

Desconto e Aprovação de Propostas

1. Vendedores: desconto até 5% sem aprovação.
2. Coordenadores: aprovam descontos até 15%.
3. Gerentes: aprovam descontos até 25%.
4. Diretoria: necessária para descontos acima de 25%.
5. Propostas com prazo de pagamento superior a 60 dias requerem aprovação gerencial.
6. Contratos acima de R\$ 100.000,00 necessitam aprovação da diretoria.
7. Condições especiais (entrega, suporte) devem ser validadas pelas áreas técnicas.
8. Todas as aprovações devem ser documentadas no CRM.
9. Clientes estratégicos podem ter condições especiais pré-aprovadas anualmente.