



PS 2021-2022 - PS 2021-2022

Técnicas de Expresión, Argumentación y Negociación (TEAN) (Universitat Oberta de Catalunya)

1. En el caso de la crisis de la hostelería seguido durante el curso, ¿los arrendadores de los locales de hostelería actúan como **actor o como tercero en el conflicto**? Justifica la respuesta.
2. En el caso de la crisis de la hostelería seguido durante el curso, ¿podemos decir que es un **conflicto intratable**? Justifica la respuesta.
3. En relación con el caso de la crisis de la hostelería seguido durante el curso, **pon dos ejemplos de preguntas cerradas** que podría hacer el Presidente de tu Comunidad Autónoma en una reunión con los hosteleros.
4. Pon un ejemplo de **técnica de paráfrasis** bien utilizada.
5. Pon un ejemplo de **falacia formal**.
6. Pon **dos ejemplos de vaguedad** de lenguaje.
7. Pon un ejemplo de **táctica de negociación “el paraíso”**.
8. Pon un ejemplo de falacia ***argumentum ad ignorantiam***.
9. Pon un ejemplo de una persona con **personalidad exigente en la negociación** y justifícalo.
10. Pon un ejemplo de la utilización del principio de **Mayer “asumir el rol de la incertidumbre”**