

## פרופיל

מנהל משימות וסדרי עדיפויות מרובים עם תקשורת בין אישית מצוינת וגישה חיובית. נכונות לקחת אחריות נוספת כדי לעמוד ביעדי החברה.

## פרטי קשר

- 052-7736627
  - Maor-Gross in
- Maorgross247@gmail.com ✓

#### רישיונות והסמכות

בודק תוכנה משווק דיגיטלי יועץ ומשווק נדל"ן

## יכולות

אחריות אישית ורצינות רבה תקשורת בינאישית גבוהה ניהול שוטף ואופטימיזציה ניהול צוות ושיתוף פעולה מוטיבציה עצמית גבוהה עיצוב תמונות ומצגות תודעת שירות גבוהה עריכת וידאו וסאונד ניהול מסד נתונים ניהול לוח זמנים תכנון אסטרטגי

## מיומנויות

**PPC** 

SQL

**PRD** 

STP STD STR API CSS SASS HTML

# JavaScript תוכנות

**Bootstrap** 

Jira
CRM
Canva
Invoice4U
Broadcust
Wordpress
Social Media
Microsoft Office
Coral Video Studio
Virtual studio code

# מאור גרוס

# ניסיון תעסוקתי

## מנהל משרד א.ב בנדל"ן

## 2019-2023

- ניהול צוות של 10 עובדים, ישיבות צוות, הדרכות תוכן, תכנון אסטרטגיה שיווקית, יצירת תכנים שיווקים, הפקת חשבוניות, הזמנת ציוד, העברות כספים לספקים ומשכורות לעובדים, ביצוע משימות תחת לחץ, מגבלות תקציב ולוח זמנים.
  - ניהול קמפיינים ממומנים ושיווק אורגני במגוון רחב של מדיות ורשתות חברתיות.
  - . ניהול מאגר לקוחות וקהלי יעד שונים כמו כן שליחת הודעות תפוצה באופן שוטף.
    - בנייה והקמת חנות וירטואלית, עדכון מוצרים באופן יומיומי בערוצים השונים.
    - בנייה ומעקב אחר תחרויות לעובדים, עיצוב מצגות יעדים בתדירות שבועית.
      - הפקת דו"חות לידים והוצאות לצורך בקרה ומעקב בתדירות חודשית.
        - שימוש כיועץ וסמכות לעמיתים וכפיפים.

## נציג מכירות – אלבר ציי רכב

## 2016-2019

- שירות אישי לכל לקוח ברמה הגבוהה ביותר להעלאת המכירות ושביעות רצון הלקוחות.
  - שימוש בתוכנת CRM כדי לתעד מידע אישי ורכישות של לקוחות פוטנציאליים.
  - שיתוף פעולה עם צוותים וגורמים נוספים כדי לזהות ולתת מענה לצרכי הלקוחות.
    - פיתוח ויישום תוכניות שיווק להעלאת המודעות למותג וקידום המכירות.

# יועץ נדל"ן - המרכז לנדל"ן בע"מ

## 2013-2016

- פיתוח ויישום אסטרטגיות שיווק כדי למקסם את המכירות ולמשוך לקוחות חדשים.
- שיתוף פעולה עם סוכנים, לקוחות, עורכי דין ואנשי צוות המעורבים בסגירת עסקאות.
  - הכנה והצגת חוזים ומסמכים משפטיים נוספים ללקוחות.
  - ווענו וווצגונ וווים ונוטנוכים נושפטיים נוטפים ללקוווות.
  - ייעוץ ללקוחות לגבי תנאי השוק ושווי הנכס לצורך קבלת החלטות מושכלת.
  - קישור וניהול משא ומתן בין קונים למוכרים כדי לספק חוויות חיוביות לשני הצדדים.

## השכלה

## בניית אתרים ואפליקציות – מכללת האקריו

2024 - 2025

בשלבי למידה ועבודה מעשית על פרויקטים מגוונים כגון: בניית אתרים, דפי נחיתה ואפליקציות אשר מותאמים רספונסיבית לכלל המכשירים.

# בדיקות תוכנה ידניות – אנליזה קולג'

2023 - 2024

סיום לימודים בהצטיינות, מיומנות מוכחת בהשלמת מבחני קופסא שחורה, לבנה ואפורה, כתיבת מסמכי מערכת, ניהול מסד נתונים, טיפול במגוון רחב של סוגי תקלות במספר רמות וסביבות שונות.

# שיווק דיגיטלי – בית הספר לשיווק דיגיטלי יוסי לוי

2022 - 2023

למידה והתנסות במטא ביזנס, יצירת דפים עסקיים, הקמת קמפיינים, בניית קהל יעד, קידום ממומן וקידום אורגני.

# השכלה תיכונית – בית הספר עירוני א' חיפה

2006 - 2008

12 שנות לימוד 5 יחידות מדעי המחשב תוך שימוש בפסקל.

## שירות צבאי

# ראש לשכה גדוד הובלה 6910

2008-2011

מתן מענה ישיר למפקד בדרגת סא"ל קשר יומיומי עם גורמים אזרחיים וצבאיים, אחריות על מספר רב של משימות - דבר הדורש יכולת מיקוד, רוגע ותיעדוף נכון.

## שפות

עברית – שפת אם אנגלית – טובה