# Manu Puyuelo

🚨 ex-DG @Vizzit | 💆 Diplômé d'emlyon business school

💼 Expériences de 7 ans en Marketing @Green-Acres, @L'Oréal & @Reckitt

🚀 Formé par La Capsule en JS, HTML, CSS | 👲 Passionné de nouvelles tech

# En reconversion, je cherche un stage de 6 mois en tant que développeur JS frontend



#### Contact

06 83 51 91 63 puyuelo.m@gmail.com





/in/puyuelomanu



@manu-puyuelo

# Langues

Français: langue maternelle

Anglais: bilingue Espagnol: courant

## Compétences

#### **Hard Skills**

JavaScript

React, React Native

HTML, CSS

NoSQL, SQL

Express

Méthode Agile

Management de projets

Reporting Codir

Pilotage Marketing Stratégique

Gestion complète d'un P&L

Communication, Branding, Content

AARRR framework

Acquisition (dont Growth Hacking)

e-Commerce

e-Reputation

Relations presse

Suite Adobe et Office

#### **Soft Skills**

Implication et vision

Problem solver

Esprit d'équipe

Prise de parole en public

Créativité Proactivité

# **Expériences**

# Septembre 2020 - Août 2022

# VIZZIT - Directeur Général & Marketing - Paris

Site web, app iOS & Android: 1er service de recherche qui rassemble toutes les annonces de biens immobiliers gratuitement et en temps réel, même celles qui ne sont sur aucun autre portail.

- Création de la marque, son positionnement, son identité graphique et production de son MVP
- Recrutement de 20 talents, gestion rh/administrative, structuration des équipes tech et sales
- Création et mise en place de la stratégie d'acquisition menant à +100K utilisateurs en 3 mois et +1000 prospects chauds

#### Septembre 2018 - Septembre 2020

# GREEN-ACRES - Directeur Marketing - Paris

Site web, app iOS & Android: portail immobilier leader sur la résidence secondaire en Europe. 3 millions de visiteurs uniques par mois, provenant de 8 pays majeurs et en 10 langues.

- Gestion d'un budget d'acquisition digitale d'1,5 million d'euros annuel
- Création et mise en place d'un processus de growth hacking générant +1 500 essais gratuits
- Internalisation des leviers Google, Bing Ads et Critéo pour un gain de marge de +10%

#### Août 2016 - Septembre 2018

#### RECKITT - Chef de Produit Senior, Innovation & Equity - Paris

Groupe industriel anglais de grande consommation d'environ 500 personnes en France ayant notamment les marques Veet, Durex, Vanish, Calgon, Airwick ainsi que Saint Marc et Cillit Bang sur lesquelles j'ai été en poste.

- Remaniement du positionnement de la marque Cillit Bang via le changement de tous les packagings de la gamme et la création de 2 campagnes TV, augmentation de +30% des rotations en Hypermarché
- Gestion du P&L de la marque, de la relation avec les usines et d'un budget media de 2 millions d'euros
- Création de 5 nouveaux produits validés par le PDG dont 3 encore en rayon aujourd'hui

# Janvier 2015 - Décembre 2015

#### L'OREAL - Chef de Produit Junior - Paris

Groupe industriel français de produits cosmétiques ayant notamment les marques Yves Saint Laurent, Giorgio Armani, Kiehl's, Biotherm, Urban Decay ainsi que Lancôme, Ralph Lauren, Diesel sur lesquelles j'ai été en poste.

- Lancement de 3 produits en Travel Retail, Polo Blue, Polo Leather de Ralph Lauren et Bad de Diesel
- Evolution des démaquillants Lancôme via la création de 2 produits et la modernisation des packagings

#### **Formation**

#### 2016

# emlyon business school Master of Science in Management Programme Grande École

3 ans de Marketing, Consulting, Finance, Entrepreneuriat et Management Stratégique

Echange : 6 mois sur le campus de Shanghaï

# 2023

La Capsule **Bootcamp Fullstack Web & Mobile** 

10 semaines - 400 heures de JavaScript, React, React Native, HTML, CSS, NoSQL

Développement de 5 web apps et 2 apps mobile

Stage: 2 x 6 mois chez L'Oréal et Reckitt