

## **\*\*Модуль 1: Уводзіны ў сеткавы маркетынг для Live On Plus\*\***

### **\*\*Тэорыя і практыка сеткавага маркетынгу\*\***

Сеткавы маркетынг, вядомы таксама як шматузроўневы маркетынг (MLM), - гэта бізнес-мадэль, якая ўключае прасоўванне прадуктаў ці паслуг праз сетку незалежных прадстаўнікоў. Ключавая ідэя заключаецца ў стварэнні і падтрымцы сеткі спажывцоў і партнёраў, якія таксама могуць стаць часткай вашай каманды. У Live On Plus мы засяроджваемся на натуральных сродках для здароўя і дабрабыту, прапаноўваючы магчымасць не толькі паляпшаць якасць жыцця, але і ствараць свой уласны бізнес.

### **\*\*Практычны прыклад:\*\***

Уявім сабе, што вы пачалі працаваць у Live On Plus. Першы крок - гэта вывучэнне прадуктаў, якія мы прапануем, каб мець магчымасць іх эфектыўна прасоўваць. Дапусцім, вы выбралі наш бэстсэлер - вітамінны комплекс. Вы можаце пачаць рэкламаваць яго сярод сваіх знаёмых і сяброў, запрашаючы іх на сустрэчы або вэбінары, дзе вы падрабязна распавядаеце пра карысць гэтага прадукту.

### **\*\*Рэкрутинг і стварэнне сеткі\*\***

Рэкрутинг - гэта працэс прыцягнення новых партнёраў у вашу сетку. Тут важна мець стратэгію і навыкі камунікацыі. Запрашэнне павінна быць асабістым і праўдзівым. Напрыклад, вы можаце напісаць паведамленне ў WhatsApp: "Прывітанне, Марыя! Я пачаў працаваць у кампаніі, якая прапаноўвае выдатныя прадукты для здароўя. Ці табе было б цікава даведацца больш?"

### **\*\*Выпрацоўка навыкаў продажаў\*\***

Продажы - гэта мастацтва пераканання. Вы павінны ведаць прадукт, разумець патрэбы кліента і прапаноўваць рашэнні. Напрыклад, калі ваш кліент шукае спосабы павысіць энергію, вы можаце прапанаваць наш вітамінны комплекс, падкрэсліваючы яго натуральнасць і эфектыўнасць.

## **\*\*Дубляванне і лідэрства\*\***

Дубляванне - гэта працэс навучання вашых партнёраў рабіць тое ж, што і вы. Гэта ўключае ў сябе навучанне, падтрымку і матывацыю. Лідэрства тут мае вырашальнае значэнне. Вы павінны быць прыкладам для сваёй каманды, дапамагаць ім у дасягненні мэтай і ствараць пазітыўную атмасферу.

## **\*\*Кіраванне міжнароднай камандай\*\***

Калі ваша сетка пачынае расці на міжнародным узроўні, важна разумець культурныя адрозненні і адаптаваць стратэгіі ўзаемадзеяння. Напрыклад, у розных краінах могуць быць розныя перавагі адносна стыляў камунікацыі. У ЗША часта аддаюць перавагу прамым і адкрытым дыскусіям, тады як у Японіі могуць быць больш пашанаваныя фармальныя стасункі.

## **\*\*Прыклад дыялогу ў Zoom:\*\***

Вы: "Дзякуй, што далучыліся да нашай сустрэчы, Джон! Як ты думаеш, якія прадукты Live On Plus маглі б зацікавіць тваю сетку?"

Джон: "Я думаю, што наш комплекс вітамінаў можа быць вельмі папулярны сярод маіх кліентаў, якія шукаюць натуральных рашэнні."

Вы: "Гэта выдатна! Я магу даць табе ўсе неабходныя матэрыялы для прасоўвання. Калі табе патрэбна дапамога, дай ведаць!"

## **\*\*Частыя памылкі і як іх пазбегнуць\*\***

1. **\*\*Неправільная камунікацыя:\*\*** Не спрабуйце прадаць прадукт, не разумеючы патрэбы кліента. Пазбягайце агрэсіўных стратэгий продажаў.

2. **\*\*Адсутнасць навучання партнёраў:\*\*** Вашы партнёры павінны ведаць, як эфектыўна

працаваць. Працягвайце навучанне і падтрымку.

## **\*\*Культура бізнесу ў міжнародным кантэксце\*\***

Калі вы працуеце з міжнароднай камандай, важна разумець культурныя адрозненні. У некаторых культурах можа быць больш прынята працаваць у фармальных умовах, у той час як у іншых могуць аддаваць перавагу нефармальным падыходам. Напрыклад, у Германіі можа быць важна дакладнае планаванне і структура, у той час як у Бразіліі могуць цаніць больш гнуткія падыходы.

## **\*\*Практыкаванне:\*\***

1. Напішыце паведамленне для запрашэння новага партнёра ў вашу сетку.
2. Стварыце план навучання для новага партнёра, уключаючы асноўныя тэмы, якія трэба ахапіць.

## **\*\*Рашэнні:\*\***

1. "Прывітанне, Аляксандр! Я пачаў супрацоўнічаць з кампаніяй, якая прапановуе выдатныя прадукты для здароўя. Ці табе было б цікава даведацца больш?"

## **2. План навучання:**

- Увядзенне ў прадукты Live On Plus
- Асновы рэкрутыngu і камунікацыі
- Стратэгіі продажаў і прасоўвання
- Дубляванне і развіццё лідэрскіх навыкаў

Гэты модуль прызначаны для таго, каб даць вам асновы сеткавага маркетыngu ў кантэксце Live On Plus. Памятайце, што поспех патрабуе часу, намаганняў і пастаяннага навучання.