While True

Membros: Ana Paula Gandorin, Gabriel Silveria Malta, Gabriela Leandro Demesio Muniz, Jefferson Moraes, Karolina Gomes Kallajian

Repositório Github: https://github.com/Maltasga/while-true-pi3/tree/master

Área escolhida: Comércio varejista de roupas

Entendimento do Problema: a empresa *Astec LTDA* está em franco desenvolvimento e abriu filiais nos estados de Minas Gerais e Paraná, além da sede da empresa em São Paulo.

Atualmente a empresa usa um software que é responsável pelas vendas, cadastro de produtos, controle de estoque e geração de relatórios. Cópias deste software foram instaladas nas filiais, porém não há integração entre a matriz e as filiais.

Devido a esta falta de integração entre os sistemas da matriz e filiais os relatórios de vendas são consolidados manualmente pelos funcionários da matriz, através de planilhas que as filiais enviam mensalmente.

Para a geração de relatórios semanais os gerentes de cada filial devem acessar o banco de dados manualmente e consultar planilhas.

A diretoria da empresa enxergou a necessidade de um sistema integrado entre matriz e filiais para que a gestão de produtos possa ser feito de maneira mais eficiente, assim como os relatórios consolidados e também os relatórios semanais.

Necessidades levantadas pelos usuários:

- Gerenciamento integrado de produtos de forma a disponibilizar produtos de acordo com a loja
- Criar relatório consolidado das vendas de todas as filiais para que a matriz possa consultar
- Criar relatório semanal de vendas para cada filial.
- Permitir que a área técnica da empresa possa gerenciar os usuários e suas alçadas de acesso dentro do sistema

Questões

 Como o uso de um sistema web pode auxiliar no plano de expansão da empresa em diversas cidades espalhadas pelo Brasil

Baixo custo, disponibilidade, centralização das informações, segurança

- 2. Listar as principais funcionalidades do sistema que deverão ser desenvolvidas para resolver os problemas enfrentados pela empresa e indicar quais áreas ou pessoas serão beneficiadas. Indicar também quem será o usuário principal da funcionalidade
 - Geração unificada e automatizada dos relatórios (gerencia de vendas, back-office)
 - Realização das Vendas (Equipe de vendas)
 - Gerenciamento dos produtos (back-office)
 - Níveis de acesso por perfil de usuário (área técnica TI)
- 3. Classificar as quatro funcionalidades mais prioritárias, classificando com o valor "1" a mais prioritária, "2" a segunda mais prioritária, e assim por diante. Com base no caso reescrito, JUSTIFICAR o motivo da classificação.
 - 1 Realizar vendas, pois é o que mantém a empresa
 - 2 Gerenciamento integrado dos produtos, de acordo com a necessidade explicitada pelo cliente

- 3 Emissão automatizada de relatórios, para garantir a integridade dos dados e agilizar as tomadas de decisão da gerência
- 4 Níveis de acesso, para garantis que cada perfil de usuário tenha acesso somente à sua área de atuação

4. Quais são as vantagens que o sistema trará para área de produtos/serviços? A disponibilidade dos produtos será atualizada de acordo com o que cada filial possui

5. Quais são as vantagens que o sistema trará para a área de vendas? Evitarão possíveis erros de dados e fraudes nas vendas.

6. Quais são as vantagens que o sistema trará para a área de TI?

Não haverá mais a necessidade de extrair dados semanalmente diretamente do banco. Com o sistema funcionando, o próprio vendedor poderá ajustar informações erradas nas vendas e a área de TI poderá focar em melhorias no sistema.

7. Quais são as vantagens que o sistema trará para os gerentes e a diretora?

Os relatórios serão automáticos, consequentemente mais rápidos e com dados sólidos para serem usados nas tomadas de decisões.

Atividades Gerenciais

Quinzena 1: Ana Paula

• Quinzena 2: Karolina Kallajian

• Quinzena 3: Gabriela Muniz

• Quinzena 4: Gabriel Malta

• Quinzena 5: Jefferson Moraes

• Quinzena 6: Gabriel Malta

Plano de ação para membros que não estão colaborando com o projeto:

1º passo: conversar entre o grupo

2º passo: acionar o professor

3º passo: zerar nota do membro na avaliação quinzenal