

Ayudantía 4

21 de abril de 2020

1º semestre 2020 - Profesor Hugo Spencer

María José Marín - mjmarin3@uc.cl José Antonio Errázuriz - jaerrazuriz@uc.cl Pablo Lorca Perucich - pglorca@uc.cl

Parte 1: Repaso Funciones

- SUMAPRODUCTO(matriz1; matriz2; matriz3; ...)
- Y (valor_lógico1 ; valor_lógico2 ; ...)
- O (valor_lógico1 ; valor_lógico2 ; ...)

1. Parte 2: Ejercicios

1.1. Tabla de Facturación

- 1. Crear desde la selección las tablas T₋ Productos, T₋Ventas y T₋Facturacion.
- 2. Usando los datos presentes en esas tablas, completar la Tabla de facturación.
- 3. Llenar la columna Comisión de acuerdo al siguiente criterio:
 - Si la compra se relizó en los primeros 5 días o los últimos 5 días del mes, se aplica una comisión igual al 2,5 % del total de la factura.
 - Si la compra no se realizó en esos intervalos, tiene una comisión igual al 1%
- 4. La columna Demora se llena de acuerdo al siguiente criterio:
 - Si la fecha de facturación es anterior al 15 de marzo y el estado es PENDIENTE, llenar Demora con SI.
 - En caso contrario, llenar con NO.

1.2. SUMAPRODUCTO

- 5. Calcular el total vendido por la empresa.
- 6. Llenar la tabla con los datos de las ventas de cada vendedor, total vendido en unidades y en \$.
- 7. Ordenar a los vendedores en la tabla de mayor a menor de acuerdo a sus ventas (en \$).
- 8. Calcular la comisión total que recibe cada vendedor.
- 9. Calcular el total Facturado que ya está pagado.
- 10. Calcular la cantidad de unidades de productos de limpieza vendidos durante los primeros 10 días de marzo.
- 11. Calcular el total vendido por cada categoría (Alimentos, Librería, Limpieza y Mascotas).
- 12. Se definen las siguientes categorías para las compras:
 - Si la factura fue por más de 100 artículos, se considera una venta al por mayor.
 - Si tiene 100 o menos elementos, se considera como una venta al detalle.

Para cada categoría, calcular el total facturado.

13. Por último, llenar la tabla que permite conocer la información de venta por producto.