

# Т-Банк: поездки на самокатах



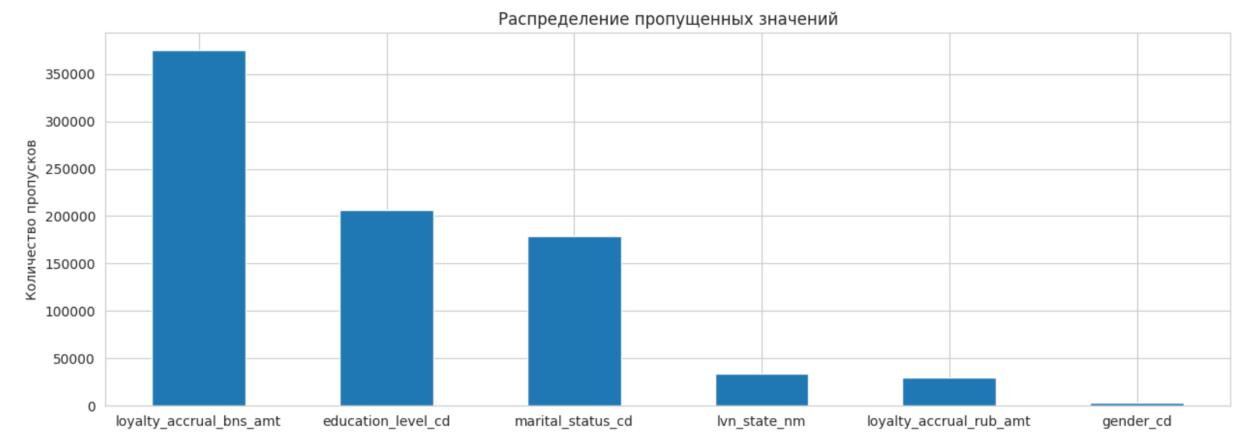
Разведочный анализ данных и продуктовые гипотезы для оптимизации прибыли и улучшения пользовательского опыта

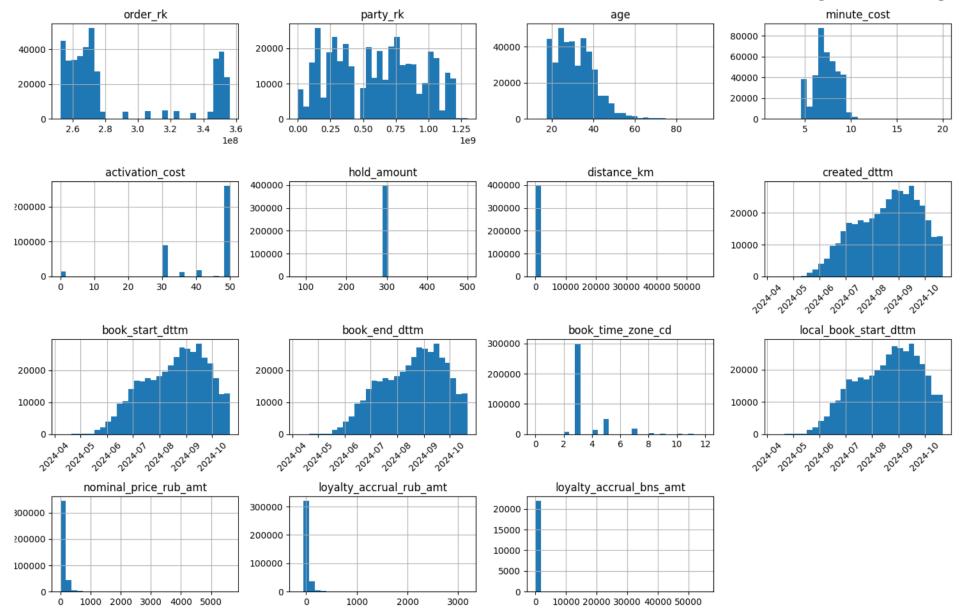


#### Общая статистика:

В представленном датасете около 400 тысяч наблюдений (объектов) и 20 столбцов с различными признаками. Среди них 4 признака были переведены в формат с датой/временем, 5 категориальных признаков и 11 числовых.

Был рассчитан процент пропущенных значений в каждом столбце. Распределение пропусков представлено на рисунке:

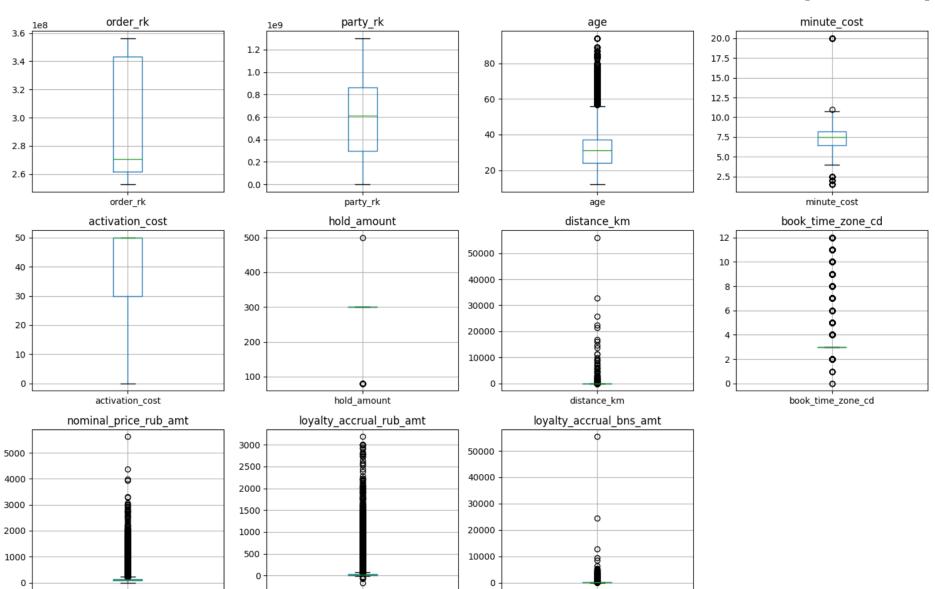






#### Анализ числовых признаков:

На рисунке представлены распределения числовых признаков. Наблюдаются различные типы распределения



loyalty\_accrual\_bns\_amt

loyalty accrual rub amt

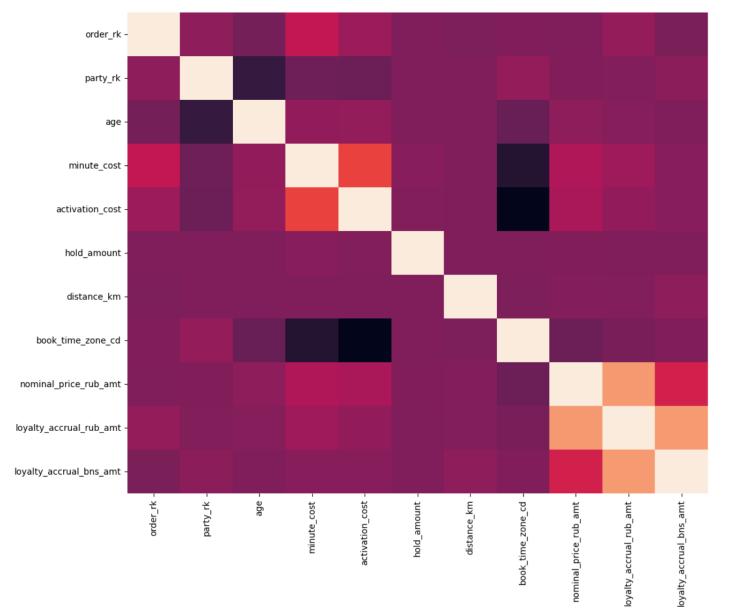
nominal price rub amt



#### Анализ числовых признаков:

На рисунке представлены ящики С УСАМИ ДЛЯ ЧИСЛОВЫХ признаков. Видно, что колонки nominal\_price\_rub\_a mt, loyalty\_accrual\_rub\_a loyalty\_accrual\_bns\_a mt, age и distance\_km содержат много выбросов





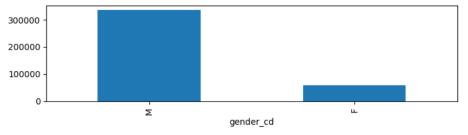
#### Анализ числовых признаков:

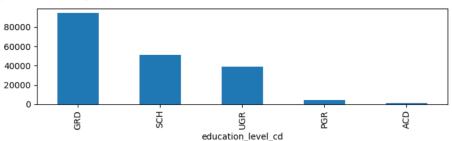
На рисунке представлена тепловая карта для числовых признаков.

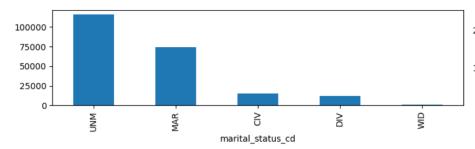
Видно, что размер кэшбека в рублях и бонусах хорошо коррелируют между собой и со стоимостью поездки. Это согласуется с действительностью.

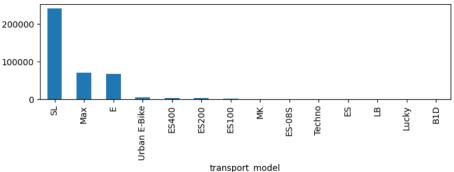


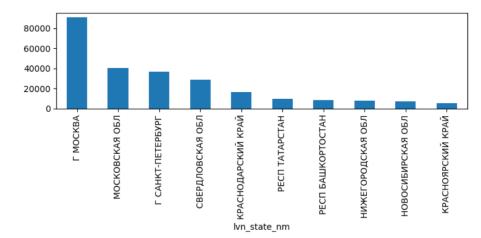








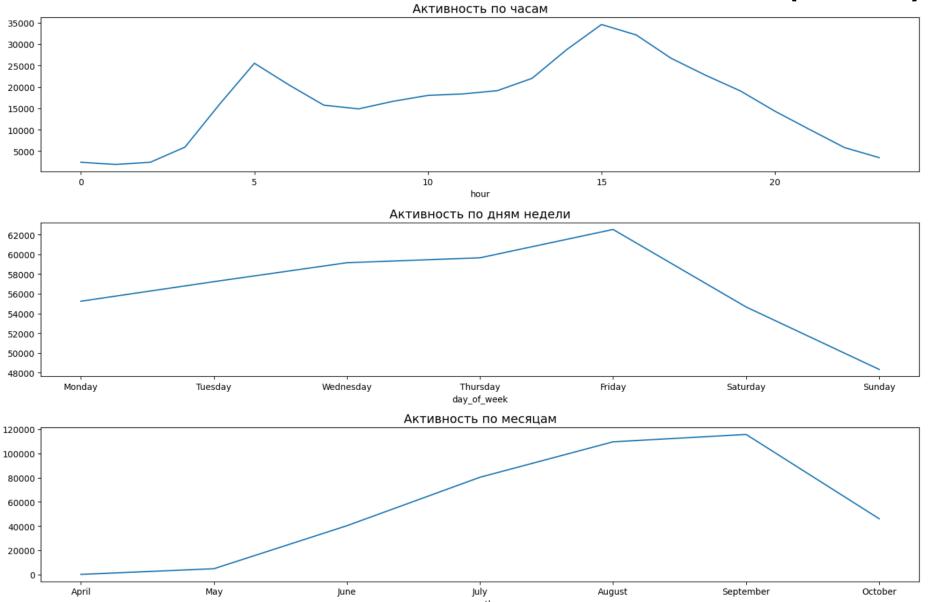




Географическое распределение показывает концентрацию спроса в Москве. Особый интерес представляет анализ семейного статуса: среди пользователей преобладают клиенты, не состоящие в браке.

#### Анализ категориальных признаков:

На рисунке представлены распределения для категориальных признаков. Видно, что пользователями в основном являются мужчины.





## Сезонность использования сервиса:

По времени суток – пики утром (8-10) и вечером (17-19), ночью спроса почти нет По дням недели – равномерное распределение, без выраженных различий По месяцам – высокий спрос летом (майсентябрь), зимой (ноябрь-март) резкий СПОД Вывод: сервис востребован круглосуточно в сезон, но зависит от времени CYTOK.

#### Продуктовые гипотезы



#### Гипотеза 1.

Введение скидки 10% для клиентов с высшим образованием (Education\_level = 'GRD') увеличит частоту использования сервиса на 15%.

Обоснование: Клиенты с высшим образованием могут быть более лояльны и чаще использовать сервис при наличии выгоды.

#### Гипотеза 2.

Уменьшение времени ожидания подтверждения аренды с 30 секунд до 10 секунд снизит количество отказов на 20%.

Обоснование: Скорость обработки заявок влияет на удовлетворенность клиентов.

#### Выбор перспективной гипотезы:

Перспективной является гипотеза 2, так как ускорение обработки заявок напрямую влияет на пользовательский опыт. К тому же, данную гипотезу можно легко проверить с помощью A/B-теста, разделив пользователей на две группы: с текущим временем ожидания и с уменьшенным.

#### Доля Т-Банка в индустрии



Для оценки доли Т-Банка в индустрии аренды самокатов можно сравнить количество поездок в датасете с общим рынком. Либо проанализировать среднюю стоимость поездки и сравнить с конкурентами. Это возможно сделать, если будут доступны данные других компаний.