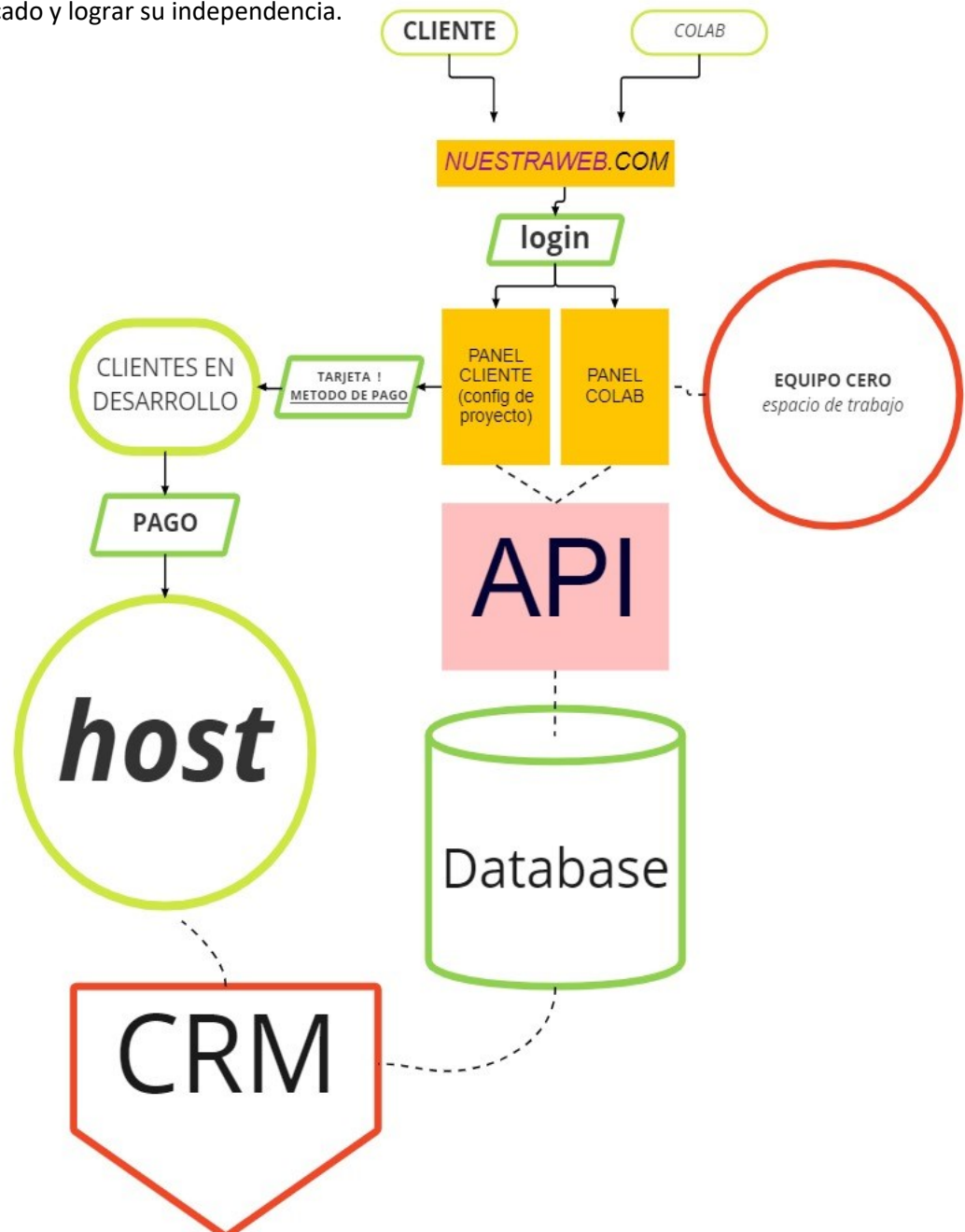


Desarrollo Colaborativo

La idea surge de dos problemáticas concretas. Primero, la necesidad de acelerar la transición tecnológica en Latinoamérica de pequeñas urbes y ciudades rurales. Y por otro acelerar la inserción al mercado de los desarrolladores locales.

El modelo de negocio se basa en hosting reseller (revendedor de hosting), brindando servicios de desarrollo web y mantenimiento de host. Contando con dos caras, cliente y colaborador. El cliente contrata el servicio abonando una mensualidad por host y mantención del producto. El colaborador ingresa a la plataforma para formar parte de un equipo de programadores afines. La finalidad del colaborador es formar grupos de trabajo que le permita acercarse a las primeras experiencias laborales, acelerando su inserción en el mercado. * ósea armar una cartera de clientes en **equipo**.

En síntesis, somos un grupo de programadores independientes y queremos desarrollar un espacio colaborativo para que más personas como nosotros puedan acelerar su proceso de inserción en el mercado y lograr su independencia.



Cuadro explicado:

- cliente se registra
- configura el proyecto
- lo contactamos para confirmar
- cliente registra tarjeta de crédito / método de pago (se cobra cuando se entrega)
- empezamos a armar la pagina
- entregamos el producto y se empieza a cobrar por el servicio.

Latinoamérica posee un increíble talento que habiendo acaparado el mercado local saldrá afianzado al mercado global. Por eso proponemos hacer foco en la industria local. * es decir, busquemos clientes locales *

¿Cómo pensamos hacerlo?

Por etapas.

Primera etapa	1° Plataforma / producto 2° Servicio 3° Lanzamiento 4° Fidelización
Segunda etapa	1° Ampliación – colaboradores 2° Campaña visualización 3° Consolidar

Descripción de las etapas:

El equipo central trabajara en todas las etapas del proyecto:

- En la etapa 1 se ofrece el servicio, se desarrolla y comercializa el producto.
- En la etapa 2 se gestiona la conexión entre cliente y colaborador.

Etapa 1: DESARROLLANDO LA PLATAFORMA - La misma lleva al cliente a registrarse para pasar a un panel de usuario donde se pone en contacto con el equipo central, aquí se configurará las características de su página/producto, completará sus datos de usuario para nuestra base de datos y se pondrá en contacto con soporte para enterarse como sigue el proceso de contratación. La idea es automatizar en gran parte este proceso, conservando el contacto directo con soporte técnico, lo que brinda confianza a clientes de regiones que todavía no están afianzadas en el mundo tecnológico. * **ósea llevar nuestro servicio a los pueblos** *

A su vez, lleva a los colaboradores a un panel especial configurado para que matchee con otros desarrolladores, formando así “células” o equipos de trabajadores autónomos. Sistema en

principio gestionado por el equipo central, que se encarga de armar los equipos en base a las características de cada desarrollador y dirigir el proceso productivo aportando presencia como team leader. Luego también se buscará automatizar gran parte de este proceso.

Las automatizaciones se darán a partir del segundo lanzamiento, siempre cuidando de conservar el contacto humano para ponderar la fidelización tanto de los clientes como de los colaboradores, siendo que se busca abarcar un mercado en donde la industria no esta siendo fuertemente explotada.

El objetivo principal en la etapa uno será pasar la plataforma a producción en un estado completamente funcional. Desarrollar stock de componentes y sistemas de software que conformaran la biblioteca común facilitando el trabajo a los desarrolladores (esto ayudará a los programadores cuando aumente el volumen de clientes) y fomentando el espíritu de comunidad del proyecto.

En la segunda mitad de la etapa uno se hará el primer lanzamiento, poniendo en marcha la estrategia de SEO y un programa de referidos para vendedores locales, con el objetivo central de dar visibilidad a la empresa y captar clientes.

PARA HENRY (en caso de solicitar apoyo)

Desarrollamos la plataforma para facilitarnos el contacto con clientes, el objetivo central es poder brindar nuestros servicios. Es un espacio de desarrollo colaborativo pensado para brindar soporte y gestionar nuestra cartera de clientes.

Una vez logrado cierto volumen de tráfico la idea es dar lugar a #Colaboradores para que se sumen al equipo.