

# #open waste

## Dossier intermédiaire

Groupe : 1

Matière du projet :

Bétons

Terres cuites

Terres excavées

Participants du Groupe :

- ABROUDJAMEUR Théo
- GUETTAB Anaïs
- AGOCY Coline
- ABED Sabrina
- ASIB Ismail
- VILLENEUVE Alexis
- LAROSE Paul
- GIBOT Jonathan

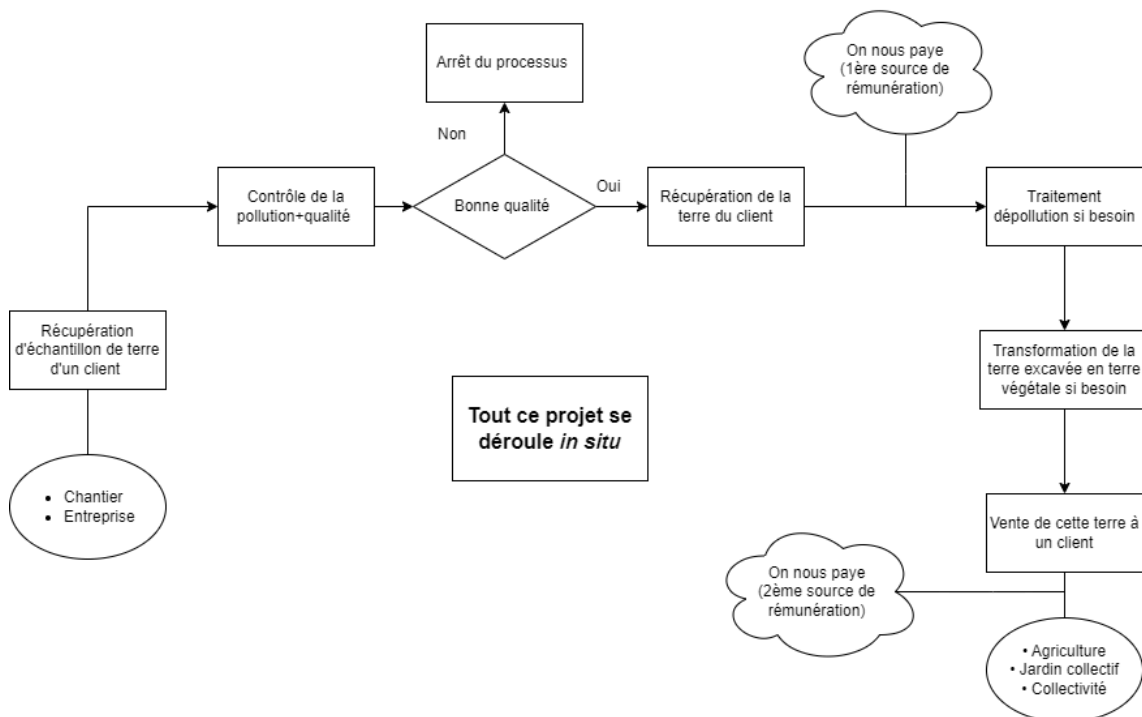
## Description du projet :

### Description synthétique de votre projet :

À l'échelle du département de la Seine-et-Marne, on estime que les chantiers produisent entre **1 à 2 millions de tonnes de terres excavées par an**. Ces terres, considérées comme des déchets dès lors qu'elles quittent le site d'origine, sont traditionnellement envoyées en décharge ou traitée hors site. Ce processus engendre des coûts élevés pour les entreprises et contribue à la saturation des centres de traitement régionaux.

C'est pourquoi, nous souhaitons remédier à ce problème en proposant un accompagnement complet à nos clients qui va de l'étude des sols, à son traitement in situ jusqu'à sa revalorisation à l'échelle locale.

Ci-dessous, le diagramme représentant le cheminement de l'accompagnement que nous comptons proposer à nos clients.



Celui-ci se décompose en 5 étapes majeurs qui sont :

- 1- Sondage initial de la qualité des terres : évaluation sur place avant le début des travaux ;
- 2 - Proposition d'un devis clé en main : traitement complet des terres sur place ;
- 3 - Traitement des terres in situ grâce à notre usine mobile et modulable en fonction du projet;
- 4 - Mise en ligne des annonces de vente sur notre plateforme : Marketplace

5 - Récupération des terres par les clients : Zéro empreinte carbone locale pour la terre

### Votre ambition en une phrase :

“Faire de la terre polluée l’engrais de demain”

### Quelle est votre proposition de valeur ?

Notre entreprise ne se contentera pas de répondre aux besoins économiques et écologiques. Elle a également une forte vocation sociale. Nous avons pour ambition de créer un programme de formation et d’insertion pour les jeunes des quartiers sensibles du 77. Selon les données récentes, certains quartiers de Seine-et-Marne sont marqués par un taux de chômage élevé, notamment parmi les jeunes de moins de 25 ans, avec des taux pouvant atteindre plus de 30%.

Notre approche sera la suivante :

- Recrutement et formation : Nous proposerons des formations qualifiantes dans les domaines du traitement des sols, de la gestion des déchets, et des technologies environnementales. Ces formations seront adaptées à des jeunes sans diplôme ou qualification, leur offrant une véritable opportunité d’insertion professionnelle.
- Emploi durable : Ces jeunes seront employés au sein de notre entreprise pour gérer le tri, le traitement des terres, et l’entretien des équipements. Nous travaillerons en étroite collaboration avec les missions locales et les associations d’insertion pour maximiser l’impact de notre projet.
- Réduction de la délinquance : Offrir une voie vers l’emploi et la qualification pour les jeunes en difficulté est une réponse directe aux problèmes de délinquance. L’emploi est l’un des leviers majeurs pour diminuer les actes de délinquance et améliorer le climat social dans ces zones.

### En quoi votre proposition est-elle innovante ?

*Précisez l’innovation. Existe-t-elle déjà ? Il y a-t-il des exemples ? Si oui, en quoi vous différenciez vous des solutions existantes ?*

Notre proposition est innovante pour plusieurs raisons qui se démarquent des solutions existantes dans la gestion des terres excavées.

1. Revalorisation locale et mobile des terres : Contrairement aux approches traditionnelles qui nécessitent le transport des terres vers des centres de traitement, notre solution est basée sur une usine mobile directement installée sur le site du projet. Cela permet de traiter et de revaloriser les terres sur place, réduisant ainsi les coûts et l’empreinte carbone. Cette innovation est rare dans un contexte où le traitement ex situ est généralement la norme.

2. Modularité de l'usine : Notre usine est modulable et évolutive, adaptée à la qualité des terres à traiter. Elle peut intégrer des modules spécifiques, tels que le tri, l'amendement ou la bioremédiation, permettant ainsi une flexibilité inégalée pour les différents types de sols. Peu de solutions actuelles offrent une telle adaptabilité directement sur les chantiers.

3. Modèle économique et écologique intégral : En plus de traiter les terres sur place, notre plateforme en ligne propose une marketplace locale pour vendre les terres revalorisées. Ce modèle réduit considérablement les déplacements et offre une transparence totale sur la qualité des terres, une initiative inédite dans ce secteur.

4. Impact environnemental et social : Nous introduisons des techniques de bioremédiation respectueuses de l'environnement et développons un programme de formation pour les jeunes en difficulté, liant notre projet à des enjeux de responsabilité sociale et environnementale (RSE).

5. Proposition de plusieurs services avec une double rémunération

### En quoi votre proposition relève-t-elle de l'économie circulaire ?

Notre proposition s'inscrit pleinement dans une logique d'économie circulaire en revalorisant les terres excavées localement et en limitant les déchets issus des chantiers de construction. Au lieu de considérer ces terres comme des déchets à évacuer vers des décharges, nous les réintégrons dans la chaîne de valeur en les traitant et en les réutilisant sur place ou en les vendant via une plateforme dédiée.

1. Réduction des déchets : Une partie importante des terres excavées est souvent envoyée en décharge. Notre projet évite cette mise en décharge en traitant les terres directement sur le site avec une usine mobile. Cela contribue à réduire la pression sur les infrastructures de gestion de déchets et les sites d'enfouissement, favorisant ainsi la réduction de l'empreinte environnementale.

2. Recyclage et revalorisation des matériaux : En traitant les terres sur place, nous permettons leur réutilisation immédiate, soit pour le projet en cours, soit pour d'autres usages (agriculture, paysagisme). Les terres de bonne qualité sont prêtes à l'emploi après un simple tri, tandis que les terres de qualité moyenne ou faible sont amendées ou traitées par bioremédiation.

3. Minimisation de l'empreinte carbone : Le transport de terres vers des sites de décharge ou de traitement entraîne une consommation élevée de carburant et des émissions de CO<sub>2</sub>. Notre solution évite ces déplacements en traitant et réutilisant la terre directement sur le chantier, et en proposant un modèle où les clients viennent récupérer les terres traitées. Cela réduit considérablement l'empreinte carbone liée au transport.

4. Marketplace locale : Nous avons développé une plateforme de vente en ligne où les terres traitées sont mises à disposition des acheteurs locaux, permettant ainsi une valorisation locale des terres excavées. Cela favorise l'économie locale tout en réduisant les besoins de transport.

## Quelle est la cible de votre proposition (usagers / bénéficiaires)?

Les cibles que nous visons avec notre proposition vont être des collectivités et des entreprises qui réalisent des travaux dans le domaine du BTP et qui génèrent une quantité de terre importante.

Ces entreprises et collectivités paieront donc pour que leur terre excédentaire soit contrôlée, traitée in situ et revalorisée localement.

Une fois cette terre traitée, elle sera idéale pour faire pousser tous types de végétaux ce qui va nous permettre de la revendre à d'autres clients tels que des agriculteurs, des jardins collectifs et des collectivités ou bien des entreprises du bâtiment qui ont besoin de terre pour remblayer leur chantier. Il s'agit d'une liste non exhaustive car il existe une multitude d'applications après le traitement et la mise à disposition de la terre.

## Quels sont les besoins en termes de moyens matériels, humains (compétences) et de production nécessaires pour la mise en place de votre projet ?

Usine mobile de traitement des terres : L'acquisition d'une ou plusieurs unités de traitement mobile est cruciale. Ces usines permettront de traiter les terres directement sur les chantiers (tri, criblage, bioremédiation). Il s'agit de matériel spécialisé capable de gérer différents types de terres excavées.

Matériel de logistique et de transport : Il sera nécessaire de disposer de camions, chargeuses, pelles mécaniques et autres engins de chantier pour déplacer et manipuler les terres, ainsi que pour les transporter vers les sites de traitement ou les points de distribution.

Systèmes de stockage temporaire : Des zones de stockage adaptées devront être mises en place pour les terres en attente de traitement ou prêtes à être réutilisées.

Plateforme en ligne : Une marketplace numérique sera développée pour faciliter la mise en relation entre les producteurs de terres excavées et les acheteurs potentiels.

### **2. Moyens humains :**

Experts en environnement et en bioremédiation : Des spécialistes de la bioremédiation seront nécessaires pour superviser le traitement des terres contaminées et veiller à ce que les processus respectent les normes environnementales.

**Techniciens et opérateurs :** Des professionnels qualifiés seront nécessaires pour opérer les machines de traitement, gérer les processus de tri, et veiller à la qualité des terres traitées. Ces techniciens devront avoir une expérience dans les travaux publics, l'environnement ou l'ingénierie des sols.

**Experts en environnement et en bioremédiation :** Des spécialistes de la bioremédiation seront nécessaires pour superviser le traitement des terres contaminées et veiller à ce que les processus respectent les normes environnementales.

**Logisticiens et chauffeurs :** Une équipe de logisticiens et de chauffeurs sera indispensable pour gérer la coordination des flux de terres, organiser les transports, et assurer la fluidité des opérations entre les sites de chantier et les clients finaux.

**Développeurs web et équipe de gestion de la plateforme :** Une équipe dédiée au développement et à la gestion de la marketplace en ligne sera nécessaire pour garantir le bon fonctionnement de la plateforme, l'optimisation des transactions et la mise à jour des stocks en temps réel.

**Gestion de projet et relations avec les parties prenantes :** Un chef de projet, ainsi qu'une équipe de gestionnaires de relations avec les clients et les partenaires (maîtres d'ouvrage, collectivités, acheteurs), seront nécessaires pour coordonner les différents aspects du projet et garantir sa réussite.

### **3. Production et organisation :**

**Capacité de traitement :** En fonction de la taille du projet, une analyse préalable permettra de définir les capacités de traitement nécessaires pour traiter un volume quotidien important de terres excavées. L'objectif est d'assurer une gestion fluide des flux et d'éviter toute accumulation excessive sur les sites.

**Modèle d'expansion :** Pour répondre à la demande croissante, le projet pourra s'étendre en ajoutant de nouvelles unités mobiles dans différentes régions, en fonction des chantiers et des besoins locaux. Cela permettra une plus grande flexibilité et une optimisation logistique.

**Processus de gestion des flux de terres :** Des procédures devront être mises en place pour assurer un suivi rigoureux des volumes traités, de la qualité des terres, et de leur destination. Il s'agira notamment de garantir que les terres réutilisées sont conformes aux attentes des clients. Pour la mise en place de notre projet, plusieurs besoins sont nécessaires en termes de moyens matériels, humains, et de production, afin d'assurer le bon fonctionnement et l'efficacité du dispositif.