

## MANUAL

SGI.TI.MN.101

Cadastro de Metas

Revisão: Página: 01 1 de 7

# Manual

# SGI.TI.MN.101 - Cadastro de Metas

# Histórico de Revisões

_	Revisão	Páginas	Data	Modificação	Motivo	Elaboração
-	00	Todas	16/04/2019	Construção do Manual	Implementação	Edson/Vívian

# Índice

1.	OBJETIVO	. 2
2.	RESPONSABILIDADE	. 2
3.	ALCANCE E DISTRIBUIÇÃO DE CÓPIAS	. 2
4.	PREMISSAS	. 2
5.	UTILIZAÇÃO	. 2
6.	TERMOS E CONCEITOS	. 2
7.	MANUAL	. 3

Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019

K.	MANUAL	SGI.TI.N	/N.101
~~~	Cadastro de Metas	Revisão:	01
avatim	Cadastro de Metas	Página:	2 de 7

### 1. OBJETIVO

O objetivo deste documento é estabelecer padrões para a atuação correta no processo de cadastro de metas.

#### 2. RESPONSABILIDADE

Este documento deverá ser associado ao setor de TI.

## 3. ALCANCE E DISTRIBUIÇÃO DE CÓPIAS

Todos os vendedores, gerentes e proprietários das franquias e lojas próprias, além dos colaboradores do setor de TI.

### 4. PREMISSAS

Treinar, capacitar e garantir que todos os envolvidos tenham recebido o devido conhecimento necessário.

É preciso estar ciente que logo depois de cadastrar a meta total da loja por mês, o valor cadastrado da meta de cada vendedor é decrescido do valor total da meta/mês, não podendo ultrapassar o valor total da meta da loja.

Caso não tenha metas cadastrada por vendedor, o sistema divide a meta da loja pela quantidade de vendedores existentes, criando assim uma meta igual para todos. Se apenas uma parte dos vendedores tiverem metas cadastradas, a soma de suas metas será decrescida do valor da meta da loja e o restante dividido entre os demais vendedores igualmente.

# 5. UTILIZAÇÃO

O manual será utilizado pelo setor de TI para formalizar, registrar e padronizar o processo de cadastro de metas.

#### 6. TERMOS E CONCEITOS

• TI – Tecnologia da Informação

Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019

XV)	MANUAL	SGI.TI.N	/N.101
~~	Cadastro de Metas	Revisão:	01
avatim	Cauasiro de Metas	Página:	3 de 7

### 7. MANUAL

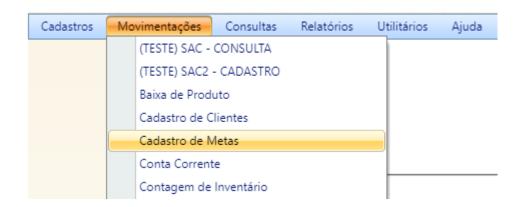
I. Acesso ao Portal Franquias:

http://189.16.249.117/portalfranquias/

II. Entre no sistema com o Usuário, Senha e a Empresa:



III. No Portal Franquias, clique em Movimentações e logo em seguida Cadastro de Metas para cadastrar a Meta da Loja.



Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019



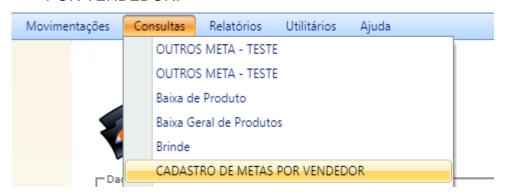
IV. Clique em Incluir.



V. Em seguida preencha os campos da Data Inicial, Data Final, o valor da Meta e o valor da Super Meta, que é um valor acima da meta caso a meta seja batida (opcional). Clique em Ok.



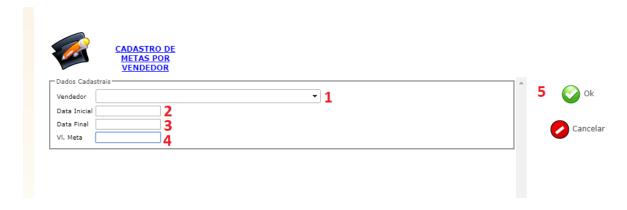
VI. Após finalizar o cadastro, vá em Consultas – CADASTRO DE METAS POR VENDEDOR.



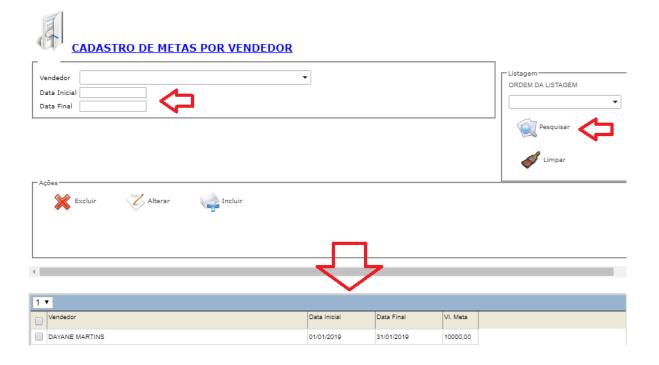
Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019



VII. Clique em Incluir para adicionar a Meta dos Vendedores. Informe o nome do Vendedor, as Datas Inicial e Final de acordo com a data cadastrada na Meta da Loja, e o valor da Meta do Vendedor. Em seguida clique em Ok para confirmar.



VIII. Finalizado o cadastro, no mesmo lugar de consulta, informe a data ou clique apenas em Pesquisar e embaixo irá aparecer todas as metas cadastradas com seus respectivos vendedores.



Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019



IX. Para visualização das metas cadastradas no Cockpit (acesso apenas do gestor da loja), informe a Data Inicial e a Data Final cadastradas e clique em CARREGAR. Em seguida clique no símbolo + logo abaixo.



X. No caso de meta do vendedor não cadastrada, usando como exemplo a meta total da loja no valor de R\$69.334,00 e apenas dois vendedores, a exibição de metas seria como mostra a tela abaixo, onde o valor total da meta foi dividido igualmente entre os dois vendedores:



Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019



XI. No caso de apenas um vendedor com a meta cadastrada, em um total de 3 vendedores com a meta da loja cadastrada em R\$79.334,00, a tela seria a seguinte:

VALOR META	VALOR VENDIDO	% DA META
34667,00	22080,42	63,69
MÉDIA META	MÉDIA VENDIDA	% MÈDIA ATINGIDA
1118,29	712,27	63,69
TICKET MÉDIO LOJA	TICKET MÉDIO	% TICKET MÉDIO
93,87	101,29	107,90
QT MÉDIA ITEN 8	QT TICKET MÉDIO	% QT MÉDIO
2,25	2.33	103.56

VALOR META	VALOR VENDIDO	% DA META
34667,00	16341,08	47,14
MÉDIA META	MÉDIA VENDIDA	% MÉDIA ATINGIDA
1118,29	527,13	47,14
TICKET MÉDIO LOJA	TICKET MÉDIO	% TICKET MÉDIO
93,87	102,77	109,49
QT MÉDIA ITEN 8	QT TICKET MÉDIO	% QT MÉDIO
2.25	2.58	114.67

VALOR META	VALOR VENDIDO	% DA META
10000,00	25898,90	258,99
MÉDIA META	MÉDIA VENDIDA	% MÈDIA ATINGIDA
322,58	835,45	258,99
TICKET MÉDIO LOJA	TICKET MÉDIO	% TICKET MÉDIO
93,87	87,50	93,21
		93,21 % QT MÉDIO

Elaborado por	Data	Aprovado por	Data
Edson Venâncio/Vívian Maria	16/04/2019		16/04/2019