

Brand, identità e marketing

- **Nome e logo.** Il nome **BitBy.Me** è già definito. Prima di lanciarlo, verifica disponibilità del dominio ("bitby.me") e dei nickname social corrispondenti. Coinvolgere amici o colleghi (Greta menzionata) in sessioni di brainstorming può aiutare a perfezionare il logo e l'identità visiva (tipografia, colori, icone) prima del lancio ¹. È utile definire una **brand board** con 2-3 colori distintivi (es. nero, bianco, un colore acceso) e un font leggibile (sans-serif) per garantire coerenza grafica su web e materiali cartacei ¹. Prepara mockup di biglietti da visita e volantini su strumenti come Canva, revisionandoli con altre persone (Greta) prima di stampare ¹.
- **Piano di comunicazione.** Definisci uno stile visivo coerente per i post social: usa fotografie nitide delle build e grafiche semplici (icone, schema di colori). Redigi biografie social chiare che spieghino "chi sei, cosa fai", sottolineando l'approccio artigianale e la tua preparazione tecnica. Calendario editoriale: prevedi contenuti introduttivi (presentazione, mini-guida PC gaming a 600€ come anteprima), post fotografici di build complete con spiegazione, e brevi video (reel/ shorts) tecnici.
- **Promozione locale e digitale.** Oltre a Instagram/Facebook/YouTube, sfrutta anche Facebook Marketplace per offrire servizi di assemblaggio e assistenza a Milano. Partecipa a gruppi locali (studenti informatica, coworking) per proporre servizi o workshop. Le collaborazioni con scuole e coworking possono aumentare visibilità e credibilità iniziale. Usa grafiche FAQ su Instagram/ Facebook per spiegare tempi, garanzie e servizi. Includi sempre *call to action* chiare (es. "contattaci per un preventivo") nei post.

Organizzazione tecnica e architettura delle build

- **Configurazioni PC.** Prepara almeno 2-3 build campione da mostrare: ad esempio una **base budget** (~300-400€), una **gaming mid-range** (~600-800€) e una **speciale "silent" o estetica** (con case silenzioso o RGB, più costosa). Ad esempio, secondo configurazioni attuali, un PC gaming con ~300€ può usare CPU Intel Pentium/Celeron e GPU entry-level (es. GT 1030) ², mentre un budget di ~600€ permette un i3-14100F e Radeon RX 6600 ³. Elenca componenti (CPU, scheda madre, RAM, GPU, SSD, alimentatore, case) per ogni build e spiega le scelte tecniche in termini di performance e compatibilità. Scatta foto professionali di ogni build, annota consumi ed eventuali benchmark (FPS in giochi, test di stabilità).
- **Ottimizzazione hardware.** Cura il BIOS (aggiornamenti, impostazioni XMP per RAM) e il cable management per sicurezza e estetica. Garantire un buon **airflow** nel case è fondamentale per temperature e rumorosità. Installa pasta termica di qualità (menzionata nella checklist ⁴) e fissa i cavi con fascette antistatiche. Documenta nel tuo portfolio (GitHub o sito) i risultati ottenuti (es. temperature con/ senza overclock, test 3DMark o Blender).
- **Kit strumenti.** Procurati attrezzatura base: set di cacciaviti antistatici, fascette, pinze, pasta termica, bracciale antistatico, compressore/aria compressa. Come raccomandato, un semplice *kit assemblaggio* (anche acquistabile online) copre le necessità comuni ⁴. Mantieni tutto in ordine e annota ordini d'acquisto dei pezzi (preferibilmente con fattura a nome azienda).

Prezzi di mercato e simulazioni di costo

- **Calcolo dei prezzi.** Definisci un listino trasparente: includi tariffa base di assemblaggio (ad es. 80-150€ a PC completo) e un compenso orario per ogni intervento extra (ad es. 30€/h di lavoro)

⁵ . Per la **consulenza/suggerimenti**, stabilisci un prezzo fisso (ad es. 20–50€ a sessione) o tariffa oraria. Aggiungi un ricarico sui componenti (10–20%) come da piano; in pratica, un PC da 1000€ costi parti diventa ~1100–1200€ di prezzo componente. Aggiungendo fee di assemblaggio e manodopera (es. 4h×30€=120€) si arriva a un prezzo finale al cliente. Ad esempio, un PC con costo parti 1000€ (markup 10%→1100€) più 100€ build fee e 120€ lavoro viene venduto ~1320€; in questo caso il margine lordo (110€ + 100€) è ~210€ (pre-tasse) ⁵ ⁶ .

- **Riferimenti di prezzo.** Valorizza i servizi in linea col mercato. Cronoshare riporta che la **formattazione di un PC costa in media ~50€** ⁵ ⁶ . Puoi usare tali riferimenti: ad esempio offrire formattazione a 30–40€ (competitivo) e un assemblaggio completo “da zero” intorno a 50–100€ ⁵ . Per interventi puntuali (es. cambio batteria laptop ~20–30€, riparazioni minori) fissa tariffe base, aggiungendo il costo delle parti.
- **Margini e break-even.** In regime forfettario il coefficiente di redditività per codice ATECO 95.11.00 è 67% ⁷ : significa che sui ricavi si paga imposta sostitutiva sul 67% (es. su 5000€ fatturati, imponibile ~3350€). La flat tax è del 15% (ma ridotta al 5% per i primi 5 anni se ti iscrivi come nuova attività ⁸). Per ricavi molto bassi, il carico fiscale è minimo: ad es. 5% di 3350€ = 168€ d'imposta. Il vero ostacolo sono i contributi INPS: come artigiano pagherai un contributo minimo (nel 2024 circa 4.427€ annuali ⁹). Con ricavi inferiori a questo limite, sosterrai una perdita netta se consideri i contributi fissi. Se invece contemporaneamente lavorerai dipendente a tempo pieno, avrai esonero dai contributi artigiani ⁷ . Calcola per ogni progetto: se in un anno prevedi 5000€ di ricavi, con un margine lordo medio di ~200€ per build avrai bisogno di ~25 build/anno per pareggiare (5000/200). Analizza se questo carico di lavoro, unito allo studio universitario, è gestibile.

Aspetti legali, fiscali e amministrativi

- **Partita IVA e regime forfettario.** Poiché l'attività sarà continuativa, è consigliato aprire subito la Partita IVA nel regime forfettario ¹⁰ . La soglia di ricavi (85.000€ annui) è molto al di sopra delle tue previsioni ¹¹ . Come nuova attività puoi beneficiare della tassazione ridotta al 5% per i primi 5 anni ⁸ (dopo si sale al 15%). L'apertura della P.IVA è gratuita (obbligo di sola iscrizione alla Camera di Commercio se artigiano, spesa modesta); prepara una **PEC** e una **firma digitale**, necessari per avviare l'attività online ¹² .
- **Codice ATECO e contributi.** Il codice ATECO 95.11.00 “Riparazione e manutenzione di computer” è corretto. Con questo codice ti iscriverai presumibilmente alla Gestione INPS artigiani/commercianti ⁷ . Consulta un commercialista per confermare, ma tieni presente che senza un altro lavoro dipendente pieno dovrai versare i contributi minimi (circa 4.4k€/anno) ⁹ ¹⁰ . Se invece già in futuro avrai un lavoro a tempo pieno, potresti essere esonerato dai contributi artigiani ⁷ .
- **Tasse e adempimenti.** In regime forfettario sei esentato da IVA e da obblighi contabili complessi (nessuna liquidazione IVA, nessuna registrazione fatture, ecc.) ¹³ . Emissione di fattura elettronica: dal 2024 è obbligatoria per tutti i forfettari. Prepara modelli di ricevuta in PDF (con tutti i dati obbligatori e marca da bollo da 2€ se fattura >77.47€) ¹⁴ . Conservali ordinati (cartaceo o digitale) per almeno 10 anni.
- **Contabilità e pagamenti.** Apri un conto business dedicato (Revolut Business o altra banca) per separare incassi e spese dell'attività. Valuta software di fatturazione online (FattureInCloud, Debitoor, ecc.) che semplificano emissione di fatture elettroniche e gestione IVA. Crea un foglio Excel o un CRM gratuito (es. Google Sheets) per tracciare clienti, interventi, date, costi delle componenti e pagamenti ricevuti ¹⁴ . Usa POS mobile (SumUp/Zettle) e bonifico bancario come alternative al contante ¹⁵ , sempre emettendo ricevuta fiscale.
- **Regolamenti locali.** Non occorrono licenze particolari per riparazione PC: agendo da casa e offrendo servizi su appuntamento, basta la P.IVA di artigiano. Ricorda solo di dichiarare la sede

legale (casa tua) nell'atto di inizio attività. Se in futuro avrai un laboratorio o negozio, dovrai segnalare l'attività al SUAP del Comune e alla CCIAA (sportello unico per le imprese).

Sito web, branding digitale e pre-lancio

- **Dominio e sito web.** Registrare il dominio (es. bitby.me) costa pochi euro/anno. Puoi inizialmente ospitare un sito statico (es. con Netlify o hosting WordPress economico) con pagine *Chi Siamo*, *Servizi* (build, upgrade, assistenza), *Testimonianze* e *Contatti*. Una guida "Tool essenziali" per la post-build (es. software antivirus gratuiti, utility di diagnostica) può essere un contenuto di valore aggiunto. Se mantieni un server casalingo, assicurati di avere una connessione stabile; in alternativa un hosting a pagamento basso (o Netlify/GitHub Pages) è consigliabile ¹⁶. Attiva un'email professionale con il tuo dominio (es. info@bitby.me); molti provider hosting la forniscono gratuitamente col dominio acquistato ¹⁶.
- **Strumenti e software.** Per tracciare ordini ed email, usa strumenti come Google Sheets o un CRM base gratuito. Per la contabilità, valuta software online di fatturazione (il regime forfettario semplificato lo consente ¹⁰). Ricorda anche di pagare le imposte sostitutive forfettarie nei termini (solitamente a settembre/ottobre) per evitare sanzioni.
- **Portfolio online (GitHub).** Crea un repository "BitBy.Me" su GitHub come vetrina tecnica. Inserisci almeno una build completa: link a PCPartPicker, foto del montaggio, descrizione tecnica delle scelte e eventuali benchmark ottenuti. Aggiungi liste di software installati consigliati e script/utilità open-source sviluppate, se disponibili (automatizzazione diagnostica, mini-tool, ecc.). Questo aumenta la tua credibilità tecnica.

Lancio e primi clienti-test

- **Contenuti iniziali sui social.** Prima del lancio, pianifica alcuni post chiave: un annuncio di presentazione del servizio (chi sei, cosa offri, motivo di "BitBy.Me"), una mini-guida "PC gaming con 600€" spiegata graficamente, e foto + descrizione di una build campione. Prepara anche un breve trailer video (15-30s) per YouTube/Reel che mostri il logo, un breve "dietro le quinte" dell'assemblaggio e il risultato finale. Usa template coerenti per i post (es. frame social con logo e colori brand).
- **Test con "clienti fidati".** Prima di offrire al pubblico, proponi a 2-3 amici/clienti pilota di farti provare lavoro vero: assemblaggio o assistenza gratis o scontata in cambio di feedback. Registra dettagli come ore impiegate per build, prezzo dei componenti, spese di spedizione, ecc. Confronta questi dati col tuo preventivo ideale per verificare margini effettivi. Raccogli feedback tramite Google Forms su qualità/prestazioni del PC e soddisfazione; pubblica sul sito/sui social (con consenso) le testimonianze positive (foto del PC assemblato + commento del cliente) per convincere i futuri clienti ¹⁷.
- **Messa online di sito e social.** Quando il sito è pronto, verifica il corretto funzionamento del modulo di contatto e aggiungi link ai tuoi profili social. Pubblica i primi post preparati su Facebook/Instagram e carica i video sul canale YouTube. Promuovi il lancio con una piccola campagna (anche solo annunci a basso budget su Facebook targeting Milano).

Monitoraggio post-lancio e aspetti operativi

- **Analisi dei risultati iniziali.** Dopo i primi progetti reali, calcola statistiche chiave: tempo medio per build (dalle foto pilota), margine lordo medio per intervento, feedback medio clienti. Valuta se gli obiettivi di reddito (5.000€/anno) sono ragionevolmente raggiungibili con il carico di lavoro

gestibile insieme all'università. Misura anche il livello di stress e la sostenibilità (settimane con 2-3 build/mese richiedono forse 10h+ di impegno).

- **Garanzie e responsabilità.** Prepara un testo (incluso nelle ricevute o in una pagina web) con condizioni generali di servizio: specifica durata di garanzia sui servizi (es. 3-6 mesi) e sulle parti hardware (generalmente garantite dal produttore), politiche di reso o rimborso lavoro. Valuta l'opportunità di un'assicurazione di responsabilità civile professionale per coprire eventuali danni accidentali ai dispositivi in riparazione.
- **Registri e fatturazione.** Mantieni ordinati i registri: archivia copia delle fatture elettroniche emesse e ricevute, un libro degli interventi (cliente, data, lavoro eseguito, costo). Segnala all'INPS eventuali cambiamenti nella tua situazione (ad esempio se inizi un lavoro dipendente full-time, per il calcolo contributi).

Sviluppo futuro e crescita

- **Espansione dei contenuti.** Crea contenuti brevi e mirati: tutorial di 1-2 minuti sui canali social (es. come installare una RAM o mantenere pulito un PC) possono attrarre follower tecnici. Sviluppa guide PDF gratuite (manutenzione PC, scelto componenti, upgrade RAM) da offrire in cambio di iscrizione a newsletter. Potresti anche proporre piccoli sconti o build a prezzo agevolato a studenti o famiglie in difficoltà, come iniziativa sociale che migliora il brand.
- **Collaborazioni e branding personale.** Valuta di elencare i servizi su piattaforme freelance (Addlance, ProntoPro) e siti di annunci locali. Organizza workshop gratuiti o a offerta libera (ad es. "Laboratorio di montaggio PC base" in una biblioteca o coworking) per fare networking. Integra il progetto nel tuo curriculum e profili LinkedIn/GitHub come esperienza imprenditoriale. In prospettiva, potresti coinvolgere altri studenti o tecnici (anche stagisti) per grandi ordini o workshop, ampliando gradualmente il team.

Fonti: Le normative fiscali e contributive citate sono aggiornate al 2025 ⁸ ¹⁸. I costi medi e consigli operativi sono tratti da guide specializzate e stime di mercato ⁵ ⁶. Gli aspetti pratici (strumenti da lavoro, listini, organizzazione) si basano su check-list dedicate all'assistenza informatica ⁴ ¹⁹.

¹ ⁴ ⁵ ¹⁰ ¹⁴ ¹⁵ ¹⁶ ¹⁷ ¹⁹ Checklist per avviare un'attività di assistenza PC in Italia.pdf

<file:///file-6UGH4tj3myBZkDzhooCvSV>

² Assemblare PC Gaming 300 Euro - Configurazione Giugno 2025

<https://www.assemblarepconline.it/configurazione/assemblare-pc-300-euro/>

³ Assemblare PC Gaming 600 Euro - Configurazione Giugno 2025

<https://www.assemblarepconline.it/configurazione/assemblare-pc-600-euro/>

⁶ Quanto costa riparare un computer? Prezzi 2025

<https://www.cronoshare.it/quanto-costa/riparare-computer>

⁷ ¹² Manutenzione pc | Partitaiva24.it

<https://partitaiva24.it/professione/manutenzione-pc/>

⁸ ¹¹ ¹³ Regime forfettario 2025: tutte le regole - FISCOeTASSE.com

<https://www.fiscoetasse.com/approfondimenti/15066-regime-forfettario-2025-tutte-le-regole.html>

⁹ I contributi Inps artigiani e commercianti per il 2024

https://www.ecnews.it/wp-content/uploads/pdf/2024-02-15_i-contributi-inps-artigiani-e-commercianti-per-il-2024.pdf

¹⁸ Prestazione occasionale 2025: come funziona - Fiscomania

<https://fiscomania.com/prestazione-occasionale-guida/>