Fecha	Iteraciones	Nombre de proyecto
11/01/16	1	EducaFast

7. Socios clave	8. Actividades claves	1. Propuesta de valor	4. Relaciones con los clientes	2. Segmento de clientes
Google (YouTube). Facebook.	Desarrollo de la aplicación (Análisis, diseño, codificación). Servicio de actualización. Publicidad con los socios. 6. Recursos claves Servidor para instalar el software y servicio de mantenimiento. Cuenta en Google. Desarrolladores de la aplicación y equipo.	Capacitación desde el hogar o cualquier sitio. Mejor administración del tiempo para educar desde cualquier sitio.	Actualizaciones y mantenimiento. Cursos de capacitación de uso del software. 3. Canales de distribución Internet Play store	Personas mayores a 18 años, con la capacidad de educarse a sí mismos. Empresas que capaciten a empleados de formas más fácil y económica.
	Dispositivo móvil para instalar.			
9. Estructura de costos		5. Fuentes de ingresos		
Desarrolladores de la aplica Servidor.	nción.	Cuotas de mantenimiento. Compra del producto.		