

# MAFEU KAMDOUM ANGE MELISSA

Master Ingénierie d'Affaires  
IDRAC BUSINESS SCHOOL

2 semaines en entreprise / 1 semaine en  
formation

## CERTIFICATIONS

Mai. 2024 CURSA

- Prospection Commerciale avec Technique de Vente
- Formation Marketing Complete avec StrategieMarketing

## EXPERIENCES

### STAGIAIRE

Mars 2024- Août 2024 Stage Ministère de la justice

- Recueil des besoins des différents utilisateurs internes (autres départements) et externes (institutions publiques) en matière de statistiques judiciaires.
- Élaboration de supports de communication (brochures) pour accompagner les utilisateurs dans l'adoption des nouveaux outils ou pratiques de diffusion.
- Rédaction de rapports détaillant la stratégie mise en place par l'équipe.

### ASSISTANTE COMMERCIALE

Janvier 2024- Mars 2024 Vital Fret Services

- Participation à l'élaboration des offres commerciales et à la prospection de nouveaux clients.
- Assurer le contact avec les clients pour recueillir les informations nécessaires aux déclarations en douane.
- Informer les clients de l'avancement des opérations douanières et répondre à leurs questions.

### COMMERCIALE

Juin 2022- Septembre 2022 Rapus et PSV Voyage Yaoundé, Cameroun

- Prospection et fidélisation de la clientèle
- Assurer l'accueil téléphonique des clients
- Émission et vente de billets d'avion
- Négociation avec les clients pour les convaincre de la fiabilité de nos services

## FORMATIONS

### MBA INGENIERIE D'AFFAIRES

De janvier 2025 - janvier 2027 IDRAC Business School Puteaux

### BACHELOR RDCFI VENTE ET NÉGOCIATION


De septembre 2023 - 2024 Ascencia Business School Aubervilliers


### BACHELOR 1 ET 2 EN ÉCONOMIE

De septembre 2021 à juillet 2023

Rapus International Institut School Yaoundé, Cameroun

Jeune professionnelle dynamique et motivée,  
je suis à la recherche d'une alternance de 12 ou  
24 mois dans le domaine de la gestion et du  
commerce, suite à mon admission à l'IDRAC  
Business School.

 06 12 12 52 22

 angemelissa715@gmail.com

 Versailles

## COMPETENCES

Analyse de marché et élaboration  
de plans d'actions commerciales  
Contrôle et suivi de l'activité  
commerciale

Utilisation d'outils digitaux et de  
réseaux sociaux professionnels

Compétences en marketing et en  
développement commercial

Aptitudes en négociation dans un  
contexte multiculturel

Reporting et suivi des performances  
commerciales

Maîtrise de l'anglais des affaires

## LANGUES

Français - langue maternelle

Anglais - langue maternelle

## CENTRES D'INTERET

- Voyage et culture
- Mode
- Sport
- Bénévolat

## POINTS FORTS

- Travailleuse
- Autonome
- Très à l'écoute