

Gráficos : Análise de concessão de limite de crédito

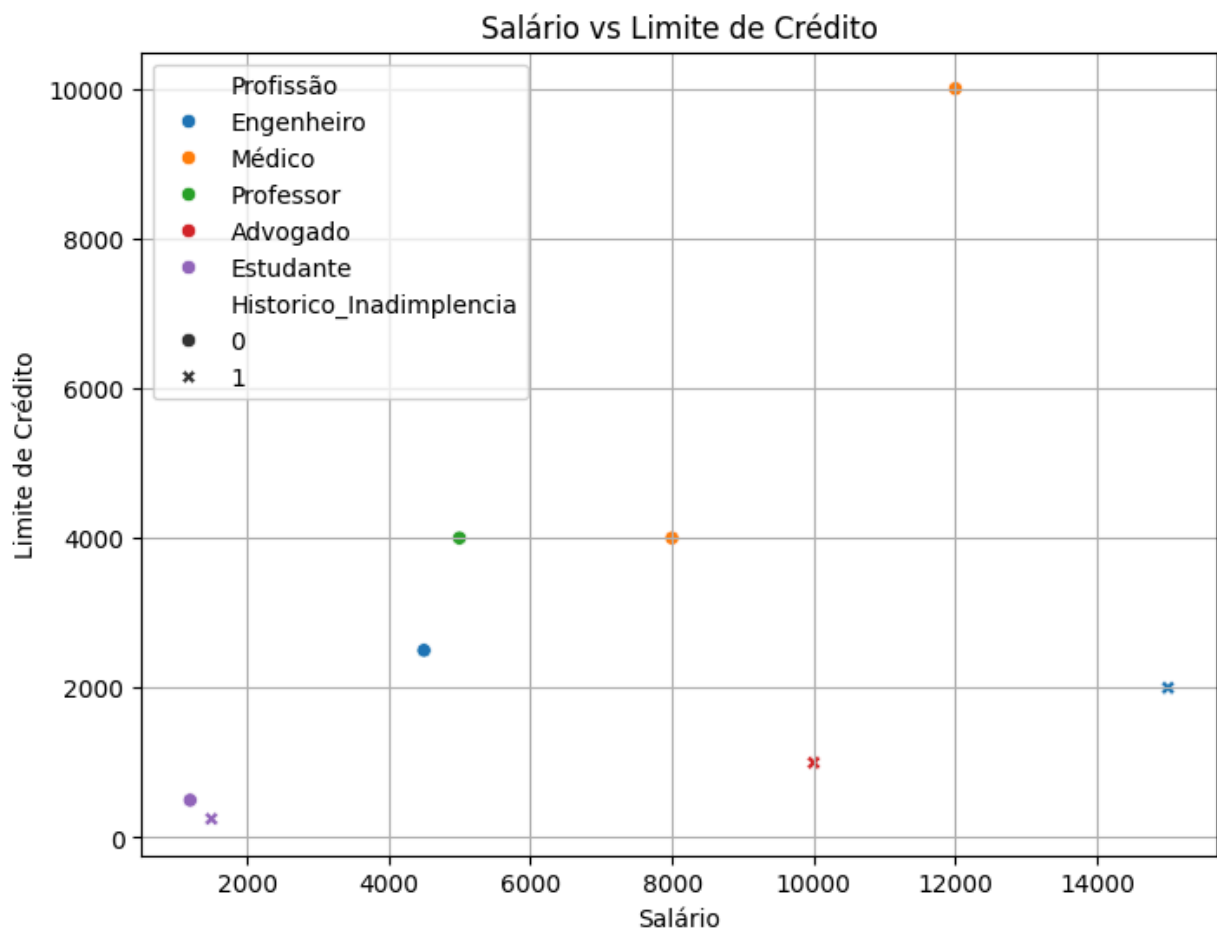
Apresentação: Maria Santos

Agosto/2025

Neste estudo revelaremos os principais fatores que influenciam a concessão de crédito, usando dados, visualizações e insights para transformar números em decisões estratégicas para uma equipe de negócios ou análise de crédito

Objetivo: investigar quais características dos indivíduos estão mais associadas a limites de créditos elevados, com base em dados como idade , salário, profissão, histórico de inadimplência, estado civil e posse de imóvel próprio

1 - Salário vs Limite de Crédito - O poder da renda



Narrativa: Imagine 2 profissionais: um ganha R\$ 4.500 e outro R\$12.000. Qual deles receberá mais confiança do Banco? Ao analisar a relação entre salário e limite de crédito , descobrimos uma tendência clara: quanto maior o salário, maior o limite aprovado.

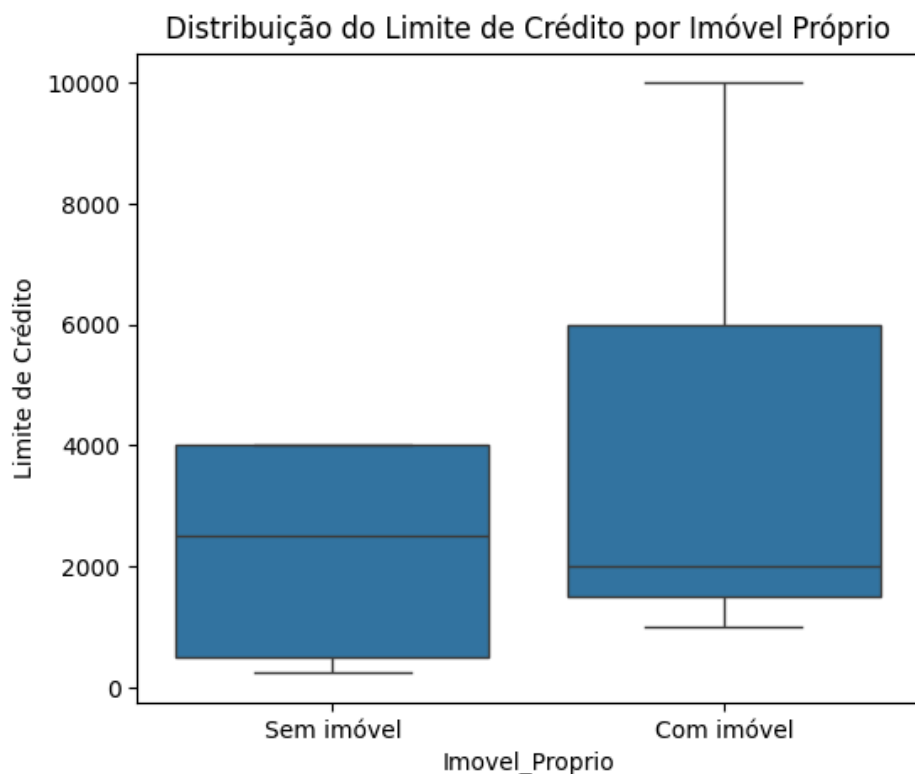
Insight visual: O gráfico de dispersão mostra ascendentes entre salário e limite. profissões com o Médico e Engenheiro destacam-se com limites mais altos. Já indivíduos com histórico de inadimplência tendem a apresentar limites mais contidos, mesmo com bons salários.

Conclusão: O salário é um dos principais impulsionadores do limite de crédito. Porém, o comportamento financeiro também é relevante. Pessoas com histórico de inadimplência tendem a ter limites de créditos mais baixos, mesmo com salários altos.

Padrões Claros no Gráfico:

Faixa Salarial	Sem inadimplência	Com Inadimplência
Médico	12.000	9.000 - 10.000
Engenheiro	9.000	7.000 - 8.000
Advogado	7.000	5.000 - 6.000
Professor	4.500	3.000 - 4.000
Estudante	1.500 - 2.000	500 - 1.000
Histórico inadimplência	3.000 - 4.000	0 - 1.000

2 - Imóvel Próprio vs Limite de Crédito - Segurança é Confiança



Narrativa: Esses dados mostram que possuir um imóvel é um forte indicativo de solidez financeira, aumentando a confiança das instituições na hora de conceder um crédito.

Insight visual : O boxplot revela que pessoas com imóvel próprio possuem, em média, limites e créditos mais altos. Há menos dispersão e mais consistência entre os que têm imóvel.

Comparação de quem tem imóvel próprio vs quem não tem, em termos de limite de crédito, com base nesse gráfico.

Com imóvel próprio:

Estatística aproximado	Valor (R\$) aproximado
Mínimo	0
1º Quartil (Q1)	2.000
Mediana (Q2)	4.000
3º Quartil (Q3)	6.000
Máximo	8.000

Sem imóvel próprio:

Estatística aproximado	Valor (R\$) aproximado
Mínimo	0
1º Quartil (Q1)	500
Mediana (Q2)	2.000
3º Quartil (Q3)	3.500
Máximo	6.000

Comparativo

- Mediana: Quem tem imóvel próprio tem o dobro de limite (4000 vs 2000).
- Distribuição: O grupo com imóvel tem limites mais altos e mais estáveis.
- Faixa superior: O teto do limite é maior para quem tem imóvel (8000 vs 6000).

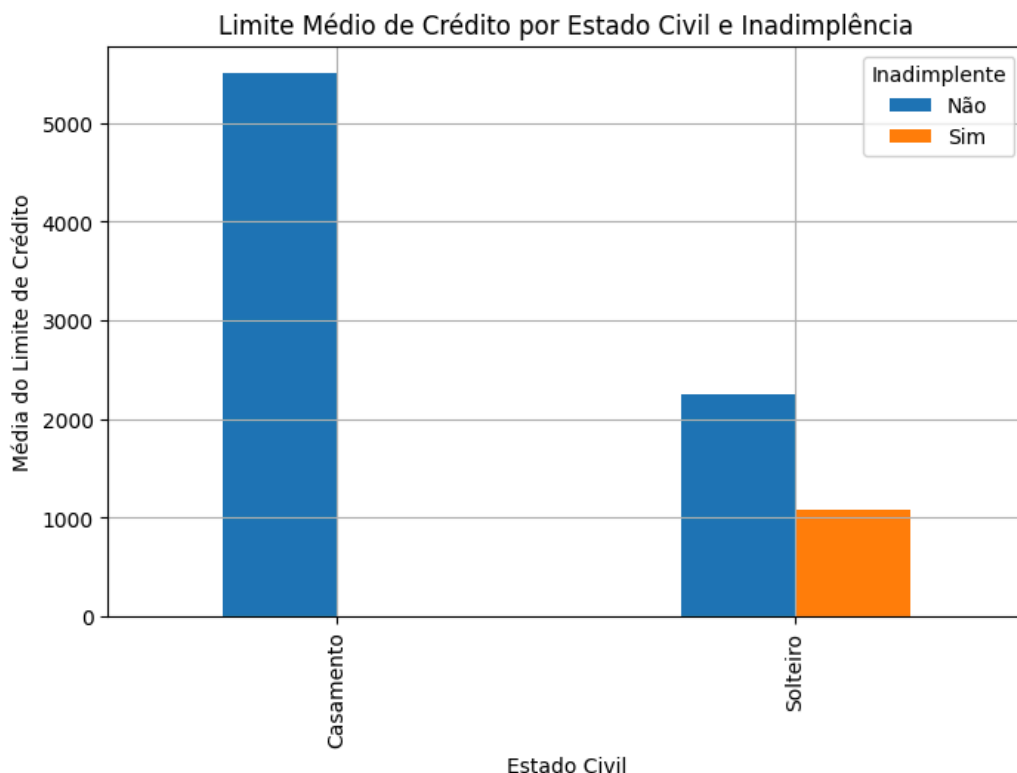
Conclusão: A posse do imóvel reforça a confiança da instituição ao conceder o crédito elevado.

Comparativo Visual (Resumo)

Categoria	Mediana (R\$)	Faixa Central (Q1 - Q3)
Com imóvel próprio	4.000	3.000 - 6.000
Sem imóvel próprio	2.000	500 - 3.000

OBSERVAÇÃO: A posse de imóvel pode ser vista como uma garantia adicional para instituições financeiras, justificando os limites mais elevados. Isso sugere maior confiabilidade do cliente, refletindo no crédito oferecido.

3 - Estado civil e Histórico de Inadimplência - O comportamento é relevante



Narrativa: Ao analisar um cliente, os bancos consideram mais do que números: comportamento, estabilidade e históricos, são peças importantes. Aqui cruzamos o estado civil com o histórico da inadimplência, para entender o seu papel no limite de crédito.

Insight visual: Indivíduos casados e sem inadimplência apresentam os maiores limites de crédito. Já os solteiros com inadimplência têm limites consideravelmente menores, mostrando que o histórico é um freio relevante. **OBS: Não foi informado no DataFrame os casados inadimplentes, impossibilitando uma análise completa:**

`'Historico_Inadimplencia': ['0', '0', '0', '1', '0', '1', '0', '1']`

Mostra como o limite médio de crédito varia conforme o estado civil e o histórico de inadimplência:

Estado Civil	Histórico de inadimplência	Limite médio de Crédito
Casado	Não inadimplente	Mais alto
Solteiro	Não inadimplente	Médio
Solteiro	Inadimplente	Mais baixo

A inadimplência claramente impacta a oferta de crédito, mesmo entre solteiros.

Conclusão: O comportamento financeiro passado (inadimplência) impacta fortemente na concessão de crédito. O casamento pode ser associado a estabilidade, e inadimplência à cautela por parte do banco. OBS: Não foi informado no dataframe os casados inadimplentes.

Resumo dos Insights

Fator	Impacto no limite de crédito
Salário	Forte influência positiva
Imóvel próprio	Indicador de estabilidade
Histórico de inadimplência	Forte influência negativa
Estado civil	Casamento tende a estar associado a limites maiores