**SISTEMA DE GERENCIAMENTO DE FARMÁCIA**

**Estrutura organizada por módulos e funcionalidades**

**Escala De Trabalho, Fazer Relatório, escrever Cartas, Opção de Editar, Fazer Contrato(Gestor)**

**Aplicativo de compra Para depósito, Comprimido,**

**Painel De Disponibilidade de vaga de Emprego(Notificar os Utilizadores(Cadastro dos técnicos e farmacêuticos de farmácia para estágio, Trabalho.)),parceria,arrendar um espaço.**

**1. Módulo de Cadastros**

Área responsável por armazenar as informações principais da operação.

**Funcionalidades:**

* **Cadastro de Produtos**
  + Nome comercial e genérico
  + Categoria (medicamento, perfumaria, etc.)
  + Tarja (vermelha, preta, isento)
  + Preço de custo/venda
  + Validade e lote
  + Registro ANVISA
* **Cadastro de Clientes**
  + CPF, nome completo
  + Telefone, endereço
  + Histórico de compras
  + Fidelidade / pontuação
* **Cadastro de Fornecedores**
  + Razão social, CNPJ
  + Produtos fornecidos
  + Condições de pagamento
* **Cadastro de Funcionários**
  + Dados pessoais e cargo
  + Controle de acesso
  + Escalas e metas
* **Cadastro de Prescrições**
  + Associação a cliente
  + Anexos (digitalização)
  + Validade e CRM do médico

**2. 💸 Módulo Financeiro**

Controle completo das finanças da farmácia.

**Funcionalidades:**

* Contas a pagar e receber
* Fluxo de caixa diário
* Conciliação bancária
* Emissão de boletos e notas fiscais
* DRE (Demonstrativo de Resultado)
* Relatórios financeiros (lucro, despesas, inadimplência)

**3. 🛍️ Módulo de Compras e Estoque**

Gestão de entrada e controle dos produtos.

**Funcionalidades:**

* Requisição de compras (manual e automática)
* Entrada de NF-e
* Controle de estoque mínimo e ideal
* Controle por validade e lote
* Inventário (com contagem cega)
* Transferência entre lojas (multi-unidade)
* Curva ABC de produtos
* Rastreabilidade de medicamentos controlados

**4. 📊 Módulo de Metas e Performance**

Acompanhe objetivos e resultados dos funcionários e da loja.

**Funcionalidades:**

* Definição de metas por vendedor, setor, produto
* Dashboard com KPIs de desempenho
* Histórico de metas atingidas
* Ranking de vendedores
* Gatilhos para bonificação

**5. 💰 Módulo de Preços e Promoções**

Gerencie a precificação de forma estratégica.

**Funcionalidades:**

* Cálculo automático de preço com base em markup, impostos e concorrência
* Registro de promoções com vigência
* Regras de descontos (cliente, produto, horário, etc.)
* Simulação de margem de lucro
* Comparativo de preços por fornecedor

**6. 🔧 Módulo de Manutenção e Infraestrutura**

Gestão preventiva e corretiva dos recursos físicos.

**Funcionalidades:**

* Cadastro de equipamentos
* Controle de manutenções (geladeiras, climatizadores)
* Alertas de calibração
* Relatórios de manutenção preventiva
* Gestão de fornecedores de serviços

**7. 💻 Módulo de Vendas (PDV)**

O ponto de venda com funcionalidades práticas e regulatórias.

**Funcionalidades:**

* Leitura de código de barras
* Integração com balanças e TEF (cartão)
* Emissão de NFC-e e cupom fiscal
* Descontos autorizados por perfil
* Vendas com e sem receita médica
* Integração com Farmácia Popular
* Controle de caixa e sangrias

**8. 📈 Módulo de Relatórios**

Relatórios operacionais, financeiros e estratégicos.

**Exemplos:**

* Vendas por dia, produto, cliente ou vendedor
* Estoque parado, produtos vencendo
* Desempenho de metas
* Comparativo de compras/vendas
* Relatórios contábeis (mensal, trimestral)
* Exportação em PDF/Excel

**9. 🔐 Módulo de Segurança e Auditoria**

Garantia de conformidade e rastreabilidade de ações.

**Funcionalidades:**

* Controle de acesso por perfil (admin, operador, gerente)
* Registro de log de atividades
* Backup automático e criptografia
* Conformidade com LGPD
* Permissões específicas (ex: desconto máximo, cancelamentos)

**10. 🌐 Módulo de Integrações e Recursos Extras**

Recursos modernos e conectados.

**Funcionalidades:**

* Integração com e-commerce (opcional)
* Envio de SMS/WhatsApp (avisos, ofertas)
* CRM: acompanhamento de clientes VIP ou crônicos
* Programa de fidelidade / cashback
* Integração com laboratórios (benefícios, campanhas)
* Multi-loja com centralização de dados

**🔄 Fluxo Básico do Sistema**

1. Entrada de mercadoria (compra)
2. Cadastro de produto
3. Controle de estoque
4. Precificação
5. Vendas no PDV
6. Geração de relatórios
7. Fechamento financeiro
8. Acompanhamento de metas
9. Ajustes via manutenção ou compras futuras