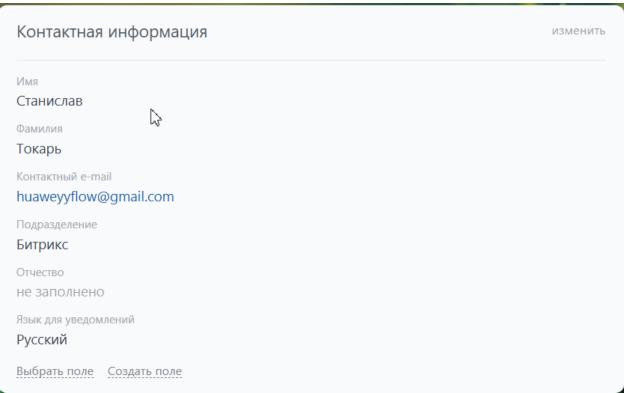
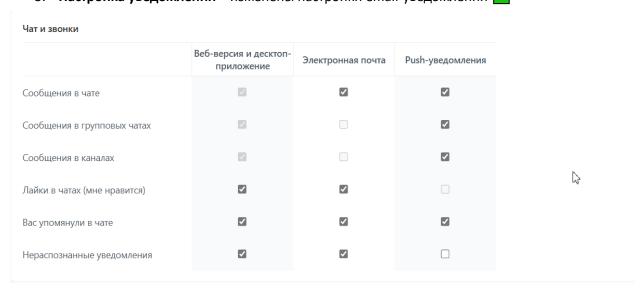
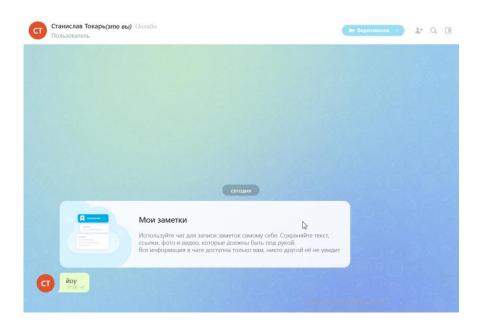
- 1. Регистрация выполнено 🗹
- 2. Заполнение профиля добавлена информация 🗸



3. **Настройка уведомлений** – изменены настройки email-уведомлений 🗹



4. Работа с чатами – отправлено тестовое сообщение



5. **Активация демо-режима** – активирован на 15 дней 🗹

Активирован демо-режим верхнего тарифа Профессиональный. Осталось 14 дней, чтобы оценить платные возможности Битрикс24

- 1. **Что такое CRM?** CRM (Customer Relationship Management) это система для управления взаимоотношениями с клиентами, помогающая автоматизировать продажи, маркетинг и обслуживание.
- 2. **Зачем используют систему CRM?** CRM используют для повышения эффективности работы с клиентами, улучшения коммуникации, автоматизации бизнес-процессов и хранения всей информации о клиентах в едином месте.
- 3. Как Bitrix24 помогает в управлении проектами?
 - о Создание и распределение задач.
 - о Постановка дедлайнов и контроль выполнения.
 - о Интеграция с календарем и уведомлениями.
 - о Возможность отслеживать прогресс проекта в реальном времени.
- 4. Какие возможности для коммуникации предоставляет Bitrix24?
 - Чаты и видеозвонки.
 - о Социальная сеть компании.
 - о Почта и телефония.
 - о Комментарии в задачах и проектах.
- 5. Какие основные функции и модули включает Bitrix24?
 - o CRM

ž

Чаты и видеозвонки

- о Задачи и проекты
- о Диск (облачное хранилище)
- о Телефония и почта
- о Автоматизация бизнес-процессов