Colunas da tabela:

- o data venda: data e hora da venda
- o cliente: nome fictício do cliente
- o produto: tipo de produto vendido (açaí, sorvete, etc.)
- o quantidade: número de unidades
- o forma_pagamento: Pix, Dinheiro, Cartão Crédito/Débito
- o preco_unitario: valor individual do produto
- valor_total: total pago por item na venda
- o categoria: categoria do produto (Açaí, Bebida, Sobremesa, etc.)
- Filtros por data, forma de pagamento e cliente
- Indicadores: total de vendas, ticket médio, quantidade vendida
- Gráfico com evolução das vendas
- Produtos mais vendidos (Top 5 ou Top 10)
 - → gráfico de barras ou pizza
- Categorias mais lucrativas
 - → somatório de valor_total por categoria
- Gráficos de vendas por categoria e produto
- Vendas por hora do dia
 - → ideal para negócios físicos: descobrir horário de pico
- Vendas por dia da semana
 - → ajuda a identificar tendências (ex: sexta vende mais)
- Ticket médio por forma de pagamento
 - → média do valor_total agrupada por forma_pagamento
- Clientes que mais compram (Top clientes)
- Ticket médio por cliente
 - → média de valor total agrupada por cliente
- Comparativo entre formas de pagamento (volume e valor)
 - → útil para entender preferências e taxas (ex: Pix vs Cartão)
- Comparação mês a mês ou semana a semana
 - → barras lado a lado: vendas de Maio vs Abril, por exemplo
- Ano anterior x ano atual (YoY)
 - → se houver dados de mais de um ano
- Filtros combinados: Categoria + Produto + Forma de Pagamento
- Interatividade: clicar em um produto e ver evolução dele
- Tabela dinâmica com agrupamentos por cliente, categoria, mês
- Número total de clientes únicos
- Produto mais vendido em quantidade
- Produto mais lucrativo
- Valor médio por categoria
- Total de vendas no mês atual vs mês anterior (com variação %)