

## # Модул 1: Основи на Network Marketing во Live On Plus

Добредојдовте на првиот модул од вашиот курс за професионален развој во Network Marketing за Live On Plus. Овој модул е дизајниран да ви помогне да ги поставите темелите за вашата кариера во оваа динамична индустрија, со фокус на раст на мрежата, регрутирање, продажба, дупликација, лидерство и управување со меѓународен тим. Ќе ги разгледаме теоретските аспекти како и практичните примери кои ќе ви овозможат да ги разберете основите и да започнете со успех.

### ## Теорија на Network Marketing

Network marketing, познат и како мулти-левел маркетинг (MLM), е стратегија на продажба каде што компанијата ги наградува своите дистрибутери не само за продажбата што самите ја остваруваат, туку и за продажбата на други дистрибутери кои тие ги регрутираат. Ова создава хиерархиска структура или "мрежа" на дистрибутери, што е клучот за успех во оваа индустрија.

Во Live On Plus, мрежниот маркетинг е основа на нашиот бизнис модел. Вашата улога како дистрибутер е да создадете и да водите сопствена мрежа на дистрибутери, кои ќе ги промовираат и продаваат производите на компанијата.

### ## Практика и Примери

#### ### Раст на мрежата и регрутирање

Започнете со листа на потенцијални клиенти и соработници. Ова може да бидат луѓе од вашата лична мрежа, како пријатели и семејство, но и нови контакти што ќе ги создадете преку социјални мрежи и професионални настани.

**\*\*Пример:\*\*** Ќе започнете со креирање на листа од 50 луѓе што ги познавате и мислите дека би биле заинтересирани за производите или можноста за заработка со Live On Plus. Започнете со контакт преку WhatsApp или телефонски повик, објаснувајќи им за можностите и користите од нашите производи.

### ### Продажба и Дупликација

Продажбата не е само за продуктите, туку и за самата можност. Обидете се да продадете и идејата за станување дел од вашиот тим. Дупликацијата е процес каде што вашите нови членови учат од вас и ги применуваат истите техники за регрутирање и продажба.

**\*\*Пример:\*\*** Кога регрутирате нов член, одржете обука преку Zoom каде што ќе ги научите основните техники на продажба и регрутирање. Ова ќе им помогне да ги разберат основите и да започнат самостојно да градат нивна мрежа.

### ## Вежби и Квизови

#### ### Вежба

1. Направете листа од 10 потенцијални клиенти.
2. За секој од нив, запишете како ќе ги контактирате и каква стратегија на продажба ќе користите.
3. Пробајте да регрутирате најмалку еден нов член во вашиот тим.

#### ### Квиз

**\*\*Прашање:\*\*** Што е клучно за успех во network marketing?

- a) Само продажба на производи
- b) Регрутирање и обука на нови членови
- c) Само рекламирање на социјални мрежи

**\*\*Решение:\*\*** b) Регрутирање и обука на нови членови

### ## Дијалози за WhatsApp, Telegram, Zoom, Email

**\*\*WhatsApp Дијалог:\*\***

- Вие: "Здраво [име]! Како си? Сакав да сподела нешто возбудливо со тебе. Дали си слушнал за Live On Plus?"

- Потенцијален член: "Не сум, што е тоа?"

- Вие: "Тоа е можност за заработка преку мрежен маркетинг со одлични производи. Дали би бил заинтересиран за кратка презентација?"

## **## Чести грешки и како да ги избегнете**

Една од најчестите грешки е фокусирање само на личната продажба без да се инвестира време во изградба и обука на тимот. Запомнете дека вашата мрежа е вашиот најголем ресурс. Инвестирајте време во обука и поддршка на вашите членови.

## **## Културни аспекти на меѓународниот бизнис**

Кога работите со меѓународен тим, важно е да ги разберете културните разлики и како тие влијаат на комуникацијата и бизнис практиките. Прифатете различни стилови на работа и се обидете да бидете флексибилни и отворени за нови идеи.

Со завршување на овој модул, сега сте подготвени да го направите првиот чекор во вашата кариера во network marketing. Запомнете, успешноста зависи од вашата посветеност и способност да учите и да се адаптирате. Со среќа!