

Levantamento (parte 3)

Publicação de Projeto (Fluxo do Tomador de Serviço)

Esta é a funcionalidade que permite ao cliente criar uma "vaga" na plataforma.

Tela: "Publicar Novo Projeto"

O formulário deve conter os seguintes campos:

1. Título do Projeto:

Requisito: Campo de texto, claro e objetivo.

Exemplo: "Criação de Logotipo para Startup de Tecnologia" ou "Desenvolvimento de Landing Page em WordPress".

2. Descrição Detalhada do Projeto:

Requisito: Campo de texto longo (textarea) com editor de texto simples (negrito, itálico, listas).

Instrução para o usuário: "Seja o mais detalhado possível. Inclua objetivos, público-alvo, prazo, referências e o que você espera como entrega final."

3. Categoria do Projeto:

Requisito: Campo de seleção (dropdown/select) ou tags de múltipla escolha.

Exemplo de Categorias: Design & Criação, Desenvolvimento & TI, Redação & Tradução, locução, Marketing Digital, Suporte Administrativo etc.

Nota para Devs: precisamos ter filtros de categorias.

4. Habilidades Necessárias:

Requisito: Campo de tags, onde o cliente pode digitar e adicionar várias habilidades.

Exemplo : "Photoshop", "SEO", "JavaScript", "Copywriting".

Nota para Devs: Isso também alimenta o algoritmo de busca e pode ser usado para sugerir projetos a freelancers.

5. Tipo de Orçamento:

Requisito: Seleção (radio button).

Opções:

Preço Fixo: Um valor total pelo projeto completo.

Por Hora: Um valor pago por hora de trabalho.

6. Orçamento (Valor)

Requisito: Campo numérico.

Nota para Devs: O texto ao lado do campo deve mudar conforme a seleção acima ("Valor Total do Projeto" ou "Valor Máximo por Hora").

7. Prazo para Entrega :

Requisito: Campo de data.

Instrução para o usuário: "Até quando você espera que o projeto seja concluído?"

Ação: Um botão "Publicar Projeto". Ao clicar, o projeto fica com o status "**Aberto para propostas**" e visível para os freelancers.

Busca e Sistema de Propostas (Fluxo do Prestador de Serviço)

Agora o freelancer precisa encontrar e se candidatar aos projetos.

Tela: "Encontrar Projetos"

1. Barra de Busca:

Requisito: Campo de texto para buscar por palavras-chave no título e descrição.

2. Filtros:

Filtrar por Categoria (as mesmas da publicação).

Filtrar por Habilidades.

Filtrar por Tipo de Orçamento (Fixo ou Por Hora).

Filtrar por Faixa de Valor.

3. Listagem de Projetos:

Mostra os resultados da busca. Cada item da lista deve ter: Título, breve descrição, categoria, e valor do orçamento.

Tela: "Detalhes do Projeto"

Ao clicar em um projeto, o freelancer vê todas as informações que o cliente inseriu. Nesta tela, ele encontrará a seção para se candidatar.

Seção: "Enviar sua Proposta"

1. Sua Oferta (Valor):

Requisito: Campo numérico.

Instrução (se for Preço Fixo): "Qual o valor total que você cobrará por este projeto?"

Instrução (se for Por Hora): "Qual o seu valor por hora de trabalho?"

2. Prazo de Entrega Estimado:

Requisito : campo numérico + seleção (dias/semanas).

Instrução: "Em quanto tempo você estima concluir o projeto?"

3. Mensagem de Apresentação:

Requisito: Campo de texto longo (textarea).

Instrução: "Descreva por que você é a pessoa ideal para este projeto. Destaque suas experiências relevantes e faça perguntas, se necessário."

Ação: Um botão "Enviar Proposta". Após o envio, o Tomador de Serviço recebe uma notificação e pode ver a proposta em seu painel.

Lógica de Pagamento e Comissionamento (5% + 5%)

Esta é a parte mais crítica e precisa ser muito clara para o usuário e para os desenvolvedores. O ideal é usar um **sistema de garantia (Escrow)**, onde o dinheiro fica retido na plataforma até a conclusão do serviço.

O Fluxo do Dinheiro:

Vamos usar um exemplo prático: um projeto com valor de R\$ 1.000,00

Exemplo só de brincadeira, jogando alto

1. Contratação:

O Tomador de Serviço (cliente) analisa as propostas e **aceita** a do freelancer escolhido.

O projeto muda o status para "Aguardando Pagamento".

2. Pagamento em Garantia (Escrow):

A plataforma solicita que o **Tomador de Serviço** faça o pagamento.

O que ele paga? O valor do projeto + a taxa da plataforma.

R\$ 1.000,00 (Valor do Projeto) + 5% (R\$ 50,00) = R\$ 1.050,00

Este valor de R\$ 1.050,00 fica **retido na plataforma**.

DIFERENCIAL!!!!

Uma vez que o pagamento é confirmado, o projeto muda o status para "Em Andamento". O freelancer é notificado e pode começar a trabalhar com segurança, **sabendo que o pagamento está garantido.**

3. Entrega e Aprovação:

O freelancer termina o trabalho e marca o projeto como "Entregue" na plataforma.

DIFERENCIAL!!!!

O cliente é notificado para revisar a entrega. Ele tem a opção de "Aprovar e Liberar Pagamento" ou "Solicitar Revisão".

4. Liberação do Pagamento e Comissionamento:

Quando o cliente clica em **"Aprovar e Liberar Pagamento"**:

A plataforma calcula o valor a ser repassado ao **Prestador de Serviço**.

O que ele recebe? **O valor do projeto - a taxa da plataforma.**

R\$ 1.000,00 (Valor do Projeto) - 5% (R\$ 50,00) = R\$ 950,00

Este valor de R\$ 950,00 é transferido para a conta bancária (ou chave Pix) que o freelancer cadastrou em seu perfil.

O projeto é finalizado e ganha o status de "**Concluído**".

Resumo da Transação (Projeto de R\$ 1.000):

Tomador paga: R\$ 1.050,00

Prestador recebe: R\$ 950,00

Plataforma lucra: R\$ 100,00 (R\$ 50 de cada parte)

Esta estrutura protege todas as partes: o cliente só paga por um serviço aprovado, o freelancer tem a garantia de que receberá pelo trabalho, e a plataforma monetiza a operação.

DIFERENCIAL!!!!

O Freelancer tem 3 cartas bônus.

Pode pegar 3 serviços sem pagar, começa a pagar a partir da 4ª vez.]

Porquê entendemos que uma pessoa que está buscando freelancer ela por muitas vezes não tem emprego.

Não generalizandoooooooooo!

OBS: TUDO EM VERMELHO É SUGESTÃO POR FONTE DE PESQUISA.

Existe um arquivo em word que pode ser editado.

Este é apenas um rascunho.