



👤 Marcel Nieri

Casado, 2 filhos, CNH AB, Veículo Próprio.
São Paulo, Tremembé, Zona Norte.

Sobre Mim

Entusiasta da tecnologia e de como ela pode transformar a vida das pessoas, sou um aspirante ao desenvolvimento de soluções práticas para o mundo web </>.

- ☕ Fã de café
- 🎵 Levemente eclético
- 🐾 Prefiro cachorro
- 😄 Humor estável

Citação preferida: 'Não sei, só sei que foi assim.' (Chicó)

Atualmente criando e gerenciando sites na plataforma Wordpress. Experiência com desenvolvimento de projetos utilizando conceitos de metodologia ágil e framework Scrum, gerenciamento de Backlog e levantamento de requisitos.

Conhecimento em ações Inbound e Outbound.
Funil de Vendas no formato Kanban com gerenciamento por CRM.
Vendas B2B e B2C.

Tenho mais de 10 anos de experiência na área comercial considerando a maior parte dessa experiência em Liderança e Gestão de Pós Vendas.

Competências desenvolvidas:

Liderança
Gestão de equipe
Gestão administrativa e da qualidade
Capacidade analítica
Comunicação eficaz e motivacional
Comprometimento
Resolução de conflitos
Alta Performance em Vendas

Contato

(11) 91078-0108
nierimarcel@gmail.com

Redes

@marcelnieri
www.linkedin.com/in/marcelnieri
marcelnieridev.github.io/

Formação acadêmica:

- 🎓 Engenharia de Software
- 🏢 Faculdade Descomplica
- 🕒 1º Semestre

Certificações:

Product Owner – Wildtech
Product Discovery – Wildtech
Scrum Master – Digital Innovation
Lógica de Programação – Senai
Agile foundation – Alura
Banco de Dados – Univesp
HTML | CSS | JavaScript – Adatech
Node.js | React - Adatech

Experiência Profissional

Matec Serviços

Desenvolvedor web

outubro de 2023 - Atual (1 ano 4 meses)

Desenvolvimento e gerenciamento de site em wordpress, criação de conteúdo visual e textual, atualização de redes sociais, acompanhamento e análise de estatísticas e métricas com Google Analytics e Search Console, responsável pelo SEO da página para melhor ranqueamento nas pesquisas

JetSoft

Desenvolvimento de projetos (estagio)

março de 2023 - outubro de 2023

Product Owner - Especialista em relacionamento com o cliente aplicando metodologias ágeis. Trabalhando em equipes utilizando o framework Scrum.

Produto atualmente voltado ao ecommerce com ERP que integra soluções completas (vendas | finanças | suprimentos | estoque | logística | gestão de contratos | wms e chatBot).

Japauto

Consultor técnico

março de 2021 - Março de 2023

Prospecção e gerenciamento de carteira de clientes. Acompanhamento da equipe de atendimento e serviços. Gestão administrativa, compras, serviços de garantia e qualidade. Atendimento ao cliente em diversas plataformas. Acompanhamento de todas as necessidades e desenvolvimento de planos de ação para alcançar a fidelização e a satisfação do cliente. Gerenciamento das demandas através de CRM.

Remaza

Lider de Pós Vendas

novembro de 2016 - dezembro de 2020

Gestão de equipe nas áreas de: treinamento, atendimento ao cliente, serviços e garantia. Acompanhamento de serviços administrativos (garantia, seguradoras, qualidade, compras e cotações). Vendas inbound e outbound.