ESERCIZI Contabilità Direzionale

Sommario

ESERCIZIO COSTI DI PRODOTTO	3
Esercizio 1	3
ESERCIZI COSTI PER COMMESSA	4
Esercizio 1	4
Esercizio 2	4
ESERCIZI UTILE OBIETTIVO	5
Esercizio 1	5
Esercizio 2	5
ESERCIZI ACTIVITY BASED COSTING	6
Esercizio 1	6
Esercizio 2	8
ESERCIZI BUDGETING	12
Esercizio 1	12
Esercizio 2	13
Esercizio 3	14
Esercizio 4	16
Esercizio 5	17
Especizio 6	10

IMPORTANTE: Durante lo svolgimento dell'esame è NECESSARIO indicare SEMPRE le unità di misura e riportare tutti i passaggi.

ESERCIZIO COSTI DI PRODOTTO

Esercizio 1

Il magazzino materie prime all'inizio del periodo era di €50.000. Nel corso del mese, sono stati acquistati €300.000 di materie prime. Un conteggio alla fine del mese ha mostrato che erano ancora presenti €30.000 di materie prime. La manodopera diretta ammontava a €355.000 e i costi generali di produzione ammontavano a €180.000. Vi erano €200.000 di prodotti parzialmente finiti rimasti nel magazzino semilavorati alla fine del mese, mentre i semilavorati all'inizio del periodo erano pari a €100.000. Il magazzino prodotti finiti all'inizio del periodo era pari a €150.000. Il magazzino prodotti finiti alla fine del periodo è pari a €180.000.

Determinare:

- il costo delle materie prime impiegate in produzione
- i costi totali di produzione sostenuti nel mese
- il costo dei beni prodotti
- il costo del venduto

SOLUZIONE

Materie prime inizio mese	50.000 €
+ Materie prime acquistate	300.000€
= Materie prime disponibili per l'uso in produzione	350.000€
- Magazzino materie prime alla fine del mese	30.000 €
= Materie prime impiegate in produzione	320.000 €

Materiali diretti	320.000€
+ Manodopera diretta	355.000 €
+ Costi generali di prod	180.000€
= Costi di produzione sostenuti nel mese	855.000 €

Magazzino semilavorati all'inizio del periodo	100.000€
+ Costi di produzione sostenuti nel periodo	855.000 €
= Totale semilavorati durante il periodo	955.000 €
- Magazzino semilavorati alla fine del periodo	200.000€
= Costo dei beni prodotti	755.000 €

Magazzino prodotti finiti all'inizio del periodo	150.000 €
+ Costo dei beni prodotti	755.000 €
= Costo dei prodotti disponibili per la vendita	905.000 €
- Magazzino prodotti finiti alla fine del periodo	180.000 €
= Costo del venduto	725.000 €

ESERCIZI COSTI PER COMMESSA

Esercizio 1

Si consideri un'impresa che lavora su commessa. In totale si stima che nel periodo di riferimento l'impresa sosterrà costi generali di produzione pari a €200.000 e che le ore di manodopera diretta saranno pari a 100.000. Si considerino due commesse: A e B. In totale per la commessa A sono stati utilizzati materiali diretti per €10.000 e 2.000 ore di manodopera diretta; per la commessa B sono stati utilizzati materiali diretti per €8.000 e 1.000 ore di manodopera diretta. Il costo orario della manodopera diretta è di 10 €/ora. I costi generali di produzione sono allocati in base alle ore di manodopera diretta.

Determinare il costo delle due commesse.

SOLUZIONE

Coefficiente di Allocazione Predeterminato (CAP)=Costi generali di produzione/Ore di manodopera diretta= €200.000/(100.000 ore) = 2 €/ora

Costi	Commessa A	Commessa B
Materiali diretti	€10.000	€8.000
Manodopera diretta	2.000 ore * 10€/ora = €20.000	1.000 ore * 10€/ora = €10.000
Generali di produzione	2.000 ore * 2€/ora = €4.000	1.000 ore * 2€/ora = €2.000
Totale	€34.000	€20.000

Esercizio 2

Si consideri un'impresa che lavora su commessa. In totale si stima che nel periodo di riferimento l'impresa sosterrà costi generali di produzione pari a €500.000 e che le ore di manodopera diretta (MDOD) saranno pari a 200.000. Si considerino due commesse: A e B. In totale per la commessa A sono stati utilizzati materiali diretti per €20.000 e 5.000 ore di manodopera diretta; per la commessa B sono stati utilizzati materiali diretti per €8.000 e 2.000 ore di manodopera diretta. Il costo orario della manodopera diretta è di 10 €/ora. I costi generali di produzione sono allocati in base alle ore di manodopera diretta. Determinare il costo delle due commesse.

SOLUZIONE

Coefficiente di Allocazione Predeterminato (CAP)=Costi generali di produzione/Ore di manodopera diretta= €500.000/200.000 ore = 2,5 €/ora

	TOTALE	Commessa A	Commessa B
Costi generali di produzione	500.000€		
Ore di MDOD TOTALI	200.000€		
Ore MDOD		5.000	2.000
Costo Materiali diretti		20.000€	8.000€
Costo orario MDO	10€/ora		
Coefficiente di Allocazione Predeterminato (CAP)	2,5€/ora		
Costo MDOD per singola commessa		50.000€	20.000€
Costi generali di produzione per singola commessa		12.500€	5.000€
Costi totali per singola commessa		82.500€	33.000€

ESERCIZI UTILE OBIETTIVO

Esercizio 1

Determinare il volume di produzione e il fatturato obiettivo per ottenere un risultato operativo al netto delle imposte di 30000, sapendo che:

- Aliquota fiscale = 40%
- Prezzo = 10 €
- CV = 4 €
- CF = 90.000 €

SOLUZIONE

```
Utile Obiettivo = 30.000€ / (1 - 0.40) = 50.000€

RicaviTotali = CostiTotali + Utile Obiettivo = Costi Variabili + Costi Fissi + Utile Obiettivo → \rightarrow 10€ x Q = 4€ x Q + 90.000€ + 50.000€ \rightarrow Q = 140.000€/6€ = 23.333 pezzi

Ricavi Totali = 10€ x Q = 233.330€
```

Esercizio 2

Determinare il volume di produzione e il fatturato obiettivo per ottenere un utile operativo al netto delle imposte di 100.000 € sapendo che: l'aliquota fiscale è pari al 40%, il prezzo di vendita è pari a 50 €, i costi variabili unitari sono pari a 35 € e i costi fissi sono pari a 40.000 €.

SOLUZIONE

```
Utile Obiettivo = 100.000€ / (1 - 0.40) = 166.666,7 €

Ricavi Totali = Costi Totali + Utile Obiettivo = Costi Variabili + Costi Fissi + Utile Obiettivo \rightarrow

\rightarrow 50€ \times Q = 35€ \times Q + 40.000€ + 166.666,7 € <math>\rightarrow Q = 206.666,7 € / 15 = 13.777,78 €

Ricavi Totali = 50€ \times Q = 688.889 €
```

ESERCIZI ACTIVITY BASED COSTING

Esercizio 1

Un'impresa manifatturiera ha identificato, in un'ottica di activity based costing, i seguenti centri di costo delle attività e misure dell'attività:

- Ordini dei clienti -> Numero di ordini dei clienti
- Dimensioni ordini → Ore macchina
- Progettazione di prodotti \rightarrow Numero di progetti
- Rapporti con i clienti → Numero di clienti attivi
- Altro → Non riconducibile ad attività

I costi generali (di produzione e non) dell'impresa sono i seguenti:

Reparto produzione			
	Retribuzioni indirette dell'impianto	€ 3.000.000,00	
	Ammortam. macchinari impianto	€ 800.000,00	
	Utenze impianto	€ 200.000,00	
	Canone locaz. edificio impianto	€ 150.000,00	€ 4.150.000,00
Costi di spedizione ricondotti a ordini clienti			€ 100.000,00
Reparto generale amministrativo			
	Stipendi e salari amministrativi	€ 1.200.000,00	
	Ammortam. macchinari da ufficio	€ 70.000,00	
	Canone locazione edificio amministr.	€ 80.000,00	€ 1.350.000,00
Reparto Marketing			
	Stipendi e salari Marketing	€ 500.000,00	
	Costi di vendita	€ 100.000,00	€ 600.000,00
Totale costi generali			€ 6.200.000,00

L'impresa determina la seguente distribuzione del consumo di risorse fra i centri di costo delle attività

Centri di costo delle attività						
	Ordini clienti	Progettaz. Prodotti	Dimensioni ordini	Rapporti con i clienti	Altro	Totale
Reparto produzione						
Retribuzioni indirette impianto	30%	20%	20%	20%	10%	100%
Ammortam. macchin. impianto	20%	0%	50%	0%	30%	100%
Utenze impianto	0%	10%	50%	0%	40%	100%
Canone locaz. edificio impianto	0%	0%	0%	0%	100%	100%
Costi di spedizione **						
Reparto generale amministrativo						
Stipendi e salari amministrativi	20%	5%	10%	25%	40%	100%
Ammortam. macchin. da ufficio	30%	0%	0%	25%	45%	100%
Canone locaz. edificio amministr.	0%	0%	0%	0%	100%	100%
Reparto Marketing						_
Stipendi e salari Marketing	25%	10%	0%	55%	10%	100%
Costi di vendita	10%	0%	0%	70%	20%	100%

^{**}Non inclusi perché sono ricondotti direttamente agli ordini dei clienti

Viene calcolato dall'impresa che durante l'anno avrà le seguenti attività totali per ciascun centro di costo:

- 5.000 ordini clienti;
- 20.000 ore macchina;
- 100 nuovi progetti;
- 1.000 attività di rapporti con i clienti.

Durante l'anno dal cliente CUSTOMER srl vengono ordinate 1.200 unità di prodotto A (con tre ordini distinti) e 100 unità del prodotto B (con un solo ordine). Per produrre un'unità di prodotto A sono necessarie 1.5 ore macchina, mentre per produrne una di B ne sono necessarie 4. Per entrambi i prodotti è necessario un nuovo progetto. Il prezzo di vendita di A è di 120€ a unità, quello di B è di 400€. il costo dei materiali diretti ammonta, in totale, per A a 2.000€, per B a 1.000€. Il costo della manodopera diretta ammonta, in totale, per A a 3.000€, per B a 100€.

Calcolare il margine di prodotto A, il margine di prodotto B e il margine cliente.

SVOLGIMENTO

Centri di costo delle attività							
		Ordini clienti	Progettaz. Prodotti	Dimensioni ordini	Rapporti con i clienti	Altro	Totale
Reparto produzione							
	Retribuzioni indirette impianto	€ 900.000	€ 600.000	€ 600.000	€ 600.000	€ 300.000	€ 3.000.000
	Ammortam. macchin. impianto	€ 160.000	€-	€ 400.000	€-	€ 240.000	€ 800.000
	Utenze impianto	€-	€ 20.000	€ 100.000	€-	€ 80.000	€ 200.000
	Canone locaz. edificio impianto	€-	€-	€-	€-	€ 150.000	€ 150.000
Costi di spedizione **	·						
Reparto generale amministrativo							
	Stipendi e salari amministrativi	€ 240.000	€ 60.000	€ 120.000	€ 300.000	€ 480.000	€ 1.200.000
	Ammortam. macchin. da ufficio	€ 21.000	€-	€-	€ 17.500	€ 31.500	€ 70.000
	Canone locaz. edificio amministr.	€-	€-	€-	€-	€ 80.000	€ 80.000
Reparto Marketing							
	Stipendi e salari Marketing	€ 125.000	€ 50.000	€-	€ 275.000	€ 50.000	€ 500.000
	Costi di vendita	€ 10.000	€ -	€-	€ 70.000	€ 20.000	€ 100.000
		€ 1.456.000	€ 730.000	€ 1.220.000	€ 1.262.500	€ 1.431.500	€ 6.100.000

Il team ABC stabilisce che l'impresa avrà queste attività totali per ciascun centro di costo:

- 5.000 ordini clienti;
- 20.000 ore macchina;
- 100 nuovi progetti;
- 1.000 attività di rapporti con i clienti.

Centri di costo delle attività	Costo totale	Attività totale		Coefficiente di attività
Ordini clienti	€ 1.456.000	5000,00	ordini	€ 291
Progettaz. Prodotti	€ 730.000	100,00	progetti	€ 7.300
Dimensioni ordini	€ 1.220.000	20000,00	ore macchina	€ 61
Rapporti con i clienti	€ 1.262.500	1000,00	clienti	€ 1.263
Altro	€ 1.431.500	Non applicabile		Non applicabile

Ricavi dalle Vendite	€ 144.000			Ricavi dalle Vendite	€ 40.000
Costi:				Costi:	
Materiali diretti	€ 2.000			Materiali diretti	€ 1.000
Manodopera				Manodopera	
diretta	€ 3.000			diretta	€ 2.000
Costi di spedizione	€ 200			Costi di spedizione	€ 100
Ordini clienti	€ 874	Margine prodotto A	€ 20.826	Ordini clienti	€ 291
Progettaz.				Progettaz.	
prodotto	€ 7.300	Margine prodotto B	€ 4.909	prodotto	€ 7.300
·				•	
Dimensioni ordine	€ 109.800	Totale	€ 25.735	Dimensioni ordine	€ 24.400
		Costo rapporto con il			
	€ 123.174	cliente	€ 1.263		€ 35.091
Margine di				Margine di	
prodotto A	€ 20.826	Margine cliente	€ 24.473	prodotto B	€ 4.909

Un'impresa manifatturiera ha identificato, in un'ottica di activity based costing, i seguenti centri di costo delle attività e misure dell'attività:

- Ordini dei clienti → Numero di ordini dei clienti
- Dimensioni ordini → Ore macchina
- Progettazione di prodotti → Numero di progetti
- Rapporti con i clienti → Numero di clienti attivi
- Altro → Non riconducibile ad attività

I costi generali (di produzione e non) dell'impresa sono i seguenti:

Reparto produzione			
	Retribuzioni indirette dell'impianto	€ 4.000.000,00	
	Ammortam. macchinari impianto	€ 800.000,00	
	Utenze impianto	€ 200.000,00	
	Canone locaz. edificio impianto	€ 150.000,00	€ 5.150.000,00
Costi di spedizione ricondotti a ordini clienti			€ 100.000,00
Reparto generale amministrativo			
	Stipendi e salari amministrativi	€ 1.000.000,00	
	Ammortam. macchinari da ufficio	€ 70.000,00	
	Canone locazione edificio amministr.	€ 80.000,00	€ 1.150.000,00
Reparto Marketing			
	Stipendi e salari Marketing	€ 450.000,00	
	Costi di vendita	€ 100.000,00	€ 550.000,00
Totale costi generali			€ 6.950.000,00

L'impresa determina la seguente distribuzione del consumo di risorse fra i centri di costo delle attività

Centri di costo delle attività						
	Ordini clienti	Progettaz. Prodotti	Dimensioni ordini	Rapporti con i clienti	Altro	Totale
Reparto produzione						
Retribuzioni indirette impianto	20%	30%	20%	20%	10%	100%
Ammortam. macchin. impianto	20%	0%	60%	0%	20%	100%
Utenze impianto	0%	10%	50%	0%	40%	100%
Canone locaz. edificio impianto	0%	0%	0%	0%	100%	100%
Costi di spedizione **						
Reparto generale amministrativo						
Stipendi e salari amministrativi	20%	5%	10%	25%	40%	100%
Ammortam. macchin. da ufficio	30%	0%	0%	25%	45%	100%
Canone locaz. edificio amministr.	0%	0%	0%	0%	100%	100%
Reparto Marketing						
Stipendi e salari Marketing	25%	10%	0%	55%	10%	100%
Costi di vendita	10%	0%	0%	70%	20%	100%

^{**}Non inclusi perché sono ricondotti direttamente agli ordini dei clienti

Viene calcolato dall'impresa che durante l'anno avrà le seguenti attività totali per ciascun centro di costo:

- 8.000 ordini clienti;
- 20.000 ore macchina;
- 500 nuovi progetti;
- 1.000 attività di rapporti con i clienti.

Durante l'anno dal cliente CUSTOMER srl vengono ordinate 1.000 unità di prodotto A (con tre ordini distinti) e 100 unità del prodotto B (con un solo ordine). Per produrre un'unità di prodotto A sono necessarie 1.5 ore macchina, mentre per produrne una di B ne sono necessarie 4. Per entrambi i prodotti è necessario un nuovo progetto. Il prezzo di vendita di A è di 150€ a unità, quello di B è di 400€. Il costo dei materiali diretti ammonta, in totale, per A a 2.000€, per B a 1.000€. Il costo della manodopera diretta ammonta, in totale, per A a 3.000€, per B a 100€.

Calcolare il margine di prodotto A, il margine di prodotto B e il margine cliente.

SOLUZIONE

Centri di costo delle attività							
		Ordini clienti	Progettaz. Prodotti	Dimensioni ordini	Rapporti con i clienti	Altro	Totale
Reparto produzione							
	Retribuzioni indirette impianto	€ 800.000	€ 1.200.000	€ 800.000	€ 800.000	€ 400.000	€ 4.000.000
	Ammortam. macchin. impianto	€ 160.000	€-	€ 480.000	€-	€ 160.000	€ 800.000
	Utenze impianto	€-	€ 20.000	€ 100.000	€-	€ 80.000	€ 200.000
	Canone locaz. edificio impianto	€-	€-	€-	€-	€ 150.000	€ 150.000
Costi di spedizione **							
Reparto generale amministrativo							
	Stipendi e salari amministrativi	€ 200.000	€ 50.000	€ 100.000	€ 250.000	€ 400.000	€ 1.000.000
	Ammortam. macchin. da ufficio	€ 21.000	€-	€-	€ 17.500	€ 31.500	€ 70.000
	Canone locaz. edificio amministr.	€-	€-	€-	€-	€ 80.000	€ 80.000
Reparto Marketing							
	Stipendi e salari Marketing	€ 112.500	€ 45.000	€-	€ 247.500	€ 45.000	€ 450.000
	Costi di vendita	€ 10.000	€-	€-	€ 70.000	€ 20.000	€ 100.000
		€ 1.303.500	€ 1.315.000	€ 1.480.000	€ 1.385.000	€ 1.366.500	€ 6.850.000

Il team ABC stabilisce che l'impresa avrà queste attività totali per ciascun centro di costo:

• 8000 ordini clienti

• 500 nuovi progetti

• 20000 ore macchina

• 1000 attività di rapporti con i clienti

Centri di costo delle attività	Costo totale	Attività totale		Coefficiente di attività
Ordini clienti	€1.303.500	8000,00	ordini	€163
Progettaz. Prodotti	€1.315.000	500,00	progetti	€2.630
Dimensioni ordini	€1.480.000	20000,00	ore macchina	€74
Rapporti con i clienti	€1.385.000	1000,00	clienti	€1.385
Altro	€1.366.500	Non applicabile		Non applicabile

Prodotto A (serve nuovo progetto)		Prodotto B (serve nuovo progetto)
1000	Dimensione lotto	100
1,5	Tempo di lavorazione	4
€ 150	Prezzo di vendita	€ 400
€ 2.000	Costo materiali diretti	€ 1000
€ 3.000	Manodopera diretta	€ 2000
€ 200	Costi di spedizione	€ 100

Ricavi dalle Vendite	€150.000			Ricavi dalle Vendite	€40.000
Costi:				Costi:	
Materiali diretti	€2.000			Materiali diretti	€1.000
Manodopera diretta	€3.000			Manodopera diretta	€2.000
Costi di spedizione	€200			Costi di spedizione	€100
Ordini clienti	€326	Margine prodotto A	€ 30.844	Ordini clienti	€163
Progettaz. prodotto	€2.630	Margine prodotto B	€ 4.507	Progettaz. prodotto	€2.630
Dimensioni ordine	€111.000	totale	€ 35.351	Dimensioni ordine	€29.600
	€ 119.156	Costo rapporto con il cliente	€ 1.385		€ 35.493
Margine di prodotto A	€30.844	Margine cliente	€ 33.966	Margine di prodotto B	€4.507

ESERCIZI BUDGETING

Esercizio 1

A maggio, l'impresa BudgetsoloBudget sta preparando i budget per il terzo trimestre dell'anno (luglio-agosto-settembre).

Le vendite previste per i cinque mesi successivi sono pari a:

Giugno 30.000 unità
Luglio 35.000 unità
Agosto 20.000 unità
Settembre 20.000 unità
Ottobre 50.000 unità

Il prezzo di vendita è di €10 l'unità. Tutte le vendite sono a credito.

Il modello di incasso di BudgetsoloBudget è:

- 75% incassato nel mese della vendita;
- 20% incassato nel mese successivo alla vendita;
- 5% inesigibile.

Il saldo dei crediti previsto per il 30 giugno, pari a €60.000, sarà incassato interamente. Il management di BudgetsoloBudget vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 10% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità. A BudgetsoloBudget servono 2 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili alla fine di ogni mese siano pari al 20% della produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino di fine periodo (trimestre) pari a 20.000 Kg. Il costo dei materiali è di €0,50 al Kg.

Preparare:

- 1) il budget delle vendite;
- 2) il budget delle entrate di cassa;
- 3) il budget di produzione;
- 4) il budget dei materiali diretti.

SOLUZIONE

		Budget vendite		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste (unità)	35000	20000	20000	75000
prezzo	10	10	10	10
Ricavi dalle vendite	350000	200000	200000	750000
		Budget entrate di cas	sa previste	
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Crediti al 30 giugno	60000			60000
Vendite di luglio	262500			262500
Crediti al 31 luglio		70000		70000
Vendite di agosto		150000		150000
Crediti al 31 agosto			40000	40000
Vendite di settembre			150000	150000
Totale entrate di cassa	322500	220000	190000	732500

		Budget Produzione		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste	35000	20000	20000	75000
Magazzino di fine periodo obiettivo	2000	2000	5000	5000
Totale necessario	37000	22000	25000	80000
Magazzino di inizio periodo	3500	2000	2000	3500
Produzione richiesta	33500	20000	23000	76500
		Budget meteriali diret		
		Budget materiali diret	tti	
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	Luglio 33500	_		Totale 76500
Produzione Materiali per unità		Agosto	Settembre	
	33500	Agosto 20000	Settembre 23000	
Materiali per unità	33500	Agosto 20000 2	Settembre 23000 2	76500 2
Materiali per unità Fabbisogno di produzione	33500 2 67000	Agosto 20000 2 40000	23000 2 46000	76500 2 153000
Materiali per unità Fabbisogno di produzione Magazzino di fine periodo obiettivo	33500 2 67000 8000	Agosto 20000 2 40000 9200	23000 2 46000 20000	76500 2 153000 20000

A maggio, l'impresa Manufacturing&co sta preparando i budget per il terzo trimestre dell'anno (luglio-agosto-settembre). Le vendite previste per i cinque mesi successivi sono pari a:

Giugno 30.000 unità
Luglio 40.000 unità
Agosto 20.000 unità
Settembre 30.000 unità
Ottobre 50.000 unità

Il prezzo di vendita è di €20 l'unità. Tutte le vendite sono a credito. Il modello di incasso di Manufacturing&co è:

- 70% incassato nel mese della vendita;
- 30% incassato nel mese successivo alla vendita;

Il saldo dei crediti previsto per il 30 giugno, pari a €180.000, sarà incassato interamente nel mese successivo. Il management di Manufacturing&co vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 10% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità. A Manufacturing&co servono 2 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili alla fine di ogni mese siano pari al 20% di quelli necessari alla produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino materiali di fine periodo (trimestre) pari a 20.000 Kg. Il costo dei materiali è di €1 al Kg.

Preparare:

- 1. il budget delle vendite;
- 2. il budget delle entrate di cassa;
- 3. il budget di produzione;
- 4. il budget dei materiali diretti.

SOLUZIONE

		Budget vendite		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste (unità)	40000	20000	30000	90000
prezzo	20	20	20	20
Ricavi dalle vendite	800000	400000	600000	1800000
		Budget entrate di cassa pro	eviste	
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Crediti al 30 giugno	180000			180000
Vendite di luglio	560000			560000
		240000		240000
Vendite di agosto		280000		280000
			120000	120000
Vendite di settembre			420000	420000
Totale entrate di cassa	740000	520000	540000	1800000
		Budget Produzione		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste	40000	20000	30000	90000
Magazzino di fine periodo obiettivo	2000	3000	5000	5000
Totale necessario	42000	23000	35000	95000
Magazzino di inizio periodo	4000	2000	3000	4000
Produzione richiesta	38000	21000	32000	91000
		Budget materiali diretti		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	38000	21000	32000	91000
Materiali per unità	2	2	2	2
Fabbisogno di produzione	76000	42000	64000	182000
Magazzino di fine periodo obiettivo	8400	12800	20000	20000
Totale necessario	84400	54800	84000	202000
Magazzino di inizio periodo	15200	8400	12800	15200
Materiali da acquistare	69200	46400	71200	186800

Esercizio 3

All'inizio di giugno, l'impresa Mayo sta preparando i budget per il terzo trimestre dell'anno **(luglio-agosto-settembre)**. Le vendite previste per giugno e i quattro mesi successivi sono pari a:

- Giugno 30.000
- Luglio 45.000 unità
- Agosto 30.000 unità
- Settembre 25.000 unità
- Ottobre 15.000 unità

Il prezzo di vendita è di €12 l'unità. Il modello di incasso di Mayo è il seguente:

- 60% incassato nel mese della vendita;
- 35% incassato nel mese successivo alla vendita;
- 5% inesigibile.

Il management di Mayo vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 20% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità. A Mayo servono 4 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili alla fine di ogni mese siano pari al 25% della produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino di fine trimestre, e dunque di inizio del trimestre successivo, pari a 20.000 Kg. Il costo dei materiali è di €0,75 al Kg. Metà degli acquisti di un mese viene pagata nel mese dell'acquisto, l'altra metà viene pagata il mese seguente. Il saldo dei debiti al 30 giugno è di €12.000. Ogni unità di prodotto di Mayo richiede 0,05 ore di manodopera diretta. La società ha una politica di "non licenziamento", perciò ai dipendenti vengono pagate 40 ore di lavoro ogni settimana. In cambio della politica di "non licenziamento", gli operai hanno accettato una tariffa salariale di €10 l'ora, indipendentemente dalle ore lavorate (straordinari non retribuiti). Per i prossimi tre mesi, alla manodopera diretta sarà pagato un minimo di 1.500 ore al mese.

Preparare:

- 1) il budget delle vendite;
- 2) il budget delle entrate di cassa;
- 3) il budget di produzione;
- 4) il budget dei materiali diretti;
- 5) il budget della manodopera diretta.

Soluzione

		Budget vendite		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste (unità)	45000	30000	25000	100000
prezzo	12	12	12	12
Ricavi dalle vendite	540000	360000	300000	1200000
		Budget entrate di cassa previste		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Crediti al 30 giugno	126000			126000
Vendite di luglio	324000			324000
		189000		189000
Vendite di agosto		216000		216000
			126000	126000
Vendite di settembre			180000	180000
Totale entrate di cassa	450000	405000	306000	1161000
		Budget Produzione		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste	45000	30000	25000	100000
Magazzino di fine periodo				
obiettivo	6000	5000	3000	3000
Totale necessario	51000	35000	28000	103000
Magazzino di inizio periodo	9000	6000	5000	9000

Produzione richiesta	42000	29000	23000	94000
		Budget materiali diretti		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	42000	29000	23000	94000
Materiali per unità	4	4	4	4
Fabbisogno di produzione	168000	116000	92000	376000
Magazzino di fine periodo				
obiettivo	29000	23000	20000	20000
Totale necessario	197000	139000	112000	396000
Magazzino di inizio periodo	42000	29000	23000	42000
Materiali da acquistare	155000	110000	89000	354000
		Budget manodopera diretta		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	42000	29000	23000	94000
Ore di manodopera diretta u	0.05	0.05	0.05	0.05
Ore di manodop. necessarie	2100	1450	1150	4700
Ore di manodop. garantite	1500	1500	1500	1500
Ore di manodop. pagate	2100	1500	1500	5100
Tariffa salariale	10	10	10	30
Costo totale manodop. diretta	21000	15000	15000	51000

A giugno, l'impresa Gorillaz sta preparando i budget per il terzo trimestre dell'anno (luglio-agosto-settembre). Le vendite previste per giugno e i quattro mesi successivi sono pari a:

- Giugno 25.000
- Luglio 30.000 unità
- Agosto 35.000 unità
- Settembre 20.000 unità
- Ottobre 20.000 unità

Il prezzo di vendita è di €15 l'unità. Il modello di incasso di Gorillaz è il seguente:

- 60% incassato nel mese della vendita;
- 35% incassato nel mese successivo alla vendita;
- 5% inesigibile.

Il saldo dei crediti previsto per il 30 giugno, pari a &90.000, sarà incassato per metà a luglio e per l'altra metà ad agosto. Il management di Gorillaz vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 15% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità. A Gorillaz servono 3 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili alla fine di ogni mese siano pari al 25% della produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino di fine periodo (trimestre) pari a 20.000 Kg. Il costo dei materiali è di &0,75 al Kg.

Preparare:

- 1) il budget delle vendite;
- 2) il budget delle entrate di cassa;
- 3) il budget di produzione;

4) il budget dei materiali diretti.

Soluzione

		Budget vendite		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste (unità)	30000	35000	20000	85000
prezzo	15	15	15	15
Ricavi dalle vendite	450000	525000	300000	1275000
		Budget entrate di cassa previste		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Crediti al 30 giugno	45000	45000		90000
Vendite di luglio	270000			270000
		157500		157500
Vendite di agosto		315000		315000
			183750	183750
Vendite di settembre			180000	180000
Totale entrate di cassa	315000	517500	363750	1196250
		Budget Produzione		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste	30000	35000	20000	85000
Magazzino di fine periodo obiettivo	5250	3000	3000	3000
Totale necessario	35250	38000	23000	88000
Magazzino di inizio periodo	4500	5250	3000	4500
Produzione richiesta	30750	32750	20000	83500
		Budget materiali diretti		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	30750	32750	20000	83500
Materiali per unità	3	3		3
Fabbisogno di produzione	92250	98250	60000	250500
Magazzino di fine periodo obiettivo	24562.5	15000	20000	20000
Totale necessario	116812.5	113250	80000	270500
Magazzino di inizio periodo	23062.5	24562.5	15000	23062.5
Materiali da acquistare	93750	88687.5	65000	247437.5

Esercizio 5

A marzo, l'impresa Low sta preparando i budget per il secondo trimestre dell'anno (aprile-maggio-giugno). Le vendite previste per marzo e i quattro mesi successivi sono pari a:

• Marzo 30.000 unità

- Aprile 40.000 unità
- Maggio 50.000 unità
- Giugno 45.000 unità
- Luglio 40.000 unità

Il prezzo di vendita è di €10 l'unità. Il modello di incasso della Low è il seguente:

- 70% incassato nel mese della vendita;
- 25% incassato nel mese successivo alla vendita;
- 5% inesigibile.

Il saldo dei crediti previsto per il 31 marzo, pari a \in 60.000, sarà incassato per tre quarti ad aprile e per l'altro quarto a maggio. Il management della Low vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 20% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità. Alla Low servono 3 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili a scorta alla fine di ogni mese siano pari al 10% del materiale richiesto per la produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino di fine periodo (trimestre) pari a 15.000 Kg. Il costo dei materiali è di \in 0,50 al Kg.

Preparare:

- 1) il budget delle vendite;
- 2) il budget delle entrate di cassa;
- 3) il budget di produzione;
- 4) il budget dei materiali diretti.

Soluzione

		Budget vendite		
		Budget vendite	•	
	Aprile	Maggio	Giugno	Totale
Vendite previste (unità)	40000	50000	45000	135000
prezzo	10	10	10	10
Ricavi dalle vendite	400000	500000	450000	1350000
		Budget entrate di cassa previste		
	Aprile	Maggio	Giugno	Totale
Crediti al 30 marzo	45000	15000		60000
Vendite di aprile	280000			280000
		100000		100000
Vendite di agosto		350000		350000
			125000	125000
Vendite di settembre			315000	315000
Totale entrate di cassa	325000	465000	440000	1230000
		Budget Produzione		
	Aprile	Maggio	Giugno	Totale
Vendite previste	40000	50000	45000	135000

Magazzino di fine periodo obiettivo	10000	9000	8000	8000
Totale necessario	50000	59000	53000	143000
Magazzino di inizio periodo	8000	10000	9000	8000
Produzione richiesta	42000	49000	44000	135000
		Budget materiali diretti		
	Aprile	Maggio	Giugno	Totale
Produzione	42000	49000	44000	135000
Materiali per unità	3	3	3	3
Fabbisogno di produzione	126000	147000	132000	405000
Magazzino di fine periodo obiettivo	14700	13200	15000	15000
Totale necessario	140700	160200	147000	420000
Magazzino di inizio periodo	12600	14700	13200	12600
Materiali da acquistare	128100	145500	133800	407400

A maggio, l'impresa Manufacturing&co sta preparando i budget per il terzo trimestre dell'anno (luglio-agosto-settembre). Le vendite previste per i cinque mesi successivi sono pari a:

- Giugno 20.000 unità
- Luglio 40.000 unità
- Agosto 15.000 unità
- Settembre 25.000 unità
- Ottobre 40.000 unità

Il prezzo di vendita è di €12 l'unità.

Tutte le vendite sono a credito e il modello di incasso di Manufacturing&co è:

- 35% incassato nel mese della vendita;
- 60% incassato nel mese successivo alla vendita;
- 5% inesigibile.

Il saldo dei crediti previsto per il 30 giugno, pari a €144.000, sarà incassato interamente nel mese successivo.

Il management di Manufacturing&co vuole che il magazzino prodotti finiti alla fine di ogni mese sia pari al 21% delle vendite previste per il mese successivo, espresse in unità.

A Manufacturing&co servono 3 Kg di materiale per unità di prodotto. Il management vuole che i materiali disponibili alla fine di ogni mese siano pari al 40% di quelli necessari alla produzione del mese successivo. Si ipotizza un magazzino materiali di fine periodo (trimestre) pari a 48.000 Kg. Il costo dei materiali è di €1,5 al Kg.

Ogni unità di prodotto di Manufacturing&co richiede 0,05 ore di manodopera diretta. La società ha una politica di "non licenziamento", perciò ai dipendenti vengono pagate 40 ore di lavoro ogni settimana. In cambio della politica di "non licenziamento", gli operai hanno accettato una tariffa salariale di €12 l'ora, indipendentemente dalle ore lavorate (straordinari non retribuiti). Per i prossimi tre mesi, alla manodopera diretta sarà pagato un minimo di 1.500 ore al mese.

Manufacturing&co usa un coefficiente di allocazione variabile di €1,2 per unità prodotta. I costi generali di produzione fissi ammontano a €60.000 al mese e includono €30.000 di costi non monetari (essenzialmente, ammortamento dell'attivo dell'impianto).

Preparare:

- 1. il budget delle vendite;
- 2. il budget delle entrate di cassa;
- 3. il budget di produzione;
- 4. il budget dei materiali diretti;
- 5. il budget della manodopera diretta;
- 6. il budget dei costi generali di produzione.

Soluzione

		Budget		
	T 10	vendite	- C + 1	m . 1
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste (unità)	40000	15000	25000	80000
prezzo	12	12	12	12
Ricavi dalle vendite	480000	180000	300000	960000
		Budget entrate di cassa previste		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Crediti al 30 giugno	144000			144000
Vendite di luglio	168000			168000
		288000		288000
Vendite di agosto		63000		63000
			108000	108000
Vendite di settembre			105000	105000
Totale entrate di cassa	312000	351000	213000	876000
		Budget		
	Luglio	Produzione Agosto	Settembre	Totale
Vendite previste	40000	15000	25000	80000
Magazzino di fine periodo obiettivo	3150	5250	8400	8400
Totale necessario	43150	20250	33400	88400
Magazzino di inizio periodo	8400	3150	5250	8400

Produzione richiesta	34750	17100	28150	80000
		Budget materiali diretti		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	34750	17100	28150	80000
Materiali per unità	3	3	3	3
Fabbisogno di produzione	104250	51300	84450	240000
Magazzino di fine periodo obiettivo	20520	33780	48000	48000
Totale necessario	124770	85080	132450	288000
Magazzino di inizio periodo	41700	20520	33780	41700
Materiali da acquistare	83070	64560	98670	246300
		Budget manodopera diretta		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione	34750	17100	28150	80000
Ore di manodopera diretta u	0.05	0.05	0.05	0.05
Ore di manodop. necessarie	1737.5	855	1407.5	4000
Ore di manodop. garantite	1500	1500	1500	1500
Ore di manodop. pagate	1737.5	1500	1500	4737.5
Tariffa salariale	12	12	12	36
Costo totale manodop. diretta	20850	18000	18000	56850
		Budget costi generali di produzione		
	Luglio	Agosto	Settembre	Totale
Produzione in unità	34750	17100	28150	80000
Coeff. di allocaz. variabile	1.2	1.2	1.2	1.2
Costi gen. di prod. var.	41700	20520	33780	96000
Costi gen. di prod. fissi	60000	60000	60000	180000
Totale costi gen. di prod.	101700	80520	93780	276000
Meno costi non monetari	30000	30000	30000	90000
Uscite di cassa per costi gen. di produzione	71700	50520	63780	186000