

# ***Projet Startup***

## ***Etud-Plus***



BUTEUX Florent  
SUZZONI Paul  
HAN Jack  
UCLES Marie

## Introduction

- Qu'est-ce qu'une Startup: ..... 4

## Business plan

- Description du projet : ..... 4
- Analyse de marché : ..... 4
  - Marché cible : ..... 4
  - Analyse de la concurrence : ..... 4
  - Analyse de la demande : ..... 4
  - Avantages compétitifs : ..... 4
  - Barrière à l'entrée : ..... 4
- Stratégie de développement : ..... 4
- Plan financier : ..... 4
  - Coûts de développement : ..... 4
  - Coûts de fonctionnement : ..... 4
- Présentation de l'équipe : ..... 4

## Forme juridique

- Quel statut ? : ..... 4
- Obtenir son statut : ..... 4
- Compte professionnel : ..... 4
- Aspects juridiques : ..... 4

## Aspects économiques

- Financements: ..... 4
- Budget prévisionnel: ..... 4
- Locaux: ..... 4

## Promouvoir son projet au public

- Financements: ..... 4
- Augmentation de capital: ..... 4

## Structure réseau

- Plan d'adressage: ..... 4
- Stratégie de sauvegarde et de stockage des données: ..... 4
- Mettre son site en ligne : ..... 4

## Site web

- Page d'accueil : ..... 4
- Espace entreprise : ..... 4
- Espace étudiant : ..... 4

## Introduction

### Qu'est-ce qu'une Startup

Une startup est une entreprise récente et **innovante**, qui se lance dans une activité économique croissante. Elle a une petite équipe mais flexible, des moyens financiers limités, une bonne capacité d'adaptation et une stratégie de développement rapide. Les startups cherchent à développer des produits ou des services nouveaux qui n'ont pas encore été exploités, souvent en utilisant les dernières technologies, pour répondre à des besoins insatisfaits sur le marché ou pour créer de nouveaux marchés. Les startups ont un **fort potentiel** de croissance, mais elles sont également **confrontées à des risques** élevés. Elles sont souvent soutenues par des investisseurs qui permettent d'apporter des fonds et une expertise pour les aider à se développer plus rapidement.

réalisé par les SISR

## Business plan

### Description du projet

Notre projet est de mettre en place une **plateforme** qui permettrait aux étudiants du supérieur, à partir du niveau post BAC, de **trouver une alternance ou un stage** dans une entreprise partenaire de la plateforme.

L'idée étant de mettre en relation étudiants et entreprises afin que chacune des parties trouve ce qu'il lui convient.

Cette plateforme nommée 'Etud-plus' permettrait d'aider les étudiants dans leur démarches et de négocier les contrats avec les entreprises.

réalisé en équipe

Le site s'articule autour de 2 espaces :

- **L'espace étudiant** qui permet la recherche de stage ou alternance, cette recherche est réfléchiée en plusieurs espaces. D'une part, un **espace annonce** des entreprises qui se présente comme un **fil d'actualité** triant ces dernières par date de publication, à la manière d'un réseau social. D'autre part un espace de **recherche personnalisé**, qui est permis grâce à un formulaire, ce qui permet de **trier les annonces** en fonction de critères comme le lieu, les dates, le domaine de compétences etc..
- **L'espace Entreprise** qui offre un tableau de bord, permettant de **publier, éditer** une annonce suivant les mêmes paramètres que ceux demandés dans le formulaire étudiant. En plus l'entreprise dispose d'outils pour **mettre en forme** son annonce (possibilité d'ajouter le logo, des images ou des documents pdf descriptif du profil recherché).

Enfin notre principale **motivation** est de **soutenir les étudiants** dans cette phase qui est souvent un calvaire, **trouver une entreprise** n'est pas mince affaire alors en trouver une bonne et avoir les bons outils en mains est souvent difficile pour ces jeunes qui jusqu'alors n'ont connu que les bancs de l'école. Nous **accompagnons ces jeunes** afin de faciliter au maximum leur recherche et leur donnons les outils nécessaires pour réussir. En passant de la réalisation de la lettre de motivation au CV jusqu'à l'entretien.

Pour parvenir à nos fins nous mettons à disposition des fiches 'Tips' ainsi que des 'formations vidéo' afin de préparer au mieux l'étudiant. De plus, un chatbot est mis à disposition dans l'espace étudiant afin de répondre aux questions les plus courantes, à terme celui-ci sera remplacé par une IA.

réalisé par les SISR

## Analyse de marché

### Marché cible :

Le marché cible pour notre plateforme serait les étudiants du supérieur, à partir du niveau post BAC, cherchant une alternance ou un stage pour compléter leur formation. Ce marché est assez large et est en croissance continue avec environ 2,6 millions d'étudiants en alternance et en stage en France selon le ministère de l'Enseignement supérieur.

source : <https://www.education.gouv.fr/media/117115/download>

### Analyse de la concurrence :

Il existe déjà plusieurs acteurs sur ce marché tels que LinkedIn, Indeed, JobTeaser, Welcome To The Jungle, etc.. Cependant, ces plateformes ont une portée et un public plus large, ils ne se concentrent pas spécifiquement sur l'alternance ou les stages dans des entreprises partenaires. Il y a donc une place pour notre plateforme dans ce domaine.

### Analyse de la demande :

Il y a une forte demande pour les stages et les alternances, surtout pour les étudiants qui cherchent une première expérience dans le monde professionnel. Les entreprises sont aussi à la recherche de jeunes pour les former et les intégrer à long terme dans leur entreprises surtout pour les jeunes en alternance. Notre plateforme peut donc répondre à une forte demande des deux parties en facilitant donc la mise en relation.

### Avantages compétitifs :

Notre plateforme offre plusieurs avantages compétitifs, tels que la spécialisation dans l'accompagnement pour l'alternance et les stages, la sélection d'entreprises partenaires pour garantir des offres de qualité, et une expérience utilisateur optimisée pour les étudiants et les entreprises grâce aux différents espaces. De plus, nous pouvons offrir des services de coaching avec les fiches "Tips" et les formations vidéos pour aider les étudiants dans leur recherche.

## Barrière à l'entrée :

Le marché de l'alternance et du stage est un marché compétitif qui compte déjà de multiples plateformes. De ce fait, les barrières à l'entrée peuvent être assez élevées, cependant la plupart des plateformes ne sont pas spécialisées et offrent un service plus large et moins approfondi.

Ces barrières peuvent être :

- la concurrence des autres plateformes déjà en place sur ce marché
- La réglementation liée aux contrats de stages et d'alternance

réalisé par les SISR

## Stratégie de développement

Afin de développer notre activité au mieux nous avons réfléchi à des méthodes qui permettraient d'améliorer notre service au cours de nos activités et de nous faire connaître dans le but de collecter des utilisateurs.

- Créer une base de données
- Développer un algorithme de matching
- Collaborer avec les universités et les écoles
- Organiser des événements de rencontre dans les entreprises / écoles
- Créer un programme d'accompagnement
- Développer une stratégie de communication (Pub, réseaux sociaux)
- Avoir des retours et améliorer la plateforme

réalisé par les SISR

## Plan financier

Dans cette partie nous avons estimé les coûts de développement et de fonctionnement de l'entreprise

**Coûts de développement** : Le coût de développement de la plateforme peut varier en fonction de la complexité et des fonctionnalités offertes. Il peut être estimé entre 50 000 et 100 000 euros.

**Coûts de fonctionnement** : Les coûts de fonctionnement incluent les salaires de l'équipe, les coûts de maintenance et d'hébergement de la plateforme, ainsi que les coûts de marketing et de communication. Ces coûts peuvent varier en fonction de la taille de l'équipe et de la stratégie de communication choisie. Ils peuvent être estimés à environ 10 000 euros par mois.

réalisé par les SISR

sources :

- <https://www.cleveroad.com/blog/how-much-does-it-cost-to-build-a-marketplace-website/>
- <https://blog.hubspot.com/service/customer-success-saas>

## Présentation de l'équipe

L'équipe se compose de 5 personnes dont 4 associés et se scinde en 3 parties, avec d'une part l'équipe de "réseau" ,d'autre part l'équipe de "développement" et enfin le prestataire pour les finances. Les activités sont réparties en fonction du domaine de compétences de chacun à savoir.

- **Florent** qui s'occupe de la partie réseaux et sécurités de l'entreprise, avec la partie réflexion, mise en place et supervision de l'infrastructure et des machines de l'entreprise.
- **Paul** qui s'occupe du système et des solutions de stockage ainsi que de la disponibilité des données. Il met en place et assure les sauvegardes et assure le bon fonctionnement des systèmes.
- **Marie** qui s'occupe de la communication et de l'organisation d'évènements étudiants / entreprises. Elle assure aussi le support informatique de la plateforme et le démarchage entreprise.
- **Jack** qui s'occupe de la partie développement tant front end que back end, il développe les différentes fonctionnalités de la plateforme et assure son bon fonctionnement.
- **Jean-eude** est un prestataire qui s'occupe de la partie financière de l'entreprise, il gère les comptes, les dépenses et négocie des financement avec des mentor et les business angel

réalisé en équipe

## Forme juridique

### Quel statut choisir ?

La Société par Actions Simplifiée est la forme juridique la plus utilisée pour les startups. Avec un financement qui est estimé entre 50 000 et 100 000 €, la SAS peut être une forme juridique adaptée.

Quelques critères d'une SAS

- **Souplesse dans la gestion** : La SAS offre une grande liberté de gestion. Les statuts de la SAS peuvent être aménagés de manière très flexible pour répondre aux besoins spécifiques de la startup. Les associés peuvent par exemple décider de répartir les pouvoirs de manière inégale, ou encore créer des actions spécifiques.
- **Responsabilité limitée** : La SAS est une forme juridique qui permet de limiter la responsabilité des associés. Les associés ne sont responsables des dettes sociales qu'à concurrence de leurs apports.
- **Facilité d'entrée et de sortie des associés** : La SAS permet une grande liberté dans l'entrée et la sortie des associés. Les associés peuvent céder leurs actions sans l'accord des autres associés, à moins que les statuts n'en disposent autrement.
- **Possibilité d'avoir des investisseurs** : La SAS offre une grande flexibilité en matière de financement. Les fondateurs peuvent choisir d'ouvrir le capital à des investisseurs externes (business angels, fonds d'investissement, etc.) en leur offrant des actions avec des droits spécifiques.
- **Attractivité fiscale pour les investisseurs** : La SAS offre une grande attractivité fiscale pour les investisseurs, car elle permet la mise en place de mécanismes tels que les BSPCE (bons de souscription de parts de créateur d'entreprise), qui permettent aux investisseurs de bénéficier d'une exonération d'impôt sur le revenu et de la taxation au taux réduit des plus-values en cas de cession des actions.

réalisé en équipe

sources :

- <https://solutions.lesechos.fr/juridique/c/sarl-vs-sas-quelle-est-la-societe-preferee-des-francais-en-2022-33968/>
- <https://www.captaincontrat.com/creer-son-entreprise/startup/statuts-sas-special-startups-me-beck>
- <https://bpifrance-creation.fr/boiteaoutils/infographie-quel-statut-juridique-choisir-mon-entreprise>

## Obtenir son statut

Il existe **3 possibilité** pour obtenir son statut d'entreprise :

- Les modèles gratuits (aucune valeur juridique)
- Les cabinets d'avocats (trop onéreux)
- Plateforme juridique (Captain contrat, Legalvision, Legalstart)

Pour notre société nous utiliserons la plateforme juridique **captaincontrat.com** qui présente plusieurs **avantages** pour obtenir notre statut :

- **Gain de temps** : Le processus de création d'une entreprise peut être très long et peut prendre plusieurs semaines voire plusieurs mois ce qui n'est pas le cas en passant par une plateforme juridique qui accompagne de A à Z.
- **Réduction des coûts** : Les plateformes juridiques proposent des tarifs compétitifs par rapport aux tarifs proposés par un avocat. La principale raison de cet écart est le temps de recherche et de travail de l'avocat comparé à celui de la plateforme qui elle utilise un algorithme.
- **Expertise juridique** : des professionnels du droit qui ont une connaissance approfondie des procédures légales sont à notre disposition.
- **Conformité juridique** : Cette plateforme juridique garantit la conformité de la création de l'entreprise en s'assurant que toutes les étapes sont respectées, que les documents sont correctement remplis.
- **Facile d'utilisation** : propose des outils en ligne qui permettent de simplifier les démarches de création d'entreprise.

réalisé par les SISR

## Compte professionnel

Au niveau juridique, l'entreprise est une personne morale qui doit être associée à son propre compte bancaire. La société doit donc avoir un **compte professionnel**.

Afin de construire ce compte il faut suivre 3 étapes :

- se **rendre dans une agence** avec son projet de statut
- **déposer son capital social** sur le compte.  
Le capital social est l'ensemble des ressources et des liens sociaux qui sont à disposition de l'entreprise.
- **obtenir l'attestation du dépôt** du capital pour la suite de l'immatriculation

réalisé par les SISR



## Aspects juridiques

Règlement général de la protection des données est une loi européenne qui régit toute collecte et tout traitement de données à caractère personnel au sein de l'UE Permettre aux utilisateurs d'activer les cookies et des traceurs qui collectent leurs données personnelles. La responsabilité des propriétaires et opérateurs de site web est de s'assurer que les données personnelles sont collectées et traitées légalement.

Le rgpd définit les règles spécifiques pour l'utilisation des cookies, les sites doivent se conformer à des règles qui sont les suivantes :

- Le consentement, Nous devons obtenir le consentement explicite de nos utilisateurs avant de collecter, traiter et stocker ses données à caractère personnel.
- La transparence, nous devons informer les utilisateurs sur la manière dont leurs données personnelles sont collectées, traitées et stockées. Nous devons aussi les informer sur les finalité de l'utilisation de ces données
- Droit d'accès, tous les utilisateurs de la plateforme ont le droit d'accéder n'importe quand à leur données.
- Protection des données, nous devons mettre en place des mesures techniques et organisationnelles appropriées pour protéger les données à caractère personnel contre les accès non autorisés et les pertes.
- Notification en cas de violation des données  
En cas de violation de données à caractère personnel nous devons notifier la CNIL (Commission Nationale de l'Informatique et des Libertés) sous 72h.

réalisé par les SISR

## Aspects économiques

### Financements

Niveau financement pour une SAS il n'existe **pas de capital social minimum**, cependant il est intéressant de commencer avec un **minimum de 1000€** pour plusieurs raisons :

- la **crédibilité** auprès des partenaires.
- pouvoir **faire des emprunts** auprès d'organismes.
- pouvoir **assurer les premières dépenses** de la société.

Pour le financement de notre plateforme il existe plusieurs méthodes qui sont les suivantes:

- Les levées de fonds auprès d'investisseurs :
- Les subventions et les aides publiques :
- Les prêts bancaires :
- Le financement participatif :

Budget prévisionnel	
Entrées	
Apports	100 000 €
Prêt bancaire	5 000 €
Capital apporté	3 000 €
Subventions	200 €
Total entrées	108 200 €
Sorties	
Assurance	1 500 €
Honoraire comptable	1 000 €
Capital apporté	800 €
Frais bancaires	200 €
Salaires	25 000 €
Charges sociales dirigeants	2 000€
Total sorties	30 500€

réalisé en équipe

Sources :

- <https://www.captaincontrat.com/creer-son-entreprise/startup/combien-coute-creation-start-up>
- <https://www.jaimelesstartups.fr/combien-ca-coute-de-creer-une-startup/>
- <https://www.zervant.com/fr/blog/budget-previsionnel-excel-tableau-budget-previsionnel/>

## Les locaux



Au niveau des locaux il est important qu'ils soient accessibles par différents moyens de transports afin de faciliter l'accès rester attractif pour de futur employés. De plus, il faut bien choisir la ville afin de ne pas avoir un prix de l'immobilier trop élevé, il faut aussi veiller à bien choisir son quartier (cambriolages, vol, problèmes etc..).

Nous avons choisis de baser nos locaux à Alfortville au 1 place Jean Jaurès dans le 94. Situé à 15 min de Paris, nos locaux sont accessibles depuis le RER D, le bus 103 et le bus 117.



## Pourquoi Alfortville ?

Situé dans le sud de Paris, Alfortville est facilement accessible en transport en commun, proche de l'aéroport d'Orly et traversé par l'A86 les déplacements en voiture sont aussi possible. La présence de grandes entreprises comme Sanofi et Thales et un bon nombre d'universités renommées comme UP Diderot est rassurant et même bénéfique pour le cas de notre plateforme car il peut être possible de s'associer avec ces écoles.

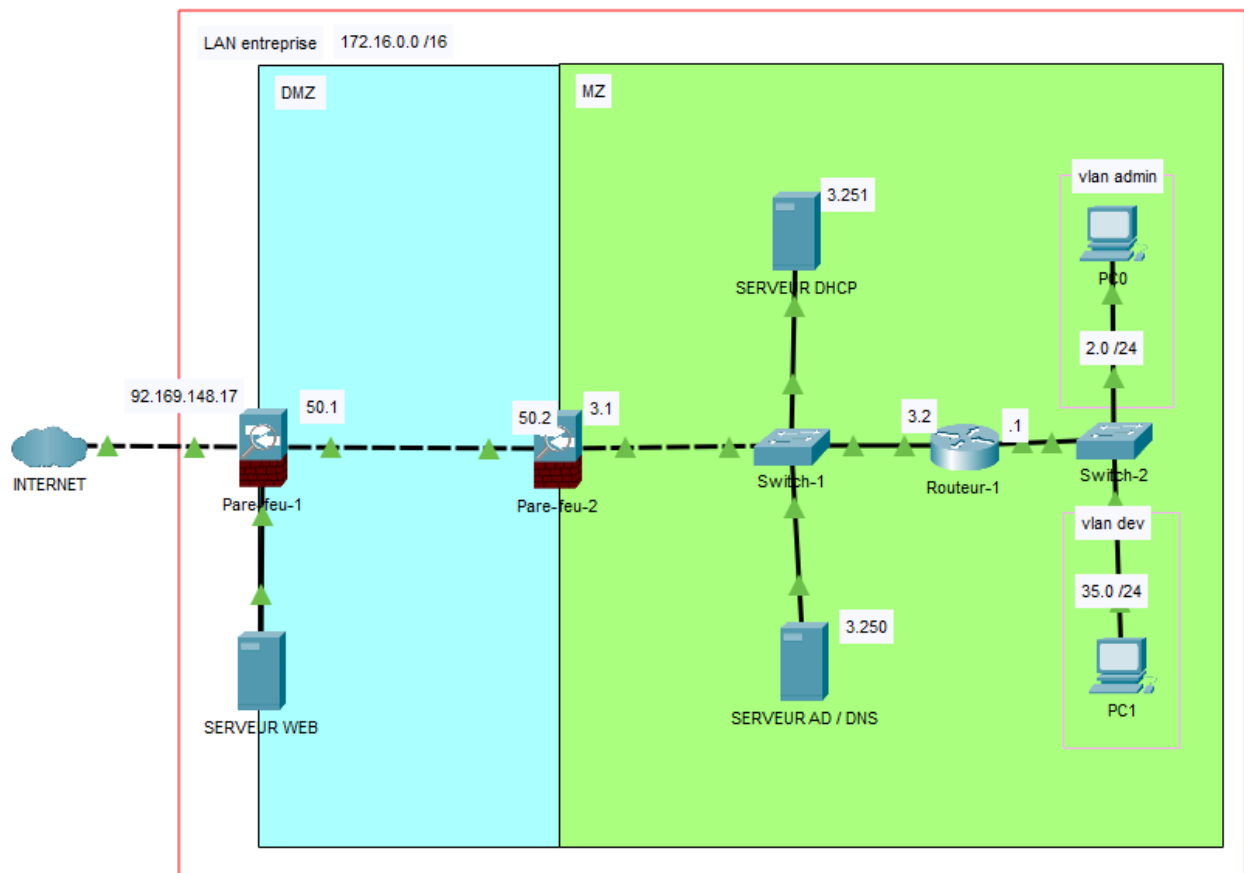


Alfortville offre des coûts de l'immobilier moins élevés que dans le centre de Paris pour seulement 15 min de transport du centre de Paris. Enfin Alfortville est une ville dynamique sur le plan économique avec un grand nombre d'activités et de secteurs.

réalisé par les SISR

## Structure réseau

### Plan d'adressage



@réseau	masque	vlan	service
172.16.50.0	/30	50	sécurité
172.16.3.0	/24	3	serveurs
172.16.2.0	/24	2	admin
172.16.35.0	/24	35	dev

pool DHCP					
vlan	ip reseau	masque	passerelle	nb adresse	ip start
admin	172.16.2.0	/24	172.16.2.1	60	172.16.2.30
dev	172.16.35.0	/24	172.16.35.1	60	172.16.35.30
réseau	172.16.37.0	/24	172.16.37.1	60	172.16.37.30
relation clientèle	172.16.65.0	/24	172.16.65.1	60	172.16.65.30

## découpage des adresses :

- 1 à 29 → adresses sensibles destinées au routage (routeurs firewall)
- 30 à 90 → pool DHCP 1 (adresses adressables aux clients du lan MZ)
- 91 à 151 → possibilité de pool DHCP 2
- 151 à 254 → adresses de service (pour les serveurs AD,DNS,DHCP, FTP,NTP, etc..)

**nom de domaine :** etud-plus.fr

**Domaine:** etud-plus

réalisé par les SISR

## Stratégie de sauvegarde et de stockage des données

La stratégie de sauvegarde et la gestion des données sont un point important pour une plateforme qui stocke des données client (qui sont des données collectées à l'inscription que ce soit du côté entreprise que du côté étudiant).

La principale stratégie est d'adopter une architecture qui garantit la haute disponibilité des données:

- Au niveau réseau cette disponibilité se traduit souvent par la redondance d'équipement qui mène à des dépenses onéreuses. Dans le cas de notre infrastructure il serait judicieux de stacker les équipements au moins pour les switchs et dupliquer les routeurs / pare-feu pour en avoir minimum un de chaque en cas de panne. Ensuite on utilisera des protocoles comme glbp qui en plus d'assurer la haute disponibilité à la manière de HSRP, assure aussi une répartition de charge qui mêlée à de la redondance garantit la pleine disponibilité des données et du réseau. Enfin des protocoles comme Qos et spanning tree seront mis en place pour assurer le bon fonctionnement et la qualité des équipements réseau.
- Au niveau serveur la disponibilité se divise en 3 points :
  - o Mise en place d'un cluster d'Esxi avec la suite VMware qui permet la migration de vm à chaud grâce au vmotion et facilite aussi l'administration avec les outils vsphere client et vcenter
  - o Mise en place d'un stockage distant type Nas avec la technologie Raid 5, ce stockage distant désigne une baie de stockage reliée au Esx par target iscsi et non hébergement cloud.
  - o Redondance des liens vers les serveurs pour les différents services (IDRAC, VMotion, management et stockage)
- Afin de compléter cette stratégie nous mettrons en place un logiciel de gestion de parc comme OCS inventory ainsi qu'une solution de supervision comme nagios, centreon ce qui nous permettra d'être proactif.
- Pour ce qui est des solutions de gestion des incidents nous mettrons en place un serveur syslog afin de centraliser et traiter les logs de manière efficace.

réalisé par les SISR

## **Mettre son site en ligne sur son propre serveur**

qu'est-ce qu'un serveur web ?

IIS (Internet Information Services) est un serveur web développé par Microsoft, qui permet de fournir des services web sur Windows. IIS est inclus dans l'OS Windows et est disponible sur Windows Server 2012 R2.

IIS permet d'héberger et gérer des sites web, des services web, des applications web et des services de messagerie. Il prend en charge différents protocoles web, notamment HTTP, HTTPS, FTP, SMTP, NNTP, etc. Il est également intégré à la plate-forme .NET de Microsoft pour permettre l'exécution de code côté serveur.

En résumé, IIS est un serveur web qui permet aux utilisateurs de fournir des services web et des applications à leurs utilisateurs, avec une grande variété de fonctionnalités

sources :

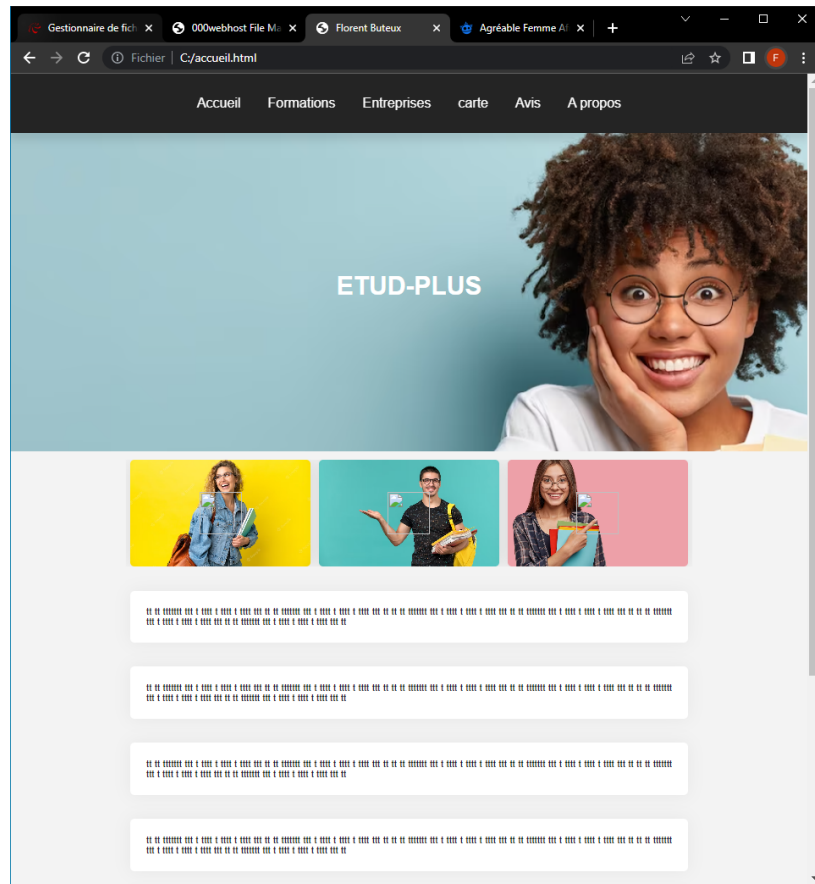
<https://learn.microsoft.com/fr-fr/iis/get-started/introduction-to-iis/iis-web-server-overview>

<https://www.it-connect.fr/installer-et-configurer-iis-10-sur-windows-server-2022/>

réalisé par les SISR

## Site WEB

### Page d'accueil



réalisé par les SISR

## Espace entreprise

Page gestion des offres : figure toutes les offres que l'entreprise a publié + un bouton postuler une offre.

Accueil
Mes offres
Poster une offre
Candidatures

### Gestion des offres

+ Poster une offre

### Vos offres

Date	Référence	Poste	Statut	Type	Candidature	Actions
------	-----------	-------	--------	------	-------------	---------

## Ajout d'une offre

Niveau requis pour postuler

Titre du poste

Domaine

Télétravail possible pour ce poste ? ☐

Ce poste est-il valable à l'étranger ? ☐ Oui - ☒ Non

Ce poste est-il valable dans plusieurs régions ? ☐ Oui - ☒ Non

Code postal

Ville

Description du poste

Page ajoute d'une offre: l'entreprise remplit le formulaire ci-dessus afin de pouvoir faire une annonce.

## Vos candidatures

Liste de candidats :

Page candidature : liste figurant tous les candidats qui ont postulé à l'annonce de l'entreprise



## Espace étudiant

Espace annonce sous forme de fil d'actualité avec date de de publication, nom de l'entreprise et nom du poste à pourvoir et un utilisateur peut faire une recherche avancée de son alternance en se centrant sur certains paramètres

## Recherche de stage /alternance

### Espace annonce

Date de publication : 27/03/2023

Annonce de Orange : Chef de projet en informatique

Date de publication : 26/03/2023

Annonce de Apple : Opérateur systèmes

### Recherche avancée

Region /lieu :

Date de stage / alternance :

au

Domaine de compétences :

Niveau actuel :

réalisé par les SLAM