

DANIELLE CRISTINE M. F. CALDEIRA

(018) 99612-3032 ☎

daniellecaldairasp@hotmail.com

• CNH A/B Presidente Prudente - SP

SOBRE MIM

Profissional com experiência na área do atendimento ao cliente, prospecção de clientes, pesquisa de mercado e entre outros. Em busca de novos desafio na área da Análise e Desenvolvimento de Sistemas.

EDUCAÇÃO

- Graduando Análise e Desenvolvimento de Sistemas (Unoeste) - Em andamento 2025
- Pós Graduação em Contabilidade, Controladoria e Finanças (Unoeste) - Concluída 2021
- Graduada em Administração (Unoeste) - Concluída 2018

EXPERIÊNCIA

- | | |
|---------------------|--|
| | UNOESTE - Universidade do Oeste Paulista - Presidente Prudente, SP
Consultora de Vendas |
| 2022 - Atual | <ul style="list-style-type: none">• Responsável pelo planejamento estratégico, prospecção de leads, elaboração de relatórios, elaboração de planilhas, negociação B2B, pesquisa de mercado, ações de divulgação e vendas. |
| | Dani Caldeira Semijoias
Sócio Proprietário |
| 2018 - Atual | <ul style="list-style-type: none">• Responsável por toda a vendas através das redes sociais e presenciais, desenvolvimento e execução de metas, gestão e captação de revendedoras, elaboração de relatórios, planejamento e desenvolvimento estratégico. |
| | Associação Comercial e Empresarial de Presidente Prudente
Consultora de Vendas |
| 2012 a 2018 | <ul style="list-style-type: none">• Responsável pela oferta de serviços de tecnologia, prospecção de clientes, desenvolvimento de relacionamento contínuo, relatórios, pipeline de carteira, treinamentos e suporte sobre as políticas de análise de crédito, vendas de planos de saúde (Unimed), vendas de seguros (Bradesco) e negociações de parcerias para a entidade. |
| | Cifra Financeira
Analista de Crédito |
| 2011 a 2012 | <ul style="list-style-type: none">• Atendimento ao cliente, vendas, formalização de contratos, análise de crédito. |

CURSOS

- Python I – Senai/Cisco
- Python Básico – Udemy
- Ambiente Windows 7;
- Office: Word, Power Point, Excel, Access;
- Curso de vendas: Técnicas avançadas de Negociação em vendas.