

BUSINESS PLAN CHAINSAFE SECURITY

TRACCIARE UN PERCORSO DI SUCCESSO



CHAINSAFE SECURITY

Via Gabriele D'Annunzio
324, 97545

+39 345 0764 2356
www.chainsafesecurity.it

INDICE DEI CONTENUTI

Executive Summary	03
Obiettivi	08
Descrizione dell'azienda	10
Prodotti e servizi	23
Strategie di Marketing	34
Strategie di vendita	51
Fabbricazione, rifornimento e distribuzione	58
Piano finanziario	63
Indici e rapporti finanziari	87

EXECUTIVE SUMMARY



LA TECNOLOGIA BLOCKCHAIN IN BREVE

La blockchain è un **registro di contabilità condiviso e immutabile** che facilita il processo di registrazione delle transazioni e la tracciabilità degli asset in una rete commerciale.

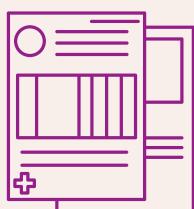
Asset **tangibile** (una casa, un'auto, del denaro)



Asset **intangibile** (proprietà intellettuale, brevetti, copyright, branding).



Elementi fondamentali:



Registro distribuito

È accessibile a tutti i partecipanti della rete e conserva in modo immutabile le transazioni registrate. La transazioni vengono annotate in modo unico, eliminando la duplicazione dello sforzo che caratterizza le reti di business tradizionali.



Registrazione immutabile

Una volta che una transazione è stata registrata nel registro condiviso, nessun partecipante è in grado di modificarla o manometterla. In caso di errori nella registrazione di una transazione, la correzione avviene attraverso l'aggiunta di una nuova transazione, entrambe visibili nel registro.

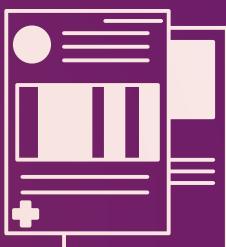


Smart contract

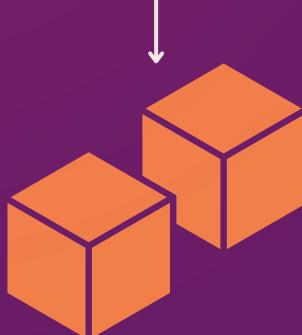
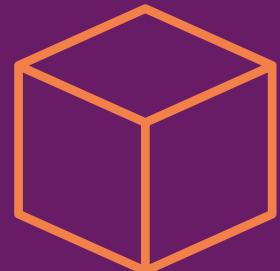
Per ottimizzare la velocità delle transazioni, un insieme di regole noto come smart contract viene memorizzato sulla blockchain e eseguito in modo automatico. Questo tipo di contratto può stabilire le condizioni per il trasferimento di obbligazioni aziendali, specificare le clausole per il pagamento dell'assicurazione di viaggio e gestire altre operazioni.



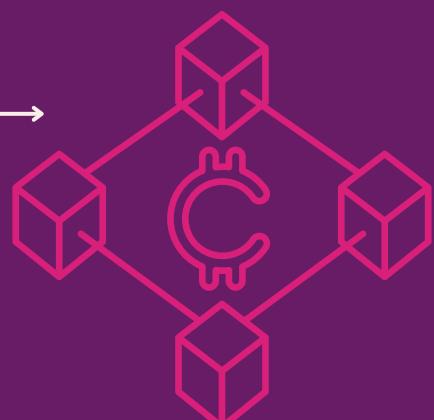
COME FUNZIONA LA BLOCKCHAIN



Quando si verificano le transazioni, ciascuna viene registrata come un "**blocco di dati**". Questi blocchi rappresentano il **movimento di un asset**. Ogni blocco di dati può includere informazioni dettagliate, come chi ha effettuato la transazione, cosa è coinvolto, quando è avvenuto, dove si è svolto, l'importo.



Ogni blocco è connesso a quelli che lo precedono e seguono, formando così una **catena continua di dati**. Questi blocchi costituiscono una rappresentazione dettagliata del **percorso di un asset** mentre si sposta da un luogo all'altro o cambia di proprietario. L'ordine temporale preciso delle transazioni è attestato dai blocchi, e il loro collegamento sicuro impedisce qualsiasi tentativo di alterazione o inserimento non autorizzato tra due blocchi esistenti.



Le transazioni sono registrate in blocchi che vengono concatenati in una **sequenza irreversibile** nota come blockchain. Ogni blocco successivo rafforza la validità del blocco precedente, confermando l'integrità dell'intera catena di blocchi. Tale caratteristica rende la blockchain resistente a manomissioni, sottolineando la sua immutabilità. Questo elimina efficacemente la possibilità di manipolazioni da parte di individui maleintenzionati, creando così un **registro di transazioni affidabile**, su cui tu e gli altri membri della rete potete fare affidamento.



Da dove proviene la sicurezza

Il consenso sull'accuratezza dei dati è richiesto da tutti i membri della rete e tutte le transazioni convalidate sono **immutabili** perché vengono registrate in modo **permanente**. Nessuno, nemmeno un amministratore di sistema, può eliminare una transazione.



I tre pilastri della sicurezza informatica

1

Confidenzialità

Preservare i **segreti aziendali** e assicurare che solo individui **autorizzati** possano accedere ai file e agli account dell'utente.

2

Integrità

Garantire la **conformità delle informazioni** con le aspettative e prevenire l'inserimento, la modifica o l'eliminazione non autorizzati di elementi.

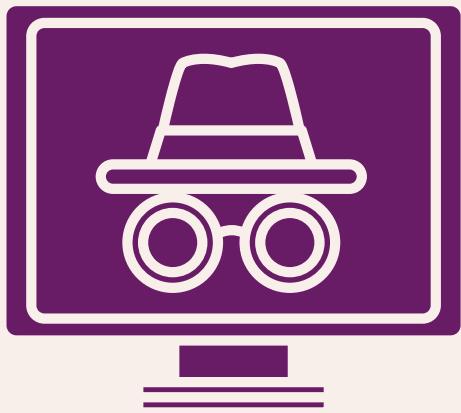
3

Accesso

Assicurarsi di poter accedere all'informazione ai sistemi quando necessario.



Perché devo investire in un software di sicurezza per la mia azienda?



Considerando che l'**hacking** è diventato rapidamente una pratica diffusa, è quasi inevitabile che un'azienda non sia stata presa di mira e ingannata almeno una volta.

Gli hacker sono sempre più abili nel creare malware avanzato, rendendo difficile tenere il passo con tali attacchi sofisticati senza un adeguato supporto.

Senza alcun tipo di protezione, **è estremamente facile cadere in trappola**. È pertanto essenziale adottare strumenti all'avanguardia come antivirus, VPN e altre forme di protezione dei server per prevenire potenziali disastri.

La sicurezza rappresenta un investimento. Pertanto, ogni organizzazione dovrebbe inizialmente valutare le proprie esigenze in materia di sicurezza, identificando le aree di interesse e gli ambiti in cui è necessario esaminare le infrastrutture, le applicazioni e i processi aziendali.

Si tratta di **ponderare il compromesso tra l'investimento richiesto e il livello di protezione desiderato o possibile**. Questo permette di garantire il regolare svolgimento e la competitività del business, aumentando nel contempo la produttività e la redditività dell'impresa.

OBIETTIVI



OBIETTIVI

MISSION

Fornire un'app che faccia sentire sicuri e protetti i nostri clienti, rendere transazioni digitali sicure, efficienti e trasparenti, rivoluzionando il modo in cui il mondo gestisce dati e transazioni.

VISION

Trasformare idee in azioni sicure e trasparenti, plasmando il futuro dell'innovazione digitale.

Il nostro principale **obiettivo** è trasformare radicalmente il panorama digitale, sfruttando la potenza della blockchain per creare un ecosistema sicuro, trasparente e decentralizzato. Innanzitutto, ci impegniamo a sviluppare soluzioni blockchain all'avanguardia. La nostra missione è costantemente orientata verso l'innovazione tecnologica, mirando a migliorare la scalabilità, la sicurezza e l'efficienza delle nostre offerte. Vogliamo essere i leader nel settore della sicurezza e protezione, contribuendo a definire gli standard del settore.

Sostenibilità economica è una priorità centrale per noi. Non vogliamo solo avere successo nel breve termine, ma vogliamo costruire una base economica solida che garantisca la nostra presenza a lungo termine nel mondo della blockchain. Crediamo che la sostenibilità finanziaria sia la chiave per garantire la continuità delle nostre operazioni e il successo duraturo della nostra startup.

Ci impegniamo a costruire una comunità attiva e impegnata: crediamo che la forza della nostra blockchain risieda nella partecipazione di coloro che condividono la nostra visione, siano essi utenti, sviluppatori o partner strategici.

Un importante obiettivo in ricerca e sviluppo consiste nell'implementare algoritmi **crittografici** avanzati per garantire la massima sicurezza dei dati. Inoltre, ci dedichiamo alla ricerca di nuovi casi d'uso al di là delle applicazioni finanziarie, esplorando opportunità emergenti in settori diversi. La nostra visione consiste anche nell'**educare** e **condividere** consapevolezza sulla potenziale trasformazione che questa tecnologia può apportare.



DESCRIZIONE DELL' AZIENDA



Software di sicurezza disponibili sul mercato:

1. Software antivirus

Progettato per rilevare bloccare e rimuovere virus, malware e altre minacce informatiche. Offre una protezione per i sistemi e dispositivi aziendali, scansionando i file e le applicazioni in cerca di eventuali comportamenti dannosi.

2. Software antimalware

Si concentra sulla protezione contro una vasta gamma di minacce informatiche, come spyware, adware, ransomware, phishing. Monitorano in tempo reale l'attività dei sistemi e dei dispositivi, identificando e contrastando attività sospette o dannose.

3. Software di protezione firewall

Essenziale per proteggere la rete aziendale dal traffico dannoso proveniente da Internet. Controlla il flusso di dati in ingresso e in uscita dal sistema, impedendo l'accesso non autorizzato e filtrando le potenziali minacce.

4. Software di protezione per il controllo degli accessi

Gestisce e controlla gli accessi ai dati e ai sistemi aziendali. Consente di impostare le autorizzazioni degli utenti, limitando l'accesso solo alle persone autorizzate e riducendo così il rischio di accessi non autorizzati o esterni.

5. Software di protezione dei dati sensibili

Queste soluzioni cifrano i dati sensibili e li proteggono da accessi non autorizzati o eventuali violazioni di sicurezza. Garantiscono la riservatezza e l'integrità delle informazioni sensibili, come ad esempio i dati dei clienti o i segreti commerciali.



Il software viene usualmente distribuito in due modi:

Software-as-a-Service:

è un modello basato sul **cloud** che consente agli utenti finali di accedere al software online senza doverlo scaricare o aggiornare: il fornitore è responsabile dell'hosting e della manutenzione. Le aziende SaaS spesso adottano modelli di ricavi basati su abbonamento, pay-as-you-go o one-time-use. Attualmente, una delle più grandi aziende SaaS è Salesforce.

Soluzioni on-premise:

in questo modello **tradizionale** di distribuzione del software, l'utente finale installa ed esegue il software sul proprio dispositivo. Per motivi di sicurezza e integrità dei dati, questo modello non passerà presto di moda: vi fanno affidamento molte aziende in settori altamente regolamentati. Microsoft è un buon esempio di distributore di software on-premise.

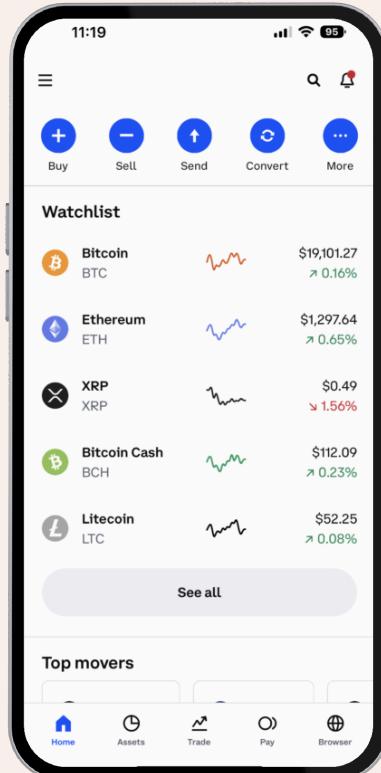
Chainsafe Security propone un modello ibrido

La nostra strategia fornisce maggiore **flessibilità** ai clienti e consente loro di scegliere tra l' utilizzare versioni basate su cloud per la loro accessibilità ovunque, e le versioni on-premise per motivi di sicurezza o compliance normativa.



Chainsafe Security S.r.l.

Fornisce soluzioni di sicurezza all'avanguardia per tutti.



DI COSA CI OCCUPIAMO

Chainsafe Security è un'azienda informatica specializzata in soluzioni avanzate di sicurezza basate su tecnologia blockchain. Il nostro obiettivo principale è fornire soluzioni di sicurezza robuste e innovative per proteggere dati sensibili e operazioni digitali per un'ampia gamma di settori. Il nostro software si concentra sulla protezione avanzata del codice e sulla sicurezza delle informazioni, offrendo un'elevata affidabilità e una riduzione significativa delle vulnerabilità.

Chainsafe Security: Sicurezza Innovativa

Fondata da un team di **sette appassionati di cybersecurity**, studenti al terzo anno dei corsi di laurea in Informatica e Ingegneria Civile, si distingue per l'impegno verso l'innovazione e l'eccellenza tecnologica.



CHAINSAFE SECURITY

IN COSA SI IMPEGNA L'AZIENDA

Il nostro impegno ogni giorno

Creazione di Partnership Strategiche

Al fine di consolidare la nostra posizione sul mercato e massimizzare l'impatto delle nostre proposte di valore, identifichiamo e cerchiamo di stabilire **partnership strategiche** con aziende chiave. Questo approccio ci consente di sfruttare sinergie, migliorare l'integrazione dei nostri servizi e ampliare la portata del nostro software di sicurezza.

CHAINSAFE SECURITY IN BREVE

Il team di sviluppo, composto da esperti, si impegnerà a progettare e implementare un sistema che sfrutti appieno i vantaggi. La creazione del software avverrà attraverso fasi di ricerca e sviluppo approfondite, con l'obiettivo di integrare in modo ottimale la crittografia avanzata, la decentralizzazione e la trasparenza. Parallelamente, la partecipazione attiva alla comunità blockchain sarà una componente chiave della nostra strategia di sviluppo.

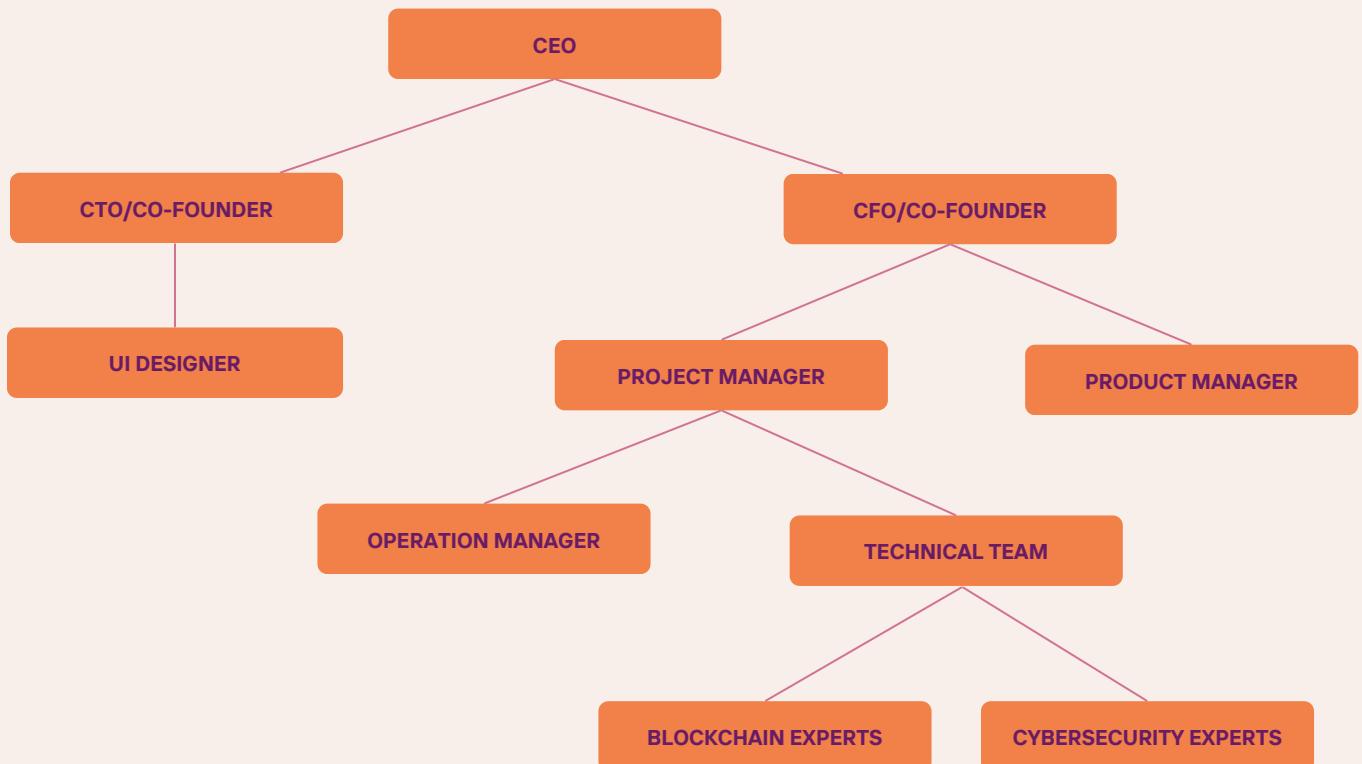
Per garantire la massima sicurezza del nostro software, implementiamo un approccio completo alla sicurezza che include simulazioni di attacchi, programmi di bug bounty.

- Organizziamo **simulazioni** di attacchi mirate per mettere alla prova la robustezza del sistema contro minacce reali. L'obiettivo è identificare potenziali punti deboli e correggerli prima che possano essere sfruttati da attori malevoli. Le simulazioni di attacchi sono condotte in un ambiente controllato per garantire che non vi siano impatti negativi sul sistema in produzione
- Implementiamo programmi di **bug bounty** che incentivano la comunità esterna, compresi esperti di sicurezza indipendenti, a individuare e segnalare vulnerabilità nel nostro software. Offriamo **ricompense finanziarie** o altri incentivi a coloro che segnalano con successo vulnerabilità, incoraggiando la collaborazione continua per migliorare la sicurezza del nostro sistema.



L'ORGANIZZAZIONE

Attualmente, il **team** è composto dai sette fondatori, ognuno con competenze specifiche in sicurezza informatica, sviluppo software e gestione aziendale.



Quest'organizzazione mira a combinare la **competenza tecnologica** del team con una solida strategia di business, garantendo allo stesso tempo l'espansione, la leadership nel settore e l'impegno costante verso l'innovazione e la sicurezza.

ATTIVITÀ CHIAVE

Sviluppo di software di sicurezza basato su blockchain

Implementazione di audit periodici

Coinvolgimento attivo nella comunità blockchain

Stipula di partnership strategiche



I NOSTRI RUOLI

ROBERTA MATASSA

CEO (Amministratore Delegato)

Responsabile delle decisioni aziendali e della visione strategica



MATTEO VULLO

CTO (Direttore Tecnico)

Supervisiona lo sviluppo tecnologico e il prodotto



DANIELA LONGO

CMO (Direttore Marketing)

Gestisce le strategie di marketing e la promozione del marchio



EMANUELE VALORE

UI Designer

Progetta l'interfaccia utente per un'esperienza ottimale



ALFIO SPOTO

Project Manager

Coordina progetti e attività quotidiane



GABRIELE RUGGIERI

Product Manager

Gestisce lo sviluppo e la gestione del prodotto



DANIELA FERRARA

Operation Manager

Gestisce le operazioni quotidiane dell'azienda



Approccio ai clienti

- **Conquista dei Clienti**

- **Educazione e Consapevolezza del Mercato:** Investiamo nelle risorse educative come webinar, white paper e blog che informano il pubblico sui problemi di sicurezza informatica e dimostrano come la nostra soluzione possa affrontarli in modo efficace.
- **Partecipazione Attiva alle Comunità del Settore:** Coinvolgiamo attivamente le comunità di settore, partecipando a conferenze, convegni e gruppi di discussione per condividere conoscenze e costruire relazioni autentiche con i potenziali clienti.

- **Conservazione dei Clienti**

- **Gestione dei Problemi e Risoluzione Rapida:** Garantiamo una gestione dei problemi rapida ed efficiente, ascoltando attivamente le preoccupazioni dei clienti e fornendo soluzioni tempestive che contribuiscano a ristabilire la fiducia.
- **Programmi di Formazione Continua e Supporto Aggiuntivo:** Offriamo programmi di formazione continua per i clienti, assicurandoci che siano sempre aggiornati sulle funzionalità aggiuntive dei nostri servizi e sulle migliori pratiche in materia di sicurezza informatica.



- **Sviluppo dei Clienti**

- **Innovazione Guidata dal Cliente:** Coinvolgiamo i clienti nelle fasi di sviluppo dei prodotti, raccogliendo feedback e suggerimenti per migliorare costantemente la nostra offerta e adattarla alle loro esigenze in evoluzione.
- **Creazione di Community e Forum di Clienti:** Creiamo spazi virtuali o fisici per permettere ai nostri clienti di interagire, condividere esperienze e suggerimenti, creando una rete di supporto e una sensazione di appartenenza alla nostra piattaforma.

- **Personalizzazione e Approccio Centrato sul Cliente**

- **Gestione dei Rapporti Personalizzata:** Ogni cliente è gestito da un team dedicato che comprende le loro esigenze specifiche, consentendo una comunicazione più diretta e un supporto mirato.
- **Assistenza Proattiva:** Manteniamo una comunicazione costante con i clienti, offrendo supporto e consulenza proattiva per massimizzare il valore delle soluzioni offerte



- **Trasparenza e Comunicazione Aperta**
 - **Trasparenza sui Servizi e sulle Funzionalità:** Comunichiamo chiaramente le caratteristiche dei nostri servizi e soluzioni, offrendo una visione dettagliata dei benefici e delle potenzialità offerte.
 - **Feedback e Comunicazione Bidirezionale:** Siamo aperti al feedback dei clienti e incoraggiamo una comunicazione bidirezionale, prendendo in considerazione attivamente i loro suggerimenti per migliorare i nostri prodotti e servizi.
- **Assistenza Continua e Post-vendita**
 - **Supporto Post-vendita a Lungo Termine:** Dopo l'acquisizione, manteniamo un costante contatto con i clienti, fornendo un supporto continuo per garantire che le soluzioni implementate soddisfino costantemente le loro esigenze.
 - **Programmi di Formazione e Risorsa Continua:** Offriamo risorse di formazione continue e guide per aiutare i clienti a sfruttare appieno le funzionalità offerte, garantendo un utilizzo ottimale delle soluzioni.



- **Costruzione di Relazioni a Lungo Termine**
 - **Stimolo alla Collaborazione e all'Innovazione Condivisa:** Invitiamo i clienti a partecipare a iniziative collaborative, come beta testing o gruppi di discussione, per co-creare soluzioni che soddisfino le loro esigenze emergenti.
 - **Programmi di Riconoscimento e Benefici Aggiuntivi:** Riconosciamo e premiamo la fedeltà dei clienti, offrendo incentivi speciali, sconti o accesso a funzionalità esclusive a coloro che dimostrano un forte impegno verso la nostra piattaforma.
- **Monitoraggio Costante delle Relazioni**
 - **Analisi dei Dati delle Interazioni:** Utilizziamo sistemi di analisi dei dati per valutare la soddisfazione e l'interazione dei clienti, consentendoci di adattare costantemente le nostre strategie alle loro esigenze.
 - **Risposte Rapide e Adattamento Continuo:** Rispondiamo prontamente alle esigenze e alle richieste dei clienti, adattando rapidamente le nostre azioni per fornire il massimo valore e mantenere la fiducia.



INTERAZIONE

SINERGIA CON LO SVILUPPO DEL PRODOTTO

- Feedback dei Clienti per l'Innovazione del Prodotto
 - Collaborazione Proattiva con il Team di Sviluppo
-

COORDINAMENTO CON MARKETING E VENDITE

- Allineamento delle Strategie di Comunicazione
 - Supporto nella Definizione delle Strategie di Vendita
-

RUOLO NELLA STRUTTURA ORGANIZZATIVA

- Responsabilità Cross-funzionali nelle Relazioni con i Clienti
 - Coordinamento delle Attività di Supporto Clienti
-

UTILIZZO DELLE TECNOLOGIE E DEGLI STRUMENTI

- Integrazione di Sistemi di Gestione delle Relazioni con i Clienti (CRM)
 - Accesso Facilitato alle Informazioni dei Clienti
-

L'integrazione delle relazioni con i clienti nel modello complessivo di business di ChainSafe Security è cruciale per garantire coerenza, sinergia e successo complessivo dell'azienda



PRODOTTI E SERVIZI



Prodotti e servizi

Chainsafe Security si distingue per l'innovazione nel campo della sicurezza informatica, offrendo soluzioni avanzate basate sulla tecnologia decentralizzata blockchain. La nostra gamma di prodotti include soluzioni scalabili per ogni esigenza. Abbiamo sviluppato tre modelli distinti per garantire una protezione efficace del codice sorgente, adattandoci a diverse realtà aziendali. La nostra offerta comprende:

Chainsafe Essential (Modello BASE)

Chainsafe Essential rappresenta il punto di ingresso ideale per sviluppatori indipendenti e startup con budget limitati. Offrendo un livello essenziale di sicurezza, questo modello utilizza la nostra tecnologia blockchain decentralizzata per creare una barriera affidabile contro manipolazioni indesiderate al codice sorgente. Chainsafe Essential fornisce un **primo strato di difesa** a un costo accessibile, proteggendo il codice senza fronzoli aggiuntivi.

Features

- Utenti inclusi:** 10
- Numero trattamenti :** 15
- Analisi dei rischi :** ISO 27001
- Spazio di archiviazione Cloud :** 50MB
- Registri dei trattamenti :** si
- Assistenza 24/7**



Chainsafe Professional

(Modello COMPLETO)

Chainsafe Professional è la scelta perfetta per aziende di medie dimensioni e team di sviluppo impegnati in progetti critici. Oltre a garantire la protezione del codice sorgente, questo modello offre una gamma estesa di funzionalità avanzate. Chainsafe Professional include un servizio di **monitoraggio continuo** per rilevare e rispondere prontamente a potenziali minacce. Questa soluzione completa e bilanciata offre un **livello di sicurezza superiore** senza eccessive complessità, adattandosi alle esigenze evolutive delle aziende.

Features

- Utenti inclusi:** 25
- Numero trattamenti:** 30
- Analisi dei rischi:** ISO 27001, 27701
- Spazio di archiviazione Cloud:** 70MB
- Registri dei trattamenti:** si
- Monitoraggio delle versioni:** si
- Assistenza 24/7**



Chainsafe Enterprise (Modello AVANZATO)

Features

Utenti inclusi: 50

Numero trattamenti: 65

Analisi dei rischi: ISO 27001, 27701

Spazio di archiviazione Cloud: 100MB

Registri dei trattamenti: si

Monitoraggio delle versioni: si

Servizio VPN : si

Assistenza 24/7

Supporto tecnico prioritario

Chainsafe Enterprise è la soluzione **premium** progettata per aziende con esigenze di sicurezza complesse e critiche. Oltre alle funzionalità avanzate di Chainsafe Professional, questo modello offre opzioni personalizzate per adattarsi alle specifiche esigenze del cliente. Chainsafe Enterprise include servizi di **audit personalizzati, supporto tecnico prioritario** e strati di sicurezza supplementari. Questa soluzione avanzata è progettata per garantire un ambiente digitale sicuro, affidabile e altamente adattabile, rispondendo alle esigenze delle aziende che richiedono il massimo livello di protezione del codice.

Con questa struttura modulare, i clienti possono selezionare la soluzione che meglio si adatta alle loro esigenze, garantendo al contempo una protezione avanzata del codice sorgente. Indipendentemente dal modello scelto, ogni offerta di Chainsafe Security rappresenta un impegno concreto verso la sicurezza informatica, fornendo la tranquillità e la fiducia necessarie per concentrarsi sulla creazione di software innovativi senza compromettere la sicurezza.



Analisi della concorrenza

Chainsafe Security si distingue dalla concorrenza grazie alla sua tecnologia blockchain decentralizzata. La nostra innovativa approccio rappresenta una vera e propria svolta nel modo in cui proteggiamo il codice sorgente, introducendo una soluzione "Disruptive" che va al di là delle tradizionali metodologie di sicurezza.

La tabella che segue mostra i nostri punti di forza rispetto ad altre due aziende che utilizzano la tecnologia blockchain.

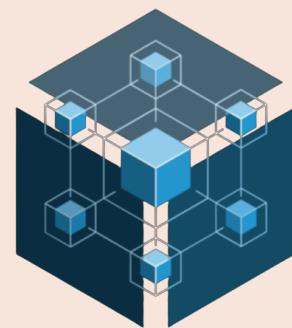
	ChainSafe Security	MalwareBytes	Bitdefender
Analisi dati su minacce	✓	✓	✓
Decentralizzazione	✓	✗	✗
Servizio VPN	✓	✗	✓

Nello specifico, vediamo le caratteristiche dei migliori software di sicurezza presenti oggi sul mercato.

Chainsafe Security

Punti di forza:

- Analisi dati su minacce
- Servizio VPN
- Struttura distribuita



Malwarebytes

Punti di forza:

1. Analisi dati su minacce

Punti deboli:

1. Servizio VPN
2. Struttura monolitica



Bitdefender

Punti di forza:

1. Analisi dati su minacce
2. Servizio VPN

Punti deboli:

1. Struttura monolitica



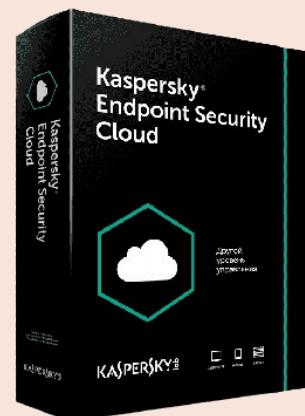
Kaspersky

Punti di forza:

1. Analisi dati su minacce
2. Servizio VPN

Punti deboli:

1. Struttura monolitica





I nostri punti di forza

La blockchain di Chainsafe Security, con la sua struttura decentralizzata, crea un registro distribuito e immutabile di ogni transazione. Questo non solo fornisce una catena di custodia affidabile per il codice sorgente ma rende estremamente difficile per gli attaccanti alterare dati sensibili o effettuare transazioni fraudolente.

La nostra tecnologia blockchain offre trasparenza, consentendo una tracciabilità completa di ogni modifica al software. Questo livello di dettaglio non solo migliora la sicurezza ma agevola la gestione delle versioni, garantendo un controllo completo su ogni iterazione.

A differenza di molte soluzioni standard della concorrenza, Chainsafe Security offre un approccio modulare con i suoi modelli Essential, Professional ed Enterprise. Questa gamma di opzioni consente ai clienti di selezionare la soluzione più adatta alle loro esigenze, garantendo allo stesso tempo una protezione avanzata del codice sorgente.



Attraverso un solido Piano di Ricerca e Sviluppo, Chainsafe Security si impegna a rimanere all'avanguardia delle nuove tecnologie emergenti, come l'intelligenza artificiale e la blockchain, grazie ai continui investimenti in ricerca e sviluppo. Questo impegno costante all'innovazione ci consente di adattarci prontamente alle nuove minacce e di offrire soluzioni di sicurezza sempre all'avanguardia.

Con la decentralizzazione e la blockchain al centro della nostra proposta, Chainsafe Security ridefinisce il panorama della sicurezza del codice sorgente, offrendo soluzioni che vanno oltre le convenzioni attuali. La nostra tecnologia rappresenta una svolta "Disruptive", garantendo ai clienti un livello di protezione avanzata e adattabile alle sfide sempre mutevoli del mondo digitale.

Fonti di provenienza e tecnologia

La nostra startup si impegna a rivoluzionare il panorama della sicurezza informatica attraverso l'utilizzo innovativo della tecnologia **Blockchain**, per garantire un livello di sicurezza senza precedenti nei software aziendali e non solo.

Nell'affrontare le sfide sempre crescenti legate alla protezione dei dati e alla sicurezza delle informazioni, la nostra azienda si avvale di una serie di fonti di provenienza chiave per garantire l'**efficacia** e l'**affidabilità** del nostro approccio.

Blockchain Pubbliche e Private

Collaboriamo con Blockchain pubbliche e private di comprovata affidabilità e sicurezza. La trasparenza e l'immutabilità della blockchain pubblica forniscono un registro sicuro per le transazioni crittografiche, mentre le blockchain private consentono un controllo più ristretto e personalizzato per specifiche esigenze aziendali.

Esperti di Sicurezza Informatica

Collaboriamo con esperti di sicurezza informatica altamente qualificati per garantire l'implementazione corretta e la continua validazione delle nostre soluzioni. Questi professionisti contribuiscono a mantenere il nostro approccio all'avanguardia rispetto alle minacce emergenti e alle vulnerabilità del software.

Ricerca e Sviluppo Interno

Investiamo in ricerca e sviluppo interno per migliorare costantemente la nostra tecnologia. La nostra equipe di sviluppatori e ricercatori si impegna a esplorare nuove metodologie e a implementare miglioramenti continui per assicurare che la nostra soluzione sia all'altezza delle sfide sempre mutevoli nel panorama della sicurezza informatica.

Comunità Blockchain

Partecipiamo attivamente alle comunità blockchain globali per rimanere connessi con le ultime tendenze, condividere conoscenze e ricevere feedback prezioso dalla comunità. Questa interazione ci consente di allineare la nostra visione con gli sviluppi più recenti nel mondo della blockchain e della sicurezza informatica.



Algoritmi Crittografici Avanzati

Implementiamo algoritmi crittografici avanzati per garantire la confidenzialità, l'integrità e l'autenticità dei dati immagazzinati sulla blockchain. Collaboriamo con esperti nel campo della crittografia per integrare le ultime scoperte e sviluppi nel nostro sistema di sicurezza.

Consensus Mechanisms Robusti

Integriamo meccanismi di consenso robusti per garantire l'immutabilità e la sicurezza delle transazioni. L'adozione di meccanismi di consenso come la Proof of Work (PoW) o la Proof of Stake (PoS) contribuisce a garantire l'integrità della blockchain e la sicurezza complessiva della nostra soluzione.

Struttura di Blockchain Scalabile e Flessibile

Utilizziamo una struttura di blockchain che è scalabile e flessibile per adattarsi alle crescenti esigenze aziendali. Questa capacità di scalabilità ci consente di gestire un volume crescente di transazioni senza compromettere la sicurezza o le prestazioni del sistema.

Analisi Forense Blockchain

Implementiamo strumenti avanzati di analisi forense blockchain per monitorare e indagare su attività sospette. Questa componente ci consente di garantire la tracciabilità delle transazioni e di rispondere prontamente a eventuali minacce o tentativi di violazione della sicurezza.



L'integrazione di queste tecnologie avanzate rappresenta un impegno fondamentale per offrire **soluzioni** di sicurezza software basate sulla **fiducia**, sull'**integrità** e sulla **trasparenza** della tecnologia blockchain. La continua ricerca e implementazione di tecnologie all'avanguardia sono al centro della nostra missione per fornire una **difesa sofisticata** contro le minacce informatiche emergenti.



Futuri prodotti

Chainsafe Security si distingue come leader nella sicurezza informatica, puntando a una **crescita** mirata tramite innovazione, analisi del mercato, espansione del portafoglio e strategia di marketing focalizzata sui settori chiave.

Analisi del Mercato

Basandoci su una solida analisi di mercato, identifichiamo opportunità di crescita in settori chiave della sicurezza software, che guideranno lo sviluppo dei nostri futuri prodotti.

Roadmap di Sviluppo

La roadmap di sviluppo di Chainsafe Security dettaglia i nostri piani per l'introduzione di nuovi prodotti e miglioramenti alle soluzioni esistenti. Questa roadmap è guidata da feedback del cliente, trend di mercato e nuove sfide nella sicurezza informatica.

Innovazioni e Miglioramenti Continui

Siamo impegnati nell'innovazione continua attraverso il coinvolgimento attivo con la comunità e il costante monitoraggio delle tendenze tecnologiche. I feedback dei clienti sono un motore fondamentale per la nostra evoluzione.

Espansione del Portafoglio

Prevediamo di espandere il nostro portafoglio per coprire nuovi aspetti della sicurezza software e per adattarci alle esigenze di settori specifici. Questo approccio ci consentirà di diversificare le nostre offerte e di raggiungere un pubblico più ampio.

Marketing e Comunicazione

Il posizionamento dei nostri futuri prodotti sarà supportato da una strategia di marketing mirata, coinvolgimento in eventi del settore e partnership con influenti attori del mercato della sicurezza.



STRATEGIA DI MARKETING



PIANO DI MARKETING

RAGGIUNGERE LE PERSONE GIUSTE

In questa sezione, mostra a chi potenzialmente investirà quali sono i tuoi obiettivi specifici in termini di marketing e vendite e come prevedi di raggiungerli. Parla di come venderai il prodotto o il servizio. Studia i metodi migliori per raggiungere il pubblico e convincerlo ad acquistare il prodotto. Sottolinea cosa offri di nuovo o come puoi risolvere un problema del settore. Comprendi le priorità di acquisto del tuo pubblico e cerca di sfruttare a tuo vantaggio le loro abitudini.

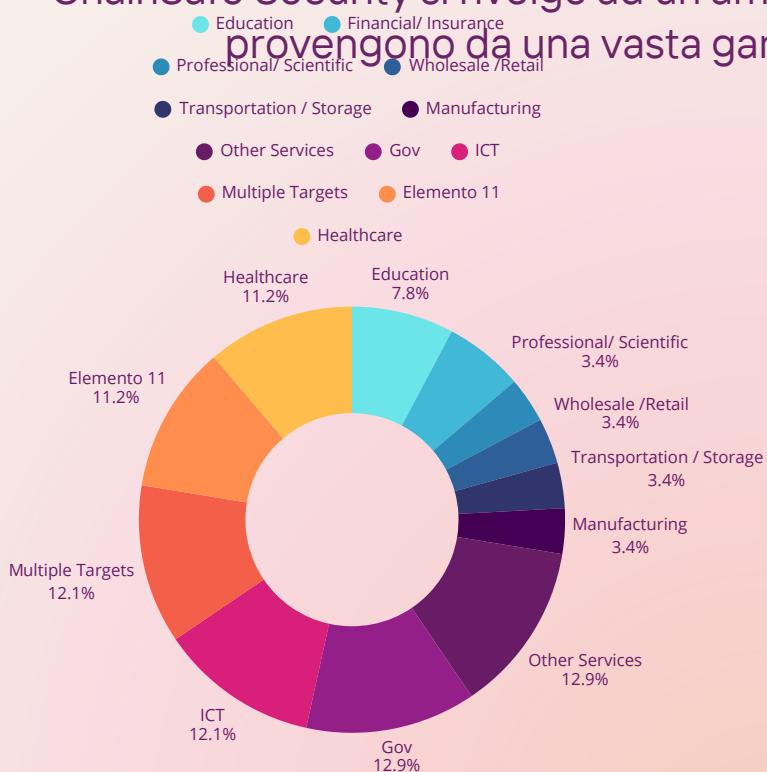
LE 4 P DEL MARKETING

PRODOTTO	PREZZO
Il brand, le caratteristiche, il packaging <ul style="list-style-type: none">• Protezione dei dati del cliente, sicurezza per i propri dispositivi.• Transazioni Sicure.• Sicurezza,Semplicità,Protezione.	Sconti, pacchetti, condizioni di credito <ul style="list-style-type: none">• Il valore principale del nostro prodotto è la qualità, ogni pacchetto ChainSafe è in continuo aggiornamento grazie al team di esperti in CyberSecurity che lo rinnovano costantemente attraverso aggiornamenti.• Affronteremmo la concorrenza con la nostra costante ricerca di soluzioni innovative, per migliorare i prodotti e costante approccio con i clienti tramite un Approccio consultivo
PROMOZIONE	POSIZIONAMENTO
Pubblicità cartacea e sui media, social media, e-mail e motori di ricerca, video <ul style="list-style-type: none">• Arriviamo al pubblico tramite: Pubblicità, Collaborazioni con Aziende del settore, Webinar, Eventi.• Instauriamo un rapporto di fiducia in prima persona col cliente tramite Pubblicità Social	Sito web <ul style="list-style-type: none">• Internet come principale canale di vendita.• La distribuzione dei servizi di Chainsafe Security avviene online.



SEGMENTI DI CLIENTELA

Operando in un ambito di sicurezza informatica, ed essendo quest'ultima una preoccupazione trasversale in molte industrie, ChainSafe Security si rivolge ad un ampio mercato i cui clienti provengono da una vasta gamma di settori



Distribuzione delle vittime nel 2021

Il grafico evidenzia un costante aumento delle **vittime di attacchi informatici** e la diversificazione dei settori colpiti, indicando una crescente complessità delle minacce digitali che coinvolge una varietà di settori industriali.

L'incremento costante delle vittime di attacchi informatici rappresenta una tendenza preoccupante, indicativa di una crescente sofisticazione e diffusione delle minacce nel panorama digitale. Ciò evidenzia la necessità per le organizzazioni di adottare approcci preventivi alla sicurezza informatica

Dopo un'attenta analisi di mercato, basata sullo studio delle aree più a rischio abbiamo, dunque, deciso di effettuare una prima segmentazione del nostro mercato con riferimento ai principali ambiti lavorativi a rischio e alle specifiche esigenze di settore



ANALISI DEI PRINCIPALI SETTORI A RISCHIO

Finanza: Le istituzioni finanziarie sono spesso bersagliate per accesso non autorizzato ai dati finanziari, frodi, attacchi di ransomware e compromissione delle transazioni.

Healthcare: A causa del valore dei dati sanitari personali, il settore sanitario è vulnerabile agli attacchi che mirano a rubare informazioni sensibili o interrompere i servizi.

Settore tecnologico e sviluppo software: la crescente interconnessione può amplificare gli impatti della violazione di sicurezza rendendo un software un bersaglio di attacchi mirati al furto di dati sensibili ed alla violazione del codice sorgente.

Governo: I siti web governativi e le infrastrutture critiche possono essere bersagli di attacchi per motivazioni politiche o per ottenere accesso a informazioni sensibili.

Energia: Le infrastrutture energetiche sono suscettibili a minacce cibernetiche, con l'obiettivo di interrompere i servizi o compromettere la sicurezza.

Industria manifatturiera: Gli attacchi possono mirare a rubare segreti commerciali o interrompere la produzione.

Media e intrattenimento: L'alto valore dei contenuti digitali li rende obiettivo di pirateria, inoltre le aziende del settore sono vulnerabili a causa della gestione complessa dei diritti d'autore e dell'ampio numero di dati personali da gestire

Educazione: Le istituzioni educative possono essere bersagli di attacchi per accedere a informazioni personali degli studenti o interrompere le operazioni.

Trasporti: Le aziende di trasporto possono essere vulnerabili agli attacchi che cercano di interrompere i servizi o compromettere i sistemi di controllo.



L'ATTENZIONE AI CONSUMATORI

Per Chainsafe Security, l'applicazione della tecnologia blockchain rappresenta una leva potente per risolvere problematiche specifiche in vari settori attraverso la decentralizzazione. Il nostro approccio strategico si basa sull'analisi attenta dei singoli settori per identificare le sfide esistenti e progettare soluzioni adattate alle esigenze uniche dei clienti.



SPECIFICHE ESIGENZE DI SETTORE

SETTORE FINANZIARIO E BANCARIO

- Istituti finanziari che cercano soluzioni per migliorare l'efficienza e sicurezza delle transazioni e ridurre i costi.
- Aziende che desiderano implementare contratti intelligenti per automatizzare processi finanziari complessi.

SANITÀ

- Istituzioni mediche interessate a migliorare la gestione dei dati dei pazienti garantendo la sicurezza e la privacy.
- Aziende che cercano di tracciare la provenienza e la consegna sicura dei farmaci.

SETTORE TECNOLOGICO E SVILUPPO SOFTWARE

- Eliminazione di violazioni al software che ne possano alterare la funzionalità attraverso la tracciabilità delle modifiche effettuate.
- Gestione delle versioni del software attraverso tracciabilità e monitoraggio degli aggiornamenti.

GOVERNO

- Enti governativi che cercano di migliorare la trasparenza e l'efficienza nelle transazioni e nei processi amministrativi.
- Utilizzo della blockchain per la gestione delle identità digitali.

ENERGIA

- Aziende del settore energetico che desiderano tracciare e certificare l'origine delle energie rinnovabili.
- Implementazione di sistemi di pagamento decentralizzati nell'industria energetica



CATENE DI APPROVVIGIONAMENTO

- Aziende che cercano di tracciare la provenienza e il percorso dei loro prodotti attraverso la catena di distribuzione.
 - Organizzazioni che desiderano migliorare la trasparenza e la sicurezza nella gestione della catena di approvvigionamento.
-

LOGISTICA E TRASPORTO

- Aziende che vogliono tracciare la movimentazione delle merci in modo efficiente e sicuro.
 - Miglioramento della gestione dei documenti di spedizione attraverso la blockchain
-

IMMOBILIARE

- Agenzie immobiliari che vogliono semplificare il processo di compravendita attraverso contratti intelligenti.
-

INTRATTENIMENTO E MEDIA

- Combattere la pirateria digitale e garantire la corretta distribuzione dei diritti d'autore.
-



LE NOSTRE SOLUZIONI

Dopo aver individuato le necessità dei nostri potenziali clienti, abbiamo deciso di suddividere alcuni dei nostri servizi e ciò che una blockchain può offrire al fine di identificare e suggerire l'uso più adatto del software per ogni specifico settore industriale

I servizi di ChainSafe Security

➤ **Registrazione Distribuita e Immutabile:**

- Settori interessati: Immobiliare, Governo, Settore tecnologico.
- Applicazioni: La blockchain può essere utilizzata per registrare e autenticare la proprietà immobiliare, eliminando la necessità di intervento di intermediari e garantendo una cronologia immutabile delle transazioni. Nel settore tecnologico consente inoltre di mantenere un registro sicuro e affidabile delle transazioni e delle modifiche al codice

➤ **Contratti Intelligenti:**

- Settori interessati: Legale, Finanza.
- Applicazioni: I contratti intelligenti automatizzano e rendono esecutibili autonomamente accordi legali e finanziari, riducendo il rischio di frodi e migliorando l'efficienza delle transazioni.



➤ **Tracciabilità della Catena di Approvvigionamento:**

- Settori interessati: Logistica, Alimentare.
- Applicazioni: La blockchain offre tracciabilità completa nella catena di approvvigionamento, consentendo di monitorare l'origine, il trasporto e la distribuzione di merci in modo trasparente e sicuro.

➤ **Gestione delle Identità Digitali:**

- Settori interessati: Sanità, Governo.
- Applicazioni: Una blockchain può essere utilizzata per gestire in modo sicuro le identità digitali, fornendo un mezzo decentralizzato e sicuro per la convalida delle identità.

➤ **Certificazione e Origine delle Merci:**

- Settori interessati: Energia, Produzione.
- Applicazioni: La blockchain può certificare l'origine delle energie rinnovabili o garantire la provenienza e la qualità dei prodotti manifatturati.

➤ **Votazioni elettroniche sicure:**

- Settori interessati: Governo
- Applicazioni: Utilizzando la blockchain, le votazioni elettroniche possono diventare più sicure e trasparenti, riducendo il rischio di frodi e manipolazioni.

➤ **Gestione dei Diritti d'Autore:**

- Settori interessati: Media e Intrattenimento
- I sistemi di identità digitale basati su blockchain consentono agli autori di verificare in modo sicuro la propria identità. Questo è particolarmente utile per confermare la paternità di un'opera.

➤ **Sistemi di Tracciamento delle Transazioni Finanziarie:**

- Settori interessati: Finanza, Governo.
- Applicazioni: La blockchain può essere utilizzata per registrare transazioni finanziarie in modo sicuro e trasparente, riducendo il rischio di frodi e migliorando la conformità normativa.

➤ **Sicurezza Informatica e Protezione dei Dati:**

- Settori interessati: Tecnologia, Salute.
- Applicazioni: Utilizzando la blockchain per garantire la sicurezza e l'integrità dei dati, proteggendo da accessi non autorizzati e attacchi informatici.



➤ **Reti Sociali Decentralizzate:**

- Settori interessati: Comunicazione, Social Media Settore tecnologico.
- Applicazioni: La blockchain può consentire la creazione di reti sociali più sicure e private, dove gli utenti controllano i propri dati e la condivisione delle informazioni.

➤ **Pagamenti Peer-to-Peer:**

- Settori interessati: Finanza, Commercio.
- Applicazioni: La blockchain facilita i pagamenti peer-to-peer senza la necessità di intermediari, riducendo i costi e aumentando la velocità delle transazioni.



IL NOSTRO TARGET DI RIFERIMENTO

Settori di maggiore impiego delle nostre risorse

ANALISI GEOGRAFICA

Sulla base delle valutazioni precedentemente effettuate e di un'attenta analisi dell'attuale situazione nel territorio a noi competente è emerso come i settori con maggiore necessità di sicurezza informatica siano quello finanziario, della sanità e tecnologico.

Solamente nell'ultimo anno, infatti, sono stati registrati quasi 2000 denunce di attacchi informatici alla Polizia Postale provenienti esclusivamente dalla Sicilia Orientale.

SETTORE TECNOLOGICO E SVILUPPO SOFTWARE

Nel dinamico settore tecnologico e dello sviluppo software, la necessità di garantire una sicurezza avanzata durante l'intero ciclo di vita del software è cruciale.

Chainsafe Security si distingue come soluzione all'avanguardia, affrontando con efficacia le sfide reali che affliggono le aziende tecnologiche e gli sviluppatori.

Uno dei problemi principali è rappresentato dalla minaccia costante di violazioni della sicurezza del software, che possono compromettere la stabilità e la funzionalità dei sistemi.

La nostra startup risponde a questa sfida implementando la tecnologia blockchain, un pilastro fondamentale per garantire l'integrità del codice sorgente e delle versioni del software.



La blockchain di Chainsafe Security agisce come un registro distribuito, sicuro e immutabile, registrando in modo permanente ogni modifica al software.

Questo approccio non solo fornisce una tracciabilità completa, consentendo di risalire a ogni singola modifica effettuata, ma rappresenta anche una barriera invalicabile contro manipolazioni malevole del codice.

Tale livello di sicurezza è cruciale per proteggere le applicazioni critiche e i dati sensibili gestiti dalle aziende tecnologiche, offrendo una garanzia di integrità nel processo di sviluppo.

Oltre alla sicurezza, la gestione delle versioni del software è un'altra problematica centrale che affligge le aziende del settore.

Chainsafe Security semplifica questa complessa operazione attraverso la registrazione trasparente su blockchain.

Ciò significa che ogni iterazione, modifica o aggiornamento è tracciato in modo dettagliato, facilitando la gestione e il monitoraggio delle versioni.

Questa efficace tracciabilità non solo migliora la sicurezza del software, ma contribuisce anche a una gestione più efficiente del ciclo di vita, garantendo l'affidabilità e la qualità del prodotto finale.



SETTORE HEALTHCARE

Nel complesso panorama del settore healthcare, caratterizzato da esigenze primarie legate alla conformità normativa e alla tutela dei dati personali sensibili, Chainsafe Security emerge come la soluzione ideale.

La necessità di garantire la sicurezza e la privacy dei pazienti, conformandosi a stringenti normative come l'**HIPAA** e il **GDPR**, rappresenta una sfida costante per le istituzioni sanitarie.



La nostra startup affronta con determinazione queste sfide, implementando la tecnologia blockchain per creare un ambiente sicuro, trasparente e conforme alle leggi del settore.

La blockchain di Chainsafe Security fornisce una solida base per il controllo degli accessi, garantendo che solo utenti autorizzati possano accedere ai dati sensibili, e per la tracciabilità completa di ogni transazione. Questo non solo riduce il rischio di accessi non autorizzati, ma rafforza anche la conformità normativa, mitigando potenziali conseguenze legali e migliorando la fiducia dei pazienti.

Inoltre, la crittografia avanzata e la decentralizzazione della blockchain proteggono i dati sensibili da rischi di manipolazioni malevole o errori umani, garantendo l'integrità delle informazioni mediche.

Chainsafe Security si pone come un partner fidato nel settore healthcare, offrendo una soluzione completa che risponde alle esigenze reali del settore, contribuendo alla sicurezza, alla conformità e al progresso del sistema sanitario globale.



SETTORE FINANZIARIO

Nel settore finanziario, una delle esigenze cruciali è la **protezione dell'integrità delle transazioni e dei dati finanziari sensibili**.

Chainsafe Security implementa una soluzione basata sulla tecnologia blockchain per garantire la sicurezza di ogni transazione. Inoltre, grazie alla sua struttura decentralizzata e all'utilizzo di crittografia avanzata, crea un registro distribuito e immutabile di ogni transazione.



Tale approccio non solo fornisce una catena di custodia affidabile per ogni movimento finanziario, ma rende anche estremamente difficile per gli attaccanti alterare dati sensibili o effettuare transazioni fraudolente. La sicurezza dei dati finanziari è ulteriormente rafforzata attraverso l'implementazione di autenticazione multi-fattore e protocolli avanzati basati sulla blockchain, riducendo significativamente il rischio di accessi non autorizzati.

Inoltre, la nostra blockchain è progettata per garantire la conformità normativa nel settore finanziario, semplificandone la dimostrazione e offrendo una soluzione all'avanguardia per rispondere alle esigenze di un ambiente finanziario sempre più complesso e regolamentato. Chainsafe Security, con la sua tecnologia all'avanguardia, si pone come partner ideale per le istituzioni finanziarie che cercano una soluzione completa, sicura e conforme agli standard del settore.

STRATEGIE DEI PREZZI

PREZZI BASATI SUL VALORE	ChainSafe potrebbe adottare un approccio di pricing basato sul valore offerto ai clienti. Poiché la sicurezza è cruciale nel settore blockchain, potrebbero determinare i prezzi in base alla complessità del progetto, al livello di sicurezza richiesto e al valore aggiunto fornito.
PACCHETTI DI SERVIZI	Offerta di pacchetti di servizi differenziati che si adattano alle esigenze dei clienti, con diverse opzioni di prezzo e livelli di servizio in base alle funzionalità richieste.
PREZZI COMPETITIVI	ChainSafe considera la concorrenza e imposta i prezzi in modo competitivo rispetto ad altre aziende che offrono servizi simili nel settore della sicurezza blockchain.
STRATEGIE DI PENETRAZIONE DEL MERCATO	Offriamo prezzi introduttivi o sconti iniziali per attirare nuovi clienti e penetrare più facilmente nel mercato.
PREZZI BASATI SUL TEMPO O SUL PROGETTO	Addebitare i clienti in base al tempo dedicato o alla complessità del progetto. Questo può essere utile quando i progetti variano notevolmente nelle loro esigenze di sicurezza.
SCONTI PER VOLUME DI ACQUISTO O CLIENTI FEDELI	Offrire sconti speciali o tariffe ridotte per i clienti che richiedono grandi quantità di servizi o che sono clienti a lungo termine.
PRICING DINAMICO	Adottare un modello di pricing dinamico che tiene conto delle fluttuazioni della domanda e dell'offerta, consentendo a ChainSafe di regolare i prezzi in base alle condizioni del mercato.



PROGRAMMI DI MARKETING

SOCIAL MEDIA

Piattaforme come Twitter, LinkedIn, Reddit e Telegram sono spesso utilizzate per coinvolgere la community e diffondere informazioni riguardanti progetti blockchain. Infatti, una volta impostati correttamente gli algoritmi, sarà possibile mirare a un target dinamico che porterà in breve tempo al raggiungimento degli obiettivi prefissati

SITI WEB E BLOG

Avere un sito web informativo, intuitivo e ben progettato può aiutare a fornire informazioni dettagliate sul progetto blockchain, sui prodotti o servizi offerti e sull'uso della tecnologia.

PARTNERSHIP E COLLABORAZIONI

Collaborare con altre aziende, progetti o istituzioni nel settore blockchain ci aiuta a espandere la nostra base di clienti attraverso sinergie e condivisione di risorse.

MARKETING DI INFLUENZER

Coinvolgere influencer riconosciuti nel settore blockchain può aiutare a raggiungere un pubblico più ampio e ottenere maggiore credibilità tra gli utenti interessati alla tecnologia

ANNUNCI A PAGAMENTO

Utilizziamo strumenti come Google Ads, social media advertising e altre forme di pubblicità online è utile per raggiungere un pubblico più ampio e specifico.

PUBBLICAZIONI E MEDIA SPECIALIZZATI

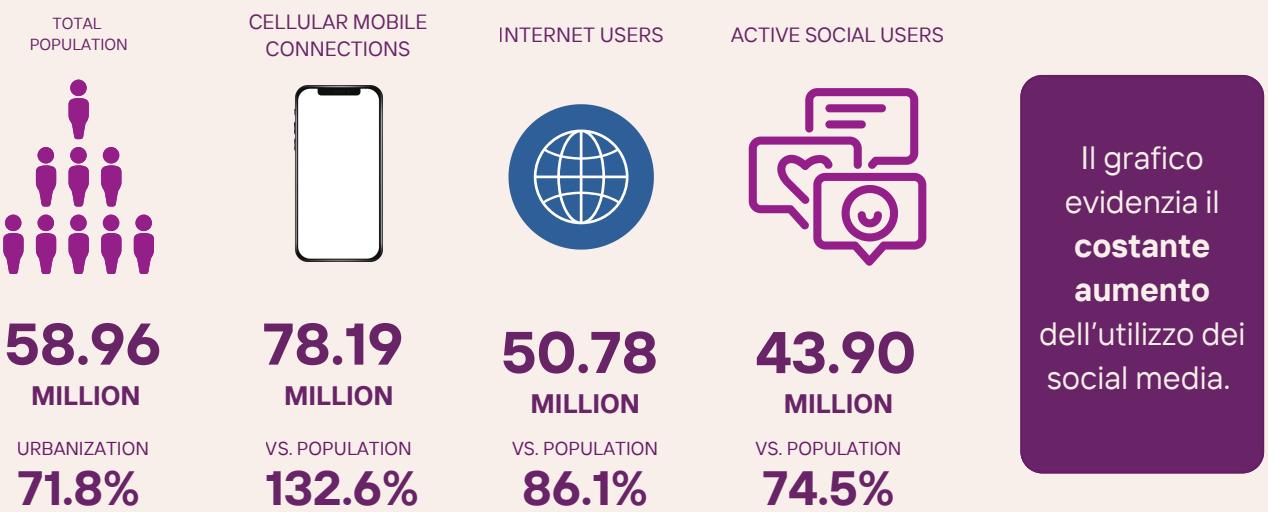
Collaborare con pubblicazioni e media specializzati nel settore blockchain aiuta a ottenere visibilità e credibilità. Questi possono includere riviste online, blog, podcast o testate giornalistiche che si concentrano sulle tecnologie emergenti.



SOCIAL MEDIA



I dati confermano che sono oltre **50.7 milioni** gli italiani connessi a Internet, cioè più dell'**86%** della popolazione. Di questi quasi **44** milioni usano i social e lo fanno in media per un'ora e quarantotto minuti al giorno e la maggioranza è di un'età compresa tra i **15** ed i **30** anni. Inoltre la **generazione Z** è sempre più attenta alla sicurezza informatica, alla privacy e restia a condividere informazioni. I gruppi e le community online possono essere luoghi cruciali per costruire una base di clienti e interagire con gli utenti interessati.



STRATEGIA DI VENDITA



Strategie di vendita

Approccio Consultivo

Collaboriamo attivamente con i clienti attraverso incontri approfonditi e sessioni di consulenza per acquisire una comprensione dettagliata delle loro esigenze.

**Svolgere analisi approfondite dei requisiti del cliente.
Personalizzare i nostri servizi in base alle esigenze emerse
durante le discussioni.**

Prodotti e Servizi Integrati

Offriamo una grande quantità di prodotti e servizi di sicurezza blockchain. Questo include consulenza, sviluppo di soluzioni personalizzate e servizi di monitoraggio continuo per garantire un livello completo di protezione.

Offrire pacchetti integrati che combinano diversi servizi per massimizzare il valore per il cliente.

Previsione delle Vendite

Utilizziamo una combinazione di metodi quantitativi, qualitativi e sperimentali per garantire una rappresentazione accurata della domanda e del mercato potenziale.



Metodi Quantitativi:

Analisi Statistiche e Serie Storiche:

Utilizziamo dati storici e analisi statistiche per identificare tendenze di crescita e modelli di comportamento dei clienti. Analizziamo le serie storiche di vendite per comprendere come i fattori esterni influenzano la domanda e regolare le previsioni di vendita di conseguenza.

Panel di Esperti:

Coinvolgiamo esperti del settore blockchain per ottenere valutazioni qualificate sulla direzione del mercato e le prospettive di crescita.

Metodi Qualitativi:

Analisi di Regressione:

Implementiamo analisi di regressione per identificare le variabili chiave che influenzano la domanda di soluzioni di sicurezza blockchain.

Metodo Delphi:

Coinvolgiamo un gruppo diversificato di esperti e stakeholder per raccogliere opinioni e valutazioni sulla futura adozione della tecnologia blockchain.

Integrando queste prospettive, otteniamo una panoramica completa delle aspettative del settore.



Metodi Sperimentali:

Implementiamo mercati di prova mirati e test di prodotto per valutare la risposta del mercato alle nostre soluzioni di sicurezza blockchain.

Raccogliamo feedback diretto dai clienti per adattare e perfezionare la nostra offerta.

Proiezioni di Vendita

ChainsafeSecurity si propone di raggiungere una leadership nel settore della sicurezza informatica basata sulla tecnologia blockchain.

Nel **primo anno**, focalizzeremo gli sforzi sulla costruzione di fondamenta solide stabiliremo collaborazioni chiave, implementare con successo soluzioni blockchain personalizzate

Nel **secondo anno**, consolidando le basi, ci concentreremo sullo sviluppo di ulteriori collaborazioni settoriali, sull'ottimizzazione delle implementazioni esistenti e sull'espansione della presenza di ChainsafeSecurity nel mercato, Aggiungendo nuovi pacchetti come ad esempio il pacchetto "Enterprise"

Nel **terzo anno**, miriamo a estinguere il debito con Smart&Start. Continueremo ad innovare, adattandoci alle esigenze del mercato.



Programmi e Alleanze Strategiche

Programma di Sviluppo Tecnologico Continuo

Il nostro impegno primario è mantenere una leadership tecnologica costante nel campo della sicurezza blockchain. Investire in modo continuo nella ricerca e sviluppo per anticipare le minacce emergenti, migliorare costantemente le nostre soluzioni e offrire un livello superiore di sicurezza.

Mantenere una stretta collaborazione con università e centri di ricerca per essere all'avanguardia delle ultime scoperte nel campo della sicurezza digitale.

Alleanze con Piattaforme Blockchain

Collaborare con le piattaforme blockchain leader. Queste partnership ci consentiranno di offrire una protezione più completa e personalizzata per i clienti che utilizzano specifiche piattaforme blockchain.

Identificare piattaforme blockchain chiave nel settore e stabilire rapporti collaborativi con i loro team di sviluppo e sicurezza.

Sviluppare API e connessioni native per garantire l'integrazione senza soluzione di continuità delle nostre soluzioni con le piattaforme blockchain esistenti.



Educazione del Cliente

ChainsafeSecurity è impegnata nel garantire che i suoi clienti siano pienamente informati. Per raggiungere questo obiettivo, offriamo una vasta gamma di risorse educative progettate per coprire tutte le sfaccettature della sicurezza blockchain e guidare i sui clienti attraverso un percorso di comprensione approfondita.

Organizzare Webinar Regolari su Temi di Sicurezza Blockchain:

Programmiamo webinar regolari condotti da esperti di sicurezza blockchain, con focus su temi attuali, minacce emergenti e soluzioni innovative.

Favoriamo un dialogo aperto, incoraggiando domande e discussioni per garantire un coinvolgimento attivo dei partecipanti.

Creare Materiali Educativi Approfonditi:

Realizziamo tutorial pratici e chiari, accompagnati da esempi concreti, per garantire una comprensione pratica e immediata.

Risorse Online Accessibili:

Mettiamo a disposizione una vasta gamma di risorse online, tra cui white paper, accessibili attraverso il nostro portale online.

Forniamo un hub educativo online che permette ai clienti di accedere alle informazioni in qualsiasi momento, promuovendo l'apprendimento continuo.



Collaborazioni Settoriali

Riteniamo che le collaborazioni settoriali siano essenziali per ampliare la nostra portata, migliorare la qualità delle nostre soluzioni e consolidare la nostra credibilità nell'industria. Queste partnership ci permettono di offrire soluzioni più complete e di rimanere all'avanguardia nelle ultime tendenze e sviluppi del settore.

Identificare e Stabilire Alleanze Strategiche:

Avviamo negoziati e collaborazioni strategiche per sviluppare partnership win-win, enfatizzando la reciproca complementarità delle competenze.

Partecipare Attivamente a Conferenze ed Eventi del Settore:

Partecipiamo regolarmente a conferenze di settore, fiere commerciali e eventi tecnologici per mantenere relazioni con aziende chiave nel mondo della sicurezza blockchain.

Organizziamo workshop e presentazioni per condividere le nostre esperienze e apprendere dalle esperienze degli altri attori del settore.

Costruire un Network Solido:

Creiamo un network di contatti e relazioni di fiducia con altre aziende del settore, sia grandi che emergenti, per condividere conoscenze e risorse.

Facilitiamo la creazione di gruppi di lavoro e forum di discussione per affrontare tematiche comuni e promuovere la collaborazione.



FABBRICAZIONE, RIFORNIMENTO E DISTRIBUZIONE



Fabbricazione

Sviluppo e creazione della Blockchain

La blockchain utilizzata è Ethereum e utilizzeremo un'architettura modulare con contratti intelligenti per la gestione delle versioni, la verifica delle firme e la registrazione dei metadati. Inoltre è previsto l'uso di interfacce utente user-friendly per gli utenti finali, consentendo loro di interagire con la blockchain in modo intuitivo.

Implementeremo moduli di sicurezza per la scansione di vulnerabilità del software e il controllo della sicurezza delle firme.

Verranno eseguiti test estensivi su tutte le componenti, inclusi test di unità e integrazione ma anche test specifici sulla sicurezza, come test di penetrazione, per identificare e correggere vulnerabilità.

Verrà effettuato anche un deploy quindi rilasceremo la piattaforma su un ambiente di test per verificare il corretto funzionamento di tutte le funzionalità e successivamente rilasceremo la piattaforma sulla rete di produzione solo dopo aver confermato la sicurezza e la stabilità.

Revisione Continua e Aggiornamenti

Verranno rilasciate regolarmente aggiornamenti e patch di sicurezza per proteggere il software dalle nuove minacce e migliorare le funzionalità in base al feedback degli utenti.



RIFORNIMENTO

Hardware e Software di Sviluppo:

Computer, laptop e server sono necessari per lo sviluppo e il test del software di sicurezza, ma anche strumenti di debugging sono essenziali.

Server e Infrastruttura Cloud:

Per distribuire e ospitare servizi è necessario un'infrastruttura di server. L'utilizzo di servizi cloud come AWS, Azure o Google Cloud è una scelta strategica.

Ufficio e Attrezzature:

Arredamento d'ufficio, computer, attrezzature per conferenze e altre forniture da ufficio.

Marketing e Materiale Promozionale:

Materiali promozionali, brochure, siti web e campagne di marketing online per promuovere i nostri prodotti

Contratti Legali e Consulenti:

Servizi legali per redigere contratti, accordi di licenza e garantire la conformità alle normative.



Sicurezza Fisica:

L'azienda ha un ufficio fisico, per cui è necessario avere misure di sicurezza fisica, come telecamere di sicurezza, controllo degli accessi, ecc.

Assicurazioni:

Assicurazioni aziendali per proteggere l'azienda da eventuali rischi, come responsabilità civile e perdite finanziarie

Servizi di Assistenza Clienti:

Verra Implementato un sistema di assistenza clienti e i relativi strumenti per gestire le richieste e le preoccupazioni dei clienti.

Programmi di Beta Testing e Feedback:

Materiali e risorse per avviare programmi di beta testing e raccogliere feedback dagli utenti.

Contabilità e Software di Gestione:

Software di contabilità e strumenti di gestione aziendale per monitorare le finanze e gestire l'amministrazione.



Distribuzione

Strategie di Distribuzione

ChainSafe Security adotta diverse strategie per la distribuzione e la vendita del software, garantendo un accesso pratico e sicuro per gli utenti.

Piattaforme Online Autorizzate:

Il software sarà reso disponibile per il download attraverso piattaforme online autorizzate e sicure, tra cui ovviamente il nostro sito ufficiale

Canali di Vendita Diretta:

L'azienda manterrà canali di vendita diretti per interagire direttamente con aziende o organizzazioni interessate alla soluzione. Questo approccio consentirà una maggiore personalizzazione del software, adattandolo alle esigenze specifiche dei clienti.

Marketplace:

Chainsafe sarà disponibile anche su alcuni marketplace più famosi , in particolare: AWS Marketplace, Azure Marketplac, Apple store, Microsoft store o Heroku

Marketplace di Sicurezza:

Ci affideremo anche a Cybersecurity di Gartner per rendere disponibile il software.

Pacchetti e Bundles:

Offriremo anche pacchetti o bundles che includono più prodotti software correlati. Questo infatti può essere un modo efficace per aumentare il valore percepito e le vendite.

Applicazioni Corporate:

Ci concentreremo anche sulla vendita del software direttamente alle aziende, offrendo soluzioni personalizzate e supporto aziendale.



PIANO FINANZIARIO



Capitale di partenza

Dopo aver definito l'idea di business, ci siamo trovati di fronte al problema di ottenere un capitale iniziale significativo per avviare la nostra startup.

Inizialmente, disponiamo di un capitale di base di 14.000€, poiché ciascuno dei sette soci ha investito 2.000€ nella nostra iniziativa. Tuttavia, comprendiamo che questa somma non è sufficiente per avviare con successo l'attività che abbiamo in mente.



Smart&Start



Come fonte di finanziamento principale su cui appoggiarci abbiamo deciso di fare affidamento su Smart&Start.

Smart&Start Italia è l'incentivo che sostiene la nascita e la crescita delle startup innovative. Finanzia progetti compresi tra 100.000 euro e 1,5 milioni di euro. La domanda si presenta solo online sulla piattaforma di Invitalia.

Abbiamo richiesto il contributo attraverso la compilazione della domanda sottoscritta dal nostro legale con la documentazione allegata e abbiamo inviato il tutto attraverso posta elettronica certificata (PEC) all'indirizzo smartstartitalia@pec.invitalia.it.

La somma richiesta è di 100.000€, un importo necessario per coprire integralmente le spese di sviluppo e manutenzione del nostro software. Attendiamo ora con fiducia una risposta positiva per poter portare avanti con successo il nostro progetto imprenditoriale.

Possiamo quindi contare su un capitale iniziale di 114.000€.



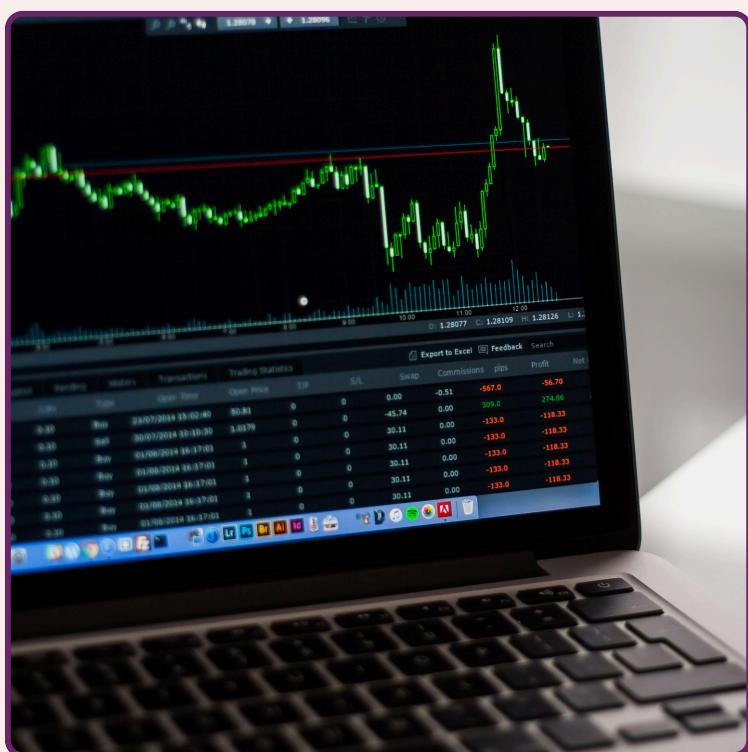
CONTO ECONOMICO



Conto economico

Chainsafe Security ha adottato un approccio **bottom-up** nella stesura del suo conto economico per una serie di ragioni strategiche e operative che rispecchiano la natura dinamica e competitiva del settore della sicurezza informatica.

Questa decisione è stata guidata da una visione chiara e dettagliata delle proiezioni finanziarie, fornendo una base solida per l'analisi e la gestione attiva delle risorse.



Precisione nelle Proiezioni dei Ricavi

L'approccio bottom-up consente a Chainsafe Security di analizzare e stimare i ricavi futuri in modo specifico e dettagliato. Suddividendo le fonti di ricavo in categorie di prodotto e aree geografiche, possiamo identificare con precisione le opportunità di crescita e adattare la nostra strategia alle diverse dinamiche di mercato.

Questa precisione è essenziale in un settore dove la diversificazione e l'adattabilità sono chiavi per il successo.



Agilità e Risposta Rapida alle Variazioni di Mercato

L'approccio bottom-up offre una flessibilità significativa nella risposta alle variazioni di mercato. Identificando con precisione le fonti di ricavo e i relativi costi, siamo in grado di regolare rapidamente la nostra strategia in base alle mutevoli condizioni del mercato. Questa agilità è un vantaggio competitivo, consentendoci di adattarci prontamente a nuove opportunità o sfide emergenti.



Visione Dettagliata per gli Stakeholder

La chiarezza e la trasparenza delle proiezioni finanziarie basate su un approccio bottom-up forniscono una visione dettagliata agli stakeholder, inclusi investitori, partner e team interni.

Questa trasparenza rafforza la fiducia e la comprensione reciproca, creando un ambiente di collaborazione e supporto.

Piano vendite relativo all'anno 2024

Ricavi

Durante il primo anno, Chainsafe Security prevede di generare ricavi principalmente attraverso la vendita di pacchetti di protezione.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Essential

Il modello base del nostro servizio di protezione presenta una barriera all'ingresso bassa in termini di costi. Stima di 3 clienti nel primo anno con un contratto di 119,90 € al mese.

Guadagno annuo stimato: 4.316,40 €.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Professional

Chainsafe Professional è la scelta perfetta per aziende di medie dimensioni e team di sviluppo impegnati in progetti critici. Offre una gamma estesa di funzionalità avanzate, inclusa la protezione del codice sorgente e un servizio di monitoraggio continuo. Si stima 1 cliente nel primo anno al costo di 259,90 € al mese.

Guadagno stimato da Chainsafe Professional: 3.118,80 €.

Totale Ricavi Annuali Stimati: 7.435,20 €.



Costi

Chainsafe Security pianifica l'allocazione di risorse finanziarie per garantire il corretto sviluppo e la promozione della piattaforma. Si nota che al momento non sono stati sostenuti costi relativi alle retribuzioni dei dipendenti.

Inoltre si sostengono dei costi di affitto immobiliare di 450€ al mese per il locale.

Sviluppo software

Budget dedicato: 70.000 €.

Manutenzione e costi per il mantenimento dei server e delle infrastrutture web

Budget dedicato: 22.700 €.

Investimenti in campagne pubblicitarie e risorse specializzate in marketing

Budget dedicato: 10.000 €.

Sviluppo sito web

Budget dedicato: 5.800 €.

Ricerca e sviluppo (circa il 15% dei ricavi)

Budget dedicato: 1.200 €.



Remunerazione impiegati

Totale stipendi : 0 €

Costi di affitto locale

Totale annuale : 5.400 €

Arredo d'ufficio

Totale annuale : 6.700 €

Totale Costi Annuali Stimati: 121.800 €.



Piano vendite relativo all'anno 2025

Ricavi

Durante il secondo anno, Chainsafe Security prevede di inserire un piano "Enterprise" che aggiunge un servizio VPN ed uno di supporto tecnico prioritario.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Essential

Stima di 12 clienti nel secondo anno con un contratto di 119,90 € al mese.

Guadagno annuo stimato: 17.265,60 €.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Professional

Si stimano 11 clienti nel secondo anno al costo di 259,90 € al mese.

Guadagno stimato da Chainsafe Professional: 34.306,80 €.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Enterprise

Questo piano rappresenta l'innovazione introdotta nel 2025 che comprende servizi migliorativi come quello di VPN e di Supporto tecnico prioritario.

Si stimano 8 clienti nel secondo anno al costo di 529,90 € al mese.

Guadagno stimato da Chainsafe Professional: 50.870,40€.

Totale Ricavi Annuali Stimati: 102.442,80 €.



Costi

Chainsafe Security pianifica ulteriori costi di sviluppo e manutenzione per quanto riguarda l'ulteriore piano Enterprise aggiunto. Dal secondo anno di attività i dipendenti cominciano a percepire uno stipendio mensile di 500€.

Inoltre si sostengono dei costi di affitto immobiliare di 450€ al mese per il locale. Si nota che aumentano anche i costi di manutenzione poichè si hanno più richieste da soddisfare, mentre i costi dedicati alla pubblicità rimangono invariati.

Sviluppo software

Budget dedicato: 4.500 €.

Manutenzione e costi per il mantenimento dei server e delle infrastrutture web

Budget dedicato: 25.700 €.

Investimenti in campagne pubblicitarie e risorse specializzate in marketing

Budget dedicato: 10.000 €.

Ricerca e sviluppo (circa il 15% dei ricavi)

Budget dedicato: 8.000 €.

Remunerazione impiegati

Totale stipendi : 42.000 €



Costi di affitto locale

Totale annuale : 5.400 €

Totale Costi Annuali Stimati: 95.600 €.



Piano vendite relativo all'anno 2026

Ricavi

Chainsafe Security conta di ingrandire il proprio ricavato dalla vendita dei piani Essential, Professional ed Avanzato in quanto la startup è più conosciuta.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Essential

Stima di almeno 20 clienti nel terzo anno con un contratto di 119,90 € al mese.

Guadagno annuo stimato: 28.776,00 €.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Professional

Si stimano 16 clienti nel terzo anno al costo di 259,90 € al mese.

Guadagno stimato da Chainsafe Professional: 49.900,80 €.

Vendita dei pacchetti Chainsafe Enterprise

Questo piano rappresenta l'innovazione introdotta nel 2025 che comprende servizi migliorativi come quello di VPN e di Supporto tecnico prioritario.

Si stimano 13 clienti nel terzo anno al costo di 529,90 € al mese.

Guadagno stimato da Chainsafe Professional: 82.664,40 €.

Total Ricavi Annuali Stimati: 161.341,20 €.



Costi

Durante il terzo anno, Chainsafe Security prevede di estinguere quasi del tutto il debito con Smart&Start. Ci si prefissa di investire di più per la manutenzione dei server e delle infrastrutture. Si continuano a sostenere i costi di affitto di 450 € al mese. La remunerazione di ogni dipendente raddoppia rispetto all'anno precedente salendo a 1000 €.

Manutenzione e costi per il mantenimento dei server e delle infrastrutture web

Budget dedicato: 28.600 €.

Investimenti in campagne pubblicitarie e risorse specializzate in marketing

Budget dedicato: 12.000 €.

Ricerca e sviluppo (circa il 15% dei ricavi)

Budget dedicato: 24.000 €.

Remunerazione impiegati

Totale stipendi : 84.000 €

Costi di affitto locale

Totale annuale : 5.400 €

Totale Costi Annuali Stimati: 154.000 €.



CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO

	2024	2025	2026
A) VALORE DELLA PRODUZIONE	107.435,00	102.564,00	161.341,20
A1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	7.435,00	102.442,80	161.341,20
A2) Ricavi da assegnazioni istituzionali	100.000,00	102.442,80	0
B) COSTI DELLA PRODUZIONE	121.800,00	53.600,00	70.000,00
Costi "esterni"	10.000,00	0	0
B1) Gestione veicoli aziendali	0	0	0
B2) Acquisti di servizi	75.800,00	4.500,00	0
B3) Costi di lavoro non dipendente / autonomo	22.700,00	25.700,00	28.700,00
B4) Costi per il godimento beni di terzi	5.400,00	5.400,00	5.400,00
B5) Acquisto di beni	6.700,00	0	0
Valore aggiunto	1.200,00	8.000,00	24.000,00
A - B	-14.365,00	48.964,00	91.341,00
C) COSTI PER IL PERSONALE	0	42.255,00	84.422,00
C1) Salari e stipendi	0	42.000,00	84.000,00
C2) Oneri sociali	0	100,00	200,00
C3) TFR	0	155,00	222,00
Risultato prima delle imposte (A - B - C)	-14.365,00	6.964,00	7.341,00
Imposte sul reddito dell'esercizio	/	1.741,00	1.835,00
Utile (perdita) dell'esercizio	-14.365,00	5.223,00	5.505,75



STATO PATRIMONIALE



Stato Patrimoniale

Attivi:

Gli attivi rappresentano le risorse possedute dall'azienda, comprese proprietà, risorse finanziarie e beni intangibili.

- **Immobilizzazione:**

- Immobilizzazione immateriale: 27.450 €
- Immobilizzazione materiale: 27.500 €
- Immobilizzazione finanziarie: 6.500 €

- Totale: 61.450 €

- **Attivo circolante:**

- Crediti: 106.000 €
- Disponibilità liquide: 14.000 €

- Totale: 120.000 €

- **Ratei e visconti:**

- Ratei attivi: 3.400 €
- Visconti attivi: 5.300 €

- Totale: 8.700 €

Totali Attivi:

Attivi Totali: 190.150 €



Passivi:

I passivi rappresentano le obbligazioni o i debiti dell'azienda.

- **Patrimonio Netto:**

- Riserve per altre immobilizzazioni finanziarie: 7.800 €
- Riserva per immobilizzazioni materiali: 5.700 €
- Utile (perdita) dell'esercizio 7.335 €

- Totale: 20.835 €

- **Fondi per rischi e oneri :**

- Totale: 1.200 €

- **Fondo trattamento di fine rapporto**

- Totale: 1650 €

- **Ratei e visconti:**

- Ratei attivi: 2.300 €
- Visconti attivi: 5.500 €

- Totale: 7.800 €

Totale Passivi

Passivi Totali: 31.485 €



STATO PATRIMONIALE

	2024
ATTIVO	
B) IMMOBILIZZAZIONI	61.450
I. Immobilizzazioni Immaterali	27.450
6) Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	4.450
7) Immobilizzazioni in corso e acconti	23.000
8) Altre	0
II. Immobilizzazioni Materiali	27.500
1) Terreni e fabbricati	5.400
2) Impianti e macchinari	6.700
3) Attrezzature	10.000
4) Altri beni	0
5) Immobilizzazioni in corso e acconti	5.400
III. Immobilizzazioni Finanziarie	6.500
1) Partecipazioni in:	0
a) Imprese controllate	0
2) Crediti	6.500
d-bis) Verso altri	6.500
3) Altri titoli	0
C) ATTIVO CIRCOLANTE	120.000
II. Crediti	106.000
1) Verso clienti	6.000



5-quater) Verso altri	100.000
a) Crediti verso Invitalia (Smart&Smart)	1000.00
b) Crediti verso dipendenti	0
c) Altri crediti	0
IV. Disponibilità liquide	14.000
1) Depositi bancari e postali	5.000
2) Denaro e valori in cassa	9.000
D) RATEI E RISCONTI	8.700
1) Ratei attivi	3.400
2) Risconti attivi	5.300
TOTALE ATTIVO	190.150
PASSIVO	
A) PATRIMONIO NETTO	20.835
VI) Altre riserve	0
1) Riserva da risultati di esercizi precedenti	0
3) Riserva per altre immobilizzazioni finanziarie	7.800
4) Riserva per immobilizzazioni materiali	5.700
6) Utile (perdita) dell'esercizio	7.335
B) FONDI PER RISCHI E ONERI	1.200
2) Altri	0
a) Cause e controversie in corso	0
b) Altri rischi	0



<i>c) Fondi per oneri</i>	1.200
- <i>Fondi oneri per premi incentivanti</i>	1.200
- <i>Altri Fondi per oneri</i>	0
C) FONDO TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO	1650
D) DEBITI	0
<i>7) Debiti verso fornitori</i>	0
<i>a) Debiti verso fornitori terzi</i>	0
<i>8) Altri debiti</i>	0
<i>a) Debiti verso personale dipendente</i>	0
<i>b) Debiti verso altri</i>	0
D) RATEI E RISCONTI	7.800
<i>1) Ratei attivi</i>	2.300
<i>2) Risconti attivi</i>	5.500
TOTALE PASSIVO	32.985



CASH FLOW



CASH FLOW 2024

USCITE DI CASSA	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4	Totale
Sviluppo software	70.000	0	0	0	70.000
Sviluppo sito web	5.800	0	0	0	5.800
Personale e salari	0	0	0	0	0
Marketing e promozione	5.000	3.000	1.000	1.000	10.000
Manutenzione	1.000	10.000	5.000	6.700	22.700
Affitto	1.350	1.350	1.350	1.350	5.400
Arredo di ufficio	5.700	1.000	0	0	6.700
Ricerca e sviluppo	300	300	300	300	1.200
TOTALE USCITE	83.350	15.650	7650	9.350	121.800
ENTRATE DI CASSA					
Capitale di partenza	14.000				14.000
Finanziamenti	100.00				100.00
Ricavi/incassi	1858	1858	1858	1858	7435
TOTALE ENTRATE	115.858	1858	1858	1858	31435
SALDO TRIMESTRALE DI CASSA	32.508	-13.762	-5792	-7432	5.522
CASH FLOW CUMULATO	32.508	18.746	12.954	5.522	



CASH FLOW 2025

USCITE DI CASSA	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4	Totale
Sviluppo software	3.200	1.300	0	0	4.500
Personale e salari	3.500	3.500	3.500	3.500	42.000
Marketing e promozione	5.000	4.000	1.000	0	10.000
Manutenzione	12.000	8.000	2.700	3.000	25.700
Affitto	1350	1350	1350	1350	5.400
Arredo di ufficio	0	0	0	0	0
Ricerca e sviluppo	2.000	2.000	2.000	2.000	8.000
TOTALE USCITE	27.050	20.150	10.550	9.850	95.600
ENTRATE DI CASSA					
Capitale di partenza	-365				-365
Finanziamenti	0	0	0	0	0
Ricavi/incassi	25.610,7	25.610,7	25.610,7	25.610,7	102442,8
TOTALE ENTRATE	25245,7	25610,7	25610,7	25610,7	102077,8
SALDO TRIMESTRALE DI CASSA	-1804,3	5460,7	15060,7	15760,7	34.477,8
CASH FLOW CUMULATO	-1804,3	3656,4	18717,1	34.477,8	



CASH FLOW 2026

USCITE DI CASSA	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4	Totale
Sviluppo software	0	0	0	0	0
Personale e salari	21.000	21.000	21.000	21.000	84.000
Marketing e promozione	5.000	4.000	2.000	1.000	12.000
Manutenzione	10.000	5.600	8.000	5.000	28.600
Affitto	1.350	1.350	1.350	1.350	5.400
Arredo di ufficio	0	0	0	0	0
Ricerca e sviluppo	10.000	4.000	4.000	6.000	24.000
TOTALE USCITE	47.350	35.950	36.350	34.350	154.000
ENTRATE DI CASSA					
Capitale di partenza	6477,8				6477,8
Finanziamenti	0	0	0	0	0
Ricavi/incassi	40335,3	40335,3	40335,3	40335,3	161341
TOTALE ENTRATE	46813,1	40335,3	40335,3	40335,3	167818,8
SALDO TRIMESTRALE DI CASSA	-537	4385	3985	5985	13818
CASH FLOW CUMULATO	-537	3848	7833	13818	



INDICI E RAPPORTI FINZIARI



INDICI FINANZIARI

Analisi della solidità

Rapporto di indebitamento

Formula: Attivo netto / Patrimonio netto



190.150,00 / 20.835,00

Risultato: 9,126

Interpretazione: Un rapporto di indebitamento di 9,126 indica che l'attivo netto dell'azienda è 9,126 volte il suo patrimonio netto. Questo suggerisce che l'azienda ha un livello significativo di indebitamento rispetto al suo patrimonio netto.

L'interpretazione di questo indice finanziario va rapportata al modello di business in atto, nel caso in questione si fa riferimento ad un modello di business altamente scalabile, infatti si prevede l'estinzione di gran parte dei debiti già entro i primi tre anni di attività.



Analisi della liquidità

Liquidità corrente

Formula: Attività a breve / Passività a breve

7.435,00 / 32.985,00

Risultato: 0,22

Interpretazione: Un rapporto di liquidità corrente di 0,17 suggerisce che l'azienda ha attività a breve termine pari al 17% delle sue passività a breve termine, ovvero e risorse immediate disponibili sono limitate rispetto agli obblighi finanziari nel breve periodo.



Analisi della redditività

Turnover

Formula: Ricavi Netti / Totale Attivo

7.435,20/190.150,00

Risultato: 0,039

Interpretazione: Un valore di 0,039 per l'indice di rotazione del capitale suggerisce che l'azienda genera ricavi corrispondenti a circa il 3,9% del totale dell'attivo. In termini pratici, ciò indica che per ogni unità di capitale investito nell'attivo, l'azienda sta generando entrate equivalenti al 3,9% di tale investimento.



CONTATTACI PER MAGGIORI INFORMAZIONI



+39 345 0764 2356



chainsafesecurity@gmail.com



[Chainsafe Security](#)



CHAINSAFE SECURITY