Recueil de besoins

Mathis Maury Illan Gabarra Damien Laboute

SOMMAIRE

- 1. PRÉSENTATION CLIENT
- 2. PROBLÉMATIQUE
- 3. CE QUI EXISTE DÉJÀ
- 4. BESOINS DU CLIENT
- 5. UTILISATEURS
- 6. SOLUTION PROPOSÉE
- 7. USER STORY
- 8. USE CASE
- 9. HIÉRARCHISATION
- 10. MAQUETTE

PRÉSENTATION CLIENT

- Caractérisation de l'organisation

- Contexte

- Périmètre du projet

Problématique : Comment populariser l'activité de l'entreprise ?

★ Activité peu connue

★ Marché français saturé

★ Peu de rentrée d'argent

Ce qui existe déjà

Seulement les réseaux sociaux pour se faire connaître (pas suffisant)

• Les contrats jusqu'à présent réalisés ont été trouvés grâce au « bouche à oreille »

• recherche de contrat en France et à l'étranger (principalement en Europe orientale)

Besoins du client

1. Trouver plus de contrats

2. Augmenter son chiffre d'affaire

3. Se faire connaître

Utilisateurs

- Internes:
 - o L'auto-entrepreneur

- Externes:
 - Les recruteurs

Solution proposée

La solution que nous proposons est donc un site web public qui permettrait de se faire connaître

il contiendra:

- son CV
- une présentation de son profil
- des vidéos de démonstration
- ses compétence
- un moyen de le contacter
- une traduction en anglais

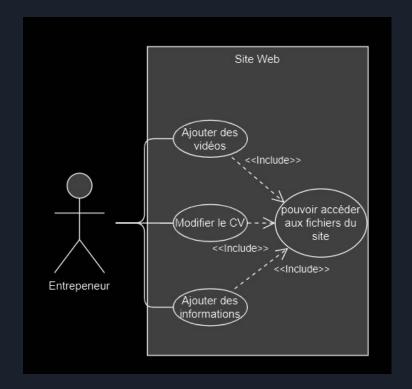
Users story

- ➤ En tant que recruteur, je souhaite avoir un accès facile au site afin de pouvoir le comprendre même si je ne suis pas à l'aise avec internet.
- ➤ En tant que recruteur, je souhaite pouvoir changer la langue du site afin de mieux comprendre même si je ne parle pas français.
- ➤ En tant que recruteur, je souhaite pouvoir voir les précédents contrats réalisés par l'entreprise afin de me renseigner sur le vécu de l'entreprise.
- ➤ En tant que recruteur, je souhaite avoir la possibilité de laisser un avis sur la prestation afin de guider les futurs recruteurs sur les qualités de la prestation.

- ➤ En tant qu'entrepreneur, je souhaite pouvoir modifier le site afin de proposer mes nouvelles compétences acquises ou ajouter de nouvelles vidéos.
- ➤ En tant qu'entrepreneur, je souhaite avoir accès aux anciens contrats afin de pouvoir les ajouter ou les modifier.

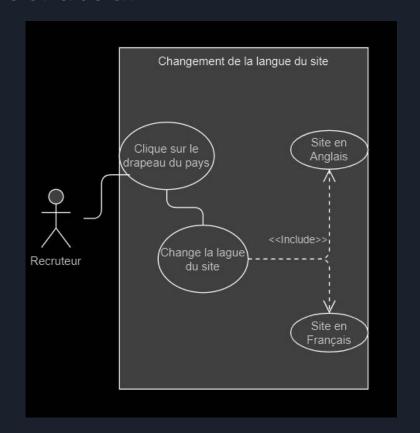
Use case entrepreneur

En tant qu'entrepreneur, je souhaite pouvoir modifier le site afin de proposer mes nouvelles compétences acquises ou ajouter de nouvelles vidéos :



Use case recruteur

En tant que recruteur, je souhaite pouvoir changer la langue du site afin de mieux comprendre même si je ne parle pas français



Description textuelle d'un cas d'utilisation

En tant que recruteur, je souhaite pouvoir changer la langue du site afin de mieux comprendre même si je ne parle pas français.

- 1) Le recruteur se rend sur le site web
- 2) Il clique sur le drapeau situé dans le coin en haut à droite sur la page d'accueil.
- 3) Le site est donc traduit pour que le recruteur puisse comprendre.

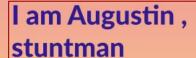
(cela inclut qu'une version anglaise du site soit développée)

Hiérarchie des fonctionnalités

- 1) Contacter
- 2) Traduire
- 3) Modifier le site par l'entrepreneur
- 4) Historique des anciens contrats
- 5) Commenter suite à un contrat
- 6) Affichage des commentaires

Maquettage L'entête





Sed imperdiet enim ligula, vitae viverra justo porta vel. Duis eget felis bibendum, pretium mi sed, placerat ante. Vivamus sit amet interdum eli

présentation succincte de l'entreprise (auto-entrepreneur)

> Possibilité de traduire en anglais et français

*

Maquettage Le CV

Photo de Augustin Zeza-Rodon

Photo de cascade

SKILLS

Nam sole orto magnitudine angusti gurgitis sed profundi a transitu arcebantur et dum piscatorios quaerunt lenunculos vel innare temere contextis cratibus parant, effusae legiones, quae hiemabant tunc apud Siden, isdem impetu occurrere veloci, et signis prope ripam locatis ad manus comminus conserendas denseta scutorum conpage semet scientissime praestruebant, ausos quoque aliquos fiducia nandi vel cavatis arborum truncis amnem permeare latenter facillime trucidarunt.

PROFESSIONAL EXPERIENCE

Altera sententia est, quae definit amicitiam paribus officiis ac voluntatibus. Hoc quidem est nimis exigue et exiliter ad calculos vocare amicitiam, ut par sit ratio acceptorum et datorum. Divitior mihi et affluentior videtur esse vera amicitia nec observare restricte, ne plus reddat quam acceperit; neque enim verendum est, ne quid excidat, aut ne quid in terram defluat, aut ne plus aequo quid in amicitiam congeratur.

SCOLARY CURSUS

-uam acceperit; neque enim verendum est, ne quid excidat, aut ne quid in terram defluat, au

 uam acceperit; neque enim verendum est, ne quid excidat, aut ne quid in terram defluat, au

SPECIALITIES

lenunculos vel innare temere contextis cratibus parant, effusae legiones, quae hiemabant tunc apud Siden, isdem impetu occurrere veloci, et signis prope ripam locatis ad manus comminus conserendas denseta scutorum conp

SPORTS PRACTICED

- Praeterito murorum respectu formidabatur magnitudo exiluit et adventum quisquam turres
- locavere eduxere est murorum respectu flagrans est undarum et militum.

MY MEASUREMENTS

-ctu formidabatur magnitudo exiluit

-avere eduxere est murorum respectu

-e eduxere est murorum res

-quidem est nimis exigue et exiliter ad calculos vocar

Maquettage Galerie



Maquettage Pour contacter

