Book4-需求获取概述

1. 引言

1. 需求获取是进行需求收集的一个活动,它从人员、资料和环境中得到系统开发所选用的相关信息。

2. 需求获取的常见困难(非平凡性)

- 1. 默认背景: 用户/客户与开发团队分离
- 2. 用户和开发人员的背景不同, 立场不同
 - 1. **知识理解的困难**:开发人员尽力去研究应用的背景,理解组织的状况,形成一个能够和用户进行有效沟通的粗略的知识框架
 - 2. **默认(Tacit)知识现象**:利用有效的获取方法与技巧(角色扮演、观察等)来发现并获取默认知识,多数情况找对计算机比较了解的用户是错误的行为。
- 3. 普通用户缺乏概括性、综合性的表述能力
 - 1. 普通用户的知识结构就相对局限于一些具体的业务细节: 善于表达具体业务的细节问题
 - 2. 专家用户的知识结构因其渊博性而具有概括性和广泛性:能够回答概括性和综合性的问题
 - 3. 开发人员在与用户接触之前就先行确定获取的**内容主题**,然后设计具体的应用环境和场景条件,由用户根据细节业务的执行来描述问题、表达期望。

4. 用户存在认知困境

- 1. 潜在(Latency)知识:拥有一种方法但是自己却不知道,需要利用各种有效的需求获取方法和技巧
 - 1. 民族志方法,分析用户环境和行为,挖掘潜在知识。
 - 2. 在有限理解的基础上设计初始原型。
 - 3. 主动"创造"需求,实质仍然是原型法。

5. 用户越俎代庖

- 用户提出的不是需求,而是解决方案:注意保持业务领域和解决方案的区分界限,比如原问题是提高容灾能力,提出的要求是双机热备(解决方案)
- 2. 用户固执的坚持某些特征和功能:分析用户的深层目的,找到隐藏在背后的需求

6. 缺乏用户参与

- 1. 用户数量太多,选择困难
- 2. 用户认识不足,不愿参与:认为软件产品是付费之后等结果即可。
- 3. 用户情绪抵制,消极参与:新系统侵害他们,或者看不到对他们的尊重。
- 4. 没有明确的用户(市场驱动)
 - 1. 对系统的用户以及用户的替代源等相关涉众进行分析

3. 需求获取的活动过程

3.1. 需求获取的子活动

- 1. 研究应用背景, 建立初始的知识框架
- 2. 根据获取的需要,采用必要的获取方法和技巧
 - 1. 先行确定获取的内容和主题,设定场景
 - 2. 分析用户的高(深)层目标,理解用户的意图
- 3. 进行涉众分析, 针对涉众的特点开展工作

3.2. 需求获取的活动过程

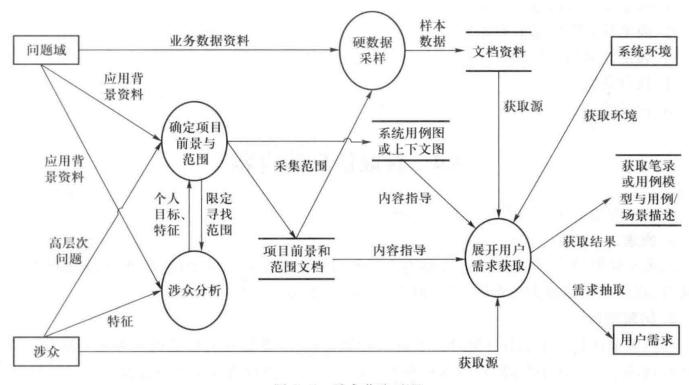


图 4-1 需求获取过程

- 1. 收集和应用相关的背景资料 了解应用和组织的大概状况,建立初始的知识框架 结合背景资源分析涉众的高层次问题,了解涉众对这些高层次问题的解决期望,总结出系统的业务需求
- 2. 复杂的获取活动中,其实质步骤如下:
 - 1. 确定待获取信息的内容
 - 2. 确定待获取信息的来源
 - 3. 确定应采用的获取方法

- 4. 执行获取
- 5. 记录成果

4. 需求获取活动的要点

4.1. 获取的内容

- 1. 在项目的范围之内
- 2. 所有为用户创建解决系统必须的信息
 - 1. 需求(草稿): 是系统期望达到的目标, 通常体现为用户的观点、看法、目标或者问题
 - 2. 问题域特性: 需要注意的是不要忽略系统的环境和约束
 - 3. 环境与约束: 主要来源于涉众的描述和对应用环境的观察
- 3. 获取的内容不是一次得到的, 而是逐步积累的

4.2. 获取信息的来源

- 1. 涉众
 - 1. 用户: **最主要的**
 - 2. 客户
 - 3. 领域专家
 - 4. 市场人员、销售人员等其他用户替代源
- 2. 硬数据
 - 1. 登记表格、单据、报表等定量文档
 - 2. 备忘录、日志等定性文档
- 3. 相关产品
 - 1. 原有系统
 - 2. **竞争产品**
 - 3. 协作产品(和解系统存在接口的其他软件系统)
- 4. 重要文档
 - 1. 原有系统的规格说明
 - 2. 竞争产品的规格说明
 - 3. 协作产品的规格说明
 - 4. 客户的需求文档(委托开发的规格说明、招标书)
- 5. 相关技术标准和法规
 - 1. 相关法律、法规及规章制度
 - 2. 行业规范、行业标准、领域参考模型

- 6. 归纳获取源主要有以下两类:
 - 1. 人脑内知识
 - 2. 人脑外知识

一般系统

通用系统 (开放市场)

人员等其他用

系统(成熟 市场)

定制(固定) 系统

4.3. 获取信息的方法

- 1. 传统方法:问卷调查、面谈、硬数据分析、文档检查、需求剥离等
- 2. 集体获取方法: 头脑风暴(Brainstorming)、专题讨论会(Workshop)、JAD(Joint Application Development, 联合需求开发)、JRP(Joint Requirements Planning, 联合需求计划)等
- 3. **原型**与模型驱动:尤其适用于**模糊和不确定性较大**的情况。
- 4. 模型驱动方法:模型定义了要手机的信息类型,模型建立和完善的过程就是需求获取的方法
 - 1. 面向目标的方法
 - 2. 面向场景的方法
 - 3. 基于用例的方法
- 5. 认知方法:任务分析(Task Analysis)、协议分析(Protocol Analysis)等 对领域知识严谨而细致的抽取

6. 基于上下文的方法:**观察**、民族志(Ethnography)和话语分析(Conversation Analysis) - 深入到用户之中,对其进行观察(第三者)

4.4. 获取信息的过程

4.4.1. 注意事项

- 1. 在整体上制定组织方案:确定系统的边界,(最好)建立上下文图或系统用例图
- 2. 维护项目的前景和范围
 - 1. 引导和控制获取过程
 - 2. 适当修改不准确的前景和范围
- 3. 接受需求的不稳定性: 世界是随时变化的, 用户随世界而变化, 需接受
- 4. 控制探索性工作(例如模拟和原型): 有延期和超支的风险, 可考虑额外立项或增量式开发

4.4.2. 防止需求遗漏

- 1. 务必让所有的涉众都表达出自己的意见。
- 2. 不要以抽象和模糊的需求作为结束。对抽象和模糊的需求,要进行细化,让真正的需求显露出来。
- 3. 使用**多种方法**表达需求信息。利用不同的分析技术为相同的需求进行建模,通过分析不同的关注点,考察需求是否完整。
- 4. 注意检查边界值(程度)和布尔逻辑(好与坏,行与不行)。

4.4.3. 结束获取活动的判断条件

- 1. 用户想不出更多的用例;
- 2. 用户想出的新用例都是导出用例(通过其他用例的结合可以推导出该用例);
- 3. 用户只是在**重复已经讨论过**的问题:
- 4. 新提出的特性、需求等都在项目范围之外;
- 5. 新提出的需求优先级都很低;
- 6. 用户提出的新功能都属于后继版本,而非当前版本

4.5. 获取的结果

- 1. 肯定会产生获取**笔录**(Elicitation Notes)
 - 1. 用户需求、问题域知识和约束
 - 2. 可能具有**组织差、冗余、遗漏、自相矛盾**等诸多问题
 - 3. 可以包括文字记录、录音、摄像等各种形式
- 2. 可能会产生两份定义明确的正式文档(与需求分析结合)

- 1. 项目前景和范围文档
- 2. 用例文档

5. 需求获取的实践调查情况

5.1. 实践中的需求获取活动主要关注的几个问题:

1. 项目目标:项目成功的十大影响因素之一[Standish Group],目标模型和面向目标方法。

2. 项目范围:包含完备的功能,功能是必要的;最佳成本效益比;有效控制。

3. 用户参与

4. 交流问题

5. 获取方法的使用

表 4-1 [McDermid 1989]提出的需求获取的十大问题									
编号	问题描述	1.7							
1	不清晰的项目边界定义								
2	不必要的设计(实现)信息								
3	涉众不能充分理解自己的需要								

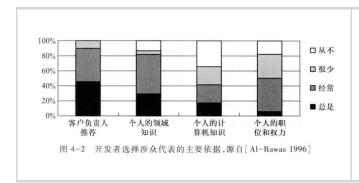
编号	问题描述				
4	涉众不了解计算机的能力和局限性				
5	软件工程师对问题领域的知识缺乏				
6	涉众和软件工程师说不同的语言				
7	明显的信息遗漏				
8	不同涉众之间的冲突				
9	模糊的需求				
10	需求的不稳定性和变化				

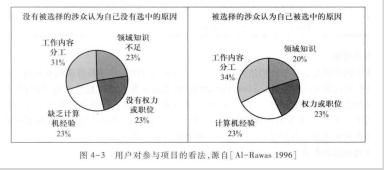
5.2. 项目范围的常见错误

- 1. 项目的边界定义**不清晰**,或者根本就没有定义项目的边界;
- 2. 定义的项目边界错误,使得最终的需求不完备或者冗余;
- 3. **没有控制**已建立的项目边界,使得项目范围失控:尤其是因为时间压力而抛弃需求的问题和开发人员"镀金"的问题非常普遍

5.3. 用户参与不足

- 1. 没有能够**有效**地选择参与项目的用户: 理想的用户是最不可能的用户
- 2. 认识不足
 - 1. 开发者: 用户不懂/不感兴趣/没有时间
 - 2. 用户: 意识不到其主体作用(直接给我产品!)
- 3. 用户抵制:影响了部分群体的利益或价值观/拒绝变化/冲突
- 4. 没有明确的用户: 互联网企业/思维: 庞大用户群(流量)+新生事物(创新), 利用用户的替代源
- 5. 管理上的障碍:请有权威员工参与:需求获取会占用本身的工作时间





5.4. 交流问题

- 1. 最大的问题就是理解偏差
- 2. 常用的交流方式: **非正式的电话交谈、正式的电话交谈**(例如客户热线或者远程电话会议)、**邮件、web反馈表、文档以及一些面对面的交流**(例如JAD会议、原型等)
 - 1. 私人联系和非正式交流更受欢迎
 - 2. 交流途径的数量要适中(4-7)
- 3. 面对面的交流方式是最有效, 也是最受欢迎的
- 4. 直接交流途径优于间接交流途径

5.5. 获取方法的使用

- 1. 没有在实践当中得到充分的应用: 没有选择正确的获取方法
- 2. 五个方面的获取方法选择依据(用户是否有能力准确全面地表达对系统的要求)
 - 1. **需求的目的**(细化的SRS或整体需求方案):为已存的系统建立规格说明,还是为一个项目建立需求方案。
 - 2. 知识的类型(静态/动态,抽象/详细)
 - 3. 知识内化的特性要求(新知识、潜在知识、场景知识、惯性知识、明显知识)
 - 4. 可观察的现象
 - 5. **约束**(是否需要开会、准备/采集/获得需求的时间限制、工程师/涉众的数量、涉众支持程度、前导技术要求)

		4. 12	10 52 71 -11	HJ III 30 30.	4× 73 74 H3	2017167			
维度	类型	采样观察	非结构化面谈	结构化 面谈	头脑 风暴	原型	场景分析	民族志	群体面谈
Direct to prince	建立规格说明	×	nice the second	√ V	6 F (5) 13	VV	((C+) (×	x 3 / X - 1 /
需求的目的	选择软件开发工具包	×	-1 <u>21</u> 3	V	- L. J.	11.12		×	· luix
	建立需求方案	-	VV	$\sqrt{}$	V	_	VV	and Mild	VV

表 4-4 本书将要介绍的需求获取方法的选择框架

维度	类型	采样观察	非结构化面谈	结构化 面谈	头脑 风暴	原型	场景分析	民族志	群体面谈
	抽象行为	$\sqrt{}$	V	-V	V	V	$\sqrt{}$	$\sqrt{}$	VV
知识的类型	处理过程	V	V	V	V	V	VV	$\vee\vee$	VV
	数据		-	-	-	V	V	VV	VV
	新知识	$\begin{array}{c ccccccccccccccccccccccccccccccccccc$	×	VV					
知识内化的特性要求	明显的知识	h i é gg	VV	VV	V		. 1	T-II	VV
	已认知知识	×	×	×	V	VV	VV	×	VV
	默认知识	$\vee\vee$	1 4 = 2 1	Degrav	_	V	V	$\vee\vee$	V
	情景性工作知识	×	×	×	×	×	×	×	×
	惯性知识	$\vee\vee$		-		V	V	$\vee\vee$	V
	潜在知识	$\sqrt{}$	7			V	V	$\sqrt{}$	V
п	丁观察的现象	$\sqrt{}$	×	×	17	×	×	$\sqrt{}$	9 1-
约束	需要开会	×	V	V	V	V	V	×	V
	需要准备时间	$\vee\vee$	$\sqrt{}$	8	$\sqrt{}$	-		$\sqrt{}$	V
	需要采集信息的时间	$\sqrt{}$	$\sqrt{}$	$\sqrt{}$	$\sqrt{}$	VV	VV	×	×
	需要获得需求的时间		V	V	V	VV	V	×	×
	需求工程师数量	1	1	1	1	1	1	1	1
	涉众数量	1	î	1	1	1	1	2	6
	需要涉众友好	-	VV	V	V	V	V	×	×
ad del Berri	无前导技术要求	V	$\sqrt{}$	VV	$\sqrt{}$	×	×	V	×

注:表中 $\sqrt{$ 表示非常适合, $\sqrt{$ 表示基本适合,-表示不太适合, \times 表示非常不适合