

Clients

- Web:
 - Administração.
 - Vendedor (Offline & Mobile first).
 - Cliente.

O que o sistema precisa fazer?

- Dados dos Cliente:
 - Dados pessoais:
 - Nome.
 - E-mail.
 - Telefone de contato.
 - Data de nascimento.
 - Vendas:
 - Sim.
 - Não.
 - Efetivado:
 - Sim.
 - Não.
 - Propriedades (Possível cadastrar mais de uma fazenda):
 - Micro região.
 - Endereço.
 - Localização.
 - Talhão (Possível cadastrar mais de um):
 - Nome.
 - Tamanho da área.
 - Gerente da fazenda:
 - Nome.
 - E-mail
 - Telefone de contato.
 - Data de nascimento.
 - Consultor:
 - Nome.
 - E-mail
 - Telefone de contato.
 - Data de nascimento.
- Dados de vendedores:
 - Nome.
 - E-mail.
 - Telefone de contato.
 - Status:
 - Ativo.

- Inativo.
- Fazer pré-cadastro de cliente:
 - Necessita da permissão do ADMIN para efetivar.
- Registro de visita.
- Histórico de visitas por Vendedor, Cliente, Safra, Fazenda e Talhão.
- Relatório de fechamento de Safra:
 - Conter todos os relatórios gerados para o cliente.
 - Horas e quantidade de visitas técnicas.

RN

- Vendedor é único para cada Cliente. (Responsável)

O que o usuário irá fazer?

ADMIN

- Login.
- Recuperação de senha.
- Atualizar dados:
 - E-mail.
 - Senha.
- Cadastrar / Visualizar / Atualizar / Deletar:
 - Clientes.
 - Vendedores.
- Visualizar solicitação de cadastros (Pré-cadastros):
 - Efetivar/Recusar cadastro.
- CRUD de Planejamento das visitas para cada cliente:
 - Safra.
 - Vendedor.
 - Cliente -> Fazenda -> Talhão:
 - Data de plantio.
 - Cultura:
 - Soja.
 - Milho.
 - Calendário:
 - Datas de visitas obrigatórias.
 - Tipos de visitas designadas (Depende do tipo da cultura):
 - S1;
 - S2;
 - ...
 - M1;
 - M2;
 - ...
 - Descrição.
- Acompanhar todos os planejamentos de visitas de clientes e vendedores.

- Visualizar / Gerar:
 - Histórico de visitas de cada vendedor e cliente.
 - Filtros aplicáveis:
 - Safra.
 - Vendedor.
 - Cliente.
 - Fazenda.
 - Cultura:
 - Soja.
 - Milho.

Vendedor

- Login.
- Recuperação de senha.
- Atualizar dados:
 - Telefone.
 - E-mail.
 - Senha.
- Carteira de clientes:
 - Visualizar todos clientes.
 - Fazer pré-cadastro.
 - Visualizar Planejamento de cada cliente.
- Visitas agendadas (Calendário):
 - Dia.
 - Cliente.
 - Fazenda:
 - Micro região.
 - Talhão.
 - Visualizar:
 - Visitas para o dia seguinte.
 - Todas as visitas futuras.
- Visita:
 - Selecionar Cliente -> Fazenda -> Talhão.
 - Informar data de plantio para cada talhão.
 - Escolher qual tipo de visita:
 - S1;
 - S2;
 - ...
 - M1;
 - M2;
 - ...
 - Tirar fotos das plantas e descrever (opcional) cada uma.
 - Conter localização da foto (opcional).
 - Fazer descrição de cada visita.
 - Gerar relatório da visita para o Cliente.
 - Fazer checking e checkout para as visitas técnicas.

Cliente

- Login.
- Alterar cadastro:
 - Telefone.
 - E-mail.
 - Senha.
- Visualizar:
 - Fazendas cadastradas.
 - Vendedor responsável:
 - Nome.
 - E-mail.
 - Telefone.
 - Histórico de visitas.
 - Relatórios de visitas.

Referências:

- QION
- Clover CRM
- TBDC consultoria e timeline

Integração com SIAGRI

6436201500 (Suporte Jataí)

Necessário abrir um chamado com suporte técnico especificando quais informações irá utilizar:

- Base de clientes.
- Produtos.

Case seja necessário vender um produto para um cliente diretamente pelo app e constar no SIAGRI, também é necessário informar essa funcionalidade.