

✉ massimango.tom@gmail.com
 🏠 Bagnolet (93170)
 ☎ 07 66 35 84 98
 📄 Permis B

MON PROFIL

Savoir-être

- Capacité d'adaptation
- Travail en équipe
- Polyvalence

Savoir-faire

- Capacité de synthèse et de rédaction
- Sens de l'organisation
- Bonne éloquence

LANGUES

Anglais

écrit : B2 oral : B2

Espagnol

écrit : B1 oral : B1

Lingala

écrit : C1 oral : C1

COMPÉTENCES

Logiciels :

PowerPoint, Excel, Word
 Isacompta, Isagi, Isaged
 Amicompta, Demat

CENTRES D'INTÉRÊT

Sport

Lecture

Cinéma

FORMATIONS

SEPTEMBRE 2022 – JUIN 2025

De 2022 à 2025

UNIVERSITÉ PARIS 8 – IUT MONTREUIL – CFA SUP'EXPERTISE

BUT Gestion Administrative et Commerciale des Organisations

Parcours Management Responsable de Projets et des Organisations

SEPTEMBRE 2019 – JUIN 2022

De 2019 à 2022 LYCÉE EUGÈNE HÉNAFF

BACCALAURÉAT GÉNÉRAL – ÉCONOMIQUE & SOCIAL – MATHÉMATIQUE

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

ALTERNANCE

Depuis septembre 2024

JEN'S MOBILES ACCESSORIES – COMMERCIAL SÉDENTAIRE

- Capacité à établir un contact avec de potentiels clients, à comprendre leurs besoins et à présenter des solutions adaptées.
- Capacité à rédiger des propositions commerciales claires et à présenter des produits ou services de manière engageante par email ou téléphone.

ALTERNANCE

De septembre 2023 à juillet 2024

GROUPE BATISANTÉ – COMMERCIAL SÉDENTAIRE

- Compétence dans la gestion des appels entrants et sortants, avec un suivi efficace des opportunités pour maximiser les conversions.
- Aptitude à établir des relations durables avec les clients, à comprendre leurs besoins et à proposer des solutions adaptées pour garantir leur satisfaction et leur fidélité.

ALTERNANCE

D'août 2022 à juillet 2023

CABINET COMPTABLE AERIS – ASSISTANT COMPTABLE

- Capacité à entrer avec précision les informations comptables.
- Compétence dans l'organisation et l'archivage des documents comptables.

CONTRAT À DURÉE DÉTERMINÉE (2 MOIS)

De juillet 2022 à août 2022

CABINET D'AVOCAT COHEN AMIR-ASLANI – CHARGÉ DE CLIENTÈLE

- Capacité à accueillir les clients de manière courtoise et professionnelle, en créant une première impression positive.
- Compétence dans la planification et la gestion des rendez-vous, assurant une organisation efficace pour les avocats et les clients.

JOB ÉTUDIANT

D'avril 2021 à mai 2022

SOCIÉTÉ TEKKA CONCEPT – COMMERCIAL TERRAIN

- Maîtrise des stratégies de vente, capacité à convaincre et à conclure des accords.
- Compétence dans l'utilisation d'outils CRM pour suivre les interactions clients.