

MDX and KPI

KPI

```
Liczba klientów będzie się zwiększać o 5% rocznie.
Name:
more_clients
Value expression:
[Measures].[ID Klienta Distinct Count]
Goal expression:
( KPIValue( "more_clients" ), ParallelPeriod (
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok], 1,
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].CurrentMember ) ) * 1.05
Status expression:
IIf (KPIVALUE( "more_clients" ) > KPIGoal("more_clients"), 1, -1)
Trend expression:
IIf ( KPIValue( "more_clients" ) > ( KPIValue( "more_clients" ), ParallelPeriod (
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok], 1,
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].CurrentMember ) ), 1, -1)
Dochód będzie się zwiększać o 7% rocznie
Name:
revenue
Value expression:
[Measures].[Kwota Rachunku Sum]
Goal expression:
(KPIValue("revenue"), ParallelPeriod (
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok], 1,
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].CurrentMember ) ) * 1.07
Status expression:
IIf (KPIVALUE( "revenue" ) > KPIGoal("revenue"), 1, -1)
Trend expression:
IIf (KPIValue("revenue") > (KPIValue("revenue"), ParallelPeriod (
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok], 1,
[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].CurrentMember ) ), 1, -1)
```

MDX and KPI 1

MDX

```
1. Reklamy ktorego reklamodawcy przyciagnely najwieksza liczbe osob
select
  {[Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum]} on columns,
   \{ Order([Reklamodawca].[Nazwa].children, \ [Measures].[Liczba\ Osob\ Z\ Powodu\ Reklamy\ Sum],\ DESC) \}\ on\ rows
2. Porównaj procent klientów odwiedzających salon na skutek reklam fizycznych (ulotki oraz billboardy) a internetowych.
  member [Measures].[Osob z powodu reklamy dowolnego typu] as 'Sum([Reklama].[Typ].[All], [Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum])'
  set [ReklamyFizyczne] as {
    [Reklama].[Typ].&[billboard],
    [Reklama].[Typ].&[ulotka]
  member [Reklama].[Typ].[Fizyczne]
   as Aggregate([ReklamyFizyczne])
  member [Measures].[Procent wszystkich osob z powodu reklamy] as '[Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum] / [Measures].[Osob z powod
  \{[\texttt{Measures}]. [\texttt{Procent wszystkich osob z powodu reklamy}]\} \ on \ columns,
  Order(
      [Reklama].[Typ].&[reklama internetowa],
      [Reklama].[Typ].[Fizyczne]
    ),[Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum],
  ) on rows
  from [Beauty Salon];
3. Porównaj efektywność reklam odnośnie usługi a salonu w ostatnim kwartale. aktualnie styczen 2021
select
  {[Measures].[Cena Pozyskania Klienta]} on columns,
  {[Reklama].[Rodzaj].&[Salon], [Reklama].[Rodzaj].&[Usluga]} on rows
  from [Beauty Salon]
  where {[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2020].&[październi],
    [Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2020].&[listopad],
    [Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2020].&[grudzień]};
4. Podaj procent wszystkich klientów, którzy dostali ulotkę w ubiegłym roku. aktualny rok 2020
with
  member [Liczba klientow w ubieglym roku] as 'Sum({[Klient].[ID Klienta].children}, [Measures].[ID Klienta Distinct Count])'
  member [Measures].[Procent wszystkich klientow ktorzy dostali ulotke] as '[Measures].[Ilosc Zauwazen Reklam Sum] / [Liczba klientow w ubi
                                  FORMAT_STRING='#0.##0'
  {[Measures].[Ilosc Zauwazen Reklam Sum],[Liczba klientow w ubieglym roku],[Measures].[Procent wszystkich klientow ktorzy dostali ulotke]}
  {[Reklama].[Typ].&[ulotka],[Reklama].[Typ].[All]} on rows
  from [Beauty Salon]
  where {[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2019]};
5. Porównaj liczbę klientów odwiedzających salon na skutek reklam internetowych w obecnym i poprzednim miesiącu. aktualnie marzec 2019
  {[Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum]} on \theta,
  CrossJoin({[Reklama].[Typ].&[reklama internetowa]}, {[Data Wizyty].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2019].&[luty], [Data Wizyty].[Hierarchia_dat
  from [Beauty Salon];
6. Jaki procent osób po zobaczeniu reklamy danej usługi, decyduje się na jej zakup.
 member [Liczba klientow] as 'Sum(([Junk].[Czy Widzial Reklame].&[tak],[Reklama].[Rodzaj].&[Usluga]), [Measures].[ID Klienta Distinct Coun
                                   FORMAT_STRING='#0.##0
select
  {[Measures].[Procent calosci], [Measures].[Czy Kupil Zareklamowana Usluge Sum]} on 0,
  {([Reklama].[Rodzaj].&[Usluga],[Junk].[Czy Widzial Reklame].[Czy Widzial Reklame])} on 1
  from [Beauty Salon];
7. Jaka jest relacja między średnią oceną reklamy, a ilością klientów przez nią przyciągniętych
select
  {[Measures],[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum]} on 0,
  non empty {[Reklama].[Ocena].[All].children} on 1
  from [Beauty Salon];
8. Jaki procent klientów po zobaczeniu reklamy decyduje się na rezerwację kolejnej wizyty.with member [Liczba zarezerwowan] as 'Sum(([Junk
                                  FORMAT STRING='#0.##0'select
  \{[\text{Measures}]. [\text{ID Klienta Distinct Count}], \ [\text{Measures}]. [\text{Procent calosci}]\} \ \text{on} \ \emptyset,
  {([Junk].[Czy Widzial Reklame].&[tak], [Junk].[Czy Zarezerwowal Kolejna].&[tak])} on 1
  from [Beauty Salon];
9. Sprawdź relację pomiędzy kwotą rachunku, a tym, czy klient przyszedł na skutek reklamy internetowej.
```

MDX and KPI 2

```
SELECT NON EMPTY { [Measures].[Kwota_Rachunku] } ON COLUMNS,
NON EMPTY { ([Junk].[Czy Przyszla z Powodu Reklamy].[Czy Przyszla z Powodu Reklamy].ALLMEMBERS * [Reklama].[Typ].[Typ].ALLMEMBERS ) } DIMEN
FROM [Beauty Salon] CELL PROPERTIES VALUE
10. Porównaj efektywność reklam odnośnie usługi a salonu w ostatnim kwartaleselect
  \{[Measures].[Cena\_Pozyskania\_Klienta]\}\ on\ 0,
  non empty {crossjoin({[Data Rezerwacji].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2017].&[kwiecień],
  [Data Rezerwacji].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2017].&[maj],
  [Data Rezerwacji].[Hierarchia_daty].[Rok].&[2017].&[czerwiec]}, [Reklama].[Rodzaj].[All].children)} on 1
  from [Beauty Salon];
11. Podaj firmę, której reklamy są najlepiej oceniane.
  {[Measures].[Liczba Osob Z Powodu Reklamy Sum]} on 0,
  non empty {[Reklamodawca].[ID Reklamodawcy].[All].children} on 1
 from [Beauty Salon];
12. Czy firmy, których główną tematyką jest branża kosmetyczna tworzą reklamy, które przyciągają więcej klientów niż inne?
select
  {[Measures].[ID Klienta Distinct Count]} on 0,
 non empty order([Reklamodawca].[Glowna Tematyka].[All].children, [Measures].[ID Klienta Distinct Count], DESC) on 1
 from [Beauty Salon];
13. Porównaj relacje ceny do ilości klientów każdego typu reklamy.
  \{[Measures]. [Cena\_Pozyskania\_Klienta]\} \ on \ 0,
  non empty {[Reklama].[Typ].[All].children} on 1
 from [Beauty Salon];
14. Który reklamodawca przyciągnął największą ilość klientów
select
  \{[\text{Measures}]. [\text{ID Klienta Distinct Count}]\} \text{ on } 0,
  non empty {topcount({([Reklamodawca].[Nazwa].[All].children, [Junk].[Czy Przyszla z Powodu Reklamy].&[tak])}, 1, [Measures].[ID Klienta D
  from [Beauty Salon];
```

MDX and KPI