The Business Model Canvas

Key partners
What are your key partners to get competitive advantage?

Zusammenarbeit mit Kunden

Key activities
What are the key steps to move ahead to your customers?

Entwicklung der Anwendung

Sammeln von Informationen über Lagerstruktur und Produkte

Key resources
What resources do you need to make your idea work?

Computer

Software für Erstellung von UI-Grafiken

AR-Brillen-Hersteller

Entwicklungs umgebungen

evtl. AR-Brille

Key propositions
How will you make your customers' life happier?

Schnellere Einarbeitung

Effizienteres Arbeiten

Weniger Fehler

Schnellere Bedienung von Kunden

Customer relationships
How often will you interact with your customers?

Anfangs Informationen sammeln

Testen von Prototypen

Evtl. Updates bei Veränderung des Arbeitsablaufs

Channels
How are you going to reach your customers?

B2B Marketing

Social Media

Gezielte Angebote

Customer segments
Who are your customers? Describe your target audience in a couple of words.

Unternehmen in den Produkte in großen Lagern gesammelt werden müssen

Vorallem sinnvoll bei häufigem Mitarbeiter-wechsel
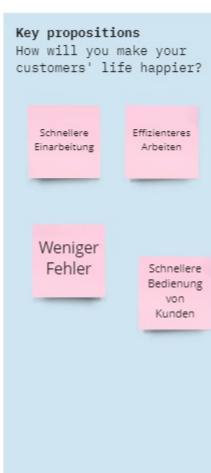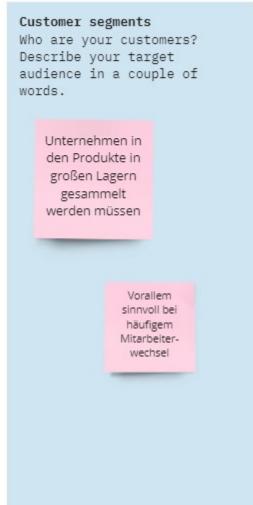
Cost Structure
How much are you planning to spend on the product development and marketing for a certain period?

Anfangs eher Entwicklung

Wenn anpassbare Software fertig ist, Konzentration auf Marketing

Revenue Streams
How much are you planning to earn in a certain period? Compare your costs and revenues.

Festpreis

Abo-Modell

miro