CAPÍTULO 2

CONCEPTOS Y TÉCNICAS BÁSICOS

Expositor: Ing. Nicolás De Simone

Institución: Facultad de Ingeniería – U.N.Cuyo

Los economistas tratan de entender lo que observan, predecir lo que ocurrirá en el futuro y analizar las consecuencias de los cambios de la política económica propuestos. Todas estas tareas exigen la utilización de *modelos* o *teorías*.

Un modelo o teoría es una descripción simplificada de la realidad o, en otras palabras, una descripción exacta de una economía imaginaria sencilla.

Los modelos económicos describen las relaciones existentes entre las variables económicas.

Una variable económica es algo que influye en las decisiones relacionadas con el "qué", el "cómo" y el "para quién" de que se ocupa la economía o algo que describe los resultados de esas decisiones.

Utilizamos datos para medir y analizar las variables económicas y examinar las relaciones que predicen los modelos económicos.

Los datos económicos son hechos, casi siempre expresados en cifras, que suministran información sobre las variables económicas.

Modelos y Teorías Económicas

Cuanto más sencillo sea el modelo, más fácil resultará utilizarlo para dar respuestas generales a las cuestiones de "qué sucedería si" pero menos detalladas serán las predicciones generadas.

Las economías reales son demasiado complejas para reflexionar sobre ellas lógicamente con todo detalle; existen demasiados bienes y servicios, empresas, trabajadores y consumidores diferentes que seguir.

Para realizar descripciones comprensibles de la realidad que puedan utilizarse para responder a preguntas del tipo "qué sucedería si", debemos simplificar radicalmente. Por ende, hablando estrictamente, todas las teorías económicas son erróneas, ya que dejan de lado algunos aspectos de la realidad.

El test último de un modelo o una teoría económica NO es si realiza una descripción totalmente realista de la realidad, ya que ninguna lo hace, sino, más bien, si es útil: ¿da respuestas generalmente correctas a cuestiones de interés?

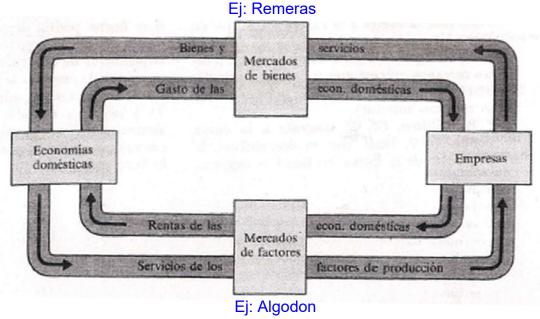
El Flujo Circular de la Renta

Las decisiones de todas las economías domésticas, de todas las empresas y de todos los entes públicos determinan conjuntamente la producción total de la Economía de un país, el número de trabajadores utilizados para obtenerla y la renta total de las economías domésticas.

La cantidad de bienes que producen las empresas depende de la cantidad que crean que pueden vender y de los precios a los que crean que pueden venderla. La cantidad que venden es la cantidad que compra la gente, que depende de la renta de las economías domésticas, la cual depende, a su vez, de cuántas empresas produzcan y vendan.

El diagrama de Flujo Circular presenta un panorama general de la economía, haciendo hincapié en las relaciones entre las empresas y las economías domésticas que determinan el nivel total de producción.

El Flujo Circular de la Renta



El diagrama simplifica la realidad al dejar de lado los impuestos, el gasto público y las compras/ventas al extranjero.

Las economías domésticas son dueñas de los factores de producción que utilizan las empresas para producir bienes y servicios.

Los factores de producción (trabajo, tierra, máquinas, herramientas, edificios y materias primas) se utilizan para producir bienes y servicios.

El Flujo Circular de la Renta

Las economías domésticas obtienen renta vendiendo materias primas, prestando servicios de trabajo, arrendando su tierra y/o bienes de capital (máquinas, herramientas, edificios) a las empresas.

A su vez, las economías domésticas utilizan su renta (salario, alquileres, etc) para comprar bienes y servicios producidos por las empresas.

Las empresas son organizaciones que utilizan factores de producción para producir bienes y servicios (que luego venden a las economías domésticas).

El <u>circuito exterior</u> muestra los movimientos físicos de bienes y factores de producción entre las economías domésticas y las empresas.

El <u>circuito interior</u> muestra los flujos correspondientes a los pagos monetarios.

Los flujos de factores y bienes se realizan a través de los mercados. Las empresas venden sus productos en "mercados de bienes"; las economías domésticas venden la utilización de sus factores de producción en "mercados de factores".

Modelos en general

El diagrama de flujo circular anterior es un modelo económico con una descripción muy simplificada de la realidad (ya que se prescinde del Estado y de las transacciones con el exterior y entre empresas).

La simplificación es esencial para comprender y analizar. Por ejemplo, el examen del modelo del flujo circular revela que la renta y la producción siempre son iguales en el caso del conjunto de la economía.

Al igual que la mayoría de los modelos, el Flujo Circular de la Renta responde algunas preguntas y suscita otras. Por ejemplo, el diagrama del flujo circular:

- a) Muestra que la renta total es igual al valor monetario de la producción total. Sin embargo, no explica por qué los niveles de renta y empleo de los factores de producción sean esos y no otros.
- b) Describe a la economía cuando hay un 15% de la población activa sin empleo o cuando sólo hay un 4%.
- c) No explica qué pasa cuando las economías domésticas deciden gastar menos y ahorrar más.

Modelos en general

Para mostrar cómo se determina el nivel de producción y de renta total de la economía es necesario desarrollar un modelo más completo, y esa es una de las tareas principales de la macroeconomía.

El diagrama de flujo circular constituye el punto de partida correcto, pues llama la atención sobre las interrelaciones de las decisiones de producción de las empresas que generan renta a las economías domésticas y las decisiones de gasto de las economías domésticas que generan venta a las empresas.

Medición de las Variables Económicas

Los precios, las cantidades y los valores monetarios describen las transacciones que se realizan en el mercado de un único bien o servicio.

Las economías reales están formadas por millones de mercados. Por lo tanto, para analizar la economía en su conjunto, tenemos que resumir las transacciones que se realizan en cada mercado y utilizar medidas de los precios, las cantidades y los valores monetarios del conjunto de la economía.

Para resumir los precios, utilizamos una medida del *precio medio* de los diferentes mercados.

Para resumir las cantidades y el valor monetario total de la producción, utilizamos medidas de las *cantidades y el valor totales* de los bienes producidos.

Nivel medio de precios

El nivel medio de precios o, simplemente, el nivel de precios <mark>es una medida ponderada de los precios de los diferentes bienes y servicios de la economía, en la que los más importantes reciben mayores pesos.</mark>

Las variaciones del nivel de precios revelan, pues, si éstos están subiendo o bajando en promedio.

El nivel de precios se mide generalmente mediante un índice de precios.

Un índice de precios es el cociente entre el costo monetario de un conjunto dado de bienes y servicios (la canasta de mercado) en un período dado y su costo en un determinado período <u>BASE</u> multiplicado por 100.

El índice de precios se basa en la idea de que si compramos las mismas cosas todas las semanas en la tienda, la cantidad que pagamos por ellas constituye una medida o un índice del nivel medio de precios de la tienda.

Nivel medio de precios

El valor de un índice de precios en su período BASE siempre es 100. Cuando un índice de precios es <u>superior a 100</u>, los precios son, en promedio, más altos que en el período BASE; cuando es <u>inferior a 100</u>, los precios son, en promedio, más bajos.

El índice de precios de consumo (IPC)

El IPC es el índice de precios que más se utiliza. Se suele publicar todos los meses y se basa en una canasta de bienes y servicios que pretende representar las compras de una economía doméstica representativa.

Si consideramos que el período BASE del IPC es el año 2010. Luego, si queremos calcular el IPC del año 2016 el cálculo se realiza así:

$$IPC = rac{Costo de la canasta de mercado del IPC en 2016}{Costo de la canasta de mercado del IPC en 2010 (BASE)} x 100$$

¿Cómo se utiliza el IPC?

El IPC suele denominarse *índice del costo del nivel de vida*. Las variaciones del IPC pueden utilizarse para ver si los aumentos de las rentas o de los salarios han sido barridos por las subidas de los precios.

Para ello, se utiliza el IPC con el fin de calcular cuánto varía la **renta real** a lo largo del tiempo.

La **renta nominal** es el valor de la renta medido en unidades monetarias; la **renta real** es el valor de la renta medido en los bienes que se comprarán con ella.

Siempre que es necesario comparar el valor real de cifras monetarias de dos años diferentes, se utiliza un índice de precios para reducir esas cifras a una base real común.

Valor monetario de la producción agregada (total)

El producto bruto nacional nominal o PBN nominal es el valor monetario de todos los bienes y servicios producidos en la economía en un período dado, calculado mediante los precios de ese período.

El PBN nominal es la suma de los valores monetarios (el precio multiplicado por la cantidad) de los productos de todos los millones de bienes y servicios producidos en la economía. El valor de PBN puede variar por 2 razones:

- a) Por un variación del volumen físico de producción considerando los precios constantes.
- b) Por una variación de los precios de los bienes y/o servicios considerando la producción física constante.

Un aumento del PBN nominal puede significar que se ha producido más o que han subido los precios, o ambas cosas a la vez.

Valor monetario de la producción agregada (total)

Para obtener una medida de la producción física de la economía, calculamos el valor de la producción utilizando precios constantes.

El producto bruto nacional real o PBN real es el valor monetario de todos los bienes y servicios producidos en la economía en un período dado, calculado utilizando los precios de un año BASE dado.

Dado que para valorar la producción de diferentes años se utiliza el mismo conjunto de precios, las variaciones del PBN real sólo reflejan las variaciones de las cantidades físicas y, por lo tanto, el PBN real mide el nivel agregado de producción física de la economía.

Se suele decir que el PBN nominal se mide en unidades monetarias **corrientes** (dado que utiliza los precios vigentes de cada año), mientras que el PBN real se mide en unidades monetarias **constantes**.

El deflactor del PBN

El deflactor del PBN es otro indicador del nivel de precios que combina los datos del PBN nominal y del PBN real.

$$Deflactor \ del \ PBN = \frac{PBN \ nominal}{PBN \ Real} x 100$$

El deflactor del PBN es, después del IPC, el indicador más utilizado del nivel de precios del conjunto de la economía.

La diferencia entre los dos indicadores reside en que el deflactor del PBN se basa en **TODOS** los bienes y servicios que produce la economía y no sólo en la canasta de bienes y servicios que suelen consumir las economías domésticas.

Comparación de variables económicas

Para hacer comparaciones de variables económicos se suelen utilizar 2 tipos de herramientas: los <u>cocientes</u> y las <u>variaciones porcentuales</u>.

Los cocientes en economía

1) Proporciones: Por ejemplo del gasto de defensa con respecto al PBN. Este procedimiento sirve para tener en cuenta automáticamente las variaciones de las dimensiones de la economía a lo largo del tiempo y fijarse en la proporción de la producción total del país que se asigna a defensa.

Las proporciones también se utilizan para realizar comparaciones en el mismo punto del tiempo. Por ejemplo es útil comparar qué proporción del PBN le dedica Argentina a la defensa versus la misma proporción que le dedica Brasil o cualquier otro país.

2) Precios relativos: El precio de un bien o servicio A en relación con el de otro bien o servicio B es igual al cociente entre el precio de A y el de B.

Las variaciones porcentuales

La variación porcentual del PBN real correspondiente al período 2010-2016 se calcula de la siguiente forma:

$$Variación \% del PBN real = \frac{PBN real de 2016 - PBN real de 2010}{PBN real de 2010} x100\%$$

Las variaciones porcentuales sirven para tener en cuenta las diferencias entre las unidades de medición. No utilizan ninguna unidad (kilo, metro, etc) y suministran medidas comparables de las variaciones de 2 series de datos diferentes.

La tasa de crecimiento de una variable económica es la tasa porcentual a la que varía (aumenta o disminuye) la variable en cada período (normalmente, un año).

$$Tasa\ de\ Crecimiento\ del\ PBN = \frac{PBN\ de\ 2016 - PBN\ de\ 2015}{PBN\ de\ 2015} x100\%$$

Las variaciones porcentuales

La tasa de inflación es la tasa de crecimiento del nivel medio de precios, expresada como una variación porcentual (aumento o disminución) por período de tiempo (normalmente un año).

$$Tasa\ de\ Inflación = \frac{IPC\ de\ 2016 - IPC\ de\ 2015}{IPC\ de\ 2015} x100\%$$

Muchas Gracias por su atención!!!