

Maderas Ecke

Sistema de gestión de ventas

Planificación y listado de requerimientos

28-3-2022

ABMs (Gestionar datos de:)

- Clientes
- Productos

Control de Stock

- Aumentar el stock cuando se carguen productos.
- Disminuir el stock cuando se produce una venta o una pérdida del producto.
- Permitir modificar stock en caso de generar retazos.

Cotizaciones

- Establecer precios por productos.
- Permitir la modificación porcentual de precios en uno o varios productos a la vez.

Cronogramas

- De entrega de pedidos.
- De preparación de pedidos.
- En cada cronograma se debe mostrar los estados de las tareas.
- Mostrar que entregas deben realizarse en el día (Hoja de ruta).

Presupuesto

- Elaborar presupuesto.
- Editar presupuesto.
- Registrar cliente.
- Registrar el tipo de atención (mostrador o telefónico).

Órdenes de Trabajo

- Se generarán cuatro órdenes de trabajo:
 - Una para el Cliente.
 - Una para la Empresa.
 - Una para el Depósito.
 - Una para la Entrega.
- Deberán ser autorizadas por el personal que corresponda.
- Su contenido estará definido de acuerdo a la etapa en la que se encuentre.

Facturación

- El sistema permitirá la facturación de las ventas realizadas
- El tipo de las mismas dependerá de la elección del usuario.

Notificaciones:

- Sí una jornada está saturada y no pueden realizar más envíos.
- Listar las ventas y permitir filtrarlas por sus distintos estados.
- Listar los envíos que se deban realizar en la jornada.

- Existencia de productos próximos a acabarse.

Generar informes:

| | | | | |
|---|--------------|-----------------|---------------|-----------|
| GENERAR INFORME POR ESTADO DE SITUACIÓN DIARIA | PAGADO | PREPARADO | PARA ENTREGAR | ENTREGADO |
| GENERAR INFORME POR ESTADO DE SITUACIÓN DE LO QUE QUEDA | | PREPARADO | PARA ENTREGAR | |
| GENERAR INFORME POR PERIODO | DIARIO | MENSUAL | PERIODO | ANUAL |
| GENERAR INFORME POR ESTADO | BLANCO | NEGRO | | |
| SI ES VENTA CUENTA CORRIENTE GENERAR INFORME DE VENTAS VENCIDAS | | | | |
| GENERAR INFORME POR FORMA DE PAGO | LO FACTURADO | LO NO FACTURADO | | |
| LISTADO DE CLIENTES | CONTADO | CHEQUE | TRANSFERENCIA | C/C |

MÓDULOS INVOLUCRADOS:

Módulo de Estadísticas y Reportes

Módulo de Clientes

Módulo de Productos

Módulo de Roles Y Usuarios

Módulo de Ventas

PLANIFICACIÓN ESTIMATIVA (sujeta a cambios)

| MÓDULO | TIEMPO DE DESARROLLO |
|--|----------------------|
| PRODUCTOS | 2 Semanas |
| CLIENTES | 1 Semana |
| VENTAS | 3-4 Semanas |
| ESTADÍSTICAS Y REPORTES | 1-2 Semanas |
| ROLES Y USUARIOS | 1 Semanas |
| TIEMPO TOTAL DE DESARROLLO ESTIMADO | 10 Semanas |