

Business Requirements Document

Projet	Retail Analytics – BI Pipeline
Document	Business Requirements Document (BRD)
Version	2.0
Date de rédaction	15/11/2025
Rédacteur	Martin Leblancs
Objectif du document	Décrire les besoins métier du projet d'analyse des ventes & stocks

1. Contexte

L'entreprise opère dans le secteur retail textile. Elle gère un catalogue contenant plusieurs catégories (Kurta, Saree, Tops, Sets...).

Le stock est mis à jour régulièrement et les ventes sont enregistrées quotidiennement. L'objectif du projet est de créer un système d'analyse permettant une vision claire, centralisée et dynamique des performances commerciales et des niveaux de stock.

2. Périmètre (Scope)

2.1 Inclus

- Analyse des ventes 2024
- Analyse du stock disponible
- Dashboard Power BI
- Nettoyage et structuration des données
- Construction d'un modèle en étoile (Star Schema)
- Définition des KPI métiers

2.2 Hors périmètre

- Prédiction des ventes (Forecasting)
- Automatisation complète des pipelines
- Analyse machine learning avancée
- Connexion temps réel aux systèmes ERP

3. Objectifs Business

- Identifier les produits les plus vendus
- Analyser les catégories les plus performantes
- Comprendre les tailles et couleurs les plus populaires
- Détecter les risques de rupture
- Identifier les produits dormants (stock élevé + faible vente)
- Optimiser les décisions de réassort

4. KPI attendus

- Top 10 des produits les plus vendus
- Ventes par catégorie
- Ventes par taille
- Ventes par couleur
- Stock par catégorie
- Produits proches de la rupture
- Produits avec stock dormants
- Évolution des ventes par mois

5. Données disponibles

Inventory_clean.csv:

SKU Code	Design No.	Category	Size	Color	Stock
----------	------------	----------	------	-------	-------

Sales_clean.csv:

SKU Code	Quantity	Date	SaleID
----------	----------	------	--------

6. Hypothèses

- Les données de stock reflètent la réalité au moment du snapshot.
- La date de vente est correcte et exploitable.
- Un SKU représente un produit unique.
- Les fichiers fournis couvrent l'intégralité de l'année analysée.

7. Risques

- Incohérence entre les fichiers de ventes et de stock.
- Données manquantes sur certaines périodes.
- Catégories non homogènes ou mal normalisées.
- Retard dans l'accès aux données réelles de production.

8. Livrables

- Dashboard Power BI complet
- Datasets nettoyés (Inventory_clean.csv, Sales_clean.csv)
- Modèle de données (Star Schema)
- Documentation technique & fonctionnelle
- Scripts de nettoyage Python