

事業相談シート

(中小企業診断士への相談用)

1. 事業の概要

- 事業内容：学習塾 (メインは教室での個別指導！オンラインでの解答作成代行)
- ターゲット：市内の小中学生がメイン！
- 安定してきたら開始したいこと：定期的な講座を開催
高校生対象：難関大学受験の数学物理
大学生・一般対象：大学レベルの専門的な数学

2. 事業を始める背景・動機

- (1) 塾の経営色の多さ。親身さの欠如
- (2) 中高教育、大学の教育の矛盾点
- (3) 実績や経験値
- (4) 提供する価値
- (5) 競合との違い (差別化ポイント)

3. ビジネスモデルの概要

- 営業時間：月～金、14：00～22：00、(土は必要に応じて営業)
- 営業形態：1 コマ 3～5 人の個別指導 (数理中心) で小中学生がメイン
曜日によって、学年を分ける予定。営業時間外でも、不登校の生徒などの対応を検討している
- サービスの価格帯 (中学生基準、小学生は減額してもよいかも)
授業料 (数学指導) 1 週間 2 回 (1.5h × 2 回)：月額 ¥10000 前後
授業料 (数理指導) 1 週間 3 回 (1.5h × 3 回)：月額 ¥15000 前後
土曜講座 (英国のフォロー・テスト対策)：1 回 ¥500？
課題や過去問の解答作成 (数理、オンラインで受付)：問題数で価格を決める？
- 利益の出し方：月額授業料がメイン、サブとして週末講座や解答作成 (不定期)
- 経営のコスト：光熱費、プリンタや用紙など

- 安定したら開始したいこと：高校生・大学生対象の土曜講座 (1 回 300 円?)
 難関大学数学対策講座 (不定方程式、微積と微積物理、過去問解説など)
 大学レベルの数学講座 (微積分、ベクトル解析と微分形式、相対性理論、代数幾何学など)

4. 現状の課題・相談したいこと

- 市場調査の方法や結果：人口と小中学生の割合、通塾率
- 銀行関連の話：自動引き落としの設定方法やコンビニ用紙作成方法
- 税金申告の話：会計ソフト freee とオンラインでの申告で大丈夫?
- 経営戦略や集客戦略について、経営に関して作成・整理する書類はある?
- 自宅の 2 階に看板設置予定。費用や申告の義務について

5. 現在の進捗と今後のスケジュール (案)

- 現在：準備中 (中学生数学教材作成中、物件準備中)
 小学、高校は試作品完成。web サイト開発中
- 3ヶ月後：中学教材完成へ+引っ越し
- 来年の 3 月~4 月：本格サービス開始