

| | | | | | 4 | 7 | |
|----------|------------|----|-------------|----|---------------|-----|----------------|
| 73 505 - | Lachicae | dΔ | AVNIACION | ar | niimantacia | n ı | / negociación |
| 13.303 - | i ecilicas | чe | CAPICSIOII, | ai | guillelitacit | / | / IIEgociacion |

Semestre febrero – junio 2022

PEC 4

Prueba de evaluación continua - PEC 4

PEC 4

NOMBRE Y APELLIDOS: EDUARDO MORA GONZÁLEZ

ESQUEMA (1 página)

INTRODUCCIÓN → se muestran los objetivos que se buscan en la negociación y se da una visión sobre las negociaciones.

GRIT → Se siguen sus pasos: 1.- se muestra el hecho de salir a la calle y morir en primera persona. 2.- Pregunta retorica que hagan pensar el hecho anterior mencionando a Jaime 3.- Se plantea la posibilidad de empezar una negociación y el riesgo que conlleva mi presencia en esta. 4.- Invitación a buscar una solución a los problemas.

DIVIDE Y VENCERAS → planteo inicialmente una solución a los problema de la violencia en la calle y el tráfico de armas, dejando el otro para más adelante, aunque el otro será el proceso de solucionar estos primero.

LA MALA FAMA → relaciono la violencia y las armas con la integración en la sociedad, planteando la fama que da el trafico de armas y la violencia a la gente de nuestra sociedad, dando la opinión que tiene la gente sobre ellos.

SER CONGRUENTES CON NUESTROS VALORES → le muestro que sus valores no deben ser cambiados, solamente que no pueden estar una tarde como amigos en un parque y que al otro día se estén matando. Que su esencia enriquece la sociedad, mientras estos vivan en armonía con ella.

CONCLUSIÓN → muestro que la solución es más fácil de lo que se piensan, solo hay que poner de su parte y que luego todo lo demás viene solo.