Ejercicio 2 - AVANZADO

April 17, 2025

1 EJERCICIO 3 - AVANZADO

El fichero hr_train.cvs contiene una tabla sobre los empleados de una empresa. Entre otros incluye informacion de su nivel de satisfaccion, de la ultima evaluacion obtenida, del numero de proyecto en el que se encuentra, del numero medio de horas por semana, del numero de años que lleva en la compañia, si ha tenido o no un accidente en el trabajo, si se ha ido (left) de la compañia, si ha tenido una promocion en los ultimos 5 años, y por ultimo su nivel salarial (descrito como medio, alto o bajo) y el departamento en que se encuentra (sales/technnical ...)

El departamento de RRHH esta solicitando un clasificador que pueda predecir si alguien esta en riesgo de irse de la compañia para poder actuar proactivamente.

Notas: - La columna "left" indica si alguien se ha ido de la compañia, es la "y" del problema y el objetivo de la prediccion. - Las columnas "sales" y "salary" son alfanumericas. La mayoria de clasificadores (aunque no todos) no trabajn bien con este tipo de variables y requieren valores numericos. Dado el caso dispones de diferentes alternativas: (1) eliminar esas columnas y trabajar con el resto o (2) traducir esas columnas en columnas binarias - por ejemplo si "salary" tiene tres valores eliminar la columna original y sustituirla por tres columnas salary_low, salary_medium, salary_high donde se pondra un 1 en el tipo de salario y un 0 en las otras dos columnas restantes. Lo mismo para "sales", donde se transformara esa columna en tantas columnas como departamentos y un 1 en el departamento en que se encuentre el trabajador. Este es un preproceso muy tipico.

Nota de evaluacion:

En este ejercicio mas que el resultado final (que tambien) se evaluara los pasos y el razonamiento utilizado en cada decision que se toma para la implementacion del modelo.

```
from sklearn.linear_model import LogisticRegression
from sklearn.ensemble import RandomForestClassifier
from sklearn.svm import SVC
from sklearn.neural_network import MLPClassifier
import shap
from sklearn.model_selection import GridSearchCV
from sklearn.ensemble import GradientBoostingClassifier
from xgboost import XGBClassifier
```

[2]: df=pd.read_csv('../data/hr_train.csv')
 df.head()

[2]:	satisfaction_level	last_evaluation	number_project	average_montly_hours	\
0	0.42	0.46	2	150	
1	0.66	0.77	2	171	
2	0.55	0.49	5	240	
3	0.22	0.88	4	213	
4	0.20	0.72	6	224	
	time_spend_company	Work_accident l	.eft promotion_l	ast_5years sales	\
0	3	0	1	0 sales	

 0
 3
 0
 1
 0
 sales

 1
 2
 0
 0
 0
 technical

 2
 3
 0
 0
 0
 technical

 3
 3
 1
 0
 0
 technical

 4
 4
 0
 1
 0
 technical

salary

- 0 medium
- 1 medium
- 2 high
- 3 medium
- 4 medium

1.1 Preprocesamiento

[3]: df.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 10499 entries, 0 to 10498
Data columns (total 10 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	satisfaction_level	10499 non-null	float64
1	last_evaluation	10499 non-null	float64
2	number_project	10499 non-null	int64
3	average_montly_hours	10499 non-null	int64
4	time_spend_company	10499 non-null	int64
5	Work accident	10499 non-null	int64

```
7
         promotion_last_5years
                                  10499 non-null
                                                   int64
     8
         sales
                                  10499 non-null
                                                   object
     9
         salary
                                  10499 non-null
                                                   object
    dtypes: float64(2), int64(6), object(2)
    memory usage: 820.4+ KB
[4]: df.describe()
[4]:
            satisfaction_level
                                 last_evaluation
                                                   number_project
                   10499.000000
                                     10499.000000
                                                      10499.000000
     count
     mean
                       0.612683
                                         0.717131
                                                          3.808553
     std
                       0.248578
                                         0.171483
                                                          1.230572
                       0.090000
                                         0.360000
                                                          2.000000
     min
     25%
                                                          3.000000
                       0.440000
                                         0.560000
     50%
                       0.640000
                                         0.720000
                                                          4.000000
     75%
                       0.820000
                                         0.870000
                                                          5.000000
                       1.000000
                                         1.000000
                                                          7.000000
     max
            average_montly_hours
                                    time_spend_company
                                                         Work_accident
                                                                                 left
     count
                     10499.000000
                                          10499.000000
                                                          10499.000000
                                                                         10499.000000
                       201.059815
                                              3.494238
                                                              0.144299
                                                                             0.292885
     mean
     std
                        49.959332
                                              1.453227
                                                              0.351410
                                                                             0.455108
     min
                        96.000000
                                              2.000000
                                                              0.000000
                                                                             0.00000
     25%
                       156.000000
                                              3.000000
                                                              0.000000
                                                                             0.000000
     50%
                       200.000000
                                              3.000000
                                                              0.00000
                                                                             0.00000
     75%
                       245.000000
                                              4.000000
                                                              0.00000
                                                                             1.000000
                       310.000000
                                             10.000000
                                                              1.000000
                                                                             1.000000
     max
            promotion_last_5years
                      10499.000000
     count
     mean
                          0.021716
     std
                          0.145763
     min
                          0.000000
     25%
                          0.000000
     50%
                          0.000000
     75%
                          0.000000
                          1.000000
     max
    df.salary.value_counts()
[5]: salary
     low
               5104
               4515
     medium
     high
                880
     Name: count, dtype: int64
[6]: df.sales.value_counts()
```

10499 non-null

int64

6

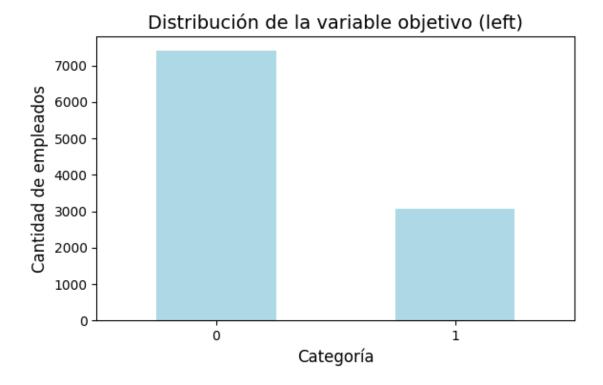
left

```
[6]: sales
     sales
                     2935
     technical
                     1890
     support
                     1556
     IT
                      825
                      639
     product_mng
     marketing
                      614
     hr
                      532
     RandD
                      530
     accounting
                      527
     management
                      451
     Name: count, dtype: int64
[]:
```

1.1.1 Balance de Clases

Para iniciar con este ejercicio, empezaremos mirando como estan distribuidas las clases objetivo (Left), la cual representa si alguien se ha ido de la compañia, y en base a esto podemos empezar a trabajar en distintos modelos o tecnicas para balancear las clases en caso tal se encuentren desbalanceadas.

```
[7]: df.left.value_counts()
[7]: left
    0
          7424
     1
          3075
     Name: count, dtype: int64
[8]: value_counts = df.left.value_counts()
     plt.figure(figsize=(6, 4))
     value_counts.plot(kind='bar', color='lightblue')
     plt.title('Distribución de la variable objetivo (left)', fontsize=14)
     plt.xlabel('Categoría', fontsize=12)
     plt.ylabel('Cantidad de empleados', fontsize=12)
     plt.xticks(rotation=0)
     plt.tight_layout()
     plt.show()
```



Despues del pequeño analisis podemos concluir que: - Clase 0 (no se fue): 7424 empleados 71% - Clase 1 (sí se fue): 3075 empleados 29%

A pesar de que no es un desbalance extremo, las clases si se encuentran un poco desbalanceadas, siendo lo suficientemente significativo como para afectar el rendimiento de los modelos, especialmente si usamos accuracy como métrica principal, es por ende, en los modelos donde la opcion weight classes este disponible, la utilizaremos para entrenar los modelos con un balance de clases, y asi obtener resultados postivos. Nuestra metrica principal será Recall ya que el obejtivo es detectar a los empleados en riesgo de irse, ademas de F1-score, para tener un balance entre ambas (accuracy y recall).

1.1.2 Preprocesamiento de las variables categóricas

Para columnas Sales y Salary lo mejor en este caso será aplicarles **One-Hot Encoding** en donde cada categoria se representaria como una columna binaria (0 o 1). De esta manera evitamos suposiciones erróneas de orden o magnitud, por ejemplo, los modelos pueden interpretar mal la relación (El modelo puede pensar que "high" es 2 veces más importante que "low", lo cual no es necesariamente cierto). ademas que cada modelo podrá aprender la relación entre esa categoría y la variable objetivo sin prejuicio por la creacion de "jerarquías" artificiales. De igual manera se preserva toda la información, es decir, la pérdida de esas columnas podría reducir la capacidad del modelo para capturar patrones relevantes, ademas de que, considero que eliminando estas dos columnas estariamos perdiendo mas de lo que podriamos ganar, por eso se tomará esta descicion.

```
print("Columnas después del One-Hot Encoding:")
      print(df_encoded.columns)
     Columnas después del One-Hot Encoding:
     Index(['satisfaction_level', 'last_evaluation', 'number_project',
             'average_montly_hours', 'time_spend_company', 'Work_accident', 'left',
             'promotion_last_5years', 'salary_high', 'salary_low', 'salary_medium',
             'sales_IT', 'sales_RandD', 'sales_accounting', 'sales_hr',
             'sales_management', 'sales_marketing', 'sales_product_mng',
             'sales_sales', 'sales_support', 'sales_technical'],
            dtype='object')
[10]: df_encoded.head()
[10]:
         satisfaction_level last_evaluation number_project
                                                                average_montly_hours \
      0
                        0.42
                                          0.46
                                                              2
                                                                                   150
      1
                        0.66
                                          0.77
                                                              2
                                                                                   171
      2
                        0.55
                                          0.49
                                                              5
                                                                                   240
                                                              4
      3
                        0.22
                                          0.88
                                                                                   213
      4
                        0.20
                                          0.72
                                                              6
                                                                                   224
                                                    promotion_last_5years
                                              left
         time_spend_company
                              Work_accident
      0
                           3
                                           0
                                                 1
                                                                          0
                           2
                                           0
      1
                                                 0
                                                                          0
      2
                           3
                                           0
                                                 0
                                                                          0
      3
                           3
                                           1
                                                 0
                                                                          0
      4
                           4
                                           0
                                                 1
                                                                          0
         salary_high salary_low ...
                                      sales_IT
                                                 sales_RandD
                                                               sales_accounting \
      0
               False
                            False
                                          False
                                                        False
                                                                           False
                                   ...
      1
               False
                            False ...
                                          False
                                                       False
                                                                           False
      2
                True
                            False ...
                                          False
                                                        False
                                                                           False
      3
               False
                            False ...
                                          False
                                                       False
                                                                           False
      4
               False
                            False ...
                                          False
                                                       False
                                                                           False
                                      sales_marketing sales_product_mng \
         sales_hr
                   sales_management
      0
            False
                               False
                                                 False
                                                                     False
      1
            False
                               False
                                                 False
                                                                     False
      2
            False
                               False
                                                 False
                                                                     False
      3
            False
                                                                     False
                               False
                                                 False
      4
            False
                               False
                                                 False
                                                                     False
         sales_sales
                      sales_support
                                       sales_technical
      0
                 True
                               False
                                                 False
               False
                               False
                                                  True
      1
      2
               False
                               False
                                                  True
```

[9]: df_encoded = pd.get_dummies(df, columns=["salary", "sales"], drop_first=False)

```
3
          False
                           False
                                               True
4
          False
                           False
                                                True
```

[5 rows x 21 columns]

[11]: df_encoded.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'> RangeIndex: 10499 entries, 0 to 10498 Data columns (total 21 columns):

Column Non-Null Count Dtype satisfaction level 0 10499 non-null float64 last_evaluation 1 10499 non-null float64 number_project 2 10499 non-null int64 3 average_montly_hours 10499 non-null int64 time_spend_company 4 10499 non-null int64 5 Work_accident 10499 non-null int64 6 left 10499 non-null int64 7 promotion_last_5years 10499 non-null int64 salary_high 10499 non-null bool 9 salary_low 10499 non-null bool 10 salary_medium 10499 non-null bool sales_IT 10499 non-null 11 bool 12 sales_RandD 10499 non-null bool 13 sales_accounting 10499 non-null bool 14 sales hr 10499 non-null bool sales management 15 10499 non-null bool sales marketing 10499 non-null bool sales product mng 17 10499 non-null bool 18 sales sales 10499 non-null bool sales support 10499 non-null 19 bool sales_technical 10499 non-null bool

dtypes: bool(13), float64(2), int64(6)

memory usage: 789.6 KB

1.1.3 Validación de los resultados

- salary: ahora tenemos tres columnas (high, low, medium)
- sales: cada departamento se representa como una columna (IT, RandD, hr, etc)

Nota: ya que todas las columnas están codificadas como booleanas (True/False), la mayoria de los modelos no trabajan directamente con booleanos, así que vamos a convertir esos valores a enteros 0 y 1.

```
[12]: df_encoded = df_encoded.astype({col: int for col in df_encoded.
       ⇔select_dtypes("bool").columns})
```

```
[13]: df_encoded.head()
「13]:
         satisfaction_level last_evaluation number_project
                                                                  average_montly_hours
                         0.42
                                           0.46
                                                                                       150
                         0.66
                                           0.77
                                                                2
      1
                                                                                      171
      2
                         0.55
                                           0.49
                                                                5
                                                                                      240
                         0.22
                                                                 4
      3
                                           0.88
                                                                                      213
                         0.20
                                           0.72
      4
                                                                 6
                                                                                      224
         time_spend_company
                               Work_accident left
                                                      promotion_last_5years
      0
                            3
                                             0
                                                   1
                                            0
                                                   0
                                                                            0
      1
                            2
      2
                            3
                                            0
                                                   0
                                                                            0
      3
                            3
                                             1
                                                   0
                                                                             0
      4
                            4
                                                   1
                                                                             0
         salary_high
                       salary_low
                                        sales_IT
                                                   sales_RandD
                                                                 sales_accounting
                                     •••
      0
                    0
                                  0
                    0
                                                              0
                                                                                  0
      1
                                  0
                                                0
                                                              0
                                                                                  0
      2
                    1
                                  0
                                                0
      3
                    0
                                                0
                                                              0
                                                                                  0
                                  0
      4
                    0
                                                0
                                                              0
                                                                                  0
                                  0
         sales_hr
                    sales_management
                                        sales_marketing
                                                           sales_product_mng
      0
                 0
                 0
                                     0
                                                        0
                                                                            0
      1
      2
                 0
                                     0
                                                        0
                                                                            0
      3
                 0
                                     0
                                                        0
                                                                             0
      4
                 0
                                     0
                                                        0
                                                                            0
                       sales_support
         sales sales
                                        sales_technical
      0
      1
                    0
                                     0
                                                        1
      2
                    0
                                     0
                                                        1
      3
                    0
                                     0
                                                        1
                    0
                                     0
                                                        1
```

[5 rows x 21 columns]

1.1.4 Graficos que se utilizarán

```
disp.plot(cmap='Blues', values_format='d')
plt.title(title)
plt.tight_layout()
plt.show()
```

```
[15]: def plot_roc_curve(y_true, y_proba, title="Curva ROC"):
    fpr, tpr, thresholds = roc_curve(y_true, y_proba)
    roc_auc = auc(fpr, tpr)

plt.figure(figsize=(10, 6))
    plt.plot(fpr, tpr, color='blue', lw=2, label=f'AUC = {roc_auc:.3f}')
    plt.plot([0, 1], [0, 1], color='red', lw=2, linestyle='--')
    plt.xlim([-0.02, 1.0])
    plt.ylim([0.0, 1.02])
    plt.xlabel('Tasa de Falsos Positivos (FPR)', fontsize=12)
    plt.ylabel('Tasa de Verdaderos Positivos (TPR)', fontsize=12)
    plt.title(title, fontsize=14)
    plt.legend(loc="lower right", fontsize=12)
    plt.grid(True, linestyle='--', alpha=0.6)
    plt.tight_layout()
    plt.show()
```

1.1.5 Separación de variables predictoras (X) y objetivo (y)

```
[16]: y = df_encoded["left"] # Variable objetivo

X = df_encoded.drop("left", axis=1) # Variables predictoras
```

1.1.6 Division y Escalado de los datos

Usaremos el stratify, debido a que preserva la proporción original de clases (left = 0 y left = 1) tanto en el conjunto de entrenamiento como en el de prueba, ya que existe un desbalance de clases. Si usamos un train_test_split sin stratify, podríamos acabar con un conjunto de entrenamiento que no representa bien el problema (por ejemplo, con muy pocos casos de empleados que se fueron).

```
[17]: X_train, X_test, y_train, y_test = train_test_split(X, y, test_size=0.2, uprandom_state=42, stratify=y)
```

```
[18]: scaler = StandardScaler()
X_train_scaled = scaler.fit_transform(X_train)
X_test_scaled = scaler.transform(X_test)
```

1.1.7 SHAP (SHapley Additive exPlanations)

Esto es algo adicional, que estuve investigando y me parecio interesante probarlo en este ejercicio. Es una técnica de interpretabilidad de modelos de machine learning basada en la teoría de juegos. SHAP calcula cuánto contribuye cada variable a cada predicción hecha por el modelo. Dado que algunos de los modelos que usaré a continuacion como MLPClassifier o SVM son modelos muy

potentes, pero su desventaja es que no ofrecen directamente medidas claras de importancia por variable como otros modelos (Arboles o Gradient Boosting). Por eso, decidí usar SHAP, ya que esta me que permite entender cómo influye cada variable en cada predicción, incluso para modelos complejos. Esto me puede servir de mucho al momento de explicar por qué un empleado fue clasificado como en riesgo, y qué factores específicos influyeron más. Mi objetivo principal con esto es: - Ver qué variables son las mas importantes globalmente, sin importar el modelo.

```
[19]: X_background = shap.utils.sample(X_train_scaled, 100, random_state=42)
```

```
[20]: X_test_sample = X_test_scaled[:100]

X_test_sample_df = pd.DataFrame(X_test_sample, columns=X.columns)
```

Este explainer tomará algunas muestras de entrenamiento para usar como "fondo" y luego calculará el impacto de cada variable sobre la predicción. En cada modelo que lo requiera, se explicará brevemente su funcionamiento y utilidad.

1.2 Modelos

1.2.1 Regresion Logistica

El primer modelo que utilizaremos sea una regresion logistica simplemente como un avance rapido (como de guia), ya que es simple, rápido de entrenar y muy fácil de interpretar. Servirá como punto de comparación para modelos más complejos como Random Forest o MLP. Sera algo sencillo ya que no necesita grandes cantidades de ajuste ni una arquitectura complicada. Unicamente será de prueba

[21]: LogisticRegression(class_weight='balanced', max_iter=1000, random_state=42)

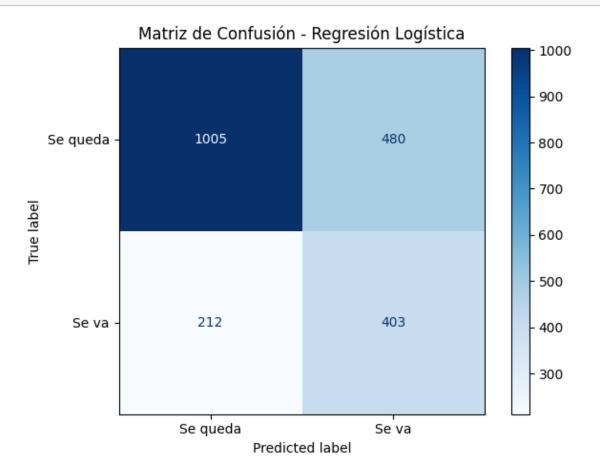
```
[22]: y_pred_lg = logreg.predict(X_test_scaled)
y_proba_lg = logreg.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
```

```
[23]: print("Reporte de Clasificación Regresion Logistica:")
print(classification_report(y_test, y_pred_lg))
```

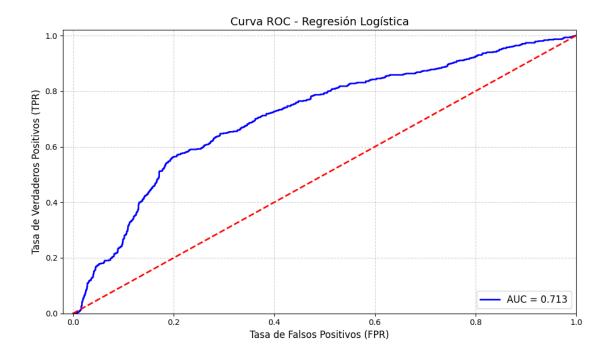
Reporte de Clasificación Regresion Logistica:

	precision	recall	f1-score	support
0	0.83	0.68	0.74	1485
1	0.46	0.66	0.54	615
accuracy			0.67	2100
macro avg	0.64	0.67	0.64	2100
weighted avg	0.72	0.67	0.68	2100

[24]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_lg, title="Matriz de Confusión - Regresión∟ →Logística")



[25]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_lg, title="Curva ROC - Regresión Logística")



AUC-ROC Score: 71.307766006953

Análisis Regresión Logística El modelo detecta correctamente el 66% de las salidas reales (recall de la clase 1). Sin embargo, comete muchos falsos positivos: 480 empleados clasificados erroneamente como que se van, lo cual llega a ser muy problematico para llegar a tomar decisiones.

Capacidades del modelo

Fortalezas:

- Buen recall para la clase minoritaria (66%).
- Modelo simple y facil de entrenar.

Debilidades:

- Precision muy baja (0.46): casi la mitad de los empleados que se predicen como "se va" no lo hacen realmente.
- Genera muchos falsos positivos, lo cual no es nuestro objetivo.
- F1-score de 0.54 para "Se va", por debajo de lo aceptable para este caso.

Conclusion

La regresión logística, a pesar de ser un modelo base útil para comparación, no ofrece un rendimiento competitivo frente a modelos más complejos. Su bajo F1-score y AUC solo moderado indican que no es adecuado como modelo final si se desea intervenir con precisión a quienes están en riesgo de abandonar la empresa. **Descartado** totalemente.

[]:

1.2.2 Random Forest

La idea principal de uso de Random Forest es su robustez y rendimiento, ya que al construir multiples árboles y promediar sus predicciones, ofrece un rendimiento sólido, mientras que la regresion logistica asume relaciones lineales entre las variables y la salida, Random Forest puede modelar relaciones no lineales y complejas, como por ejemplo:

• "Empleados con baja satisfacción y alto número de proyectos tienen mayor probabilidad de irse".

Ademas de algo que me parece su mejor caracteristica, Random Forest permite obtener la importancia de cada variable, algo fundamentalal momento de tomar decisiones, por ejemplo. En este caso se le podria decir a los de RRHH:

• ¿Qué influye más en la decisión de irse? ¿Satisfacción? ¿Horas trabajadas? ¿Departamento?

Esto hace que el modelo no solo sea predictivo, sino también diagnostico que podamos hacerle a nuestro problema.

```
[27]: rf_model = RandomForestClassifier(class_weight='balanced',random_state=42) #Se_U

-usa el weight classes para mantener las clases balanceadas

rf_model.fit(X_train, y_train)

y_pred_rf = rf_model.predict(X_test)

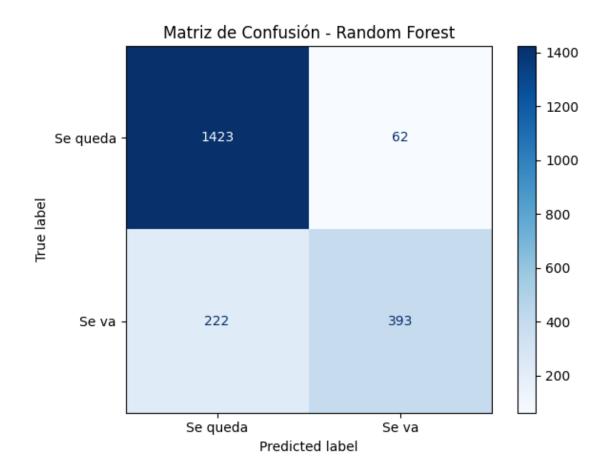
y_proba_rf = rf_model.predict_proba(X_test)[:, 1] # Para ROC AUC
```

```
[28]: print("Reporte de Clasificación - Random Forest:")
print(classification_report(y_test, y_pred_rf, target_names=["Se queda", "Se_\"
\( \text{ova}"]))
```

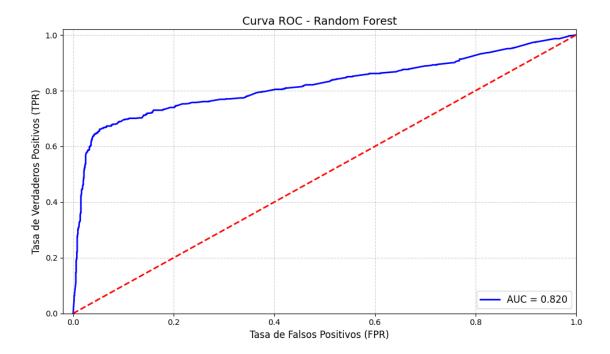
Reporte de Clasificación - Random Forest:

```
precision
                             recall f1-score
                                                  support
    Se queda
                    0.87
                               0.96
                                          0.91
                                                      1485
       Se va
                    0.86
                                0.64
                                           0.73
                                                       615
                                          0.86
                                                      2100
    accuracy
   macro avg
                    0.86
                                0.80
                                           0.82
                                                      2100
weighted avg
                    0.86
                               0.86
                                          0.86
                                                      2100
```

```
[29]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_rf, title="Matriz de Confusión - Random_ Grest")
```



```
[30]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_rf, title="Curva ROC - Random Forest") print(f"Roc-score: {roc_auc_score(y_test, y_proba_rf)*100}")
```



Roc-score: 82.01593167446826

```
[31]: importances = rf_model.feature_importances_
  features = X_train.columns
  feat_imp_df = pd.DataFrame({'feature': features, 'importance': importances})
  feat_imp_df = feat_imp_df.sort_values(by='importance', ascending=False)
  print(feat_imp_df.head(10))
```

```
feature
                          importance
0
      satisfaction_level
                             0.250260
3
    average_montly_hours
                             0.198186
1
         last_evaluation
                             0.159739
4
      time_spend_company
                             0.146652
2
          number_project
                             0.119769
5
           Work_accident
                             0.015220
17
             sales_sales
                             0.012399
         sales_technical
19
                             0.011166
8
              salary_low
                             0.011129
18
           sales_support
                             0.009834
```

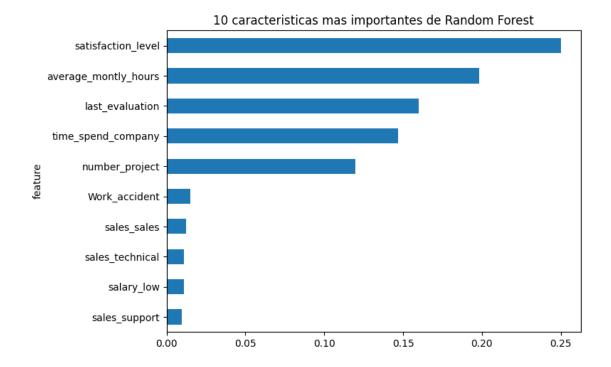
```
[83]: feat_imp_df.head(10).plot(kind='barh', x='feature', y='importance', u elegend=False, figsize=(8,5))

plt.title("10 caracteristicas mas importantes de Random Forest")

plt.gca().invert_yaxis()

plt.tight_layout()
```





Análisis Random Forest El modelo presenta un muy bajo numero de falsos positivos (solo 62), lo cual es ideal en nuestro problema. Aunque no alcanza el recall muy alto en "se va" (64%), logra mantener un buen equilibrio entre precisión (86%) y f1-score (0.73) para esa clase. Tambien el **AUC** de 0.82 indica un alto poder discriminativo del modelo.

Importancia de características

Segun el grafico de importancia del modelo:

- 1. satisfaction_level es la variable más importante (25%)
- 2. Le siguen average_monthly_hours, last_evaluation, time_spend_company, y number_project.
- 3. Las variables relacionadas con salario o departamento tienen menor relevancia para este modelo pero de igual manera estan en el top 10 las características mas importantes.

Capacidades del modelo

Fortalezas:

- Alta precisión y exactitud general (86%).
- Muy buen rendimiento en "se queda" y aceptable en "se va".
- Bajo numero de falsos positivos, ideal en este contexto.
- Explicable por importancia de variables.

Debilidades:

• Aunque el recall de "se va" es aceptable (64%), hay 222 casos de empleados que efectivamente se fueron pero no fueron detectados.

Conclusion Random Forest demuestra ser un modelo robusto, con excelente rendimiento global y comportamiento equilibrado entre ambas clases. Seria interesante usarlo cuando se busca minimizar falsos positivos, y se tiene una tolerancia aceptable al número de salidas no detectadas. Yo diria que su interpretabilidad se basa principalmente en importancia de características lo cual lo hace práctico para análisis generales, aunque limitado a nivel individual.

[]:

1.2.3 SVM

Excelente rendimiento en clases desbalanceadas (como es nuestro caso), usaremos SVM con class_weight='balanced' ya que esto ajusta automáticamente el peso de cada clase. Nos podra ser muy útil cuando queremos maximizar recall de la clase 1 (quien se va), lo cual es nuestro caso, ademas que, tras el One-Hot Encoding, ahora tenemos mas de 19 variables y sabemos que SVM trabaja muy bien en este tipo de entornos, especialmente con el kernel RBF (no lineal). Tambien con este kernel podemos capturar relaciones o patrones no lineales entre variables como:

• Satisfacción + carga de trabajo + departamento = riesgo de salida

En general, SVM es un modelo que puede ser util para este ejercicio ya que funciona muy bien para detectar patrones sutiles y no lineales, en este caso es ideal ya que necesitamos precisión y control en casos sensibles, en especial al decidir si un empleado se irá o no.

```
[33]: svm_model = ____

SVC(kernel='rbf',class_weight='balanced',probability=True,random_state=42)___

#Se usa el weight classes para mantener las clases balanceadas

svm_model.fit(X_train_scaled, y_train)

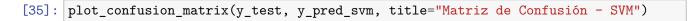
# Predicciones

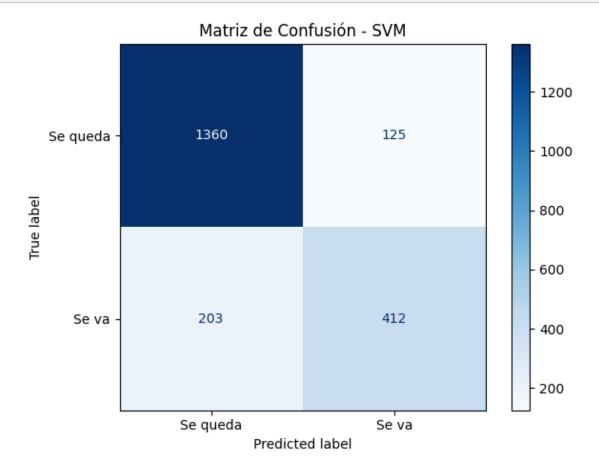
y_pred_svm = svm_model.predict(X_test_scaled)

y_proba_svm = svm_model.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
```

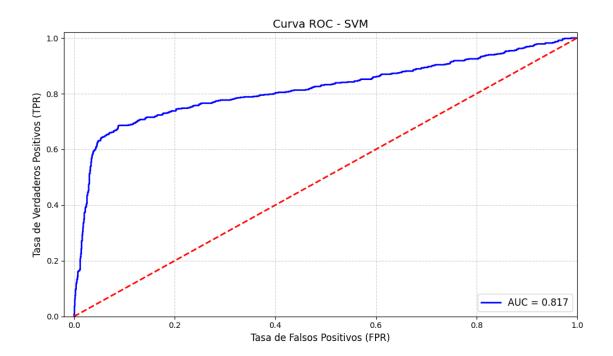
Reporte de Clasificación - SVM:

	precision	recall	il-score	support
Se queda	0.87	0.92	0.89	1485
Se va	0.77	0.67	0.72	615
accuracy			0.84	2100
macro avg	0.82	0.79	0.80	2100
weighted avg	0.84	0.84	0.84	2100

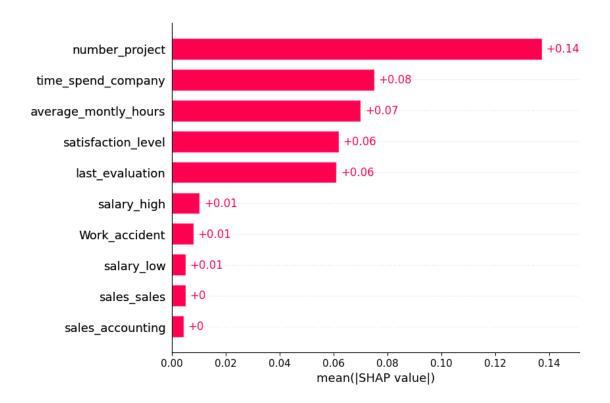




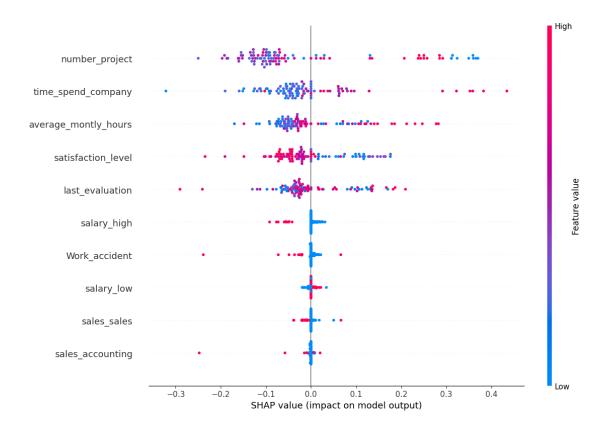
```
[86]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_svm, title="Curva ROC - SVM")
print(f"AUC-Score: {roc_auc_score(y_test, y_proba_svm)*100}")
```



```
AUC-Score: 81.70299197941475
```



```
[42]: shap_values_top10_svm = shap_values_svm[:, top_10_idx_svm]
X_test_sample_df_top10 = X_test_sample_df.iloc[:, top_10_idx_svm]
shap.summary_plot(
    shap_values_top10_svm,
    X_test_sample_df_top10,
    plot_type="dot",
    max_display=10,
    plot_size=[12,8],
)
```



Aca hay que tener una cosa en cuenta que es muy importante, cada punto representa una predicción, es decir, un empleado. Los valores en el eje de las "X" representan cuanto esa variable empuja la predicción hacia que el empleado se vaya (valores positivos) o se quede (valores negativos). Este tipo de visualizaciones permite conocer cuales variables son importantes, ademas de darnos una idea sobre cómo afectan las decisiones individuales del modelo, lo que da lugar a explicaciones mucho mas complejas

Análisis SVM El modelo logra detectar 67% de los empleados que efectivamente se van, lo que es ligeramente mejor que Random Forest en esta clase. Además, mantiene un buen control de falsos positivos, con solo 125 casos. El modelo tambien presenta un **AUC** de 0.817 que indica una excelente capacidad discriminativa, muy cercana al rendimiento de Random Forest (0.82).

Interpretabilidad con SHAP

A diferencia de Random Forest, el modelo SVM fue interpretado usando SHAP, lo cual permite entender como cada variable influye en cada predicción individual.

Variables más influyentes (SHAP bar plot):

- number_project
- time spend company
- average_monthly_hours
- satisfaction_level

• last evaluation

Podemos observar que algunas coinciden con las de Random Forest (satisfaction_level, average_monthly_hours, last_evaluation, time_spend_company, y number_project) lo cual indica un muy buen indicio.

SHAP summary plot:

- Las variables como number_project y satisfaction_level tienen un impacto positivo o negativo en la decisión según su valor, lo cual hay que tener en cuenta.
- Se observa que valores altos o bajos extremos en estas variables tienden a influir en predicciones de salida.

Capacidades del modelo

Fortalezas:

- Muy buen equilibrio entre precisión (77%) y recall (67%) en clase "se va".
- Excelente exactitud general (84%).
- Capacidad explicativa por medio de SHAP, útil para explicaciones individuales.
- Buen manejo del sesgo entre clases.

Debilidades:

- Ligeramente más costoso computacionalmente.
- Algo más sensible a la escala de los datos (ya que se requiere normalización).

Conclusion

SVM se presenta como un modelo altamente competitivo, con un balance solido entre rendimiento y explicabilidad. Es especialmente adecuado si no solo queremos predecir salidas con buena precisión, sino también entender por qué un empleado está en riesgo de irse, gracias al uso de SHAP.A pesar de que SHAP es algo que agregue por mi cuenta siento que puede llegar a ser muy util en este caso para entender mejor el funcionamiento de los modelos.

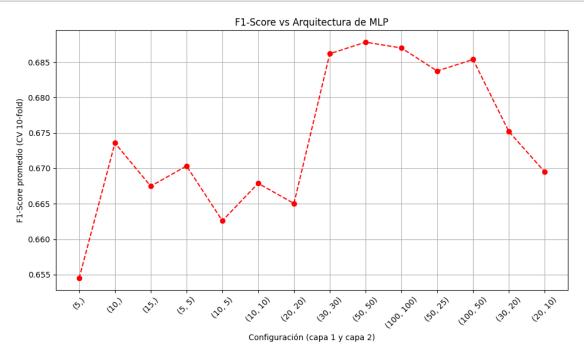
[]:

1.2.4 MLP

Tambien usaremos un MLP ya que estos modelos aprenden relaciones complejas y no lineales a diferencia de modelos como regresión logística, un MLP puede aprender funciones altamente no lineales. Tambien que captura interacciones ocultas entre variables, como combinaciones entre satisfacción, número de proyectos, horas y salario. Ademas de la gran flexibilidad de este tiene, ya que permite modificar sus hiperparametros, esto permite afinar el modelo según el comportamiento real en base a los datos. En resumen esperemos que el MLP sea una buena opción para que pueda modelar el problema problema, ya que como lo dije anteriormente, este puede beneficiarse de alta capacidad de representación y flexibilidad en el modelado. Tambien se utilizará la tecnica de GridSearchCV. Con el fin explorar diferentes numeros de neuronas en cada capa. En este ejemplo voy a evaluar diversas configuraciones con el fin de encontrar la mejor, y se utilizarán 10 folds para la validacion cruzada.

```
[43]: param_grid = {
          "hidden_layer_sizes": [
              (5,),
              (10,),
              (15,),
              (5, 5),
              (10, 5),
              (10, 10),
              (20, 20),
              (30, 30),
              (50, 50),
              (100, 100),
              (50, 25),
              (100, 50),
              (30, 20),
              (20, 10)
          ]
      }
[44]: mlp = MLPClassifier(max_iter=10000, random_state=42)
[45]: grid_search_mlp =
       GridSearchCV(estimator=mlp,param_grid=param_grid,scoring='recall',cv=10,return_train_score=
[46]: grid_search_mlp.fit(X_train_scaled, y_train)
     Fitting 10 folds for each of 14 candidates, totalling 140 fits
[46]: GridSearchCV(cv=10, estimator=MLPClassifier(max_iter=10000, random_state=42),
                   n_{jobs=-1},
                   param_grid={'hidden_layer_sizes': [(5,), (10,), (15,), (5, 5),
                                                       (10, 5), (10, 10), (20, 20),
                                                       (30, 30), (50, 50), (100, 100),
                                                       (50, 25), (100, 50), (30, 20),
                                                       (20, 10)},
                   return_train_score=True, scoring='recall', verbose=True)
[47]: results_mlp = pd.DataFrame(grid_search_mlp.cv_results_)
      print(results_mlp[['param_hidden_layer_sizes', 'mean_test_score',_
       param_hidden_layer_sizes mean_test_score std_test_score
     0
                                                          0.020887
                             (5,)
                                          0.654472
                           (10,)
                                          0.673577
                                                          0.028804
     1
     2
                           (15,)
                                          0.667480
                                                          0.028502
     3
                           (5, 5)
                                          0.670325
                                                          0.023242
     4
                         (10, 5)
                                         0.662602
                                                          0.026842
     5
                         (10, 10)
                                         0.667886
                                                          0.028862
     6
                        (20, 20)
                                         0.665041
                                                          0.028234
```

```
7
                    (30, 30)
                                      0.686179
                                                       0.029415
8
                    (50, 50)
                                      0.687805
                                                       0.033114
9
                  (100, 100)
                                                       0.029982
                                      0.686992
10
                    (50, 25)
                                      0.683740
                                                       0.024979
                   (100, 50)
                                      0.685366
                                                       0.040332
11
                    (30, 20)
12
                                      0.675203
                                                       0.029056
                    (20, 10)
13
                                      0.669512
                                                       0.029875
```



Mejor configuración: {'hidden_layer_sizes': (50, 50)} Mejor recall promedio: 0.6878048780487805 Listo, ahora que encontramos la mejor configuracion de arquitectura para la red, pasaremos a entrenarla y a evaluar sus metricas

```
[49]: final_mlp = MLPClassifier(
    hidden_layer_sizes=best_hidden_ly['hidden_layer_sizes'],
    max_iter=10000,
    random_state=42
)
final_mlp.fit(X_train_scaled, y_train)

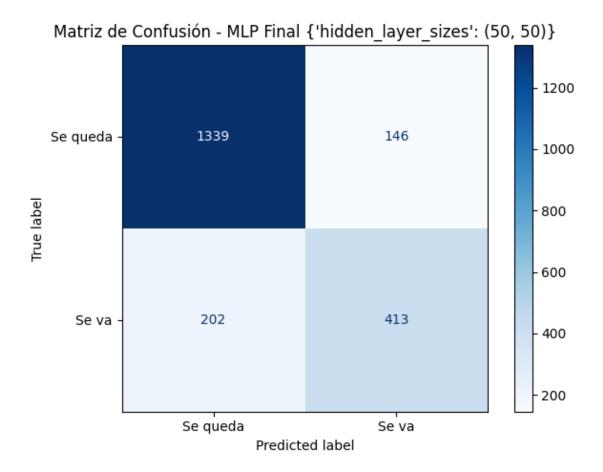
y_pred_mlp = final_mlp.predict(X_test_scaled)
y_proba_mlp = final_mlp.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
[50]: print("Reporte de Clasificación MLP:\n", classification report(y test...)
```

Reporte de Clasificación MLP:

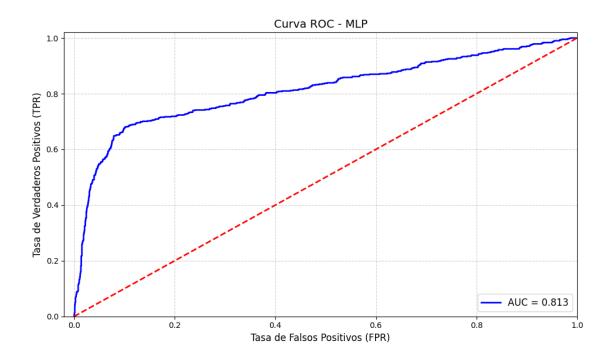
```
precision
                            recall f1-score
                                                support
           0
                   0.87
                             0.90
                                        0.88
                                                  1485
           1
                   0.74
                             0.67
                                        0.70
                                                   615
                                        0.83
                                                  2100
    accuracy
  macro avg
                   0.80
                                        0.79
                                                  2100
                             0.79
weighted avg
                   0.83
                             0.83
                                        0.83
                                                  2100
```

```
[51]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_mlp, title=f"Matriz de Confusión - MLP⊔ 

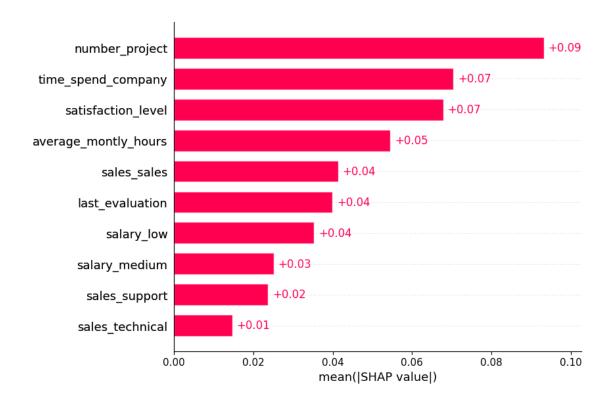
→Final {best_hidden_ly}")
```



```
[87]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_mlp, title="Curva ROC - MLP") print(f"AUC-score: {roc_auc_score(y_test, y_proba_mlp)*100}")
```

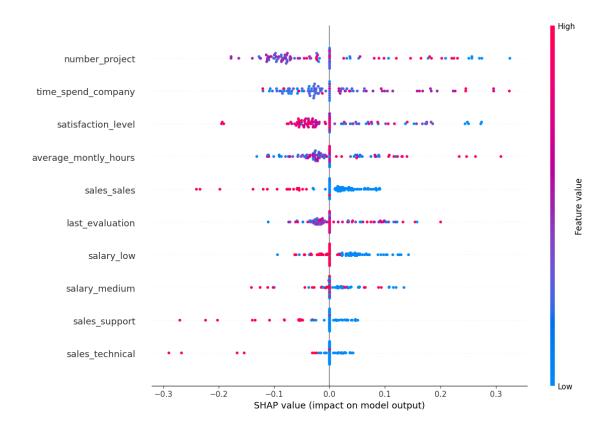


```
AUC-score: 81.25931400728149
```



```
[59]: shap_values_top10_mlp = shap_values_mlp[:, top_10_idx_mlp]
X_test_sample_df_top10 = X_test_sample_df.iloc[:, top_10_idx_mlp]

shap.summary_plot(
    shap_values_top10_mlp,
    X_test_sample_df_top10,
    plot_type="dot",
    max_display=10,
    plot_size=[12,8],
)
```



Análisis MLP El modelo logra detectar el 67% de los casos reales de empleados que se van, valor similar al alcanzado por SVM. Su precisión del 74% para la clase positiva significa que, cuando predice que alguien se va, lo hace con buen nivel de confianza. El **AUC** del modelo es de 0.813 es alto, indicando buena capacidad de discriminación entre clases.

Interpretabilidad con SHAP

Al igual que en SVM, se utilizó SHAP para interpretar el modelo, lo cual es especialmente útil en este tipo de modelos, donde la interpretabilidad no suele ser tan sencilla de apreciar.

Variables más influyentes según SHAP:

- \bullet number_project
- time_spend_company
- satisfaction_level
- average_monthly_hours
- sales sales

Estas características son muy consistentes con lo observado en los otros modelos, lo que aporta robustez y validez cruzada al análisis.

SHAP summary plot:

Las variables con mayor dispersión en los valores SHAP tienen mayor impacto. Se observan patrones como:

- Empleados con muchos proyectos y alta permanencia tienden a estar más en riesgo.
- Bajos niveles de satisfacción también son clave en las decisiones del modelo.

Capacidades del modelo

Fortalezas:

- Buen desempeño general con accuracy de 83% y f1-score de 0.70 para la clase "se va".
- Buena capacidad de generalización evidenciada por el AUC.
- Explicabilidad garantizada mediante SHAP, lo que habilita nos permite hacer interpretaciones útiles.
- Capacidad para capturar relaciones no lineales complejas entre variables.

Debilidades:

- Ligera caída en recall (67%) comparado con Random Forest en términos absolutos.
- Dependencia de un buen preprocesamiento y escalado de datos.

Conclusion

MLP se presenta como un modelo robusto y muy interesante, con interpretabilidad añadida gracias a SHAP. Su combinación de precisión razonable, buena generalización y capacidad de modelar relaciones complejas lo hace una opción potente y flexible para el problema del riesgo de salida y otros problemas relacionados, es un modelo a tener en cuenta.

[]:

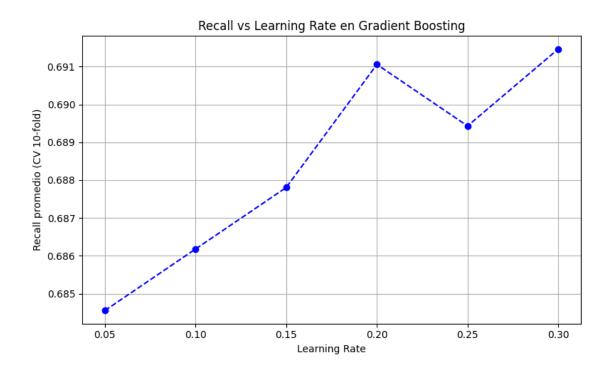
1.2.5 Gradient Boosting Classifier

Como ultimo modelo probaremos el Gradient Boosting Classifier ya que es uno de metodos que mejores resultados tiene, ademas como MLP o Random Forest, puede encontrar patrones difíciles de ver en los datos. En este caso será útil para encontrar interacciones entre variables, como en el comportamiento de los empleados. Tambien que como estamos buscando un modelo de alta precisión, no lineal, ajustable y robusto, es una opcion a tener en cuenta para este ejercicio. Nuevamente de usará un Grid Search CV para hallar la mejor configuracion del learning rate para el modelo, ademas se mantendran los mismos 10 folds para la validacion cruzada.

```
[60]: param_grid = {
    'learning_rate': [ 0.05, 0.1, 0.15, 0.2, 0.25, 0.3],
}
gb_model = GradientBoostingClassifier(random_state=42)

grid_search_gb = GridSearchCV(
    estimator=gb_model,
    param_grid=param_grid,
    scoring='recall',
```

```
cv=10,
          verbose=2,
          n_jobs=-1
[61]: grid_search_gb.fit(X_train, y_train)
     Fitting 10 folds for each of 6 candidates, totalling 60 fits
[61]: GridSearchCV(cv=10, estimator=GradientBoostingClassifier(random_state=42),
                   n_jobs=-1,
                   param_grid={'learning_rate': [0.05, 0.1, 0.15, 0.2, 0.25, 0.3]},
                   scoring='recall', verbose=2)
[62]: results_lr = pd.DataFrame(grid_search_gb.cv_results_)
      plt.figure(figsize=(8, 5))
      plt.plot(results_lr['param_learning_rate'], results_lr['mean_test_score'],
               marker='o', linestyle='--', color='blue')
      plt.xlabel("Learning Rate")
      plt.ylabel("Recall promedio (CV 10-fold)")
      plt.title("Recall vs Learning Rate en Gradient Boosting")
      plt.grid(True)
      plt.tight_layout()
      plt.show()
      best_lr = grid_search_gb.best_params_
      print("Mejor learning_rate:", best_lr)
      print("Mejor recall promedio:", grid_search_gb.best_score_)
```



```
Mejor learning_rate: {'learning_rate': 0.3}
Mejor recall promedio: 0.6914634146341464
```

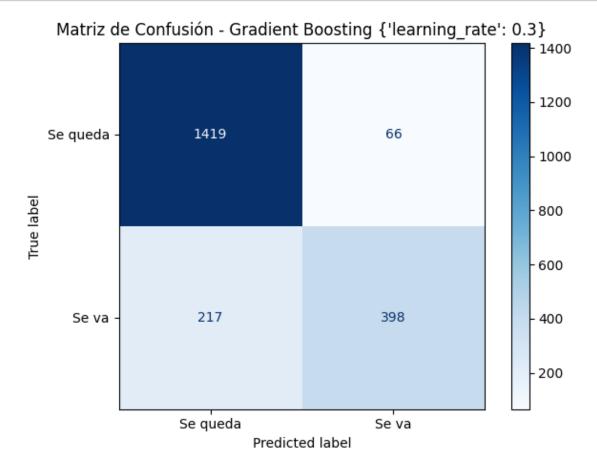
```
[71]: print("Reporte de Clasificación Gradient Boosting:\n",⊔

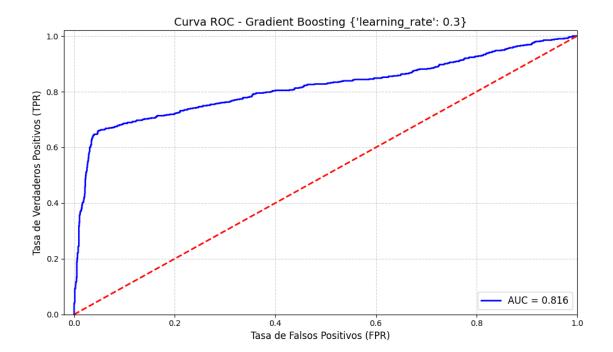
⇔classification_report(y_test, y_pred_gb))
```

Reporte de Clasificación Gradient Boosting:

	precision	recall	f1-score	support
0	0.87	0.96	0.91	1485
1	0.86	0.65	0.74	615
accuracy			0.87	2100
macro avg	0.86	0.80	0.82	2100
weighted avg	0.86	0.87	0.86	2100



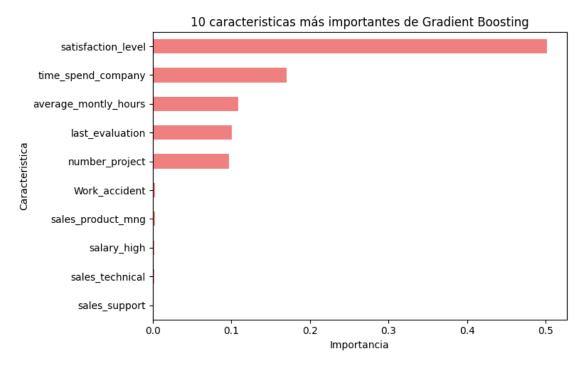




AUC-score: 81.59508362760396

```
feature importance
0
      satisfaction_level
                             0.501980
4
      time_spend_company
                             0.170612
3
    average_montly_hours
                             0.108967
1
         last_evaluation
                             0.101078
2
          number_project
                             0.097382
5
           Work_accident
                             0.002960
       sales_product_mng
16
                             0.002830
7
             salary_high
                             0.002457
19
         sales_technical
                             0.001878
18
           sales_support
                             0.001670
```

```
plt.ylabel("Caracteristica")
plt.gca().invert_yaxis()
plt.tight_layout()
plt.show()
```



Análisis Gradient Boosting Este modelo mantiene un buen balance general en la clasificación, con un alto desempeño especialmente en la clase mayoritaria ("Se queda"). Aunque el modelo tiene una ligera tendencia a predecir que los empleados se quedan, logra recuperar un 65% de los que realmente se van (recall clase 1), lo cual es valioso en este contexto donde queremos prevenir las salidas. El modelo cuenta con un AUC de 0.816, lo cual indica que el modelo tiene una alta capacidad para separar las clases y demuestra un buen poder discriminativo.

importancia de características

Según la gráfica de importancia de características de este modelo, las variables mas influyentes son:

- satisfaction_level
- time spend company
- average monthly hours
- last_evaluation
- number project

Nos demuestra que la variable satisfaction level destaca significativamente sobre el resto con una

importancia del 50%. Esto indica que el nivel de satisfacción del empleado es el factor más determinante en la predicción del modelo.

Capacidades del modelo

Fortalezas:

- Alto accuracy (87%) y buen balance entre precision y recall.
- Excelente desempeño para detectar la clase "Se queda" (recall 0.96).
- Buen AUC (0.816), indicando fuerte capacidad predictiva.
- Importancia de variables coherente con los otros modelos: la satisfacción y el tiempo en la empresa son claves.

Debilidades:

• Su recall para "Se va" es algo bajo (0.65).

[]:

1.2.6 BONUS - Modelo adicional: XGBoost

Aunque el objetivo del proyecto fue comparar varios clasificadores tradicionales (como Random Forest, SVM, MLP y Gradient Boosting), me parecio oportuno incluir XGBoost como modelo adicional con el fin de explorar nuevas estrategias avanzadas de clasificación. XGBoost (Extreme Gradient Boosting) es un algoritmo basado en árboles de decisión que se ha posicionado como uno de los más potentes en tareas de clasificación binaria, es muy util y eficaz gracias a su:

- Capacidad para capturar relaciones complejas.
- Alta eficiencia computacional.
- Tolerancia a datos desbalanceados mediante parámetros como scale_pos_weight.

Este modelo se incluye a modo exploratorio para comprobar si ofrece mejoras en la detección de empleados en riesgo de abandono.

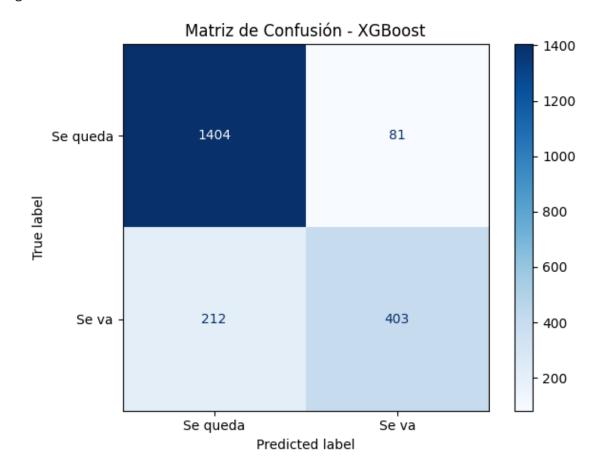
```
Reporte de Clasificación - XGBoost:

precision recall f1-score support

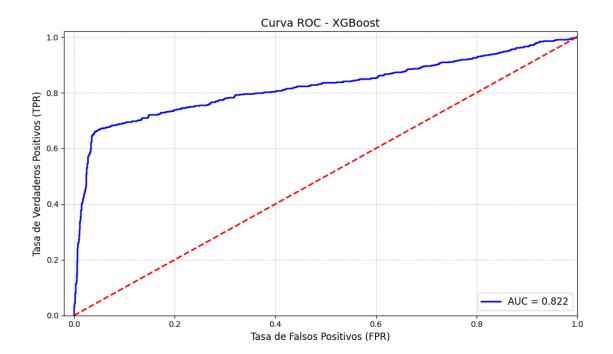
Se queda 0.87 0.95 0.91 1485
```

Se va	0.83	0.66	0.73	615
accuracy			0.86	2100
macro avg	0.85	0.80	0.82	2100
weighted avg	0.86	0.86	0.86	2100

[111]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_xgb, title="Matriz de Confusión - XGBoost")



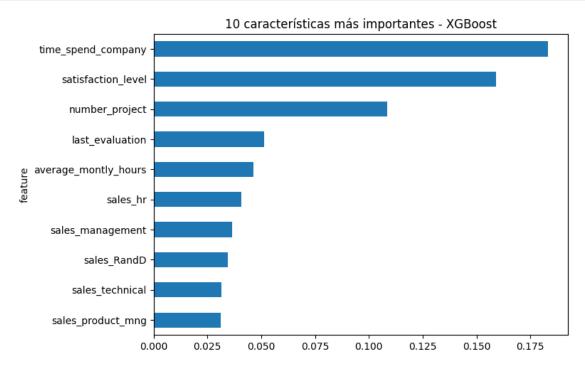
```
[104]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_xgb, title="Curva ROC - XGBoost") print(f"Roc-score: {roc_auc_score(y_test, y_proba_xgb)*100}")
```



Roc-score: 82.16145191754947

```
feature
                           importance
4
      time_spend_company
                             0.183295
      satisfaction_level
0
                             0.159022
2
          number_project
                             0.108582
1
         last_evaluation
                             0.051414
3
    average_montly_hours
                             0.046232
13
                sales_hr
                             0.040799
14
        sales_management
                             0.036574
             sales_RandD
                             0.034363
11
19
         sales_technical
                             0.031594
16
       sales_product_mng
                             0.031224
```

plt.gca().invert_yaxis()
plt.tight_layout()
plt.show()



Análisis XGBoost se observa un buen desempeño general con una precision de 86% en la clasificación global. El modelo muestra una mayor eficiencia al predecir la clase "Se queda" (con una precisión de 0.87 y un recall de 0.95) en comparación con la clase "Se va" (con precisión de 0.83 y recall de 0.66), lo que sugiere que el modelo tiene un mejor rendimiento en identificar a los empleados que se quedan.

El F1-score para la clase "Se va" es más bajo, lo que indica un posible desbalance entre las clases o que el modelo podría mejorar en la predicción de esta categoría. En cuanto a la importancia de caracteristicas, se destaca "time_spend_company" y "satisfaction_level" como las variables más influyentes, lo que sugiere que el tiempo en la empresa y el nivel de satisfaccion son determinantes clave en la predicción de la permanencia de los empleados.

El ROC-AUC score de 82.16% indica una buena capacidad del modelo para discriminar entre las dos clases. En resumen, el modelo XGBoost muestra un desempeño solido, aunque podría beneficiarse de una mayor optimizacion, especialmente en la predicción de la clase menos representada.

1.3 Técnicas Aplicadas

1.3.1 Balanceo de clases (SMOTE)

En el conjunto de datos original, se observo un desbalance significativo en la variable objetivo left, donde aproximadamente 71% de los empleados permanecen en la compañia y pero tan solo el 29%

la abandonan. Este desequilibrio puede provocar que alguno de los modelos de clasificacion como los que usamos anteriormente tiendan a favorecer la clase mayoritaria, resultando en un rendimiento deficiente para identificar correctamente a los empleados que podrian abandonar la empresa (clase minoritaria).

Dado que el objetivo principal del modelo es predecir de forma efectiva los casos de empleados que se van, es decir, maximizar el recall de la clase positiva (left = 1), se decidió aplicar una tecnica de balanceo de clases para mejorar esta capacidad predictiva.

Técnica aplicada:

Se utilizó SMOTE, una tecnica de sobremuestreo que genera nuevos datos sintéticos de la clase minoritaria a partir de sus vecinos más cercanos. Esto permite:

- Aumentar la representación de la clase left = 1 sin eliminar datos de la clase mayoritaria.
- Evitar el sobreajuste que podría presentarse al duplicar directamente instancias.
- Mejorar la capacidad del modelo para aprender patrones relevantes en ambas clases de forma equilibrada.

Reentrenamiento de modelos

Tras aplicar SMOTE al conjunto de entrenamiento, se procederá a reentrenar todos los modelos de clasificacin (MLP, SVM, Random Forest, y XGBoost) sobre este nuevo conjunto de datos balanceado. Esto permite comparar el rendimiento de cada modelo con y sin balanceo, y evaluar si el recall en la clase positiva mejora de manera significativa. Como ya se explicaron todos los modelos anteriormente, el como funcionan, sus ventajas y desventajas, ademas de que di una pequeña conclusion de los resultados obtenidos por estos en el entrenamiento con las clases desbalanceadas al momento de entrenarlos, ahora me enfocaré en los resultados que se obtengan de estos mediante el balanceo de clases para el entrenamiento de los mismos con el fin de observer si realmente aportar una mejora significativa a estos modelos para poder elegir el mejor, con mayores y mejores argumentos a su favor.

Modificacion del umbral de clasificacion

En caso tal y ninguno de los modelos logren los resultados esperados (un recall > 75%). Aplicaré como ultima medida, aplicarle un umbral favoreciendo la clase minoritaria, con el fin de conseguir un mejor recall. Con el objetivo de que el modelo sea más sensible a detectar empleados en riesgo de irse, sacrificando algo de precisión. Esto me parece util en este caso, ya que:

- El costo de perder un empleado es alto.
- Se quiere prevenir la salida de un empleado.
- La empresa prefiere tener alertas falsas (falsos positivos) antes que perder oportunidades.

```
plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_custom, title=f"Matriz de Confusión -⊔
       →{nombre_modelo} (Umbral = {umbral})")
          plot_roc_curve(y_test, y_proba, title=f"Curva ROC - {nombre_modelo} (Umbralu
       ←= {umbral})")
          auc_score = roc_auc_score(y_test, y_proba)
          print(f"AUC-ROC: {auc_score*100}")
          return {
              "modelo": nombre_modelo,
              "umbral": umbral,
              "auc": auc_score,
              "y_pred": y_pred_custom,
              "y_proba": y_proba
          }
[22]: from imblearn.over_sampling import SMOTE
      smote = SMOTE(random state=42)
      X_train_smote, y_train_smote = smote.fit_resample(X_train_scaled, y_train)_u
       →#aplicamos SMOTE sobre los datos escalados
      print("Antes de SMOTE:\n", y_train.value_counts())
      print("Despues de SMOTE:\n", pd.Series(y_train_smote).value_counts())
      print("\nDimensiones de X_train:", X_train.shape)
      print("Dimensiones de X_train_smote:", X_train_smote.shape)
     Antes de SMOTE:
      left
          5939
     0
          2460
     Name: count, dtype: int64
     Despues de SMOTE:
      left
          5939
          5939
     1
     Name: count, dtype: int64
     Dimensiones de X_train: (8399, 20)
     Dimensiones de X_train_smote: (11878, 20)
     Random Forest
[27]: param grid rf = {
          "n_estimators": [100, 200],
```

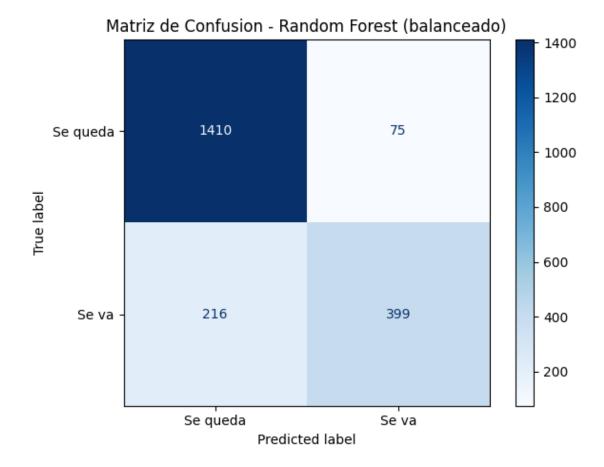
```
"max_depth": [5, 10, None],
          "min_samples_split": [2, 5],
      }
      rf = RandomForestClassifier(random_state=42)
      grid_search_rf = GridSearchCV(
          estimator=rf,
          param_grid=param_grid_rf,
          scoring='recall',
          cv=10,
          verbose=2,
          n_{jobs=-1}
      )
      grid_search_rf.fit(X_train_smote, y_train_smote)
     Fitting 10 folds for each of 12 candidates, totalling 120 fits
[27]: GridSearchCV(cv=10, estimator=RandomForestClassifier(random_state=42),
                   n_{jobs=-1},
                   param_grid={'max_depth': [5, 10, None],
                               'min_samples_split': [2, 5],
                               'n_estimators': [100, 200]},
                   scoring='recall', verbose=2)
[28]: best_params_rf = grid_search_rf.best_params_
      print("Mejor configuracion Random Forest:", best_params_rf)
      final_rf = RandomForestClassifier(
          random_state=42,
          **best_params_rf
      )
      final_rf.fit(X_train_smote, y_train_smote)
      y_pred_rf = final_rf.predict(X_test_scaled)
      y_proba_rf = final_rf.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
     Mejor configuracion Random Forest: { 'max_depth': None, 'min_samples_split': 2,
     'n_estimators': 200}
[29]: print("Reporte Random Forest (Balanceado):\n", classification_report(y_test,__

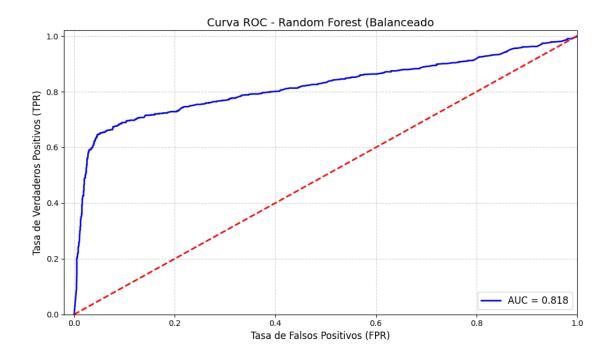
y_pred_rf))

     Reporte Random Forest (Balanceado):
                    precision
                                 recall f1-score
                                                     support
                        0.87 0.95
                0
                                             0.91
                                                       1485
```

1	0.84	0.65	0.73	615
accuracy			0.86	2100
macro avg	0.85	0.80	0.82	2100
weighted avg	0.86	0.86	0.86	2100

[30]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_rf, title="Matriz de Confusion - Random_ →Forest (balanceado)")

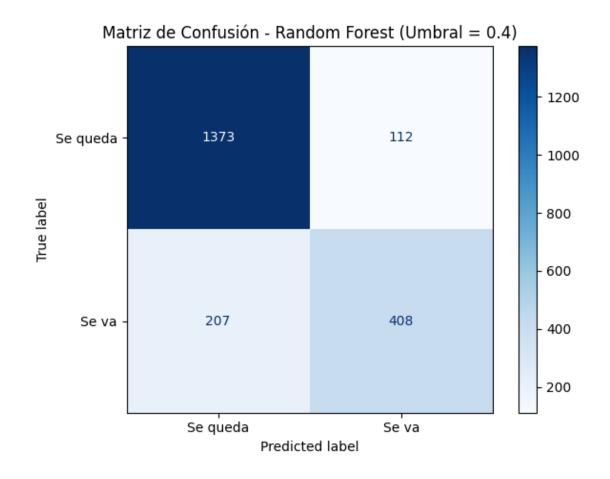


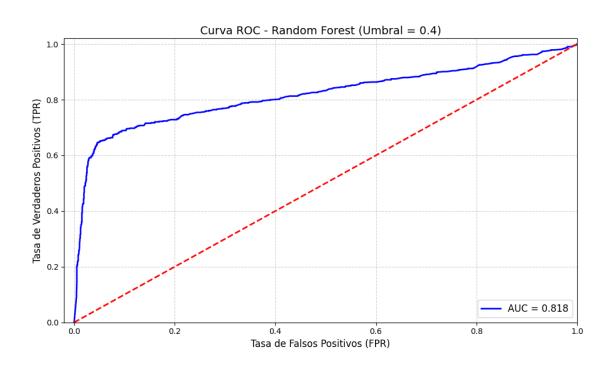


AUC-ROC: 81.83909556267281

Ajustando el umbral

Reporte de Clasificación - Random Forest (Umbral = 0.4): precision recall f1-score support 0 0.87 0.92 0.90 1485 1 0.78 0.66 0.72 615 0.85 2100 accuracy macro avg 0.83 0.79 0.81 2100 weighted avg 0.84 0.85 0.84 2100





⇔color='blue')

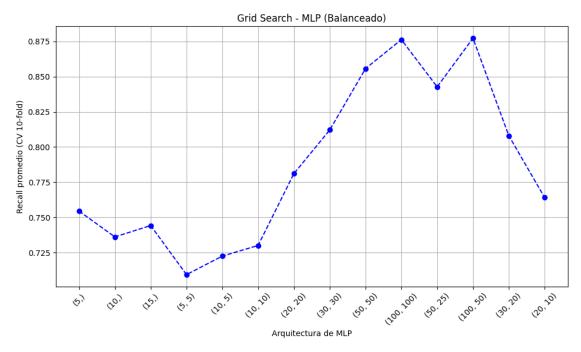
plt.xlabel("Arquitectura de MLP")

```
[]:
     MLP
[42]: param_grid = {
          "hidden_layer_sizes": [
              (5,), (10,), (15,), (5, 5), (10, 5), (10, 10),
              (20, 20), (30, 30), (50, 50), (100, 100),
              (50, 25), (100, 50), (30, 20), (20, 10)
          ]
      }
      mlp = MLPClassifier(max_iter=10000, random_state=42)
      grid_search_mlp = GridSearchCV(
          estimator=mlp,
          param_grid=param_grid,
          scoring='recall',
          cv=10,
          return_train_score=True,
          verbose=True,
          n jobs=-1
      grid_search_mlp.fit(X_train_smote, y_train_smote)
     Fitting 10 folds for each of 14 candidates, totalling 140 fits
[42]: GridSearchCV(cv=10, estimator=MLPClassifier(max_iter=10000, random_state=42),
                   n jobs=-1,
                   param_grid={'hidden_layer_sizes': [(5,), (10,), (15,), (5, 5),
                                                       (10, 5), (10, 10), (20, 20),
                                                       (30, 30), (50, 50), (100, 100),
                                                       (50, 25), (100, 50), (30, 20),
                                                       (20, 10)],
                   return_train_score=True, scoring='recall', verbose=True)
[69]: results_mlp = pd.DataFrame(grid_search_mlp.cv_results_)
      plt.figure(figsize=(10, 6))
      plt.plot(results_mlp['param_hidden_layer_sizes'].astype(str),
```

results_mlp['mean_test_score'], marker='o', linestyle='--', u

```
plt.ylabel("Recall promedio (CV 10-fold)")
plt.title("Grid Search - MLP (Balanceado)")
plt.xticks(rotation=45)
plt.grid(True)
plt.tight_layout()
plt.show()

best_hidden_ly = grid_search_mlp.best_params_
print("Mejor configuracion (Balanceado):", best_hidden_ly)
print("Mejor recall promedio:", grid_search_mlp.best_score_)
```



```
Mejor configuracion (Balanceado): {'hidden_layer_sizes': (100, 50)} Mejor recall promedio: 0.8772676171495732
```

```
[44]: final_mlp = MLPClassifier(
    hidden_layer_sizes=best_hidden_ly['hidden_layer_sizes'],
    max_iter=10000,
    random_state=42
)
final_mlp.fit(X_train_smote, y_train_smote)
```

[44]: MLPClassifier(hidden_layer_sizes=(100, 50), max_iter=10000, random_state=42)

```
[45]: y_pred_mlp = final_mlp.predict(X_test_scaled)
y_proba_mlp = final_mlp.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]

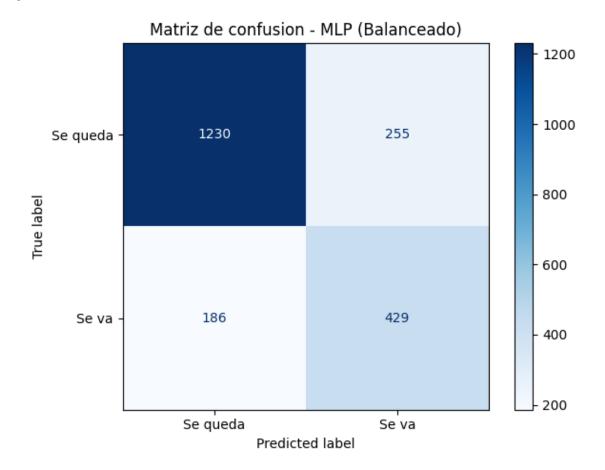
print("Reporte de Clasificación MLP (Balanceado):\n",
classification_report(y_test, y_pred_mlp))
```

Reporte de Clasificación MLP (Balanceado):

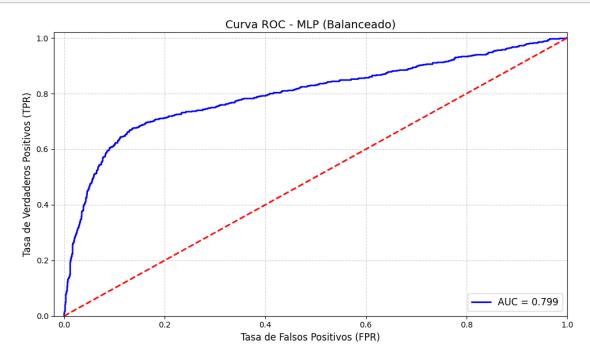
	precision	recall	f1-score	support
0	0.87	0.83	0.85	1485
1	0.63	0.70	0.66	615
accuracy			0.79	2100
macro avg	0.75	0.76	0.75	2100
weighted avg	0.80	0.79	0.79	2100

[46]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_mlp, title="Matriz de confusion - MLP_□

Galanceado)")



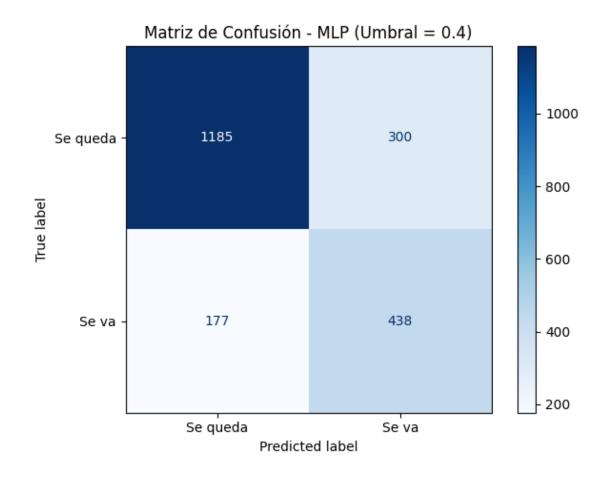
```
[47]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_mlp, title="Curva ROC - MLP (Balanceado)") print(f"AUC-score: {roc_auc_score(y_test, y_proba_mlp)*100}")
```

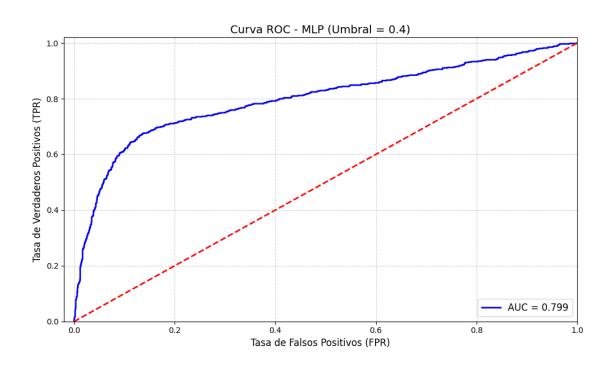


AUC-score: 79.86674331389779

Ajustando el umbral

Reporte de Clasificación - MLP (Umbral = 0.4): recall f1-score support precision 0 0.87 0.80 0.83 1485 1 0.59 0.71 0.65 615 0.77 2100 accuracy 0.73 0.76 0.74 2100 macro avg 0.79 0.77 weighted avg 0.78 2100





AUC-ROC: 79.86674331389779

```
SVM
param_grid_svm = {
    "C": [0.1, 1, 10, 100],
    "kernel": ["linear", "rbf"],
    "gamma": ["scale", "auto"]
}

svm = SVC(probability=True, random_state=42)

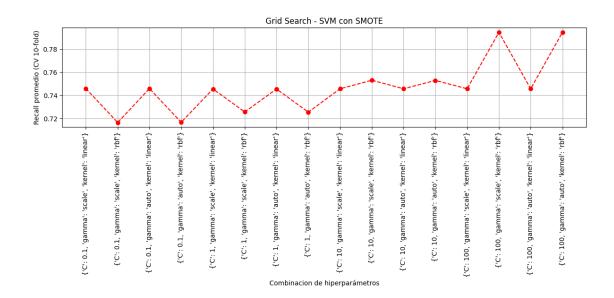
grid_search_svm = GridSearchCV(
    estimator=svm,
    param_grid=param_grid_svm,
    scoring='recall',
    cv=10,
    return_train_score=True,
    verbose=2,
    n_jobs=-1
)
```

[35]: grid_search_svm.fit(X_train_smote, y_train_smote)

```
Fitting 10 folds for each of 16 candidates, totalling 160 fits
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.2min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.4min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.7min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.5min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.5min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=linear; total time= 4.4min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.3min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.3min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=linear; total time=18.2min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 2.0min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=linear; total time=17.6min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.0min
```

```
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.0min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.3min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.8min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.8min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.6min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.4min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.4min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.3min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=linear; total time= 4.5min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.4min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.3min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=linear; total time=18.1min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.9min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=linear; total time=18.6min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.0min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.2min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.6min
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.5min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.4min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.5min
[CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.3min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=linear; total time= 4.6min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.5min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.3min
[CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.3min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=linear; total time=19.1min
[CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 2.0min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=linear; total time=17.7min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.9min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.1min
[CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.3min
[CV] END ...C=0.1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 1.8min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.7min
[CV] END ...C=0.1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.8min
```

```
[CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=linear; total time= 2.7min
     [CV] END ...C=1, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.6min
     [CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.5min
     [CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=linear; total time= 2.4min
     [CV] END ...C=1, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.4min
     [CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=linear; total time= 4.5min
     [CV] END ...C=10, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 1.4min
     [CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.4min
     [CV] END ...C=10, gamma=auto, kernel=linear; total time= 4.4min
     [CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=linear; total time=19.0min
     [CV] END ...C=100, gamma=scale, kernel=rbf; total time= 2.1min
     [CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=linear; total time=17.8min
     [CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.0min
     [CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 2.1min
     [CV] END ...C=100, gamma=auto, kernel=rbf; total time= 1.6min
[35]: GridSearchCV(cv=10, estimator=SVC(probability=True, random_state=42), n_jobs=-1,
                   param_grid={'C': [0.1, 1, 10, 100], 'gamma': ['scale', 'auto'],
                                'kernel': ['linear', 'rbf']},
                   return train score=True, scoring='recall', verbose=2)
[89]: results_svm = pd.DataFrame(grid_search_svm.cv_results_)
      plt.figure(figsize=(12, 6))
      plt.plot(results_svm['params'].astype(str),
               results_svm['mean_test_score'], marker='o', linestyle='--', u
       ⇔color='red')
      plt.xlabel("Combinacion de hiperparámetros")
      plt.ylabel("Recall promedio (CV 10-fold)")
      plt.title("Grid Search - SVM con SMOTE")
      plt.xticks(rotation=90)
      plt.grid(True)
      plt.tight_layout()
      plt.show()
      best_params_svm = grid_search_svm.best_params_
      print("Mejor configuracion (SVM + SMOTE):", best_params svm)
      print("Mejor recall promedio:", grid_search_svm.best_score_)
```



```
Mejor configuracion (SVM + SMOTE): {'C': 100, 'gamma': 'scale', 'kernel': 'rbf'} Mejor recall promedio: 0.794588379579948
```

```
[37]: final_svm = SVC(
    probability=True,
    C=best_params_svm['C'],
    kernel=best_params_svm['kernel'],
    gamma=best_params_svm['gamma'],
    random_state=42
)

final_svm.fit(X_train_smote, y_train_smote)
```

[37]: SVC(C=100, probability=True, random_state=42)

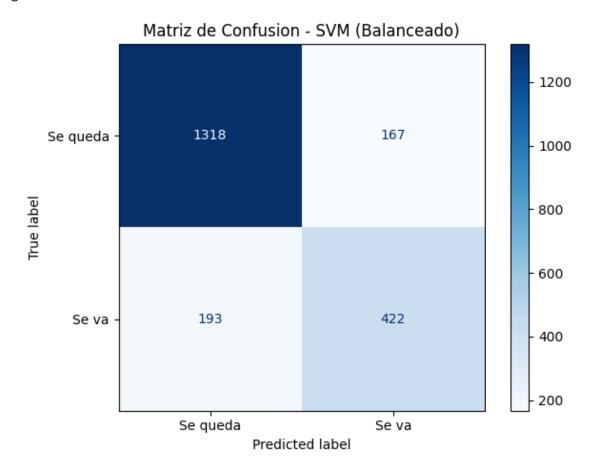
```
[119]: y_pred_svm = final_svm.predict(X_test_scaled)
y_proba_svm = final_svm.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
```

```
[90]: print("Reporte de Clasificacion - SVM (Balanceado):\n",⊔

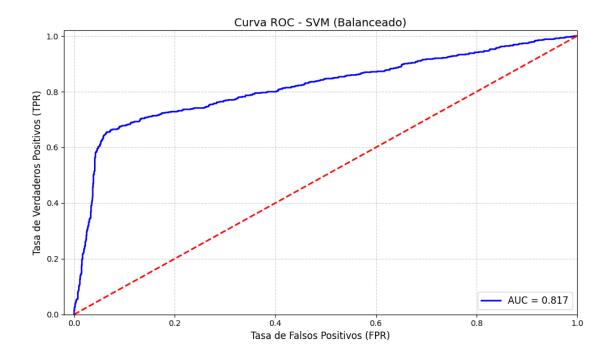
⇔classification_report(y_test, y_pred_svm))
```

Reporte de Clasificacion - SVM (Balanceado):

	precision	recall	f1-score	support
0	0.87	0.89	0.88	1485
1	0.72	0.69	0.70	615
accuracy			0.83	2100
macro avg	0.79	0.79	0.79	2100
weighted avg	0.83	0.83	0.83	2100



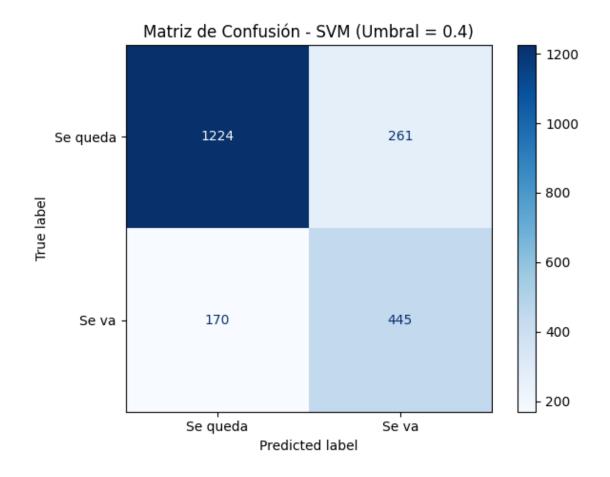
```
[76]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_svm, title="Curva ROC - SVM (Balanceado)") print("AUC-ROC:", roc_auc_score(y_test, y_proba_svm)*100)
```

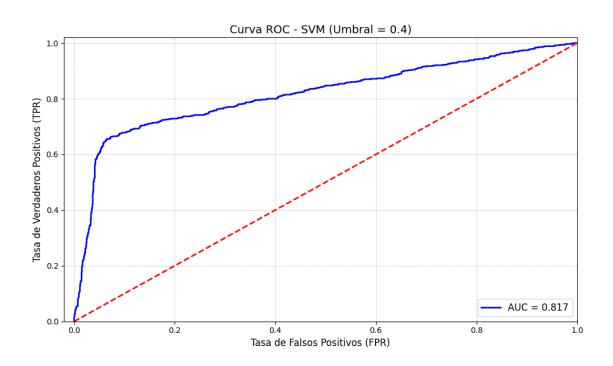


AUC-ROC: 81.69127590265803

Ajustando el umbral

Reporte de Clasificación - SVM (Umbral = 0.4): precision recall f1-score support 0 0.88 0.82 0.85 1485 1 0.63 0.72 0.67 615 0.79 2100 accuracy macro avg 0.75 0.77 0.76 2100 weighted avg 0.81 0.79 0.80 2100





AUC-ROC: 81.69127590265803

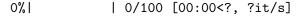
```
[45]: X_test_sample = shap.sample(X_test_scaled, 100, random_state=42)
X_test_sample_df = pd.DataFrame(X_test_sample, columns=X.columns)
X_background = shap.sample(X_train_scaled, 50, random_state=42)

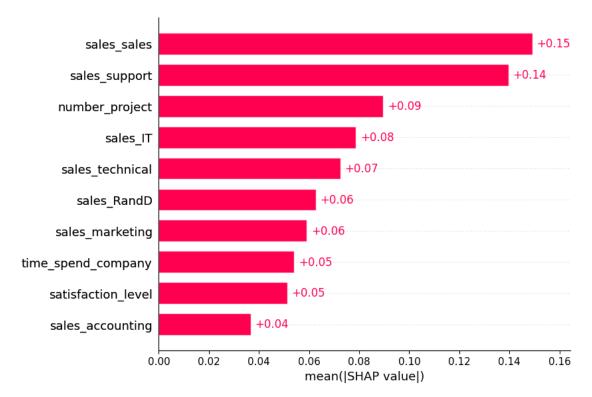
explainer_svm = shap.KernelExplainer(final_svm.predict, X_background)

shap_values_svm = explainer_svm.shap_values(X_test_sample)
mean_abs_shap_svm = np.abs(shap_values_svm).mean(axis=0)
top_10_idx_svm = np.argsort(mean_abs_shap_svm)[-10:]

shap_explanation_svm_top10 = shap.Explanation(
    values=shap_values_svm[:, top_10_idx_svm],
    data=X_test_sample_df.values[:, top_10_idx_svm],
    feature_names=[X.columns[i] for i in top_10_idx_svm])

shap.plots.bar(shap_explanation_svm_top10)
```





Gradient Boosting

```
[55]: gbc = GradientBoostingClassifier(random_state=42)
    gbc.fit(X_train_smote, y_train_smote)

y_pred_gbc = gbc.predict(X_test_scaled)
    y_proba_gbc = gbc.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
```

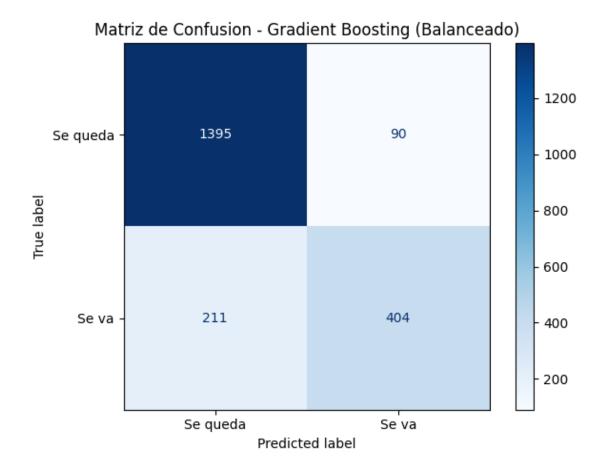
```
[56]: print("Reporte de Clasificacion - Gradient Boosting (Balanceado):\n") print(classification_report(y_test, y_pred_gbc))
```

Reporte de Clasificacion - Gradient Boosting (Balanceado):

e support
0 1485
3 615
6 2100
2 2100
5 2100
3

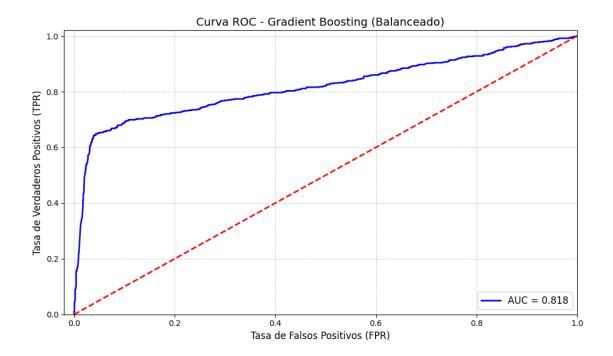
[57]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_gbc, title="Matriz de Confusion - Gradient

→Boosting (Balanceado)")



```
[58]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_gbc, title="Curva ROC - Gradient Boosting_\(\text{Galanceado}\)")

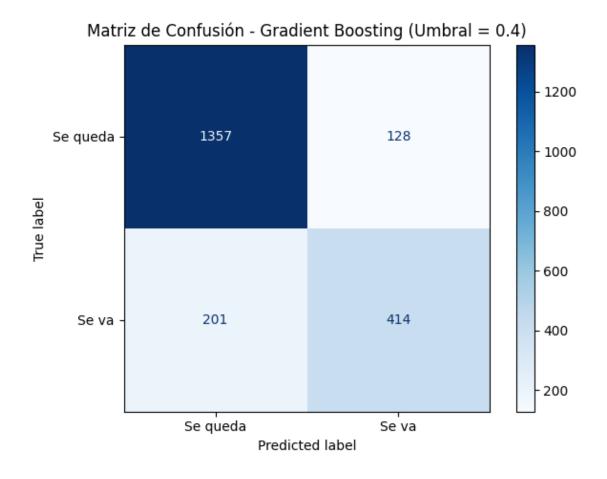
print("AUC-ROC:", roc_auc_score(y_test, y_proba_gbc)*100)
```

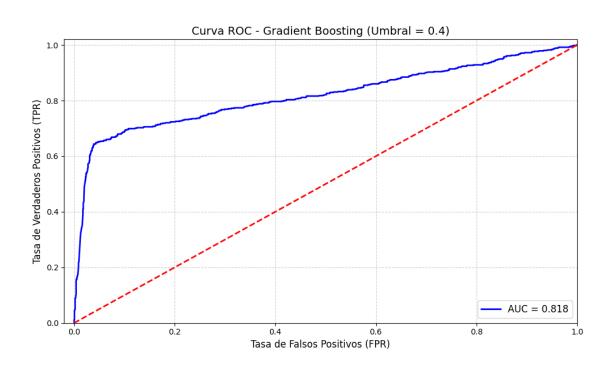


AUC-ROC: 81.75538583668664

Ajustando el umbral

Reporte de Clasificación - Gradient Boosting (Umbral = 0.4): precision recall f1-score support 0 0.87 0.91 0.89 1485 1 0.76 0.67 0.72 615 0.84 2100 accuracy macro avg 0.82 0.79 0.80 2100 weighted avg 0.84 0.84 0.84 2100





AUC-ROC: 81.75538583668664

[]:

```
XGBoost
[33]: param_grid_xgb = {
          "n_estimators": [100, 200],
          "max_depth": [3, 5, 7],
          "learning_rate": [0.01, 0.1, 0.2]
      }
      xgb = XGBClassifier( eval_metric='logloss', random_state=42)
      grid search xgb = GridSearchCV(
          estimator=xgb,
          param_grid=param_grid_xgb,
          scoring='recall',
          cv=10,
          verbose=2,
          n_{jobs=-1}
      )
      grid_search_xgb.fit(X_train_smote, y_train_smote)
```

Fitting 10 folds for each of 18 candidates, totalling 180 fits

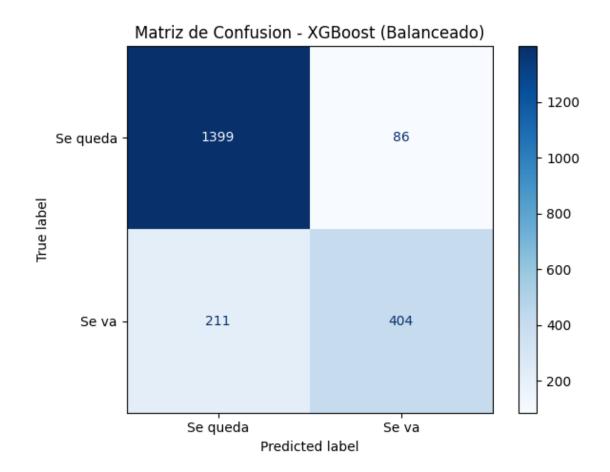
```
[33]: GridSearchCV(cv=10,
```

```
estimator=XGBClassifier(base_score=None, booster=None,
                        callbacks=None, colsample_bylevel=None,
                        colsample_bynode=None,
                        colsample_bytree=None, device=None,
                        early_stopping_rounds=None,
                        enable_categorical=False,
                        eval_metric='logloss', feature_types=None,
                        feature_weights=None, gamma=None,
                        grow_policy=None, importance_type=None,
                        interaction_constrain...
                        max_cat_threshold=None,
                        max_cat_to_onehot=None,
                        max_delta_step=None, max_depth=None,
                        max_leaves=None, min_child_weight=None,
                        missing=nan, monotone_constraints=None,
                        multi_strategy=None, n_estimators=None,
                        n_jobs=None, num_parallel_tree=None, ...),
n_jobs=-1,
```

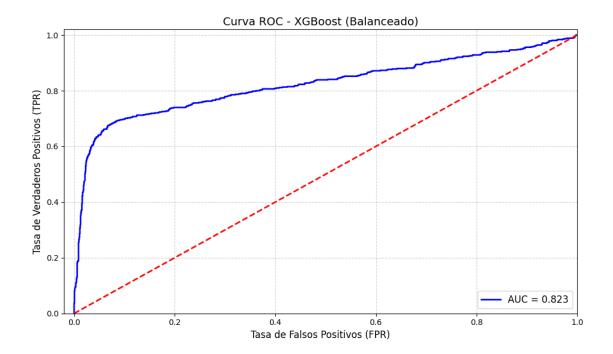
63

```
param_grid={'learning_rate': [0.01, 0.1, 0.2],
                                'max_depth': [3, 5, 7], 'n_estimators': [100, 200]},
                   scoring='recall', verbose=2)
[34]: best_params_xgb = grid_search_xgb.best_params_
      print("Mejor configuración XGBoost:", best_params_xgb)
     Mejor configuración XGBoost: {'learning_rate': 0.2, 'max_depth': 7,
     'n_estimators': 200}
[35]: final_xgb = XGBClassifier(
          eval_metric='logloss',
          random_state=42,
          **best_params_xgb
      )
      final_xgb.fit(X_train_smote, y_train_smote)
      y_pred_xgb = final_xgb.predict(X_test_scaled)
      y_proba_xgb = final_xgb.predict_proba(X_test_scaled)[:, 1]
[36]: print("Reporte de Clasificacion - XGBoost (Balanceado):\n", __

¬classification_report(y_test, y_pred_xgb))
     Reporte de Clasificacion - XGBoost (Balanceado):
                    precision
                                  recall f1-score
                                                     support
                0
                                  0.94
                        0.87
                                             0.90
                                                       1485
                        0.82
                                   0.66
                1
                                             0.73
                                                        615
                                             0.86
                                                       2100
         accuracy
        macro avg
                        0.85
                                   0.80
                                             0.82
                                                       2100
     weighted avg
                        0.86
                                   0.86
                                             0.85
                                                       2100
[37]: plot_confusion_matrix(y_test, y_pred_xgb, title="Matriz de Confusion - XGBoost_
       ⇔(Balanceado)")
```



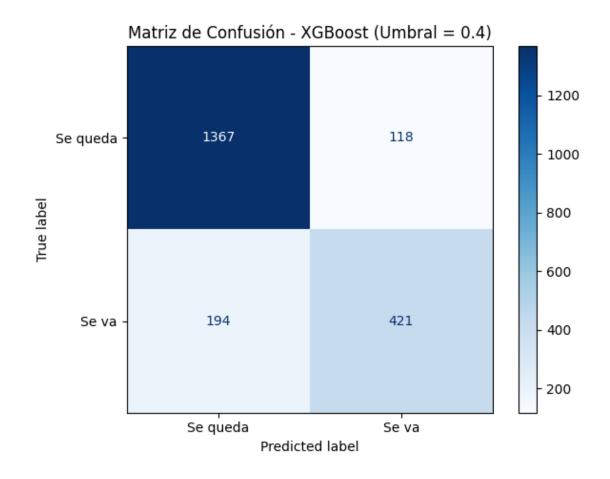
```
[38]: plot_roc_curve(y_test, y_proba_xgb, title="Curva ROC - XGBoost (Balanceado)") print("AUC-ROC:", roc_auc_score(y_test, y_proba_xgb)*100)
```

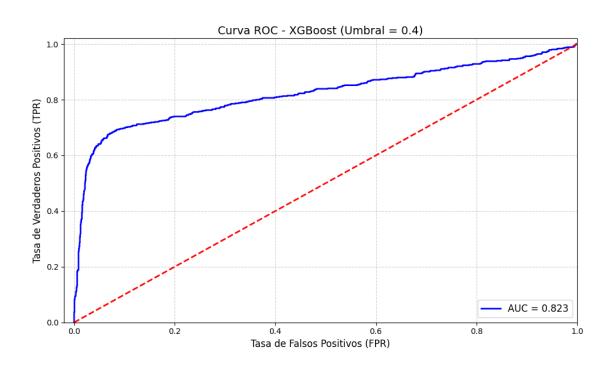


AUC-ROC: 82.25518053160329

Ajustando el umbral

Reporte de	Cla	sificación.	- XGBoost	(Umbral =	0.4):
		precision	recall	f1-score	support
	0	0.88	0.92	0.90	1485
	1	0.78	0.68	0.73	615
accura	су			0.85	2100
macro a	vg	0.83	0.80	0.81	2100
weighted a	vg	0.85	0.85	0.85	2100



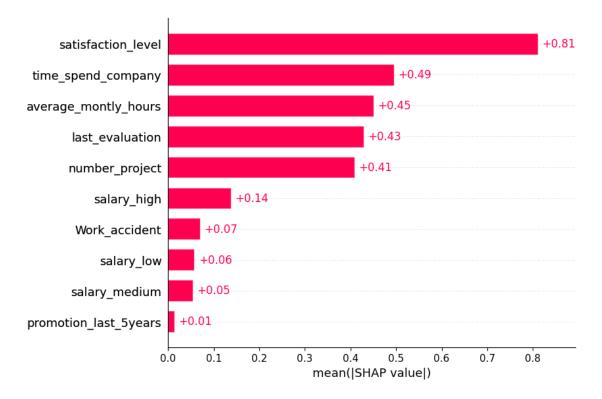


AUC-ROC: 82.25518053160329

```
[40]: explainer_xgb = shap.Explainer(final_xgb, X_background)
    shap_values_xgb = explainer_xgb(X_test_scaled)

shap_values_xgb.feature_names = X.columns.tolist()

shap.plots.bar(shap_values_xgb[:, :10])
```



[]:

2 Informe Final – Clasificación de Empleados

2.1 Objetivo del proyecto

Este proyecto tiene como finalidad desarrollar un clasificador que permita al area de Recursos Humanos predecir con anticipacion si un empleado está en riesgo de abandonar la compañía, de modo que se puedan implementar acciones preventivas para su retención. Las variables categoricas fueron transformadas mediante **One-Hot Encoding**. Se realizó análisis exploratorio, preprocesamiento

y escalado cuando fue necesario, el dataset contaba con la variable **left**, la cual era la variable objetivo $(1 = \text{se fue}, 0 = \text{se qued}\acute{o})$.

Dado que el objetivo principal es detectar a los empleados en riesgo (clase 1), se priorizó el uso de métricas como:

- Recall (clase 1): para minimizar falsos negativos (empleados que se van y no son detectados).
- F1-score: balance entre precisión y recall.
- AUC-ROC: capacidad general del modelo para distinguir entre clases.

2.2 Modelos Evaluados

Se entrenaron y compararon cinco modelos, a los cuales se les entreno con el dataset original (desbalance de clases), se les aplicó una tecnica para balanceo de clases y se reentrenaron los modelos con el nuevo dataset balanceado. Ademas, se propuso el uso de ajustar el umbral en todos tus modelos con el fin de poderle sacar mejor rendimiento, ya que esta es una tecnica potente y práctica que me parecio util aplicar en este contexto, los resultados de la misma estan en la segunda tabla.

2.3 Resultados

		Recall (Clase	Precision (Clase	F1-score (Clase	AUC-
Modelo	Dataset	1)	1)	1)	ROC
Random	Original	0.64	0.86	0.73	82.02
Forest					
Random	Balanceado	0.65	0.84	0.73	81.84
Forest					
SVM	Original	0.67	0.77	0.72	81.70
SVM	Balanceado	0.69	0.72	0.70	81.69
MLP	Original	0.67	0.74	0.70	81.26
MLP	Balanceado	0.70	0.63	0.66	79.87
Gradient	Original	0.65	0.86	0.74	81.59
Boost					
Gradient	Balanceado	0.66	0.82	0.73	81.76
Boost					
XGBoost	Original	0.68	0.82	0.74	82.41
XGBoost	Balanceado	0.66	0.82	0.73	82.26

Los modelos entrenados con balanceo de clases mediante SMOTE lograron mejoras leves en el recall de la clase minoritaria (se va) en la mayoría de los casos. Sin embargo, estas mejoras generaron mejores resultados en general. Modelos como XGBoost, Random Forest y Gradient Boosting mantuvieron una alta estabilidad con o sin balanceo, reflejando su robustez frente al desbalance. El MLP, aunque aumentó su recall al ser balanceado, pero a su vez perdio demasiada precision y disminuyo su F1-score, evidenciando mayor sensibilidad al tipo de distribucion. Pero a nivel general, los modelos balanceados permitieron un mejor aprendizaje de la clase minoritaria, pero sin mejoras significativas, lo que sugiere que el balanceo es util, pero no suficiente por si solo.

2.4 Umbral 0.4

Modelo	Recall (Se va)	Precision (Se va)	F1-score (Se va)	AUC- ROC	Falsos Positivos	Falsos Negativos
Random	0.66	0.78	0.72	81.84	112	207
Forest						
MLP	0.71	0.59	0.65	79.87	300	177
SVM	0.72	0.63	0.67	81.70	261	170
Gradient	0.67	0.76	0.72	81.76	128	201
Boosting						
XGBoost	0.68	0.78	0.73	82.26	118	194

El ajuste del umbral de decision para cada uno de los modelos a **0.4** permitió aumentar el recall en todos los modelos, mejorando su capacidad para detectar empleados que podrian abandonar la empresa. Este cambio genero un mayor numero de verdaderos positivos, aunque a costa de un aumento en los falsos positivos. Modelos como SVM y MLP mostraron un incremento claro en el recall (hasta 0.72 y 0.71, respectivamente), pero con una disminución en la precisión. Por otro lado, XGBoost y Gradient Boosting lograron mantener un balance optimo, con alta precisión (0.78 y 0.76) y F1-score sólidos (0.73 y 0.72). Este ajuste demuestra ser una técnica efectiva para priorizar la sensibilidad del modelo cuando se busca prevenir la rotacion, aunque esto conlleve sacrificar algo de exactitud en las predicciones.

2.4.1 Conclusión Final

El presente proyecto evaluó múltiples modelos de clasificación para predecir la probabilidad de que un empleado abandone la compañía, con el fin de facilitar al departamento de Recursos Humanos la implementación de estrategias proactivas de retención.

Se entrenaron y compararon cinco modelos principales: Random Forest, SVM, MLP, Gradient Boosting y XGBoost, utilizando técnicas como balanceo de clases con SMOTE y ajuste del umbral de decisión (threshold). Las métricas clave fueron el recall de la clase positiva (empleados que se van), precisión, F1-score y AUC-ROC, enfocándonos especialmente en maximizar el recall sin sacrificar de forma excesiva la precisión, debido a la prioridad de detectar correctamente a los empleados en riesgo de salida.

2.4.2 Modelo Recomendado: XGBoost (umbral 0.4)

Tras un análisis exhaustivo, el modelo XGBoost con ajuste de umbral a 0.4 es el que mejor se adapta al objetivo del proyecto, por las siguientes razones:

Ventajas:

- Excelente equilibrio entre recall (0.68) y precisión (0.78): Detecta una alta proporción de empleados en riesgo con bajo nivel de falsas alarmas.
- Mejor F1-score general (0.73), lo que indica una adecuada armonía entre sensibilidad y exactitud.
- Mayor AUC-ROC (82.26) entre todos los modelos, lo que refleja una muy buena capacidad discriminativa entre ambas clases.

• Alta estabilidad: su rendimiento se mantuvo sólido tanto con datos originales, balanceados y tras ajustar el umbral.

Desventajas:

- Ligera pérdida de recall frente a SVM (0.72 vs. 0.68), aunque con mejor precisión, lo que resulta más equilibrado para una aplicación práctica.
- Requiere un poco más de tiempo de entrenamiento y recursos computacionales, aunque esto es manejable para el tamaño actual del dataset.

¿Por qué XGBoost es el más adecuado para RRHH?

El objetivo principal es detectar proactivamente a empleados en riesgo de irse para tomar medidas preventivas. En este contexto, el modelo debe:

- Tener un alto recall (para no pasar por alto a los que se van).
- Mantener una precisión razonable (para no generar demasiadas falsas alertas).
- Ser estable, confiable y fácil de explicar.

XGBoost cumple con todos estos requisitos: permite identificar de manera confiable a la mayoría de los empleados que podrían irse, sin embargo, aunque puede generar algunas falsas alarmas, lo hace manteniendo un nivel de precision que lo vuelve confiable para uso práctico.

Conclusión final:

XGBoost con umbral ajustado a 0.4 es el modelo más recomendable para ser implementado en el sistema de alertas del área de Recursos Humanos, permitiendo un balance óptimo entre detección temprana, precisión operativa y robustez predictiva. Pero, debido a que este modelo fue un plus, o algo que agregue por mi cuenta y no estoy seguro si se haya visto en el curso, daré otro modelo como alternativa, con el fin de que se puedan obtener dos cosas: Primero, se tenga otra opcion en caso de que este modelo falle o no pueda predecir tan bien. Segundo, la eleccion de un modelo que haya sido explicado en el curso y con el cual se obtengan muy buenos resultados igualmente.

2.4.3 Segunda Opción Recomendada: SVM (umbral 0.4)

El modelo SVM con umbral ajustado a 0.4 es la segunda mejor alternativa para este caso de uso. Aunque ligeramente por debajo de XGBoost en AUC y F1-score, su desempeño general lo hace altamente competitivo y útil en un entorno donde la prioridad es detectar al máximo los posibles casos de salida en el entorno laboral.

Ventajas:

- Mayor recall (0.72) que todos los modelos, incluyendo XGBoost, lo que significa que detecta más empleados en riesgo de irse, algo esencial para actuar preventivamente.
- F1-score sólido (0.67): buen equilibrio entre precision y sensibilidad.
- Consistente con o sin balanceo, lo cual indica una buena capacidad de generalizacion.
- Menor cantidad de falsos negativos (170): esto reduce el riesgo de que un empleado se vaya sin que el sistema lo haya advertido.

Desventajas:

- Menor precisión (0.63) en comparación con XGBoost, lo que genera un número mayor de falsas alertas (261), lo cual puede implicar mayor carga para el equipo de RRHH, pero a su vez, quizas pueda ser util para actual de manera temprana.
- Algo menos interpretativo si lo comparamos con modelos como árboles o como Random Forest o XGBoost, aunque sigue siendo manejable si se complementa con análisis SHAP (como se hizo en la primera parte).

SVM es especialmente recomendable si el objetivo prioriza el recall por encima de todo. Es decir, si la empresa prefiere equivocarse algunas veces (falsos positivos) pero no dejar ir a nadie sin advertencia, este modelo es ideal, esa es la razón principal por la cual lo eligiria. Tambien, este puede servir como parte de un sistema de doble validación junto a XGBoost o como un doble filtro de retención, esto tambien podria ser algo a tener en cuenta.

Conclusión:

SVM con umbral ajustado a 0.4 es una excelente segunda opción si se prioriza detectar la mayor cantidad de casos de rotación posibles, aceptando un numero mayor de falsas alarmas a cambio de reducir el riesgo de fuga no anticipada.

2.5 Análisis de Importancia de Variables

Una parte estudio fue identificar cuales variables tienen mayor impacto en la prediccion de si un empleado se irá de la compañia. Esto me parece que es relevante para RRHH, ya que permite focalizar los esfuerzos en los factores mas determinantes.

2.5.1 XGBoost - SHAP

El modelo XGBoost muestra un conjunto claro de variables dominantes, con un fuerte enfoque en métricas de desempeño y experiencia del empleado:

Variable	Importancia SHAP	Interpretación clave
satisfaction_level	0.81	La insatisfacción es el factor más fuerte asociado a la salida.
time_spend_company	0.49	Más años en la empresa puede implicar estancamiento o falta de retos.
average_montly_hours	0.45	Cargas excesivas de trabajo están asociadas al abandono.
last_evaluation	0.43	Evaluaciones recientes pueden indicar presión o insatisfacción.
number_project	0.41	Más proyectos pueden significar sobrecarga.
salary_high	0.14	Incluso empleados bien pagados pueden irse si hay otros factores.
Work_accident	0.07	Haber sufrido un accidente se relaciona con decisiones de salida.
salary_low	0.06	Los salarios bajos también influyen en la decisión.
salary_medium	0.05	Similar a los bajos, aunque con menor impacto.
promotion_last_5years	0.01	La falta de promoción tiene impacto, aunque reducido.

ESto nos indica que el modelo identifica una combinacion de satisfaccion, carga laboral y antigüedad como factores críticos. RRHH deberá utilizar esto para detectar empleados con baja satisfacción, sobrecarga y largo tiempo en la compañía sin crecimiento.

2.5.2 SVM - SHAP

El modelo SVM muestra un enfoque ligeramente diferente, con mayor peso en el departamento de trabajo y carga operativa:

	Importancia	
Variable	SHAP	Interpretacion
sales_sales	0.15	El area de ventas presenta el mayor riesgo de rotacion.
$sales_support$	0.14	Tambien alto riesgo puede requerir intervenciones.
$number_project$	0.09	Mas proyectos implican mayor riesgo.
$sales_IT$	0.08	El area de IT tambien muestra un impacto importante.
$sales_technical$	0.07	Influencia relevante por carga o movilidad.
$sales_RandD$	0.06	Similar a las areas anteriores.
sales_marketing	0.06	Impacto en rotación visible.
time_spend_con	n p a015y	Similar a XGBoost, años en la empresa es factor de riesgo.
satisfaction_leve	1 0.05	Consistente con XGBoost, aunque con menor peso.
sales_accounting	0.04	Riesgo relativo en esta area.

El modelo destaca las diferencias entre departamentos como un factor clave. Esto permite a RRHH identificar áreas específicas con mayor riesgo de salida y diseñar políticas internas diferenciadas por equipo.

Conclusion

Ambos modelos coinciden en que la satisfaccion del empleado, el tiempo en la empresa y la carga laboral (numero de proyectos, horas trabajadas) son factores fundamentales. Sin embargo, SVM añade una capa adicional al mostrar que el riesgo también depende fuertemente del departamento al que pertenece el trabajador.

En base a esto propongo que:

- Se haga un monitoreo activamente la satisfacción del personal.
- Detectar sobrecarga laboral o exceso de proyectos.
- Crear rutas de desarrollo profesional, especialmente para empleados con muchos años en la empresa.
- Analizar departamentos con alto riesgo (ventas, soporte, IT) para intervenciones especificas.

El modelo destaca las diferencias entre departamentos como un factor clave. Esto permite a RRHH identificar areas específicas con mayor riesgo de salida y tomar acciones preventivas antes de que sea demasiado tarde.

[]:

Trabajo desarollado por Malak Sanchez

[]:[