

Contato

mattoslucaas26@gmail.com

www.linkedin.com/in/lucas-mattos-356961161 (LinkedIn)

Principais competências

Vendas e marketing

Geração de leads

B2B

Lucas Mattos

Consultor de Vendas B2B e B2C | Gerente de Vendas | Consultor de Processos Comerciais

Teresópolis, Rio de Janeiro, Brasil

Resumo

Profissional com sólida experiência na área de vendas e gestão, com mais de 10 anos de trajetória em diversos setores, como construção e alimentação. Ao longo da minha carreira, tive oportunidade de desenvolver habilidades essenciais em atendimento ao cliente, gestão de estoque, compras e liderança de equipes.

Uma das empresas que tive destaque foi na Casa Hg, uma empresa de material de construção, onde comecei como auxiliar de estoque. Em um curto período, fui promovido a vendedor, onde alcancei as metas estabelecidas e me destaquei no atendimento e relacionamento com o clientes. Após um ano de sucesso em vendas, fui desafiado a mudar de setor e seguir para o setor de compras, onde fui responsável pelo controle de estoque, resolução de problemas com produtos defeituosos e, um dos meus maiores feitos, a organização logística do novo setor de estoque, o que trouxe ganhos significativos para a operação da empresa.

Minha jornada também inclui uma passagem pelo Grupo Mad, uma rede de restaurante renomada em Teresópolis. Comecei como "extra" para complementar minha renda e ajudar com as despesas do casamento, mas logo me apaixonei pelo setor e ingressei como garçom. Seis meses depois recebi a proposta para assumir a gerência, função que desempenhei com muito comprometimento por um ano, liderando a equipe e aprimorando os processos internos para melhorar a experiência dos clientes e aumentar a eficiência da operação.

Sou movido a desafios, tenho paixão por desenvolver equipes, criar soluções que otimizem processos. Busco aprimorar minhas habilidades e agregar valor às empresas com as quais me relaciono.

Experiência

Grupo MAD

Gerente geral

maio de 2023 - fevereiro de 2025 (1 ano 10 meses)

Teresópolis, Rio de Janeiro, Brasil

Comecei na empresa fazendo freelancer para complementar renda, depois de 1 ano resolvi aproveitar a oportunidade de ser contratado. Sai do meu outro emprego e comecei a me dedicar 100% na empresa. No início do contrato comecei com garçom e 6 meses depois tive a proposta de ser gerente da casa. Estou gerente desde de janeiro de 2024, onde tenho como responsabilidade, organização das escalas de trabalho, gestão e controle de estoque, gestão de pessoas, relação com o cliente.

Clínica Veterinária Apaixonados Por Quatro Patas

Gerente operacional

março de 2021 - dezembro de 2024 (3 anos 10 meses)

Teresópolis, Rio de Janeiro, Brasil

Martuchelli Home center

Vendedor

fevereiro de 2020 - junho de 2022 (2 anos 5 meses)

Teresópolis, Rio de Janeiro, Brasil

Casahg

auxiliar de compras

fevereiro de 2015 - junho de 2022 (7 anos 5 meses)

Freelance

gerente de processos

junho de 2019 - novembro de 2019 (6 meses)

Teresópolis, Rio de Janeiro, Brasil

Um empresa de e-commerce, minha função era acompanhar todo o processo do cliente, desde a criação do produto até a produção do mesmo para venda on-line.

Gerenciava uma equipe de 7 pessoas diretamente, fora as empresas prestadoras de serviço.

Formação acadêmica

UNOPAR - Universidade Norte do Paraná
Gestão Ambiental · (2015 - 2017)

Udemy Alumni
Front-end · (fevereiro de 2025 - maio de 2025)

Alura
Django · (maio de 2022)