

Matías Piedra

Ubicación: Montevideo, Uruguay | **Tel:** +598 93994874 | **GitHub:** github.com/Mati10P
Correo: matipiedra10@gmail.com | **LinkedIn:** [linkedin.com/in/matiaspiedra/](https://www.linkedin.com/in/matiaspiedra/) | **Web:** matiaspiedra.com

OBJETIVO

Desarrollar una carrera en tecnología como desarrollador, con la oportunidad de crecimiento, aprendiendo de un equipo motivado y un líder experimentado.

EXPERIENCIA

Tribu Tech Latam
Growth Manager

Montevideo, Uruguay
Abril 2024 - Julio 2024

- Me reuní directamente con líderes tecnológicos (CTOs, Tech Leads, Founders, Co-Founders, IT Managers, VPs, entre otros) de startups y empresas, desarrollando habilidades de comunicación técnica y comprensión del ecosistema tech en Latinoamérica.
- Me enfoqué en mantener relaciones sólidas con los prospectos mediante seguimientos por email, LinkedIn y WhatsApp, lo que me permitió conectar con referentes importantes de toda Latinoamérica.
- Gestioné eficientemente herramientas digitales como LinkedIn, Google Sheets y Asana para optimizar procesos de prospección y seguimiento de leads.
- Gestioné procesos de pagos y documentación mediante plataformas como Stripe y DocuSign, garantizando una experiencia fluida para los clientes.

Ventia
Ejecutivo Comercial

Montevideo, Uruguay
Agosto 2024 - Actualidad

- Colaboré estrechamente con el equipo técnico en la documentación de integraciones, migraciones y desarrollos personalizados de sistemas (CRMs, ERPs, Centrales Telefónicas, Redes Sociales, entre otras), adquiriendo comprensión práctica de procesos de desarrollo tecnológico y obteniendo experiencia en el manejo de herramientas y conceptos clave en el desarrollo de sistemas.
- Realicé llamadas en frío y visitas presenciales a empresas de diversas industrias para identificar oportunidades, investigando sobre sus sistemas actuales y necesidades específicas para agendar reuniones demostrativas con gerentes generales, comerciales, de marketing, de IT, y proponer soluciones personalizadas a cada empresa, priorizando aquellas que se beneficiarían de nuestro sistema y descartando las no alineadas.
- Estuve presente en demos y reuniones de presupuesto con empresas grandes como Teyma, Fiancar, Acher, Vector, Pilay, PGG Wrightson Seeds, Montecable, entre muchas otras, entendiendo sus necesidades tecnológicas y evaluando sus sistemas actuales.
- Utilicé herramientas de diseño como Figma para diagramar propuestas técnicas, y Excel para cálculos de estimación de proyectos en colaboración con el CTO.
- Gestioné la creación de tickets técnicos para documentar bugs y cotizaciones de horas para presupuestos, aplicando metodologías de reporte y seguimiento de incidencias.

EDUCACIÓN

Universidad ORT
Licenciatura en Sistemas

Montevideo, Uruguay
Agosto 2024 - 2028

- Cursos relevantes: Programación, Estructura de datos y algoritmos.

HABILIDADES

Habilidades: Frontend: HTML, CSS, JavaScript, Figma. **Idiomas:** Español nativo | Inglés fluido.

REFERENCIAS

Ventia: Federico Barboni | Gerente Comercial | +598 98978676