



PROYECTO FINAL

Jorge Alejandro Malvaez Rebollo

PROPUESTA DE UN
SISTEMA PUNTO DE
VENTA PARA LA
FERRETERÍA FERMAL.





INTRODUCCIÓN

Hoy en día las empresas buscan ser mas competitivas con nuevas tecnologías, entre ellas un sistema que permita controlar la contabilidad y el inventario de la mercancía que ofrecen.

Por tal motivo, me permití desarrollar un sistema de punto de venta que cubra esa necesidad en la ferretería FERMAL.





CONTEXTO

He desarrollado un sistema de punto de venta básico para ferretería que me servirá para cumplir con lo siguiente:

- Realizar una venta más fácilmente logrando buscar los detalles como código, descripción, precio, existencia de los productos que los clientes deseen.
- Hacer un inventario de la mercancía con la que se cuenta en la ferretería de manera periódica para un mejor control de inventario.
- Por supuesto, permite mejorar la atención y servicio a nuestros clientes.





PROBLEMÁTICA DETECTADA

En algunos negocios del mismo giro conocidos, se puede notar desorganización en el manejo del efectivo y del inventario ocasionando descontrol y pérdidas que afectan la utilidad de la empresa, el servicio al cliente y generan estrés en los trabajadores.





SOLUCIÓN IMPLEMENTADA

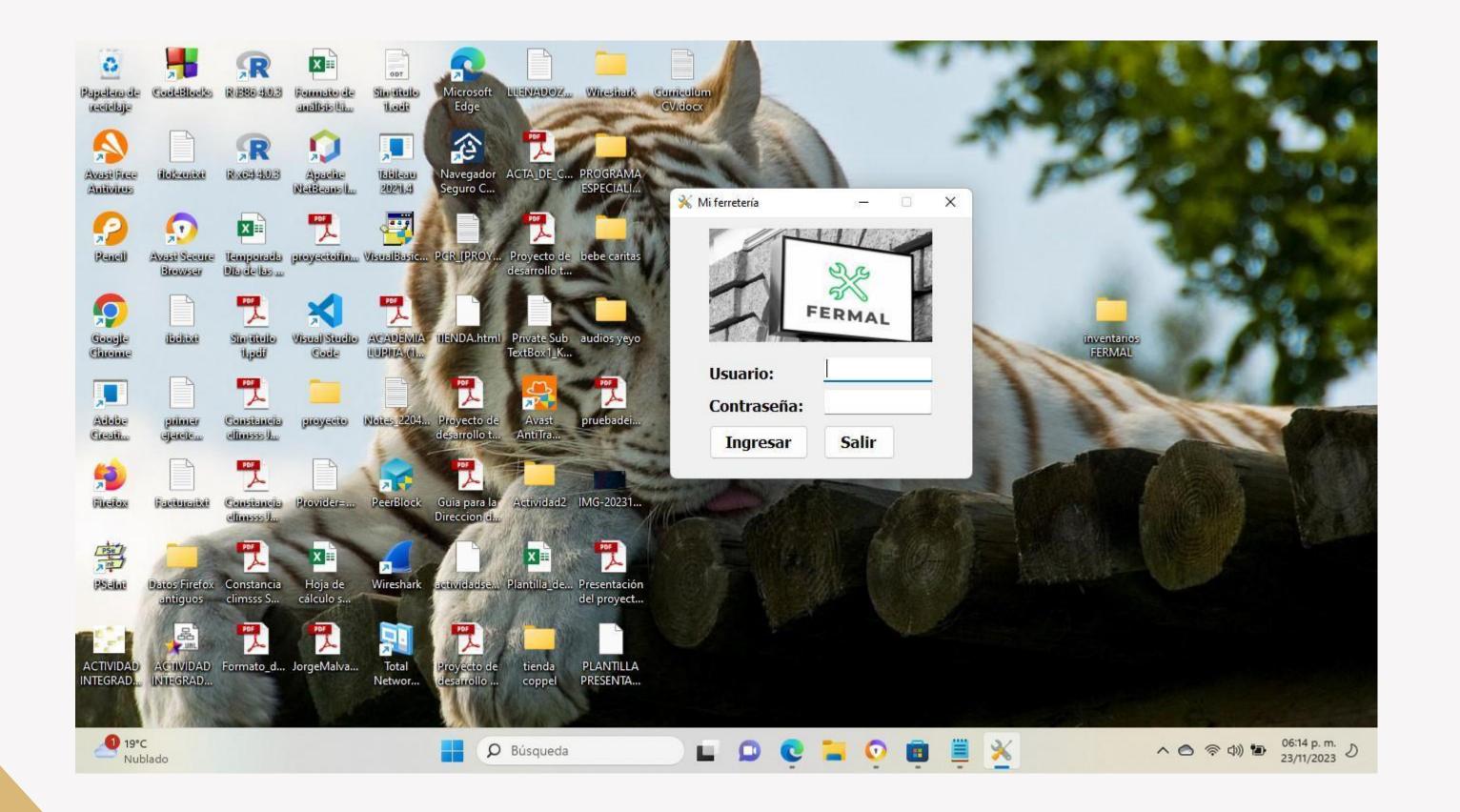
Desarrollo del sistema que permite erradicar la problemática antes señalada, llamado "punto de venta" utilizando Visual Studio 2019 en lenguaje Visual Basic.

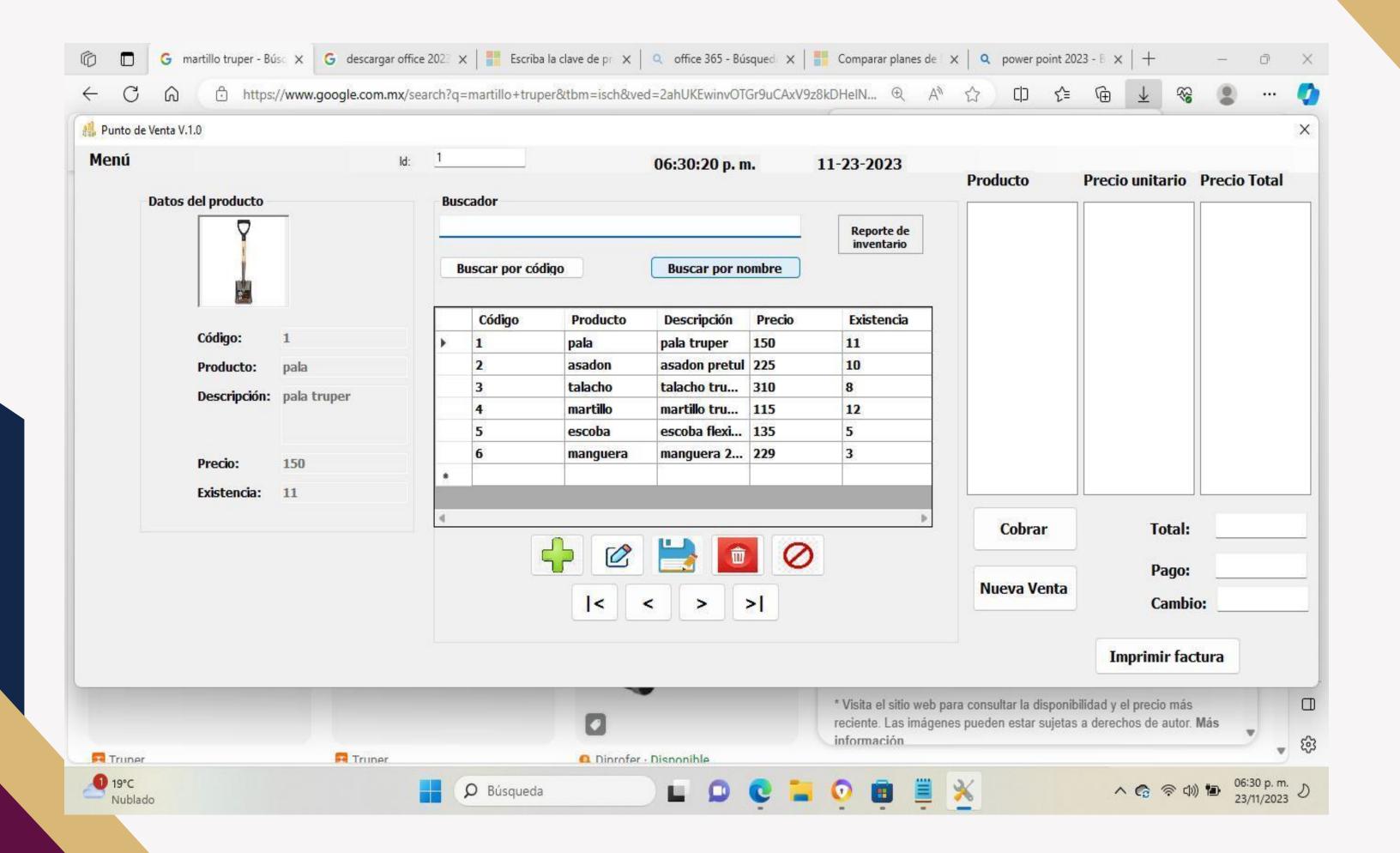


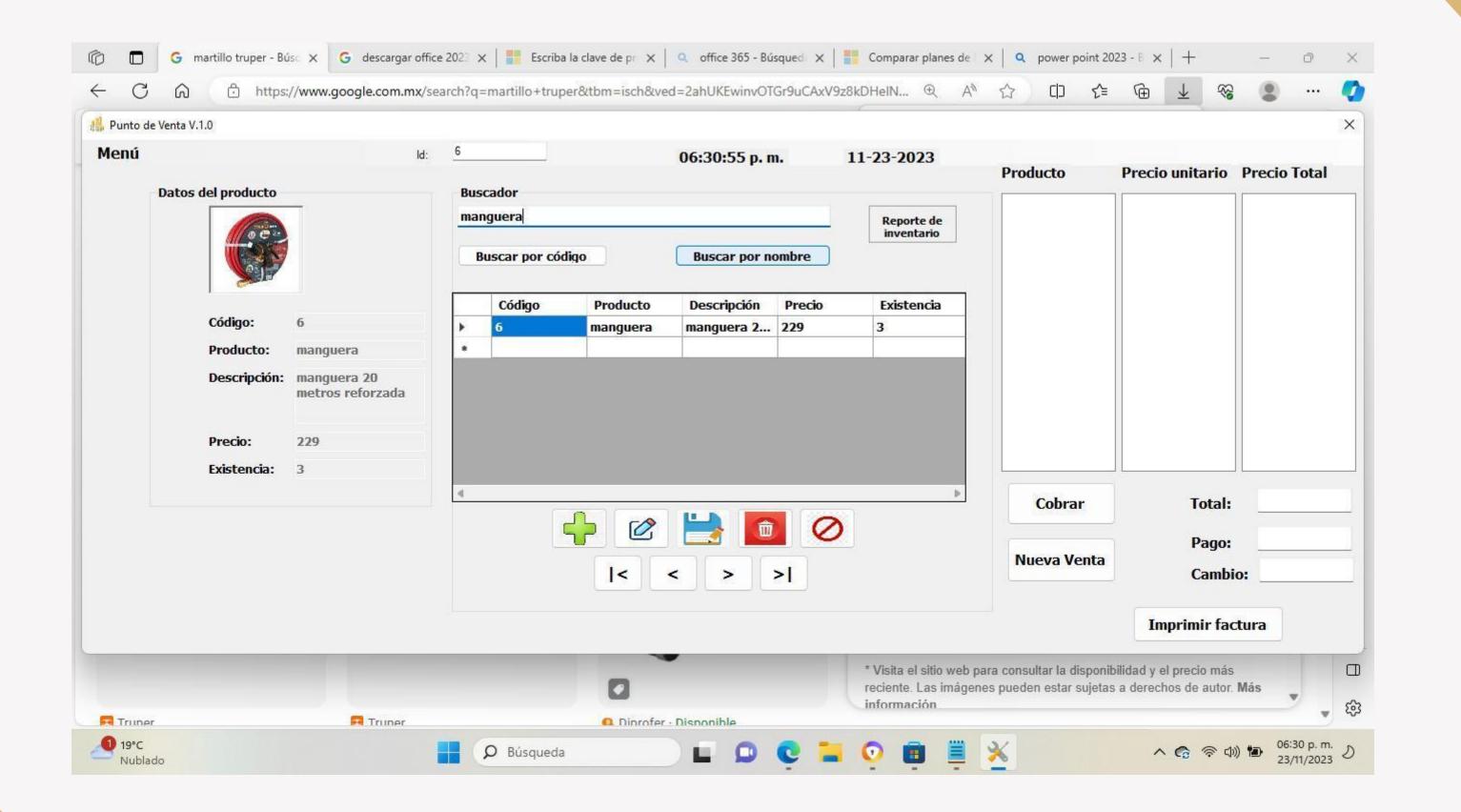
OBJETIVO SMART

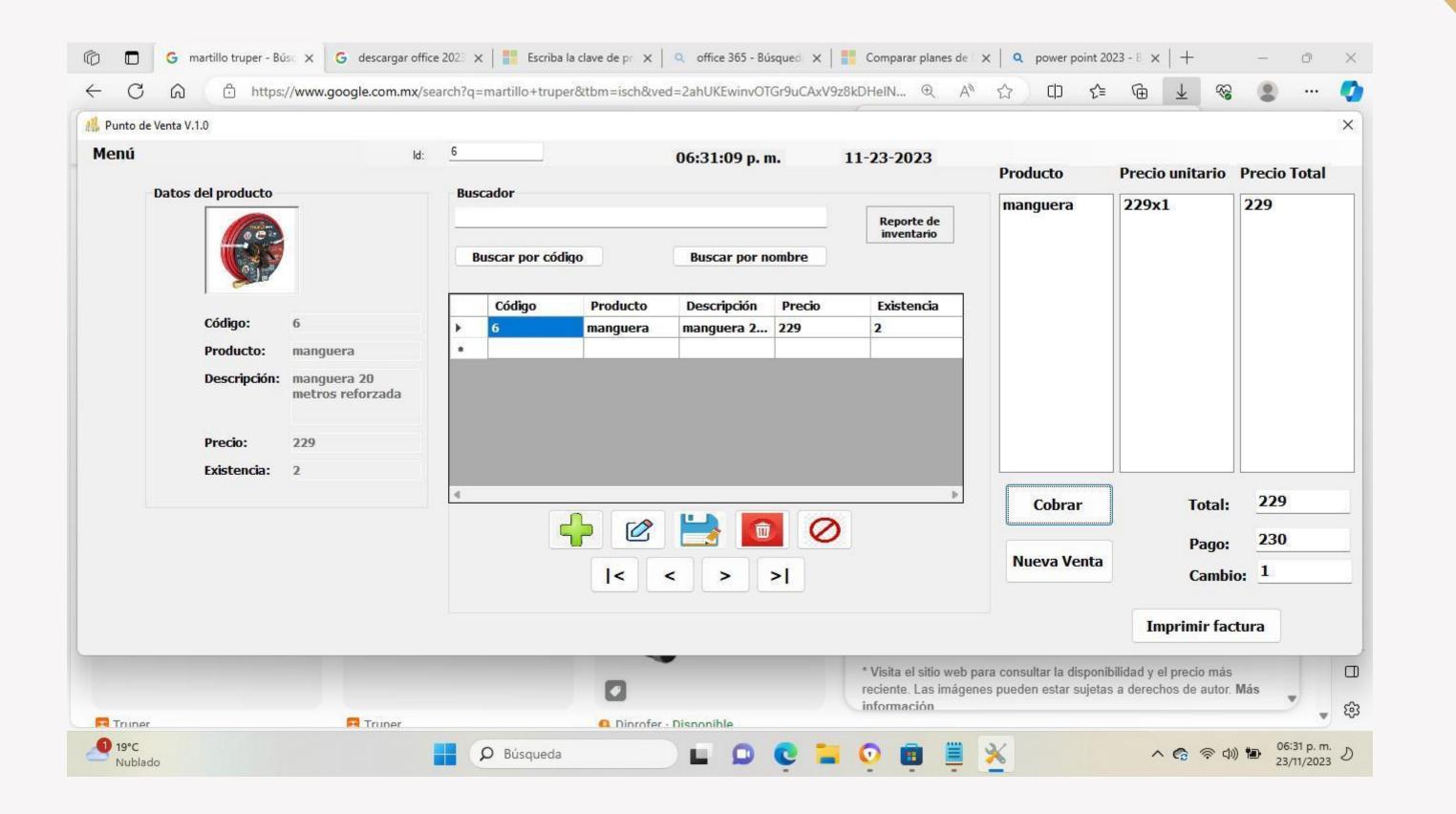
Desarrollar un sistema que facilite el proceso de venta para el usuario, dando la comodidad de poder buscar los productos que se manejan en el inventario así como la posibilidad de imprimirlo en un archivo excel para poder hacer el punteado de las existencias en la tienda.

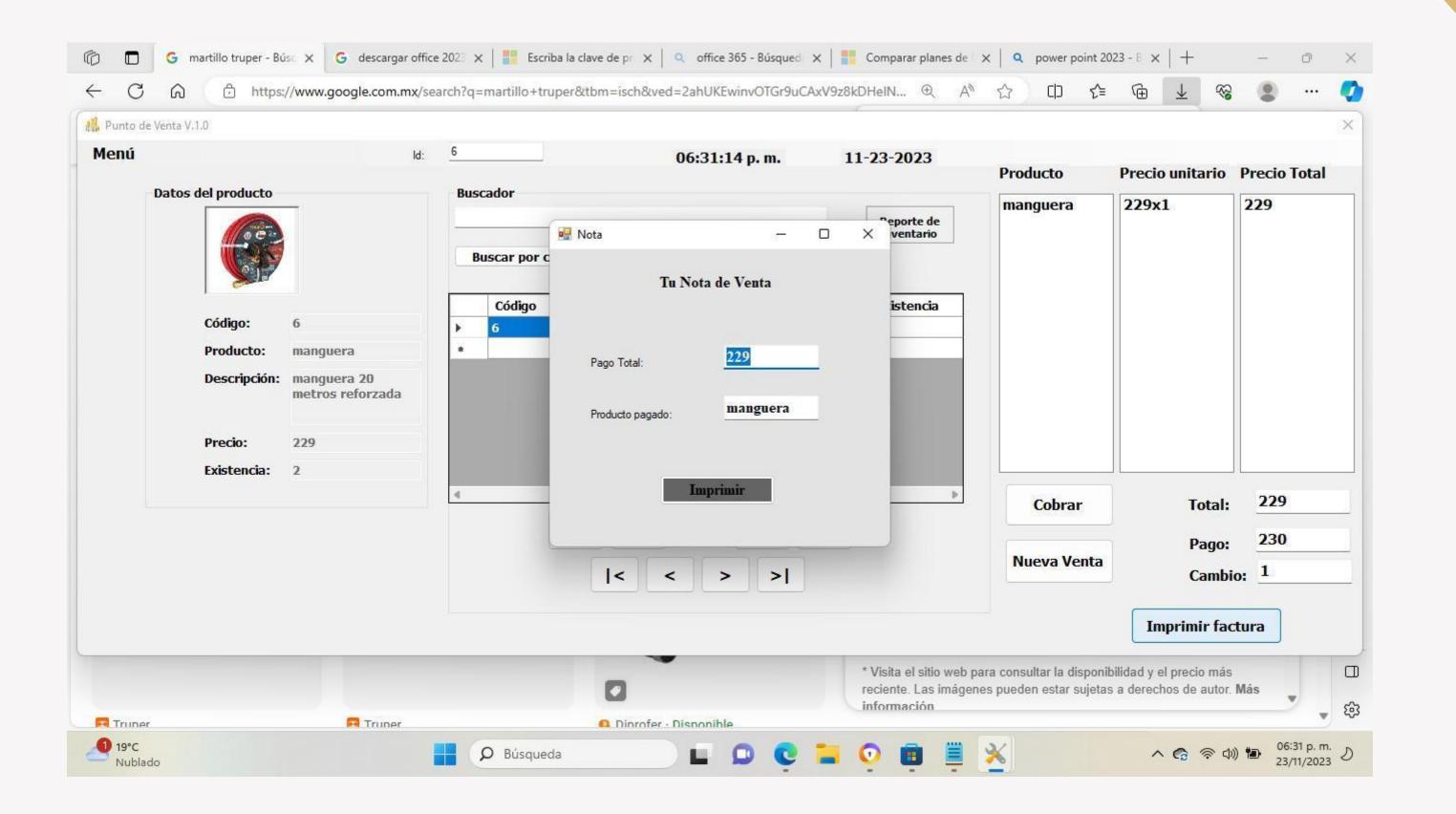












DEMOSTRACIÓN...



BENEFICIOS POS-IMPLEMENTACIÓN

Cualitativos:

Gracias al punto de venta se tiene un mejor servicio y atención a los clientes lo que incrementa la fluencia, aumento de clientes nuevos y más posibilidad de crecimiento.

Cuantitativos:

Al tener mayor cantidad de clientes se tiene una mayor utilidad haciendo más rentable el negocio.



CONCLUSIONES

Aprendí una buena base para desarrollar puntos de venta en un lenguaje además de utilización de visual studio.

Le he dado una oportunidad a la ferretería FERMAL de progresar con el sistema que apoyará en el control de su inventario y ventas.

Entre las materias que me sirvieron como material de apoyo gracias a mi aprendizaje sobre ellas son: Linea de negocios, Diseño de interfaces, introducción a bases de datos, ingeniería en software y lenguajes de programación.

