**🎤 Zgodba za predstavitev LiveCard (govor)**

*Govori samozavestno, nasmejano, s stilom – kot da prodajaš idejo investitorjem.*

**👔 Uvod: "Žarko – legenda, ki je vse začel"**

»Imam prijatelja, imenuje se Žarko. Tip je čist car. V biznisu je že 20 let, in vedno ima neke nore ideje. Enkrat sva sedela na kavi in mi reče:

*"Matija, zakaj hudiča še vedno daješ ljudem papirnate vizitke? Digitalno je prihodnost!"*

Takrat mi je dal idejo – sam sem jo prilagodil, ker še nisem expert za programiranje. Ampak sem si rekel:

👉 *Začel bom preprosto. Pametno. In predvsem – DRUGAČE kot vsi drugi."*

**💡 Slajd 2: Problem**

»Folk ima še vedno predale polne vizitk, ki jih nikoli več ne pogleda.

In potem sem se vprašal – zakaj ne bi vse to imel **na telefonu**? Z enim klikom – bum – vsi tvoji kontakti, QR koda, vse povezave, bio...«

**🌍 Slajd 3: Trg je OGROMEN**

»Poglej okoli sebe – podjetniki, študenti, freelancerji, umetniki, vsi želijo delit kontakt.

Digitalne vizitke niso več stvar prihodnosti. So stvar ZDAJ.

Trg je OGROMEN. In mi smo tukaj, da ga poberemo!«

**⚔️ Slajd 4: Konkurenca? Ni panike.**

»Seveda obstaja Linktree. Seveda obstaja LinkedIn.

Ampak mi smo... boljši.

🔥 QR koda? Imamo.  
🔥 Socialna omrežja? Imamo.  
🔥 Javni profil? Itak.

In še brezplačno je! Sam poglej tabelo... Mi SMO superiorni.«

**⚙️ Slajd 5: Kaj vse zmore?**

»Uporabnik vnese svoje podatke, doda socialna omrežja, in že ima svojo LiveCard.

Z enim klikom deli QR kodo ali public profil. Preprosto. Efektivno. MODERNO.«

**🧠 Slajd 6: SWOT**

»Naša moč? Enostavnost in hitrost.

Grožnja? Veliki igralci – ampak hej – začeli so iz nule, mi pa že imamo koncept, testiran model in publiko.

Mi imamo VIZIJO.«

**💸 Slajd 7: Denar. Cash is king.**

»Freemium model:

➕ Free za vse  
➕ Premium za napredne (QR analitika, custom domena)

Ljudje PLAČAJO za branding, ker je digitalna prisotnost postala NUJA.«

**📈 Slajd 8: Rasti, brat!**

»Če nas uporablja samo 5000 ljudi, in jih 10% plača premium – to je že lep dohodek.

Po 2 letih vidim to kot stransko firmo, ki mi mesečno nosi **15 jurjev evrov**.

Še vedno misliš, da to ni realno?«

**🔧 Slajd 9: Začetek je poceni**

»Veš koliko rabim?

💻 Hosting – 10€  
🎨 Dizajn – 200€  
📱 Marketing – 200€  
🔧 Malo razvoja – 100€

Skupaj 500€. To je manj kot en iPhone. A zmorem več.«

**🚀 Slajd 10: Prihodnost je naša**

»Mobilna aplikacija, AI vizitke, statistike, globalni trg – vse je že v planu.

LiveCard bo postal sinonim za digitalno identiteto.«

**👑 Slajd 11: Zakaj mi?**

»Ker razumemo uporabnika.

Ker smo hitri.

Ker smo preprosto boljši.

*WE ARE BETTER. CASH IS KING.*«

**🙌 Slajd 12: Konec? Ne še.**

»To ni konec. To je začetek revolucije.

Pridruži se LiveCard – in deli svojo zgodbo s svetom.

**Matija Eržen – LiveCard**. Remember the name!«

**💡 Bonus nasveti za govor**

* **Ne beri slajdov!** Naj bodo slike tvoje opore, ne tekst.
* **Govori kot da prodajaš nekaj res dragocenega – ker to tudi je.**
* **Uporabljaj roke, pogleduj publiko, dodaj humor (ampak ne preveč).**
* Če te kdo vpraša nekaj na koncu – **odgovori samozavestno**, tudi če si v dvomu:  
  »Odlično vprašanje – to je že v planu za naslednjo verzijo!«