

# 事業相談シート

(中小企業診断士への相談用)

## 1. 事業の概要

- 事業内容：学習塾 (メインは教室での個別指導！オンラインでの解答作成代行)
- ターゲット：市内の小中学生がメイン！
- 安定してきたら開始したいこと：定期的な講座を開催  
高校生対象：難関大学受験の数学物理  
大学生・一般対象：大学レベルの専門的な数学

## 2. 事業を始める背景・動機

- (1) 塾の経営色の多さ。親身さの欠如
- (2) 中高教育、大学の教育の矛盾点
- (3) 実績や経験値

## 3. 提供する価値、競合との違い

- 顧客にとってのメリット (例：手間を省く、安価で質が高い)
- 競合との違い (差別化ポイント)

## 4. ビジネスモデルの概要

- 商品・サービスの価格帯 (例：月額 2,980 円)
- 利益の出し方 (例：サブスク＋初回料金)
- コスト構造 (例：仕入れ、人件費、広告費)

## 5. 現状の課題・相談したいこと

- 市場調査の方法や結果：人口と小中学生の割合、通塾率
- 銀行関連の話：自動引き落としの設定方法やコンビニ用紙作成方法
- 税金申告の話：会計ソフト freee とオンラインでの申告で大丈夫？
- 経営戦略や集客戦略について、経営に関して作成・整理する書類はある？
- 自宅の2階に看板設置予定。費用や申告の義務について

## 6. 現在の進捗と今後のスケジュール（案）

- 現在：準備中（試作品あり、SNS アカウント開設済）
- 3ヶ月後：テスト販売
- 半年後：本格サービス開始