TALLER 1

JUMP CHILE

1 **Descripción del early adopter**

+ Disponibilidad a pagar

‒ Urgencia e importancia +
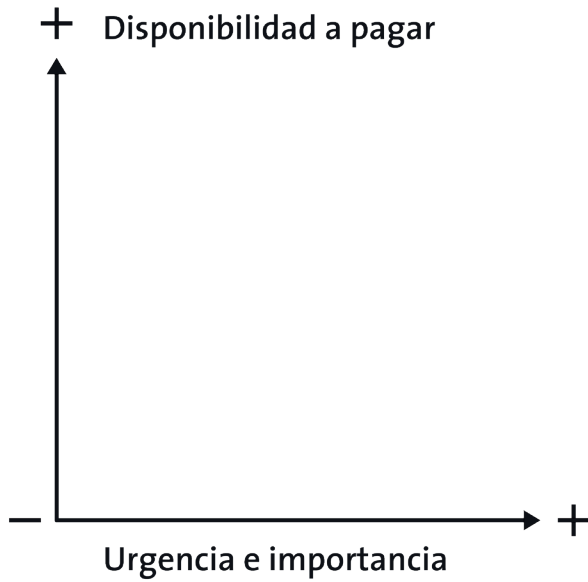
2

	Edad Genero

¿Qué hace?

¿Cómo se define?

3 **Los momentos del early adopter**

Viaje del cliente

4 **Analiza el momento más importante**

Cuando .... Quiero .... Así puedo ....

....
....
....
....

Funcional	Emocional y/o Social