

Шнякина Марина Юрьевна

Женщина, 33 года, родилась 5 апреля 1989

+7 (910) 8966942 — предпочитаемый способ связи schnyakina@yandex.ru

Проживает: Нижний Новгород

Гражданство: Россия

Готова к переезду, готова к командировкам

Желаемая должность и зарплата

IOS Разработчик, QA Engineer

Специализации:

- Тестировщик
- Программист, разработчик

Занятость: проектная работа, стажировка, частичная занятость, полная занятость

График работы: удаленная работа, гибкий график, полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 10 лет 8 месяцев

Июль 2022 настоящее время 5 месяцев

Мотивация и цель

iOS Разработчик, QA Engineer

Мой профиль на GITHUB:

https://github.com/MarinaShnyakina

Интересна должность QA engineer и разработка мобильных приложений на IOS.

Обладаю hard skills, такими как:

- Умение писать грамотные чек-листы и тест-кейсы;
- Составление и заполнение баг-репорт;
- Работа с командной строкой bash в Linux;
- Работа с базами данных SQL;
- Знание базового уровня среды разработки Xcode;
- Базовые знания языка SWIFT.

Soft skills:

- адекватно описывать обнаруженные проблемы;
- мотивированность;
- ответственность;
- инициативность;
- работа в команде.

Обладаю хорошими коммуникативными навыками и умею выделять главное.

За 3 года в должности менеджера вывела новый продукт на новый рынок для компании (продукция компании представлена на маркетплейсах и DIY России и СНГ (OZON, Wildberries, Leroy Merlin, Комус, Все инструменты, 220 вольт, 21 век (Минск) и др.)

Основные достижения за предыдущие места работы:

- 1) увеличила товарообороты в магазинах на 7%, в канале дистрибьюции на 8%;
- 2) вывела бизнес компании в 5 новых регионах России;
- 3) увеличила представленность розничных магазинов в регионах на 10%, а представленность продукции на полках, в том числе в федеральных сетях, на 20%;
- 4) увеличила лояльность покупателей к компании на 8%.

Август 2019 — Июль 2022 ООО "Фёст Логистик"

Промышленное оборудование, техника, станки и комплектующие

• Оборудование для пищевой промышленности, упаковки и хранения (продвижение, оптовая торговля)

Металлургия, металлообработка

- Металлические изделия, металлоконструкции (продвижение, оптовая торговля)
- Металлические изделия, металлоконструкции (производство)

Товары народного потребления (непищевые)

• Стройматериалы, сборные конструкции для ремонта и строительства (продвижение, оптовая торговля)

Менеджер

- 1. Тестирование сайта, интернет-магазина и лэндингов компании:
- нахождение багов в работе десктопной и мобильной версии сайта;
- тестирование ЛК;
- составление отчетов для клиентов;
- составление баг-листов.
- 2. Тестирование 1C CRM системы на этапе внедрения:
- контроль качества выпускаемого продукта на этапах разработки;
- исследовательское тестирование новых возможностей;
- взаимодействие с командой разработки;
- составление отчетов для клиентов;
- составление баг-листов.
- 3. Тестирование дизайн-макетов.

Февраль 2017 — Август 2019 2 года 7 месяцев

Русское поле, Управляющая компания, ООО

Нижний Новгород, russpole.com/

Розничная торговля

• Розничная сеть (продуктовая)

Продукты питания

- Мясная продукция (производство)
- Полуфабрикаты, в том числе замороженные (производство)

Сельское хозяйство

- Сельскохозяйственная продукция (продвижение, оптовая торговля)
- Земледелие, растениеводство, животноводство

Ведущий трейд-маркетолог

- 1. Создание специальных и универсальных чек-листов;
- 2. Тестирование локации потенциальных мест для новых торговых точек:
- проходимость;
- зоны охвата;
- конкурентное окружение;
- оценка рисков.
- 3. Тестирование технических характеристик объекта торговой точки:
- состояние и ремонт;
- планировка;
- аренда;
- оценка рисков.
- 4. Тестирование программы лояльности Set Retail на наличие багов, а также исследовательское тестирование новых возможностей программы:
- взаимодействие с командой разработки;
- составление отчетов;
- составление баг-листов.

Другие обязанности:

Разработка маркетинговой стратегии — сбор данных и пожеланий от внутренних заказчиков, выявление оптимальных каналов продвижения, оптимизация каналов в зависимости от особенностей продукта;

Разработка и реализация трейд-маркетинговых мероприятий, направленных на увеличение продаж во всех каналах (сети, розница, дистрибьюторы);

Расчет экономики и последующий анализ эффективности трейд-маркетинговых мероприятий; Инициирование и разработка трейд-маркетинговых мероприятий для ввода новых позиций во все каналы сбыта (сети, розница, дистрибьюторы).

Апрель 2014 — Февраль 2017 2 года 11 месяцев

ООО "Девять полей", сеть магазинов "Павловская курочка"

павловскаякурочка.рф

Розничная торговля

• Розничная сеть (продуктовая)

Трейд-маркетолог

- Планирование, разработка и внедрение комплексного календаря трейд-активностей и мероприятий на месяц, квартал, год;
- Разработка планов, концепций и бюджетов маркетинговых мероприятий, в дальнейшем их реализация;
- Анализ продаж, планирование ассортимента, разработка мер по повышению эффективности продаж;
- Подготовка ТЗ на создание дизайн-макетов подрядчикам и контроль их выполнения;
- Разработка и заказ полиграфии, брендированных товаров;
- Взаимодействие с маркетинговыми подрядчиками и поставщиками;
- Расчет экономики и последующий анализ эффективности трейд-маркетинговых мероприятий;
- Проверка отчетов, подготовка и оформление документов по фактически проведенным маркетинговым мероприятиям.

Достижения:

- 1. Организация горячей линии поддержки покупателей 8-800 с нуля:
- 1.1. Выбор компании на аутсорсинг (для того, чтобы снизить расходы на организацию и оснащение рабочих мест);
- 1.2. Составление технического задания, написание скриптов для операторов call-центра;
- 1.3. Поддержка call-центра по изменениям (в компании, магазинах, акциях и пр.);
- 1.4. Контроль работы call-центра.
- 2. Увеличение продаж за счет трейд-маркетинговых активностей в среднем на 25% Основная доля, 90%, увеличение выручки и маржинальной прибыли в розничных сетях ценовые акции.

Декабрь 2012 — Ноябрь 2013 1 год

ЗАО Связной Логистика

Менеджер по продажам, и.о.администратора

- прояснение запроса клиентов;
- знание техники продаж;
- продажа мобильных телефонов, аудио, видео, фототехники, контрактов операторов сотовой связи, дополнительных услуг;
- работа с кассой и ведение документации салона;
- знание 1С Рарус;
- выполнение поставленных планов;
- оформление салона;
- постановка задач, планов сотрудникам торговой точки.

Сентябрь 2011 — Август 2012 1 год

ООО Торговый Дом Труд, ЗАО Завод Труд

Специалист отдела маркетинга и рекламы

- Работа с корпоративным сайтом, ведение кампаний в Yandex-Direct;
- добавление новых ключевых слов для продвижения сайта;

- составление отчетов с помощью Yandex-метрики;
- Корректировка базы данных клиентов в программе Quick Sales;
- добавление новых менеджеров;
- добавление недостающей и важной информации (адреса, контакты, ФИО директора, дни рождения сотрудников);
- смена ведущего куратора компании;
- Отслеживание обратной связи;
- обзвон клиентов с целью выявления положительных и отрицательных моментов;
- Мониторинг конкурентов (цены, ассортимент продукции, действующие акции);
- Организация выставок;
- Работа со СМИ;
- Работа с агентствами;
- Подбор необходимой продукции, полиграфии;
- Работа над макетами с помощью дизайнера;
- Получение, контроль;
- Составление отчетов.

Образование

Высшее

2012

Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева, Нижний Новгород

Металлургический факультет инженер-металлург, Менеджмент и логистика в метталургии

Повышение квалификации, курсы

2022

Тестирование программного обеспечения

Нижегородский колледж теплоснабжения и автоматических систем управления

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — А2 — Элементарный

Навыки

SWIFT Git MySQL

Linux Разработка мобильных приложений

Тестирование Умение работать в команде Тайм-менеджмент

Коммуникативная компетентность

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

Дополнительная информация

Рекомендации

ООО "Фёст Логистик"

Елена Овчинникова (Директор по маркетингу)

Обо мне

Аналитические способности;

Креативный подход к решению задач;

Способность быстро усваивать и внедрять новые знания;

Высокая обучаемость; Готовность расти и развиваться.