

Студијски програм: Информатика

Предмет: Познавање Пословних Процеса

# Увођење новог коктела у мени СаріВаr-а

-пројектовање производа/услуге-

Предметни наставник: Др Саша Стаменковић Студент: Марко Праштало, 018/2023

Крагујевац 2025.

## Садржај

Садржај	0
Увод	1
Циљ процеса	1
Одговорности	1
Поступак	2
Dijagram toka	2
Опис активности	3
Идентификација потребе	3
Генерисанје идеје	3
Тестирање рецепта	4
Процена трошкова	4
Одобравање	5
Набавка састојака	5
Додавање коктела у апликацију	5
Тест функционалности	6
Пуштање у рад	6
Праћење наруџбина	6

### **Увод**

Овај пројекат представља опис и моделовање пословног процеса у оквиру постојећег кафића СаріВаг, са фокусом на увођење новог производа у понуду – коктела. СаріВаг је модеран кафић који комбинује пријатну атмосферу са иновативним приступом наручивању. На сваком столу налази се таблет рачунар путем ког гости могу да прегледају мени и директно изврше наруџбину, без посредовања конобара.

Циљ одабраног пословног процеса је приказ свих корака – од идеје за нови коктел, преко тестирања и набавке састојака, до увођења производа у мени апликације. Овим процесом се обезбеђује да нови производ буде квалитетно осмишљен, правовремено доступан и јасно представљен корисницима апликације, чиме се унапређује понуда СаріВаr-а и побољшава корисничко искуство.

## Циљ процеса

Циљ овог пословног процеса је дефинисање активности и одговорности у поступку израде новог коктела, како би се обезбедило да излаз из процеса пројектовања производа буде у потпуности усклађен са захтевима дефинисаним на самом почетку пројекта. Процес је осмишљен тако да крајњи резултат – нови коктел – буде у складу са захтевима, потребама и очекивањима купаца СаріВаг-а, уз обезбеђивање доследног квалитета и препознатљивог укуса. На тај начин, процес доприноси унапређењу понуде кафића, повећању задовољства гостију и јачању конкурентске предности.

### Одговорности

За контролу и примену ове процедуре одговоран је Менаџер CapiBar-a. Одговорност осталих учесника дата је у дијаграму тока и опису активности у овој процедури.

## Поступак

## Dijagram toka

Ред.	Дијаграм	Активност	Од	цгово н	ра	Документ	у /
број	тока		0	У	И	, , ,	и
	Почетак						
1		Идентификација потребе	1	1	2	Историја продаје; Коментари гостију; Трендови Записник о новој идеји	У
2	•	Генерисање идеје	1	1	2	Записник о идеји Предлог рецепта	у
3		Тестирање рецепта	1,2	1,2		Предлог рецепта Финализовани рецепт; Протокол тестирања	у
4		Процена трошкова	1,2	1,2	3	Финализовани рецепт; Актуалне цене састојака Процена трошкова	У
5	2	Одобравање	1	1	2	Финализовани рецепт; Процена трошкова Одобрен рецепт	у
6		Набавка састојака	1,3	1,3	2	Одобрен рецепт Поруџбеница; Потврда добављача; Пријемница	у
7		Додавање коктела у апликацију	4	4	1,2	Одобрен рецепт; цена Унос у базу података; Ченџлог (Change log)	У
8	<b>—</b>	Тест функционалности	4	4	1	Извештај о тестирању	и

9		Пуштање у рад	4	4	1,2	Извештај о тестирању Ажуриран мени у апликацији	у
10	KPAJ	Праћење наруџбина	1	1		Подаци о продаји из апликације Извештај о продаји; Препоруке за следећи циклус	у
О - Одговора	ост 🔷 - Одлука ——- Почетак ан, У - Учесник, И - Информише се окумента, и - Излазна документа	<ol> <li>Менаџер бара</li> <li>Бармен</li> <li>Добављач</li> <li>Програмер/ал</li> </ol>		страто	р апли	икације	

#### Опис активности

#### Идентификација потребе

- Сврха: уочити прилику (нпр. тренд укуса/сезонски састојци/захтеви гостију) да се прошири понуда.
- **О/У/И**: Одговоран: **Менаџер (1)**; Учествује: **Менаџер (1)**; Информише се: **Бармен (2)**.
- Улаз: Историја продаје; Коментари гостију; Трендови.
- **Активности**: преглед продаје постојећих коктела; идентификација "рупа" у понуди (нпр. безалкохолни/киселкасти/тропски); дефинисање циљне цене.
- Излаз / Документ (и): Записник о новој идеји.
- **Критеријуми прихватања**: идеја има јасан разлог "зашто сада" и нацртан циљ (нпр. ≥15 поруџбина/дан у прва 2 недеље).

#### Генерисанје идеје

- Сврха: предложити 1–3 варијанте рецепта и назив.
- **О/У/И:** Одговоран: **Менаџер, Бармен (1, 2)**; Учествује: **Менаџер, Бармен (1, 2)**; Информише се: —

- Улаз (у): Записник о идеји.
- **Активности**: избор базе (рум/вотка/безалкохолна), дефинисање састојака, грамаже, начина припреме, чаше, украса; антиалерген тагови; процена времена припреме.
- **Излаз / Документ (и)**: Предлог рецепта (назив, састојци, грамаже, кораци, време, алергени, предлог цене-опсег).
- Критеријуми: рецепт је изводљив са постојећом опремом и у времену припреме ≤ X мин.

#### Тестирање рецепта

- Сврха: валидирати укус, стабилност припреме и визуелни изглед.
- **О/У/И**: Одговоран: **Менаџер, Бармен (1, 2)**; Учествују: **Менаџер, Бармен (1, 2)**; Информише се: —
- Улаз (у): Предлог рецепта.
- **Активности**: припрема пробних серија; интерна дегустација (бармен + менаџер, евентуално 2–3 редовна госта); бележење оцена укуса/киселости/сладости/ароме/изгледа; фине корекције грамажа.
- **Излаз / Документ (и):** Финализован рецепт; Протокол тестирања (оцене, корекције).
- **Критеријуми**: средња оцена ≥ дефинисаног прага (нпр. 4/5); време припреме у граници; рецепт репродуктиван.

#### Процена трошкова

- Сврха: израчунати цену коштања по порцији и предложити продајну цену.
- О/У/И: Одговоран: Менаџер, Бармен (1, 2); Учествује: Менаџер, Бармен (1, 2); Информише се: Добављач (3) (о ценама).
- Улаз (у): Финализован рецепт; Актуелне цене састојака.
- **Активности**: калкулација: сума (количина × набавна цена) + резерва за расипање; провера марже; предлог продајне цене и позиционирања у понуди.
- Излаз / Документ (и): Процена трошкова.
- Критеријуми: маржа ≥ циљане (нпр. 70%); цена парира конкуренцији.

#### Одобравање

- Сврха: формална одлука да ли коктел иде у понуду.
- **О/У/И**: Одговоран: **Менаџер (1)**; Учествује: **Менаџер (1)**; Информише се: **Бармен (2)**.
- Улаз (у): Финализован рецепт; Процена трошкова.
- **Активности**: провера циљева, марже, доступности састојака; одлука **ДА/НЕ**.
- Излаз / Документ (и): Одобрен рецепт.
- **Критеријуми**: ако "НЕ", враћа се на корак 2 са разлозима; ако "ДА", прелази се на набавку.

#### Набавка састојака

- Сврха: обезбедити потребне састојке у количини и квалитету.
- **О/У/И**: Одговоран: **Менаџер**, **Добављач (1, 3)**; Учествују: **Менаџер**, **Добављач (1, 3)**; Информише се: **Бармен (2)** (ради квалитета).
- Улаз (у): одобрен рецепт (списак састојака/грамажа).
- **Активности**: контакт са 1–2 добављача; упоредна понуда; избор; слање наруџбенице; пријем робе; провера квалитета/рокова; складиштење.
- Излаз / Документ (и): Поруџбеница; Потврда добављача; Пријемница.
- **Критеријуми**: сви састојци доступни; рокови одговарају; квалитет потврђен.

#### Додавање коктела у апликацију

- Сврха: унети нови производ у систем да би био видљив за наручивање.
- **О/У/И:** Одговоран: **Програмер/администратор (4)**; Учествују: **Програмер/администратор (4)**; Информише се: **Менаџер**, **Добављач (1, 3)**.
- Улаз (у): Одобрен рецепт; Цена.
- **Активности (технички)**: Унос у БД: У табели *item* додати назив коктела у поље *name* и цену коктела у поље *price*. Додавање дугмета са називом коктела под категоријом "Коктели" и додељивање функционалности.
- **Излаз** / **Документ (и)**: Унос у базу података; Ченџлог (шта је додато/ко/кад).

• **Критеријуми**: производ се исправно приказује у админ/preview режиму; цена и назив тачни.

#### Тест функционалности

- Сврха: проверити да кориснички ток ради од прегледа до наручивања.
- **О/У/И**: Одговоран: **Програмер/администратор (4)**; Учествују: **Програмер/администратор (4)**; Информише се: **Менаџер (1)**.
- Улаз (y): -
- **Активности**: Да ли се коктел види у категорији. Додавање у листу, приказ цене, слање наруџбине, стизање на систем за припрему. Провера на више таблета.
- **Излаз** / **Документ (и)**: Извештај о тестирању (прошло/није прошло, багови).
- **Критеријуми:** сви тест-критеријуми "PASS", нема критичних багова.

#### Пуштање у рад

- Сврха: учинити производ видљивим свим гостима и спремним за продају.
- **О/У/И**: Одговоран: **Програмер/администратор (4)**; Учествује: **Програмер/администратор (4)**; Информише се: **Менаџер, Бармен (1, 2)**.
- Улаз (у): извештај о тестирању "PASS".
- Активности: освежавање кеша/синхронизација таблета; дефинисати датум/време пуштања.
- Излаз / Документ (и): Ажуриран мени у апликацији.
- **Критеријуми**: производ видљив на свим уређајима; прве тест-наруџбине успешно пролазе.

#### Праћење наруџбина

- Сврха: мерити учинак и по потреби итеративно побољшавати.
- **О/У/И:** Одговоран: **Менаџер (1)**; Учествује: **Менаџер (1)**; Информише се: —
- Улаз (у): подаци о продаји из апликације.
- **Активности**: дневни/недељни извештаји: број поруџбина, приход, маржа, просечно време припреме; упоређивање са циљем; ако је учинак низак корекција цене/рецепта/описа.

- **Излаз / Документ (и)**: Извештај о продаји (дашборд/CSV/PDF); Препоруке за следећи циклус.
- **Критеријуми:** достиже се циљ (нпр. ≥15 поруџбина/дан у 2. недељи); маржа у граници; нема жалби.