

TERMO DE ABERTURA

Equipe Designada: Gerente de projeto, 1 Desenvolvedor Pleno Full Stack, 1 Desenvolvedor Júnior Front-End e 1 Designer UI/UX.	Nome do Projeto	FashionFlow	Código:	0001
			Stack, 1	

Propósito ou Justificativa do Projeto

Um cliente necessitava do desenvolvimento de um site *E-Commerce* com o foco na venda de roupas e acessórios. Chegamos à ideia final da estrutura/design front-end do site, baseado nos requisitos que o cliente nos comunicou. A realização do projeto é vista como uma oportunidade para a criação de um *case* de sucesso para a equipe de desenvolvimento *WebFellas*. A concepção da empresa FashionFlow depende diretamente do sucesso no desenvolvimento do site.

Descrição do projeto em alto nível

O projeto tem como objetivo a venda on-line facilitada de roupas. A situação desejada pelo cliente na pós-implantação do projeto é o sucesso na visibilidade e venda dos produtos. A situação desejada após a entrega do site ao cliente é de satisfação por todas a partes (stakeholders).

Objetivos específicos mensuráveis do projeto

Finalizar o projeto cumprindo todos os requisitos apresentados pelo cliente; Cumprir o orçamento imposto pelo cliente no valor de R\$20.000,00; Entregar o site, em sua totalidade, dentro do tempo estimado (25 dias); Atender os padrões de qualidade estipulados pelos *Stakeholders*.

Riscos de alto nível (preliminares, identificados já no início do projeto)

Prazo curto para a execução do projeto;

Exceder o orçamento estipulado;

Falta de planejamento sobre o uso das tecnologias e estruturas necessárias.

Orçamento (ordem de grandeza)	Cronograma (prazos ou marcos)
Salários: R\$13.400,00	Iniciação: Dia 1 ao dia 3
Gastos Estruturais: R\$1.100,00	Planejamento: Dia 4 ao dia 9
Lucro: R\$5.500,00	Execução: Dia 10 ao dia 21
Orçamento: R\$20.000,00	Encerramento: Dia 22 ao dia 25

Requisitos para aprovação do projeto

O que é necessário para que o projeto (ou fase) seja considerado bem sucedido e quem decide se este foi bem sucedido, aprovando seu encerramento (caso o patrocinador não seja também o cliente).

Interface intuitiva;

Sistema funcional em sua totalidade;

Design responsivo;

Garant	ir a segurança do sistema.
•	vação final será realizada pelo cliente em conjunto ao gerente de projeto.
Desigr	nação do Gerente do Projeto
Coorde softwa	enar e designar as funções na equipe para a realização do desenvolvimento do re.
Respo	nsabilidades (selecione as que se aplicam)
	(X)Revisar a documentação formal do projeto e tomar a decisão para aceitar a responsabilidade pelo projeto;
	(X)Atuar como o ponto central de contato para toda comunicação formal relacionada ao projeto entre nossa organização e o cliente;
	(X)Assegurar que os membros da equipe do projeto estejam cientes de suas responsabilidades e também, que todos os compromissos assumidos pelos indivíduos sejam realizados;
	(X)Gerenciar os compromissos contratuais para realizá-los em tempo, dentro do orçamento e com satisfação do cliente;
	(X)Elaborar e atualizar o Plano de Projeto com a anuência expressa do cliente;
	(X)Controlar os custos, cronograma, orçamento e variações técnicas dentro das margens estabelecidos do projeto;
	Manter toda documentação atualizada nos sistemas, bem como na base de conhecimento;
	(X)Seguir todos os processos e padrões metodológicos;
	Reportar formalmente o status do projeto a gerencia regularmente, evitando surpresas.
	_
	
Autori	<u>dade</u>
	(X)Engajar e substituir o pessoal da equipe de projeto quando necessário e dirigir as atividades da equipe;
	(X)Para acessar os contatos com o cliente em todos os assuntos relativos a este projeto;
	Para acessar os Gerentes de Recursos em todos os assuntos relativos ao projeto;
	(X)Para controlar o orçamento do projeto;
	(X)Para dirigir ações de monitoração de atividades referentes à, tempo, custo, risco, desempenho e qualidade de forma a garantir que todos os problemas são prontamente identificados, reportados e solucionados;
	Para contatar através das unidades funcionais e com todos os níveis de gerencia para realizar os objetivos do projeto;
	(X)Para delegar responsabilidades e autoridade do projeto dos membros de sua equipe.
	_

Aprovação:		
Departamento	Nome e Cargo	Data
Gerência do projeto	Leonardo (Gerente do Projeto)	27 de Março de
e cliente	e Cliente (FashionFlow)	2024

DECLARAÇÃO DO ESCOPO

Nome do Projeto	FashionFlow	Código:	0001	
-----------------	-------------	---------	------	--

Escopo do produto e critérios de aceitação

O site deverá ser entregue ao cliente, de forma definitiva, contendo todas as funcionalidades de visualização das ofertas, menu, cadastro, sistema de estoque e *check-out* em total funcionamento; com documentação dos processos completa e treinamento de utilização.

Entregas do projeto (o que será feito)

Menu superior contendo as funções: Home, Contato, Cadastro, Login e *Check-out;* Carrossel com ofertas contendo as fotos das peças de roupa mais vendidas;

Barra de filtro com as categorias de vestuário: Calças, Camisetas, Shorts e Bermudas, Calçados, Infantil e Acessórios;

Páginas exclusivas para cada categoria de roupas e acessórios.

Sistema para controle e monitoramento de estoque em tempo real;

Níveis de acesso de usuário para controle do sistema de estoque.

Geração de relatórios e documentação dos processos e tarefas realizadas diariamente, até o encerramento do projeto.

Exclusões do projeto (fora do escopo, o que não será atendido pelo projeto)

Não será desenvolvido um novo sistema de pagamento; o site utilizará a aplicação do "Mercado Pago" como meio de transação.

Restrições (Limitações impostas ao projeto: orçamento, prazo, tecnologia, etc.)

O sistema deverá ser entregue em até 25 dias;

O orçamento máximo a ser utilizado é de R\$20.000,00.

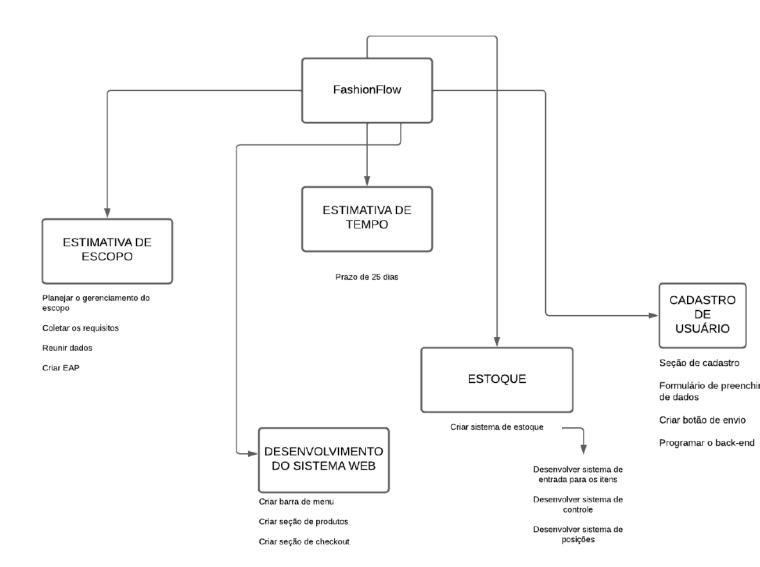
Premissas (Fatores assumidos como verdadeiros, suposições, hipóteses)

Sistema intuitivo e de fácil acesso;

O site oferecerá uma solução de compras online, visando aumentar a eficiência e a facilidade; Será uma plataforma de comércio de roupas altamente escalável, destinado a pessoas comuns, consumidores finais;

Aprovação:

Nome	Cargo	Data
Gerência do projeto e cliente	Leonardo (Gerente do Projeto) e Cliente (FashionFlow)	27 de Março de 2024



GERENCIAMENTO DE TEMPO

TÍTULO DO PROJETO	FashionFlow
DATA	Wednesday, April 24, 2024

TAREFAID	TAREFA	COMEÇAR	TÉRMINO		SEMA
	TÍTULO	DATA	DATA	М	Т
1	Início	24/4/2024	2024-04-202	24	
1.1	Início do projeto	2024-04-24	2024-04-2024		
2	Planejamento	04/25/24	04/27/24		
2.1	Definir escopo	2024-04-25	2024-04-29		
2.2	Documentar planos de suporte do	2024-04-25	2024-04-29		
2.3	Elaborar plano do projeto	04/25/24	04/29/24		
2.4	Elaborar plano financeiro	04/25/24	04/29/24		
2,5	Planejar qualidade	2024-04-25	2024-04-29		
2,6	Desenvolver planos de riscos	2024-04-25	2024-04-29		
2,7	Organizar recursos do projeto	04/25/24	04/29/24		
2,8	Elaborar planos de aquisição	04/25/24	04/29/24		
2,9	Preparar ambiente do projeto	04/25/24	04/29/24		
3	Execução	04/30/24	05/22/24		
3.1	Gerenciar dados do projeto	04/30/24	05/22/24		
3.2	Gerenciar comunicações do projet	04/30/24	05/22/24		
3.2.1	Gerenciar desempenho da equip	04/30/24	05/22/24		
3.2.2	Assegurar a qualidade	04/30/24	05/22/24		

3.3	Atualizações do projeto	04/30/24	05/22/24		
3.3.1	Atualizações de gráficos	04/30/24	05/22/24		
4	Controle	05/23/24	05/29/24		
4.1	Gerenciar escopo e requisitos	05/23/24	05/29/24		
4.2	Controlar plano	05/23/24	05/29/24		
4.3	Gerenciar riscos	05/23/24	05/29/24		
4.4	Gerenciar finanças	05/23/24	05/29/24		
5	Encerramento	29/5/2024	30/5/2024		
5,1	Gerenciar encerramento do projeto	2024-05-29	2024-05-30		

NA 1				SEMANA 2						MAN	IA 3		SEMANA 4				
w	R	F	М	T	w	R	F	М	T	W	R	F	М	T	w	R	F

GERENCI AMENTO DE TEMPO

ORÇAMENTO

1. IDENTIFICAÇÃO						
Tema:						
Objetivo estratégico:						
Projeto:	FashionFlow					
2. SERVIÇOS						
Iter	าร	Detalhamento (descrever o item e informar a atividade relacionada)	Responsável	Forma de aquisição	Data limite	Valor orçado
Mão de obra dos progra	nmadores	Custo relacionado à mão de obra dos programadores	Gerente do projeto	Salários	Término do projeto	R\$ 10,000.00
Gastos Estruturais		Custo relacionado aos gastos estruturais como água, luz e internet	Gerente do projeto	Copel, Sanepar e Fornecedora de Internet	Prazo de cada fatura	R\$ 1,400.00
Designer		Custo relacionado à contratação de um designer adicional para a realização do projeto	Gerente do projeto	Site de freelance	Início do desenvolvimento visual do sistema	R\$ 3,000.00
Domínio e Hospedagen	n do site	Custo relacionado à compra de um domínio e hospedagem para alocação do sistema web	Programador sênior	Site de hospedagem	Término da realização do sistema	R\$ 1,100.00
Reuniões Semanais		Orçamento destinado à realização de reuniões semanais da equipe de desenvolvimento para discussão do andamento do projeto	Gerente do projeto	Aluguel de sala reuniões	Semanalmente	R\$ 465.00
TOTAL						R\$ 15,965.00

1. Equipe de desenvolvimento front-end:

- Parte interessada: Equipe de desenvolvimento front-end da WebFellas
- Interesse/Participação/Função:
 - Desenvolver e implementar a interface do usuário (UI) do e-commerce, garantindo que seja funcional, estéticamente agradável e responsiva em diferentes dispositivos.
 - Colaborar com a equipe de design para garantir que a UI esteja alinhada com a visão geral do projeto.
 - o Testar e garantir a usabilidade da UI.
- Influência: Média
- Impacto no projeto:
 - A equipe de front-end é essencial para o sucesso do projeto.
 - Um bom trabalho da equipe pode levar a um e-commerce com alta conversão e fidelização de clientes.
 - Um trabalho mal feito pode levar ao fracasso do projeto.
- Estratégia para ganhar suporte ou reduzir obstáculos:
 - Manter uma comunicação clara e frequente com a equipe de design e o cliente.
 - Buscar feedback constante sobre o trabalho em andamento.
 - Ser proativo na identificação e resolução de problemas.

2. Equipe de desenvolvimento back-end:

- Parte interessada: Equipe de desenvolvimento back-end da Webfellas
- Interesse/Participação/Função:
 - Desenvolver e implementar a infraestrutura do e-commerce, garantindo que seja segura, confiável, escalável e performante.
 - Garantir a segurança dos dados dos clientes.
- Influência: Baixa
- Impacto no projeto:
 - A equipe de back-end é essencial para o sucesso do projeto.
 - Um bom trabalho da equipe pode levar a um e-commerce seguro, confiável e performante, o que contribui para a satisfação do cliente e o aumento das vendas.
- Estratégia para ganhar suporte ou reduzir obstáculos:
 - Manter uma comunicação clara e frequente com a equipe de front-end e o cliente.
 - o Documentar detalhadamente o código e as APIs.
 - Implementar testes automatizados para garantir a qualidade do código.

3. Equipe de design

- Parte interessada: Equipe de design da Webfellas
- Interesse/Participação/Função:
 - Criar a identidade visual do e-commerce, incluindo logo, paleta de cores, tipografia e elementos gráficos.
 - Desenvolver a interface do usuário (UI) do e-commerce, em colaboração com a equipe de front-end, garantindo que seja funcional, estéticamente agradável e responsiva em diferentes dispositivos.
 - o Testar e garantir a usabilidade da UI.
- Influência: Média
- Impacto no projeto:
 - Um bom trabalho da equipe pode levar a um e-commerce com uma identidade visual forte e atraente, o que contribui para a fidelização de clientes e o aumento das vendas.
- Estratégia para ganhar suporte ou reduzir obstáculos:
 - Realizar reuniões regulares para discutir o andamento do projeto, compartilhar ideias e feedback, e alinhar expectativas.
 - Se manter informado sobre todas as decisões que impactam o design do ecommerce.

4. Equipe FashionFlow

- Parte interessada: Equipe FashionFlow (cliente)
- Interesse/Participação/Função:
 - Representar os interesses da FashionFlow no projeto e garantir que o ecommerce atenda às suas necessidades de negócio.
 - Fornecer à equipe WebFellas informações sobre seus produtos, serviços e público-alvo.
 - Aprovar o design e a funcionalidade do e-commerce.
 - o Testar o e-commerce e fornecer feedback.
- Influência: Alta
- Impacto no projeto:
 - Sua colaboração e feedback são essenciais para garantir que o e-commerce atenda às suas necessidades e expectativas.
 - A falta de colaboração do cliente pode levar a problemas no projeto e atrasos na entrega.
- Estratégia para ganhar suporte ou reduzir obstáculos:
 - Manter uma comunicação clara e frequente.
 - Se envolver nas principais decisões do projeto.

GERENCIAMENTO DE AQUISIÇÕES

1. Especificação das aquisições necessárias:

1.1 Hospedagem:

- Funcionalidades:
 - Hospedagem segura e confiável para o e-commerce.
 - Alta disponibilidade e performance.
 - Suporte técnico 24/7.
 - Backup de dados frequente.
 - Escalabilidade para atender ao crescimento do e-commerce.

• Requisitos:

- A empresa de hospedagem deve ter um data center seguro e confiável.
- A empresa de hospedagem deve oferecer planos de hospedagem com alta disponibilidade e performance.
- A empresa de hospedagem deve oferecer suporte técnico 24/7.
- A empresa de hospedagem deve oferecer backup de dados frequente.
- A empresa de hospedagem deve oferecer soluções escaláveis para atender ao crescimento do e-commerce.

1.2 Sistema de Pagamentos:

- Funcionalidades:
 - Processamento seguro de pagamentos online.
 - Integração com as principais bandeiras de cartão de crédito.
 - Suporte para diferentes métodos de pagamento (por exemplo, boleto bancário, PIX).
 - Relatórios detalhados de vendas.
 - Prevenção de fraudes.

• Requisitos:

- A empresa de pagamentos deve ter uma licença válida para processar pagamentos online.
- A empresa de pagamentos deve oferecer integração com as principais bandeiras de cartão de crédito.
- A empresa de pagamentos deve oferecer suporte para diferentes métodos de pagamento.
- A empresa de pagamentos deve oferecer relatórios detalhados de vendas.
- A empresa de pagamentos deve oferecer soluções para prevenção de fraudes.

1.3 Logística:

- Funcionalidades:
 - o Armazenagem e gestão de estoque.
 - o Embalagem e envio de pedidos.
 - o Rastreamento de pedidos.
 - o Integração com o e-commerce.

Atendimento ao cliente.

• Requisitos:

- A empresa de logística deve ter um armazém seguro e confiável.
- A empresa de logística deve oferecer soluções para armazenagem e gestão de estoque.
- A empresa de logística deve oferecer soluções para embalagem e envio de pedidos.
- A empresa de logística deve oferecer um sistema de rastreamento de pedidos.
- A empresa de logística deve oferecer integração com o e-commerce.
- A empresa de logística deve oferecer atendimento ao cliente

2. Cronograma:

• Prazo para envio de propostas: 8 de Maio de 2024

• Análise das propostas: 10 a 14 de Maio de 2024

• Seleção do fornecedor: 15 de Maio de 2024

• Assinatura do contrato: 20 de Maio de 2024

• Implementação da solução: 21 a 31 de Maio de 2024

• Testes e aceitação: 03 a 05 de Junho de 2024

• **Go-live**: 10 de Junho de 2024

3. Garantia e Suporte Futuro ao Produto:

Os fornecedores deverão oferecer garantia para seus serviços, incluindo:

- Hospedagem: Garantia de uptime e suporte técnico 24/7.
- Sistema de pagamentos: Garantia de segurança e suporte técnico 24/7.
- Logística: Garantia de entrega e suporte técnico.

Os fornecedores também deverão oferecer suporte futuro ao produto, incluindo:

- Atualizações de software e segurança.
- Treinamento para a equipe do cliente.
- Suporte técnico para resolução de problemas.

4. Incentivos e Penalidades:

Os fornecedores poderão receber incentivos por bom desempenho, como:

- Bônus por atingir metas de performance.
- Extensão do contrato por bom desempenho.

Os fornecedores poderão ser penalizados por mau desempenho, como:

- Multas por atrasos na entrega do serviço.
- Rescisão do contrato por descumprimento das obrigações.

5. Seguros e Obrigações de Realização:

Os fornecedores deverão ter os seguintes seguros:

- Seguro de responsabilidade civil.
- Seguro contra incêndio e outros riscos.

Os fornecedores deverão assumir as seguintes obrigações de realização:

- Cumprir com os prazos e cronogramas acordados.
- Atender aos critérios de qualidade e aceitação.
- Manter a confidencialidade das informações do cliente.

5. Análise de fornecedores:

Hospedagem:

Empresa	Plano	Espaço em Disco	Tráfego Mensal	Preço Mensal	Funcionali dades Destacada s	Suporte Técnico	Avaliações de Clientes
Hostinger	Premium	100 GB	100 GB SSD	R\$29,99	SSL grátis, backup automático, cache	24/7	4.8/5 (Trustpilot)
UOL Host	Power	500 GB	Ilimitado	R\$39,90	CPanel, criador de sites, proteção contra DDoS	24/7	4.7/5 (Google)
Locaweb	Plano Básico	5 GB SSD	100 GB	R\$49,90	Suporte Premium 24/7, WordPress otimizado, segurança contra malware	24/7	4.6/5 (Reclame Aqui)
GoDaddy	Economy	100 GB	100 GB	R\$24,99	CPanel, criador de sites, email profissional	24/7	4.4/5 (HostAdvice)

					Suporte Premium		
					24/7, temas		
					premium,		4.5/5
WordPress.		100 GB			backup		(WPBeginn
<u>com</u>	Business	SSD	Ilimitado	R\$84,99	automático	24/7	er)

Sistemas de pagamento:

	Taxa de		Funcionalidad	Suporte	Avaliações de
Empresa	Transação	Custo Mensal	es Destacadas	Técnico	Clientes
PagSeguro	3,99%	R\$0,00	Cartões de crédito, débito, boleto, PIX, antifraude, checkout transparente	24/7	4.7/5 (Reclame Aqui)
Mercado Pago	3,00%	R\$19,90	Cartões de crédito, débito, boleto, PIX, link de pagamento, checkout transparente, antifraude	24/7	4.8/5 (Google)
Stone Pagamentos	3,20%	R\$9,90	Cartões de crédito, débito, boleto, PIX, link de pagamento, checkout transparente, antifraude, maquininha de cartão	24/7	4.6/5 (HostAdvice)
Moip	3,99%	R\$0,00	Cartões de crédito, débito, boleto, PIX, link de pagamento, checkout transparente, antifraude	24/7	4.5/5 (WPBeginner)

			Cartões de crédito, débito, boleto, PIX, link de pagamento, checkout		
			transparente, antifraude, API para desenvolvedore		4.4/5
<u>Pagar.me</u>	3,80%	R\$29,90	S	24/7	(Trustpilot)

Logística:

Empresa	Armazenage m (m²)	Preço Mensal (m²)	Prazo de Entrega	Rastreamen to		Avaliações de Clientes
Loggi	A partir de 50 m²	R\$12,00	Até 24 horas (região metropolitan a)	Sim	24/7	4.9/5 (Google)
Mercado Livre Envios	A partir de 10 m²	R\$15,00	Até 3 dias úteis (Brasil)	Sim		4.8/5 (Reclame Aqui)
B2W Logística	A partir de 20 m²	R\$14,00	Até 2 dias úteis (região sudeste)	Sim		4.7/5 (HostAdvice)
TNT	A partir de 30 m ²	R\$16,00	Até 5 dias úteis (Brasil)	Sim		4.6/5 (WPBeginner)
Jadlog	A partir de 40 m ²	R\$18,00	Até 7 dias úteis (Brasil)	Sim	24/7	4.5/5 (Trustpilot)

6. Tratamento de Solicitações de Mudança

Todas as solicitações de mudança deverão ser documentadas e submetidas à aprovação do cliente antes de serem implementadas.

7. Cláusula de Rescisão e Mecanismos para Resolução Alternativa de Disputas

Os contratos de aquisição incluirão uma cláusula de rescisão que permitirá ao cliente rescindir o contrato em caso de descumprimento das obrigações pelo fornecedor. Os contratos também incluirão mecanismos para resolução alternativa de disputas, como mediação e arbitragem.

GESTÃO DE COMUNICAÇÃO

Resumo

Este é o plano de comunicação para a equipe de desenvolvimento de sistema "FashionFlow". Ele cobre nossa agenda de reuniões, onde armazenamos nossos documentos compartilhados, e como nos comunicamos em outros momentos.

• Metas de comunicação:

- Manter todos informados sobre o status das tarefas.
- Pedir e oferecer ajuda quando necessário.
- Acompanhar o orçamento até o real.
- Definir informações para compartilhar com proprietários de produtos e outras partes interessadas.
- Ajudar a preparar o atraso do produto.

•

- Informações das partes interessadas:
 - o Pessoa: Leonardo Pech
 - Papel/Título: Gerente do projeto e desenvolvedor fullstack sênior
 - Informações de contato: +55 41 99274-0409
 - Frequência de comunicação: Diariamente, semanalmente, mensalmente
 - Formato/Canal: Reuniões presenciais, relatórios semanais, atualizações mensais por e-mail
 - Anotações: Líder da equipe, facilita reuniões diárias e semanais do Scrum, envia relatórios de progresso semanais e atualizações mensais, ponto de contato para resolução de problemas
 - Pessoa: Caio Murilo
 - Papel/Título: Designer
 - Informações de contato: +55 43 99641-9006
 - Frequência de comunicação: Diariamente, semanalmente
 - Formato/Canal: Reuniões presenciais, e-mails, revisões de design
 - Anotações: Responsável pela criação da interface do usuário e experiência do usuário, participa de reuniões diárias e semanais, colabora com a equipe de desenvolvimento para garantir que os designs sejam implementados com precisão
 - Pessoa: Willian Marques
 - Papel/Título: Desenvolvedor fullstack pleno
 - Informações de contato: +55 41 8402-5159
 - Frequência de comunicação: Diariamente, semanalmente

- Formato/Canal: Reuniões presenciais, e-mails, Google Meet Anotações: Desenvolve e mantém o back-end do e-commerce, participa de reuniões diárias e semanais, colabora com a equipe para resolver problemas técnicos
- Pessoa: Gustavo

Papel/Título: Desenvolvedor Front-End Júnior
 Informações de contato: +55 41 99870-1433

■ Frequência de comunicação: Diariamente, semanalmente

■ Formato/Canal: Reuniões presenciais, e-mails, Google Meet

■ Anotações: Desenvolve e mantém a interface do usuário do ecommerce, participa de reuniões diárias e semanais, colabora com a equipe para resolver problemas técnicos

Pessoa: Matheus Navalski

■ Papel/Título: Cliente (FashionFlow)

■ Informações de contato: +55 41 99769-6444

■ Frequência de comunicação: Semanalmente, mensalmente

■ Formato/Canal: Reuniões semanais, e-mails, chamadas telefônicas

■ Anotações: Fornece feedback sobre o progresso do projeto, aprova designs e funcionalidades, toma decisões finais sobre o produto

Pessoa: Luis Veiga

■ Papel/Título: Cliente (FashionFlow)

Informações de contato: +55 41 99208-7419
 Frequência de comunicação: Semanalmente
 Formato/Canal: Reuniões semanais, e-mails

 Anotações: Fornece feedback sobre o progresso do projeto, aprova designs e funcionalidades

• Comunicação Diária

A comunicação diária entre as partes interessadas será realizada por meio de e-mails, Google Meet e reuniões presenciais. As reuniões presenciais serão realizadas diariamente e serão facilitadas pelo gerente do projeto. O Google Meet será usado para comunicação rápida e informal entre os membros da equipe. Os e-mails serão usados para fornecer atualizações sobre o progresso do projeto, identificar e mitigar riscos e comunicar quaisquer atrasos ou problemas.

Comunicação Semanal

A comunicação semanal entre as partes interessadas será realizada por meio de relatórios semanais e reuniões semanais. Os relatórios semanais serão enviados por e-mail pelo gerente do projeto e fornecerão uma visão geral do progresso do projeto na semana anterior. As reuniões semanais serão realizadas com os clientes para discutir o progresso do projeto, obter feedback e resolver quaisquer problemas.

Comunicação Mensal

A comunicação mensal entre as partes interessadas será realizada por meio de atualizações mensais enviadas por e-mail e reuniões presenciais de atualização geral.

TIPOS DE COMUNICAÇÃO:

Diária:

- Reuniões curtas (5 a 10 minutos) no início do dia para discutir o progresso do dia anterior, as tarefas pendentes e os desafios do dia.
- Plataforma de mensagens instantâneas (ex: Google Chat, Slack, Whatsapp) para comunicação rápida e informal entre os membros da equipe.

Semanal:

- Reuniões mais longas (30 a 60 minutos) para discutir o progresso da semana, os resultados alcançados, os desafios encontrados e as próximas etapas.
- Relatório semanal escrito que resuma os principais pontos da semana, incluindo progresso, desafios e decisões tomadas.

Mensal:

- Reunião mensal com toda a equipe para discutir o progresso geral do projeto, os principais marcos alcançados, os desafios enfrentados e as próximas etapas.
- Relatório mensal detalhado que descreve o progresso do projeto em relação aos objetivos, os desafios encontrados e as soluções implementadas.

Ferramentas de Comunicação:

- Google Meet: Para realizar reuniões online.
- Google Chat: Para comunicação instantânea entre os membros da equipe.
- **Google Docs:** Para criar e compartilhar documentos, como relatórios e atas de reuniões.
- **Trello**: Para gerenciar tarefas e acompanhar o progresso do projeto.



REQUISITOS DA QUALIDADE

Requisito da qualidade	Indicadores	Meta ou Critério de aceitação	Método de verificação
Site dinâmico	Ser objetivo	Fácil uso, praticidade e ser acessível	Método 5W2H
Compra Facilitada	Armazenar dados de pagamento, utilizar métodos populares de pagamento	Rapidez e segurança da compra	Método 5W2H
Segurança dos dados de usuário	Criptografia de ponto a ponta	Estar de acordo com a lei LGPD	Método 5W2H
Manutenção	Disposição para o serviço, supervisioná-lo	Preservar o sistema	Método 5WH
Deposito próprio seguro	Segurança	O depósito próprio deve ser seguro contra acessos não autorizados.	Método 5W2H

MODELO DE MATRIZ SWOT (FashionFlow)

FATORES INTERNOS

PONTOS FORTES +	PONTOS FRACOS -
Variedade de produtos; Facilidade em compras; Logística eficiente; Sistema intuitivo.	Somente vendas online; Sistema de pagamento por meio de sistema de terceiros

FATORES EXTERNOS

OPORTUNIDADES +	AMEAÇAS -
Crescimento do mercado de vendas online; Marketing de conteúdo.	Fraudes online; Imprevistos econômicos, variações cambiais podem afetar na importação dos produtos para venda; Aumento da concorrência; Danos de produtos na logística.

GERENCIAMENTO DE RISCOS

Riscos Internos:

- Falta de experiência em gestão de e-commerce: A equipe FashionFlow pode não ter experiência suficiente para gerenciar um negócio online, o que pode levar a problemas como falhas técnicas, problemas de logística e atendimento ao cliente deficiente.
- Falta de recursos financeiros: O e-commerce pode n\u00e3o ter recursos financeiros suficientes para investir em marketing, tecnologia e outras \u00e1reas importantes do neg\u00f3cio.
- Problemas de infraestrutura: A infraestrutura do e-commerce, como servidores e banco de dados, pode n\u00e3o ser suficiente para suportar o volume de acessos e transa\u00f3\u00f3es.
- **Falhas de segurança**: O e-commerce pode estar vulnerável a ataques cibernéticos,o que pode colocar em risco os dados dos clientes e da empresa.

Riscos Externos:

- **Concorrência acirrada:** O mercado de e-commerce de roupas é altamente competitivo, com grandes players e novos negócios surgindo constantemente.
- Mudanças no comportamento do consumidor: Mudanças nas preferências dos consumidores, como a busca por marcas sustentáveis ou preços mais baixos, podem exigir adaptações do e-commerce.
- Aumento dos custos de logística: Aumentos nos custos de frete e transporte podem afetar a margem de lucro do e-commerce e exigir repasse ao cliente, o que pode torná-lo menos competitivo.
- **Fraudes online:** Fraudes com cartões de crédito e roubo de dados são ameaças que podem prejudicar a reputação do e-commerce e causar prejuízos financeiros.
- Regulamentações governamentais: Mudanças na legislação tributária ou em outras regulamentações podem exigir adaptações do e-commerce e aumentar a burocracia.
- Imprevistos econômicos: Crises econômicas e variações cambiais podem afetar o
 poder de compra dos consumidores, dos produtos importados para venda e reduzir as
 vendas do e-commerce.

Risco	Descrição	Probabilidade	Impacto
-------	-----------	---------------	---------

Concorrência acirrada	O mercado de e-commerce de roupas é altamente competitivo, com grandes concorrentes e novos negócios surgindo.	Alta	Alto
Mudanças no comportamento do consumidor	Mudanças nas preferências dos consumidores, como a busca por marcas sustentáveis ou preços mais baixos, podem exigir adaptações do e-commerce.	Média	Alto
Aumento dos custos de logística	Aumentos nos custos de frete e transporte podem afetar a margem de lucro do e-commerce e exigir repasse ao cliente, o que pode tornálo menos competitivo.	Média	Médio
Fraudes online	Fraudes com cartões de crédito e roubo de dados são ameaças que podem prejudicar a reputação do ecommerce e causar prejuízos financeiros.	Baixa	Alto

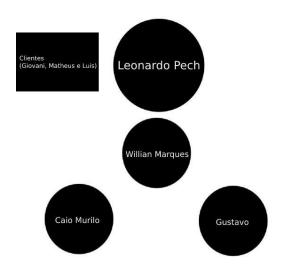
	Mudanças na legislação tributária ou em outras regulamentaçõ es podem exigir		
Regulamentaçõ	adaptações do		
es	e-commerce e		
governamentai	aumentar a		
S	burocracia.	Média	Médio

Respostas Planejadas aos Riscos:

Para cada risco identificado, será definida uma resposta planejada. As respostas planejadas podem ser:

- **Evitar o risco**: Por exemplo, para evitar o risco de falta de conhecimento do mercado, o e-commerce pode contratar um consultor especializado em e-commerce de roupas.
- **Reduzir o risco**: Por exemplo, para reduzir o risco de falhas técnicas, o ecommerce pode investir em um serviço de monitoramento de sites.
- **Transferir o risco:** Por exemplo, o risco de fraude online pode ser parcialmente transferido para uma companhia de seguros.
- **Reter o risco**: Alguns riscos, como mudanças no comportamento do consumidor, não podem ser evitados ou transferidos. Neste caso, a melhor resposta é se preparar para lidar com as consequências caso o risco se materialize.

ESTRUTURA HIERÁRQUICA DO PROJETO



Legenda:

- Círculo: Membros da equipe de desenvolvimento.
- Quadrados: Clientes do projeto.

Gerente de Projeto:

• Leonardo Pech (Gerente de projetos e desenvolvedor fullstack-sênior)

Equipe de Desenvolvimento:

- Willian Marques (Desenvolvedor fullstack pleno)
- Gustavo (Desenvolvedor front-end júnior)

Equipe de Design:

• Caio Murilo (Designer)

Clientes:

- Giovani Bosco
- Matheus Navalski
- Luis Veiga

MATRIZ DE RESPONSABILIDADES

Projeto: FashionFlow

Data: 26-05-2024

Legenda:

R: ResponsávelA: AprovadorC: ConsultávelI: Informado

Gerente de Projeto: Leonardo Pech (Gerente de projetos e desenvolvedor fullstack-sênior):

	Responsabilida			
Tarefa	de	Aprovador	Consultável	Informado
Definir objetivos e escopo do projeto	R	-	С	А
Criar e gerenciar o cronograma do projeto	R	-	С	А
Alocar recursos e definir responsabilidad es da equipe	R	-	С	А
Monitorar o progresso do projeto e identificar riscos	R	-	С	A
Comunicar o status do projeto às partes interessadas	R	-	С	А
Gerenciar o orçamento do projeto	R	-	С	А
Resolver problemas e conflitos	R	-	С	А

Garantir a entrega do projeto dentro do prazo, orçamento e qualidade	R	-	С	А
Desenvolver e implementar soluções técnicas	A	R	С	I
Testar e validar o software	A	R	С	I
Documentar o projeto	A	R	С	I
Fornecer treinamento e suporte aos usuários	A	R	С	I

Equipe de Desenvolvimento:

Membro da Equipe	Tarefa	Responsabilida de	Aprovador	Consultável	Informado
Willian Marques (Desenvolvedor fullstack pleno)	implementar	R	L. Pech		Gustavo, C. Murilo
Gustavo (Desenvolvedor front-end júnior)		R	L. Pech	С	W. Marques
Caio Murilo (Designer)	Criar interfaces de usuário e experiência do usuário	R	L. Pech	С	W. Marques, Gustavo

Clientes:

Cliente	Tarefa	Responsabilida de	Aprovador	Consultável	Informado
Giovani Bosco	Fornecer feedback sobre o projeto	С	L. Pech	R	-
Matheus Navalski	Fornecer feedback sobre o projeto	С	L. Pech	R	-
Luis Veiga	Fornecer feedback sobre o projeto	С	L. Pech	R	-