

Modul 1: Osnove Network Marketinga za Live On Plus

Dobrodošli u "Kurs profesionalnog Network Marketinga za Live On Plus", nivo 2, modul 1. U ovom modulu ćemo se fokusirati na ključne aspekte koji su neophodni za uspješno vođenje mrežnog marketinga: rast mreže, regrutovanje, prodaju, duplikaciju, liderstvo i upravljanje međunarodnim timom.

Uvod u Teoriju Network Marketinga

Network marketing, također poznat kao višerazinski marketing (MLM), je poslovni model u kojem direktni prodavači zarađuju proviziju ne samo od prodaje koju sami obave, već i od prodaje koju obave njihovi regrutovani članovi. Ovaj model omogućava brz rast i širenje mreže prodavača.

****Primjer iz prakse: Live On Plus****

Pretpostavimo da ste dio Live On Plus kompanije, koja prodaje wellness proizvode. Kao dio ove mreže, vaš zadatak je da prodajete proizvode, ali i da regrutujete nove članove koji će raditi isto. Vaš uspjeh zavisi od vaših vještina u prodaji i regrutovanju.

Koraci za Uspješno Regrutovanje

1. ****Identifikacija potencijalnih članova****: Počnite s istraživanjem tržišta kako biste identificirali ljude koji bi mogli biti zainteresirani za proizvode ili poslovnu priliku.
2. ****Pristupanje potencijalnim članovima****: Koristite društvene mreže, email ili direktne poruke kao što su WhatsApp i Telegram za početni kontakt.
3. ****Prezentacija proizvoda i poslovne prilike****: Pripremite jasnu i sažetu prezentaciju koju možete održati putem Zoom-a ili uživo.
4. ****Praćenje i podrška****: Nakon inicijalnog kontakta, budite dostupni za pitanja i dodatne informacije.

****Primjer dijaloga za WhatsApp****

- Vi: "Zdravo [ime], primijetio/la sam da te zanimaju wellness proizvodi. Jesi li već čuo/la za Live On Plus? Volio/la bih podijeliti više informacija s tobom."
- Potencijalni član: "Zdravo! Nisam čuo/la, reci mi više."
- Vi: "Live On Plus nudi visokokvalitetne wellness proizvode. Također, postoji sjajna prilika za zaradu kroz naš program. Možemo li dogovoriti kratki sastanak na Zoom-u?"

Tehnike Prodaje

Prodaja u network marketingu nije samo o proizvodima, već o izgradnji odnosa i povjerenja. Fokusirajte se na sljedeće:

- ****Razumijevanje potreba klijenta****: Postavljajte pitanja kako biste razumjeli šta klijent stvarno želi.
- ****Prilagođavanje ponude****: Predstavite proizvode koji najbolje odgovaraju potrebama klijenta.
- ****Efikasno zatvaranje prodaje****: Kada klijent pokaže interes, pomozite mu da donese odluku o kupovini.

Duplikacija i Liderstvo

Duplikacija je proces u kojem vaši članovi mreže postaju jednako uspješni kao i vi. Ovo se postiže kroz:

- ****Edukaciju i obuku****: Redovno organizirajte treninge za svoj tim.
- ****Motivaciju i podršku****: Održavajte pozitivan duh i pružajte podršku članovima tima.
- ****Razvoj liderstva****: Prepoznajte i razvijajte liderske vještine u članovima tima.

Upravljanje Međunarodnim Timom

Kada vaš tim postane međunarodni, suočit ćete se s izazovima kao što su jezičke barijere i kulturne razlike. Evo kako to možete savladati:

- ****Komunikacija****: Koristite višejezične alate za komunikaciju i osigurajte da su svi članovi informirani.

- ****Razumijevanje kulturnih razlika****: Uložite vrijeme u učenje o različitim kulturama kako biste izbjegli nesporazume.

Uobičajene Greške i Kako Ih Izbjeći

- ****Previše agresivno regrutovanje****: Fokusirajte se na izgradnju odnosa, a ne samo na broj članova.
- ****Nedostatak obuke****: Uvijek obezbijedite adekvatnu obuku i resurse za nove članove.
- ****Neprilagođena komunikacija****: Uvijek prilagodite stil komunikacije prema osobi s kojom razgovarate.

Vježbe i Kviz

****Vježba****: Pripremite prezentaciju za potencijalnog člana i izvedite je uživo pred prijateljem ili kolegom.

****Kviz****:

1. Šta je duplikacija u network marketingu?

- a) Proces regrutovanja novih članova
- b) Proces u kojem članovi postaju jednako uspješni
- c) Proces prodaje proizvoda

****Rješenje****: b) Proces u kojem članovi postaju jednako uspješni

Ovim završavamo modul 1. Vaša domaća zadaća je da primijenite naučene tehnike i strategije u vašem svakodnevnom radu s Live On Plus. Radujemo se što ćemo vas voditi kroz sljedeće module gdje ćemo dublje istražiti napredne strategije i tehnike.