



## Examen 18012020

Técnicas de Expresión, Argumentación y Negociación (TEAN) (Universitat Oberta de Catalunya)

Hola a tod@s, ayer me examiné de TÉCNICAS DE EXPRESIÓN, ARGUMENTACIÓN Y NEGOCIACIÓN de la UOC. No encontré examen alguno antes de ello, por lo que os escribo no literalmente lo que entró por si en un futuro ayuda a cualquiera.

Fueron 10 preguntas relativamente breves y puntuaban un punto cada una de ellas, no penalizando los errores.

Las dos primeras preguntas fueron relativas al caso realizado en las PECS durante todo el curso:

- 1- Identifica las fuentes de poder de Huawei (caso planteado en nuestro curso)
- 2- ¿Existía un problema de legitimación entre Google y Huawei?

El resto de las preguntas ya no fueron aplicadas al caso trabajado en las PECS, no recuerdo el orden, pero sí lo que entró:

- 3- Explica las diferencias entre falacia formal y material.
- 4- Explica dentro de la propuesta de Mayer que significa “generar un ámbito seguro”.
- 5- Pon un ejemplo de una pregunta abierta.
- 6- Pon un ejemplo de la táctica negociadora “El Paraíso”.
- 7- Indica tres patrones de respuesta ante una personalidad exigente.
- 8- Pon un ejemplo de un marco de referencia como máxima de experiencia.
- 9- Explica y pon un ejemplo de un uso realizativo del lenguaje.
- 10- Explique que es la “vaguedad” en el lenguaje.