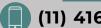


→ CONTACTO



(11) 4169-4592









DNI: 25058981 Fecha de Nacimiento: 23/02/76

→ **FORTALEZAS**

- Estrategia de ventas
- Persuasivo
- Resolutivo
- Metódico
- Trabajo en equipo
- proactivo e Iniciativa
- Organizado y logístico
- Diseños web
- Empatía
- Desarrollo de contenidos y Marketing digital.

EDUCACIÓN +

E.N.E.T nro 1 de San Isidro 4to año Incompleto.

Centro educativo nivel secundario nro 44.- Perito auxiliar de comunicación social.- Finalizado.

Técnico Refrigeración diagnostico y reparaciones de equipos de aire acondicionado y Climatización, domiciliarios, comerciales piso techo, heladeras familiares y comerciales cíclicas y no Frost con tecnología inverter. Reparaciones eléctrica domiciliaria y comercial. (UTN)
HVAC. Reparaciones de placas electrónicas inverter. Reparaciones y mantenimiento de equipos trifásico.
Técnico diagnostico y reparaciones de calderas murales de doble servicio.
Diplomatura Desarrollador Front End.
(UDEMY-PARACLIMA-UTN)

ACEVEDO EMILIANO MARTIN

Agente Comercial y Digital Técnico en Refrigeración (HVAC) y Calefacción por Calderas Murales de Doble Servicio.

Profesional con amplia trayectoria en atención al cliente y ventas de equipos e insumos de refrigeración y calefacción. Especializado en negociaciones postventa y servicio técnico, con un enfoque centrado en la satisfacción del cliente, la calidad del servicio y la optimización de procesos comerciales.

Ventas digital con experiencia en plataformas tales como Mercado Libre, Tienda Nube, Marketplace y Billowshop, gestión y desarrollo de sitios web personalizados para ventas y consultas, Aplicando estrategias basadas en marketing digital, métricas de rendimiento y contenido relevante para maximizar el alcance y la conversión de clientes nuevos y fidelizados.

Capacidad analítica y resolutiva ante problemas lo que permite identificar patrones formulando soluciones con resultados sostenibles.

Actualmente, busco una oportunidad profesional que me permita aplicar mis conocimientos, aportar valor con estrategias comerciales efectivas y asumir proyectos desafiantes con compromiso y eficiencia.

EXPERIENCIA •

Empresa de Climatización <u>INSERT</u> (link)

Funciones: Atención al cliente y asesoramiento técnico en el área postventa de Calderas murales de doble servicio y de condensación, aire acondicionado y equipos de climatización. Coordinador de servicios y armado de hoja de ruta a personal técnico en conjunto con los repuestos y accesorios para establecer soluciones a los equipos de climatización HVAC. Seguimientos e informes a gerencia de los servicios efectuados y su calificaciones virtuales. Pagos por visitas técnica y facturaciones virtual tipo A y C.

Empresa de Refrigeración INDUBEL SRL (link)

Funciones: Atención a empresas y técnicos en refrigeración y electricidad monofásica y trifásica. Venta de presupuestos, insumos y kits de instalación. Logística y entregas a empresas con cuenta corriente. Suministro de repuestos, herramientas, aceites, equipo de soldaduras, refrigerantes y termostatos. Armado y cotización de equipos tecnico y repuestos Danfoss, Tecumseh, Value y Taridan, elitech.

Depto Comercial, Administración Facturación Pago a Proveedores, Dto. Marketing. <u>Empresa Nueva Chevallier</u>

Funciones: Gestión comercial, pagos, intervención y recaudación. Venta de servicios especiales con permiso global del grupo Flecha Bus en Regimiento de los Patricios. Entrega de agencias licitadas operativas. Contrataciones en paradores, radio e inspección. Control de publicidad y entrega de pasajes con tarjeta viajera. Contabilización de facturas A y C en TANGO, SAP, BEJERMAN y PROSYS.

Administrativo: Boletería en Terminal Retiro, facturación y pago a proveedores, atención al cliente, venta de pasajes en ventanilla, pago de viáticos, liquidaciones de caja. Coordinación de servicios en plataforma y apoyo en el departamento de marketing, trafico y catering.