

# PROJET PROFESSIONNEL

Je suis à la recherche d'un **contrat d'apprentissage** de 12 mois à partir de septembre 2025 dans le but de poursuivre mon **Master Négociation & Développement Commercial** au sein de l'Ecole de Management Léonard de Vinci.

Rythme souhaité : 1 semaine à l'école / 3 semaines en entreprise.



**Farès  
NEAIME**

24 ans

# CONTACT



**TÉLÉPHONE**  
06 95 89 80 84



**LIEU DE RÉSIDENCE**  
Montévrain, 77144



**EMAIL**  
[fares.neaime00@gmail.com](mailto:fares.neaime00@gmail.com)

**À PROPOS**

Permis B

Véhiculé

## DIPLÔMES



**Préparation d'un Master en Négociation & Développement Commercial**

**BUT Techniques de commercialisation**  
**Spécialité : Marketing digital, e-business et entrepreneuriat**

Baccalauréat STMG **Mention Bien** 2019  
Lycée Maurice Ravel, 75020

## COMPÉTENCES



Pack Office

Réseaux sociaux

Sens commercial

### LANGUES

**Anglais**

**Espagnol**

**Arabe littéraire et dialectale**

## CENTRES D'INTÉRÊTS



Basket-ball / Football

Automobile

Univers du Jeu vidéo et du Digital

Histoires et Mythologies

Voyages

Comics / Mangas



## EXPÉRIENCES

**Arval France | Septembre 2022 - Aujourd'hui | Attaché commercial**

En charge du support commercial et administratif de l'équipe de compte. Négociation client. Préparation des devis et réajustements de contrats. Garant de la qualité de service. Partage de l'information au sein de l'équipe de compte. Exploitation des opportunités de vente. Ciblage des besoins du client.

**La Halle | Septembre 2021 - Septembre 2022 | Conseiller clientèle**

Conseil, fidélisation et guide du client, comprendre ses besoins et ses envies, encaissement, mise en rayon.

**DisneyLand Paris | Décembre 2019 – Janvier 2020 / Juillet 2020 - Août 2020 | Cast Member**

Anticiper, découvrir et répondre aux envies et aux besoins du Guest (client), entretenir le restaurant, dressage des tables.

**Renault | Stage | Janvier 2015**

Accueil du client, prise en compte de ses besoins, inventaire des outils, gestion du lavage des voitures.



## QUALITÉS PERSONNELLES

Aisance relationnelle

Curiosité

Créativité

Écoute active

Honnêteté

Résilience

Gestion du stress