Nombre: Control de Agua

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes	
-google -facebook -twiter -uno noticias	-crear una aplicacion que indique en que momento tomar agua para eliminar sed y disminuir el consumo de refresco 6. Recursos Claves -Equipo de computo -bienestar -menos basura	-Creación de el uso correcto de agua para dejar de ingerir otros liquidos como refrescos y eviatara tanto pet creado -Mejor digestion -Un cuerpo activo -Mantener satisfecho al cuerpo en el sentido de sed		-Noticias contantes sobre aplicaciones nuevas relacionadas -noticias sobre nuevos beneficios de la app y del consumo de agua 3. Canales de Distribucion -Redes sociales -navegadores -noticiarios moviles	-Personas de 16 a 60 años con acceso a tarjeta de credito -Personas que tengan habitos de el agua	
	9. Estructura de Costos			5. Fuentes de Ingresos		
-equipo de computo -personal sueldo		-Mejor dig -Cuerpo ad -tarjeta de	activo			

Nombre: Cursos en linea

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes
-google -facebook -twiter	-crear una plataforma web para creacion de cursos y imparticion de los mismos con enlace a una app de instructores y alumnos 6. Recursos Claves -poco gasto -acceso remoto	-acceso a temas de interespresenciar cursos a distancia -poco gasto		-atencion a cliente via web en plataforma 3. Canales de Distribucion -Redes sociales -navegadores	-Personas de 13 a 50 años con acceso a tarjeta de credito -Personas que tengan interes por aprender
	9. Estructura de Costos			5. Fuentes de Ingres	SOS
-equipo de computo -personal sueldo -instructores curso			-Nuevos co -tarjeta de	onocimientos e credito	

Nombre: Plataforma de compras

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes	
-google -facebook -twiter -uno noticias -universal	-crear una plataforma web donde compres y vendas cualquier producto mediante ua moneda electronica	-Control sobre dinero electronico -compras y ventas seguras creacion de negocio		-servicio al cliente via web -servicio al cliente via telefonica -notificaciones moviles	-Personas mayores de edad -personas menores de edad con administradores mayores	
	6. Recursos Claves			3. Canales de Distribucion		
	-compras y ventas seguras -creacion de negocio -control de dinero			-Redes sociales -navegadores -noticiarios moviles -periodicos		
	9. Estructura de Costos			5. Fuentes de Ingres	SOS	
-equipo de computo -personal sueldo -personal de servicio sueldo			_	servicio dad de dinero a de credito		

Nombre: Control de Agua

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes	
-google -facebook -twiter -uno noticias -hotmail -yahoo	-crear una aplicacion de realidad aumentada que permita en tiempo real cambiar color de paredes movimiento de mobiliario cambio de piso 6. Recursos Claves -0 gastos -creacion de decoraciones	-crear decoraciones -no gastar para decoraciones multiples -menos errores en decoraciones		-servicio a cliente via web 3. Canales de Distribucion -Redes sociales -navegadores -notificaciones moviles -correos electronicos	-personas con acceso a tarjeta de credito	
	9. Estructura de Costos			5. Fuentes de Ingresos		
-equipo de computo -personal sueldo		III '	astos sonalizacion de decoraciones ieta de credito			

Nombre: Control de dieta

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes
-google -facebook -twiter -uno noticias -patrocinadores de eventos deportivos	-crear una aplicacion que indique que alimentos debe consumir y a que hora una persona de acuerdo a el tipo de dieta deseada, edad, enfermedad, entrenamiento y/o peso 6. Recursos Claves -mejor salud -bienestar -control de peso	-control de consumo de calorias -evitar alimentos no aptos -control de peso -cuerpo sano		-informacion constante de nuevas dietas -servicio a cliente via web y telefonica 3. Canales de Distribucion -Redes sociales -navegadores -noticiarios moviles -eventos deportivos	-Personas de 15 a 70 años -personas con enfermedades cronicas -personas con obesidad -personas dedicadas al entrenamiendo (acondicionamiento fisico)
	9. Estructura de Costos	!	5. Fuentes de Ingresos		
-equipo de computo -personal sueldo			-Mejor sal -Cuerpo ao -tarjeta de	ud ctivo	

Nombre: Control de automovil

Fecha:<u>14-01-2016</u>

7. Socios Claves	8. Actividades Clave	1. Propuesta de Valor		4. Relaciones con los Clientes	2. Segmentos de clientes
-google -facebook -mozilla -twiter	-crear una aplicacion que envie mensajes de texto a contactos de emergencia cuando haya choques mensaje a movil por intento de robo mensaje de texto de aviso de auto en movimiento y control para apagarlo y control 6. Recursos Claves -control sobre auto -seguridad de auto	-Seguridad de auto -control sobre auto via remota -aviso por coliciones -aviso por intento de robo -aviso de movimiento		-servicio a cliente via web y telefonica 3. Canales de Distribucion -Redes sociales -navegadores	-Personas con tarjeta de credito -personas con automovil
	9. Estructura de Costos		5. Fuentes de Ingresos		
-equipo de computo -personal sueldo			-control so -Mayor seg -tarjeta de		