

Sistemas Administrativos

Configuración innovadora (adhocrática)

Cátedra: Jorge Volpentesta

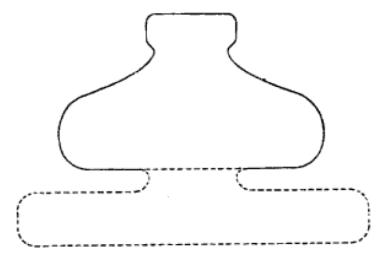
Profesor: Gabriel Jacobsohn

Configuraciones Estructurales

Configuración	Parte principal	Mecanismo de coordinación	Tipo de descentralización
Empresarial	Apice estratégico	Supervisión Directa	Centralización horiz. y vert.
Maquinal	Tecnoestructura	Normalización de los procesos	Descentralización horiz. Limitada
Profesional	Nucleo operativo	Normalización de las habilidades	Descentralización vertical
Innovadora	Staff	Ajuste mutuo	Descentalización selectiva
Diversificada	Linea Media	Normalización de los resultados	Descentralización vertical limitada

Estructura Innovadora

(Adhocracia)



Principal mecanismo de coordinación: Ajuste mutuo

Principales parámetros de diseño: Capacitación y

adoctrinamiento, Baja especialización, Descentralización selectiva, variedad de dispositivos de enlace



AD-HOC

Ad hoc es una locución latina que significa literalmente «para esto». Generalmente se refiere a una solución elaborada específicamente para un problema o fin preciso y, por tanto, no es generalizable ni utilizable para otros propósitos. Se usa pues para referirse a algo que es adecuado sólo para un determinado fin. En sentido amplio, ad hoc puede traducirse como «específico» o «específicamente».

Características

- Es muy flexible, la autoridad se esta trasladando constantemente.
- Existe orientación funcional y de mercado constituyendo una estructura matricial.
- No es eficiente, pero no hay ninguna otra estructura mejor preparada para solucionar problemas complejos y mal estructurados.
- Se apoya en expertos entrenados y especializados pero a diferencia de la burocracia profesional, estos deben trabajar juntos en lugar de hacerlo separados. Es decir, se apoya en el compromiso común para realizar la coordinación, el que se estimula por el uso de mecanismos integradores (roles de enlace), grupos de tareas y estructura matricial.
- En la adhocracia los expertos están dispersos a través de toda la estructura (y no solo en el centro operativo como en la burocracia profesional).
- El control y la coordinación se realizan por ajuste mutuo, a través de las comunicaciones informales e interacción de expertos.

- La autoridad esta distribuida en forma dispareja. No fluye de acuerdo al status o a la jerarquía, sino a donde se encuentre el experto que en ese momento se necesita para tomar una decisión determinada independientemente de su posición (descentralización selectiva).
- Hay muchos administradores en la adhocracia. Esto crea pequeños ámbitos de control, producto del tamaño reducido de los equipos de trabajo.
- Los administradores no ejercen el control en forma tradicional, sino más bien están preocupados de la integración de los diferentes equipos.
- Abundan los puestos de enlace y los directivos integradores de proyecto que coordinan el trabajo entre los distintos equipos, así como entre éstos y los Dptos. Funcionales.
- Es la organización más politizada de las 5 configuraciones estructurales.
- Está sometida a fuertes tensiones para convertirse en una burocracia.

Ápice Estratégico

- Sirve de enlace con el entorno externo.
- No dedica tiempo a la formulación de estrategias, pero sí dirime y reconduce batallas que surgen en torno a las elecciones estratégicas.
- Gestiona los conflictos que surgen por toda la organización, siendo su misión encauzarlo hacia la INNOVACIÓN.
- Realiza un seguimiento y control de los diferentes proyectos en marcha.

innovadora

ADHOCRACIA OPERATIVA

- Se ponen en marcha proyectos para servir los clientes, solucionándoles problemas únicos.
- Distinguir la adhocracia operativa de la burocracia profesional.
- Se mezcla el trabajo operativo con el administrativo (de gestión) en un todo.
- No se suele distinguir entre la línea intermedia, el staff de apoyo y el núcleo de operaciones.

Agencias de publicidad Consultoras Estudios de arquitectura, Empresas de ingeniería

innovadora

ADHOCRACIA ADMINISTRATIVA

- La Adhocracia Administrativa pone en marcha proyectos para servirse a sí misma.
- Por una parte la organización siente la necesidad de INNOVAR para subsistir (presión de la competencia), y por otra necesita de un núcleo de operaciones en forma de burocracia maquinal (altamente eficiente).
- El núcleo de operaciones queda truncado del resto de la organización, y funciona como organización aparte, orientándose el resto de la organización a INNOVAR.
- En el límite, el truncamiento del núcleo de operaciones puede llevar a su externalización (outsourcing).

Productoras cinematográficas Sectores de alta tecnología (biotecnología, electrónico, aeroespacial, etc.), Centros de investigación Empresas de cosmética y farmacéuticas

innovadora

- En ambos tipos de adhocracia, el componente administrativo es una especie de masa orgánica de directivos de línea y expertos del staff (junto con el núcleo de operaciones en la Adhocracia Operativa) trabajan conjuntamente en proyectos.
- Se difumina la distinción entre staff y línea media, al dejar de ser importante la supervisión directa.
- Los directivos de línea se convierten en miembros de equipos de proyecto, con la responsabilidad de conseguir la coordinación entre los mismos.

Configuraciones Estructurales

Configuración	Parte principal	Mecanismo de coordinación	Tipo de descentralización
Empresarial	Apice estratégico	Supervisión Directa	Centralización horiz. y vert.
Maquinal	Tecnoestructura	Normalización de los procesos	Descentralización horiz. Limitada
Profesional	Nucleo operativo	Normalización de las habilidades	Descentralización vertical
Innovadora	Staff	Ajuste mutuo	Descentalización selectiva
Diversificada	Linea Media	Normalización de los resultados	Descentralización vertical limitada

Niveles de Planificación & Estrategia

Tipos de Estrategias

Organizaciones: Asociado a: **Planificación Estrategia** Visión Misión Corporativa Corporativa Valores Objetivos y Metas Corporativas Estrategias Corporativas **Presupuestos** Definición de Mecanismos de Control Objetivos y Metas cada Negocio Planificación **Estrategia** Estrategia de Negocios Planes de Negocios Competitiva de Negocios **Presupuestos** Definición de Mecanismos de Control Objetivos y Metas de cada Función Estrategia Funcional Planes Operativos **Programas** Planificación **Estrategia Presupuestos Funcional** Operativa Definición de Mecanismos de Control Producción Marketing RR-HH Compras **Finanzas**

Estrategia a Nivel Corporativo

Michael Porter sostiene que la estrategia corporativa suele ser una definición de largo plazo y constituye el <u>plan general de una compañía diversificada</u>.

- ¿En qué áreas de <u>negocios deberíamos participar</u> para maximizar las utilidades a <u>largo plazo</u>? ¿<u>Cuánto</u> debemos <u>invertir</u> en cada una de ellas?
- ¿Qué actividades de creación de valor debe desempeñar la empresa en esos negocios-?
- ¿Qué <u>estrategias</u> deberíamos utilizar para <u>ingresar y salir</u> de las áreas de negocio?

Importante!!

- La competencia entre empresas existe a nivel de Negocios, no a nivel de la Corporación. En otras palabras: compiten los negocios, no las corporaciones.
- 2. No todas las organizaciones están compuestas por Unidades de Negocio o son diversificadas. En estos casos la <u>Estrategia de Negocios es idéntica a la Corporativa</u>.







Ingeniería y Construcción



Tenaris

Productor y proveedor líder a nivel global de tubos de acero y de servicios para la industria energética mundial, así como para ciertas aplicaciones industriales.

Ternium

Una de las siderúrgicas líderes en Latinoamérica, manufactura y procesa una amplia gama de productos de acero planos y largos. Sus principales operaciones se encuentran en México y Argentina.

Techint Ingeniería y Construcción

La compañía provee a nivel global servicios de ingeniería, suministros, construcción, operación y gestión de proyectos complejos y de gran escala, desde el diseño hasta la puesta en marcha.

Tenova

Un socio global para soluciones innovadoras, confiables y sustentables en la industria de los metales y la minería, que ayudan a reducir costos, ahorrar energía, limitar el impacto ambiental y mejorar las condiciones de trabajo.

Tecpetrol

Una empresa de exploración y producción de petróleo y gas, que a su vez promueve y opera redes de transmisión y distribución de gas natural en América Latina.

Humanitas

Red de hospitales en Italia orientados a la investigación, con una gestión focalizada en el paciente y el uso de sistemas integrados de tecnología de última generación.

IMPSA

HIDRO WIND NUCLEAR OIL & GAS



Soluciones integrales en el campo de generación, transmisión y distribución de energía.



Multinacionales Argentinas

Arcor San Miguel

IMPSA BGH

Grupo Bagó Petroquímica Río Tercero

Molinos Rio de la Plata Grupo Assa

Grupo Los Grobo Grupo Plastar

Cresud Sancor Coop.

Roemmers Havanna

TECNA Bio Sidus

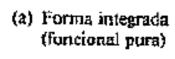
Estrategia a Nivel Corporativo

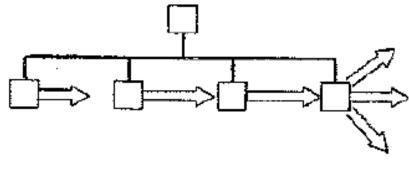
Con el fin de *agregar valor*, una estrategia corporativa debe permitir a una compañía o unidad de negocios:

- desempeñar funciones de creación de valor a un costo menor; y/o,
- ejecutar funciones de *creación de valor* que posibilite obtener *diferenciación* y un *precio superior*.

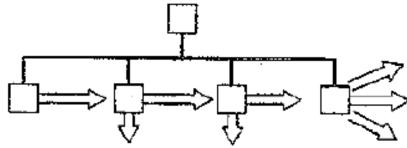
Principales Estrategias Corporativas:

- 1. Integración Vertical
- 2. Integración Horizontal
- 3. Alianzas estratégicas
- 4. Diversificación (relacionada- no relacionada)
- 5. Outsourcing estratégico

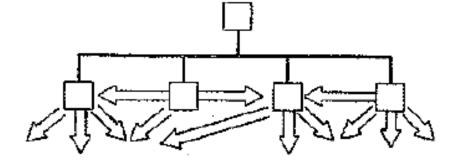




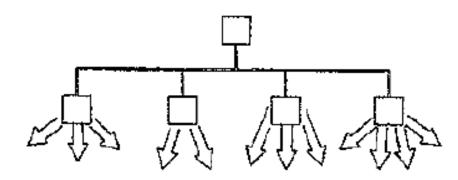
(b) Forma de subproductos



(c) Forma de productos relacionados



(d) Forma conglomerada (diversificada pura)

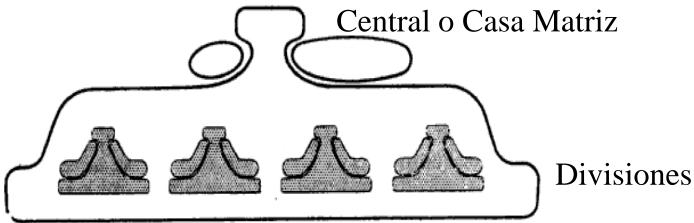


ORGANIZACIÓN DIVERSIFICADA (Divisional)

CRECIMIENTO

SINERGIAS

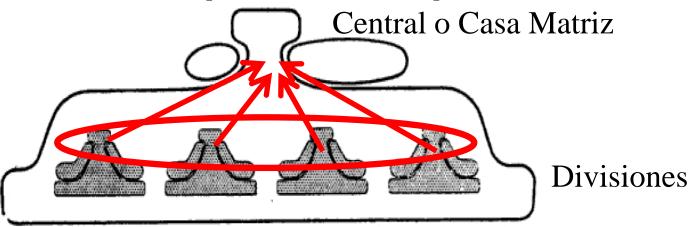
Configuración diversificada (Divisional)



Funciones de la central

- Desarrollar la estrategia corporativa global. Establecer la cartera de negocios en los que opera la organización. Adquisiciones, fusiones, y ventas de divisiones.
- Invertir, y desinvertir, llevando fondos de negocios con excedentes a otros más atractivos
- Diseñar y hace funcionar el sistema de control de rendimiento (KPIs)
- Designar y cambiar a los CEOs de las divisiones
- Ofrecer servicios de apoyo comunes a las divisiones

Configuración diversificada (Divisional)



Parte fundamental de la organización: Línea Media

Principal mecanismo de coordinación: Estandarización de Resultados

(outputs)

Principales parámetros de diseño Agrupación en base al mercado, sistema de control del rendimiento, descentralización vertical limitada (paralela). Tiende a haber centralización dentro de las unidades.

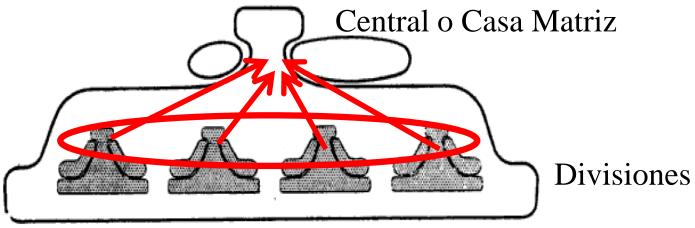
Factores de contingencia: Mercados diversificados, (productos o servicios particularmente), grandes, viejas, directivos medios ansiosos de poder, entorno depende de los mercados

- Contexto
- Estrategia

Pros y Contras

- Diversidad de productos y servicios, mercados, regiones.
- Estrategia corporativa centralizada.
- Adición y eliminación de negocios.
- Estrategia de negocios individuales delegados bajo el paraguas corporativo.
- Ventajas económicas por reducción del riesgo en general y de las divisiones durante crisis sectoriales.
- Decisiones más cerca de los problemas
- Existencia de fuertes sistemas de control del rendimiento, no deja de que las divisiones poco rentables se mantenga a costa de los rentables
- Prepara futuros líderes
- problemas de la concentración del poder
- Limitación de la innovación. Tendencia a forma maquinal
- Control de resultados con criterios cortoplacistas de rendimientos cuantitativos.
 No prácticos para el sector público

Configuración diversificada (Divisional)



Parte fundamental de la organización: Línea Media

Principal mecanismo de coordinación: Estandarización de Resultados (outputs)

Principales parámetros de diseño Agrupación en base al mercado, sistema de control

del rendimiento, descentralización vertical limitada (paralela). Tiende a haber centralización dentro de las

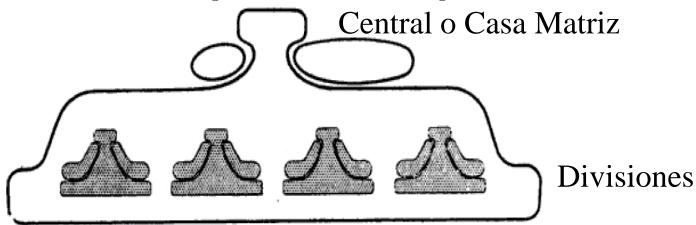
unidades.

Factores de contingencia: Mercados diversificados, (productos o servicios particularmente), grandes, viejas, directivos medios ansiosos de poder, entorno depende de los mercados

ORGANIZACIÓN DIVERSIFICADA (Divisional)

CRECIMIENTO SINERGIAS

Configuración diversificada (Divisional)



Funciones de la central

- Desarrollar la estrategia corporativa global. Establecer la cartera de negocios en los que opera la organización. Adquisiciones, fusiones, y ventas de divisiones.
- Invertir, y desinvertir, llevando fondos de negocios con excedentes a otros más atractivos
- Diseñar y hace funcionar el sistema de control de rendimiento (KPIs)
- Designar y cambiar a los CEOs de las divisiones
- Ofrecer servicios de apoyo comunes a las divisiones