

# Trabajo Práctico 2

[7506-9558] Organización/Ciencia de Datos Cátedra Martinelli Segundo cuatrimestre de 2025

Alumno	Padrón	Email
Giannantonio, Maurizio	108119	mgiannantonio@fi.uba.ar

# Índice

1.	Introducción	2
2.	Consultas de la cátedra	2
	2.1. Cuál es el estado que más descuentos tiene en total? y en promedio?	2
	2.2. ¿Cuáles son los 5 códigos postales más comunes para las órdenes con estado 'Refunded'? ¿Y cuál	
	es el nombre más frecuente entre los clientes de esas direcciones?	3
	2.3. Para cada tipo de pago y segmento de cliente, devolver la suma y el promedio expresado como	
	porcentaje, de clientes activos y de consentimiento de marketing	4
	2.4. Peso total de inventario por marca para productos con 'stuff'	5
	2.5. porcentaje de productos cuyo stock es al menos 20 porciento más alto que el stock promedio de	
	su marca	6
	2.6. cantidad de órdenes que no hayan comprado ninguno de los $10$ productos más vendidos	6
3.	Consultas exploratorias complementarias	7
	3.1. Top-3 métodos de pago por cantidad de órdenes completadas en 2024	7
	3.2 Precio promedio por categoría padre	8

# 1. Introducción

En el presente trabajo se realiza el análisis y resolución de consultas sobre un conjunto de datos compuesto por los siguientes datasets: orders, order\_items, categories, customers, reviews, products e inventory\_logs. Los archivos, provistos por la cátedra en formato .csv, fueron cargados en Apache Spark mediante una Spark-Session y procesados principalmente a través de la API de RDDs, complementando cuando corresponde con la API de DataFrames para comparativas de desempeño.

En una primera etapa se efectuó la limpieza y normalización de datos: estandarización de cadenas y manejo de valores inválidos, derivación de atributos (por ejemplo, extracción de estado y código postal desde direcciones) y verificación de claves para los cruces entre tablas. Los distintos datasets se integran mediante identificadores (order\_id, product\_id, customer\_id, etc.), lo cual permite realizar uniones y agregaciones distribuidas de manera eficiente.

El objetivo principal es formular y resolver seis consultas específicas exclusivamente con Spark, priorizando la implementación con RDDs para afianzar el modelo de programación distribuida.

El código completo utilizado para cargar datos, limpiar, transformar y ejecutar las consultas se encuentra disponible en el repositorio correspondiente. En consecuencia, este informe se centra en el razonamiento seguido, las decisiones de modelado/limpieza, y los hallazgos derivados de la ejecución en Spark. Algunas de las funciones utilizadas para la limpieza de datos estan definidas en el código.

# 2. Consultas de la cátedra

# 2.1. Cuál es el estado que más descuentos tiene en total? y en promedio?

**Objetivo.** Determinar, a partir de las órdenes (RDD rddOrders), qué estado acumula:(i) el mayor descuento total (discount\_amount sumado) Y (ii) el mayor descuento promedio por orden.

#### Supuestos.

- Se extrae de shipping\_address el código de dos letras inmediatamente antes del código postal (p.ej., "..., MA 26926").
- Se excluyen registros con shipping\_address nulo y/o discount\_amount nulo o no positivo.

### Metodología (RDD).

- 1. Limpieza y mapeo: Filtramos órdenes válidas y mapeamos a pares (state, (discount, 1)).
- 2. Agregación por clave: reduceByKey acumula (suma\_descuento, conteo\_ordenes) por estado. El resultado se cachea para reutilizarlo.
- 3. Máximo por total: Seleccionamos el estado con mayor suma\_descuento.
- 4. Máximo por promedio: Convertimos a promedio suma/n y seleccionamos el máximo.

Complejidad y performance. El pipeline realiza una sola barajada principal (reduceByKey). El cache() sobre el RDD agregado evita recomputar cuando se calculan ambos máximos (total y promedio). Estas cifras dependen del dataset y de los filtros mencionados.

```
rddEstadosConDescuentos = rddOrders.filter(lambda r: r.shipping_address and r.discount_amount is not

→ None).map(lambda r: (extract_state(r.shipping_address),

→ to_float(r.discount_amount))).filter(lambda kv: kv[0] is not None and kv[1] is not None and kv[1]

→ > 0).mapValues(lambda v: (v, 1)).reduceByKey(lambda a,b: (a[0]+b[0], a[1]+b[1])).cache()

# Estado con MÁS DESCUENTO TOTAL ($)

rddEstadosConDescuentos.mapValues(lambda sc: sc[0]).reduce(lambda a,b: a if a[1] > b[1] else b)

# Estado con MÁS DESCUENTO TOTAL ($)
```

```
estado_max_total = rddEstadosConDescuentos.mapValues(lambda sc: sc[0]).reduce(lambda a,b: a if a[1] >

→ b[1] else b)

# Estado con MAYOR PROMEDIO de descuento ($ por registro con descuento)

estado_max_prom = rddEstadosConDescuentos.mapValues(lambda sc: sc[0] / sc[1]).reduce(lambda a,b: a if

→ a[1] > b[1] else b)

print(f"estadoConMasDescuentosTotales: {estado_max_total[0]}, ${estado_max_total[1]:,.2f}")

print(f"estadoConMasDescuentosEnPromedio: {estado_max_prom[0]}, ${estado_max_prom[1]:,.2f}")
```

# 2.2. ¿Cuáles son los 5 códigos postales más comunes para las órdenes con estado 'Refunded'? ¿Y cuál es el nombre más frecuente entre los clientes de esas direcciones?

Objetivo. (i) Encontrar los 5 códigos postales más comunes entre las órdenes con estado Refunded. (ii) Para cada uno de esos ZIPs, determinar el nombre de pila más frecuente entre los clientes que tienen órdenes Refunded a esas direcciones.

#### Supuestos.

- El estado de la orden se toma desde orders.status y se compara de manera *case-insensitive* con Refunded.
- El código postal (ZIP) se extrae de shipping\_address.
- Los nombres de clientes provienen de customers.first\_name y se normalizan con capitalización tipo Title Case.

# Metodología (RDD).

- 1. Filtrado y extracción de ZIP: de rddOrders nos quedamos con las órdenes Refunded y mapeamos a (zip, customer\_id).
- 2. Frecuencias de ZIPs: map + reduceByKey para contar ocurrencias; luego takeOrdered(5) para el Top-5.
- 3. Broadcast del Top-5: difundimos el conjunto de ZIPs top para filtrar rápido las órdenes relevantes.
- 4. Join con clientes: (customer\_id, zip) join (customer\_id, first\_name) → (zip, first\_name).
- 5. Top nombre por ZIP: contamos (zip, first\_name); resolvemos empates por orden alfabético del nombre.

Complejidad y performance. Una barajada principal en el reduceByKey de ZIPs y otra en el join con clientes. El broadcast del Top-5 evita mover datos innecesarios en esa etapa.

### Resultados (dataset de cátedra).

- Top-5 ZIPs (Refunded): 70696 (6), 47612 (5), 11954 (5), 83755 (5), 59883 (5).
- Nombre más frecuente por ZIP: 11954  $\rightarrow$  Anthony (1), 47612  $\rightarrow$  Debbie (1), 59883  $\rightarrow$  Carolyn (1), 70696  $\rightarrow$  Amber (1), 83755  $\rightarrow$  Alexis (1).

Estas cifras dependen del dataset y de los criterios de limpieza.

```
10
    ordersRefundedTop5Bycust = rddOrdersRefundedZipCus.filter(lambda zc: zc[0] in btop5.value).map(lambda
11
    \rightarrow zc: (zc[1], zc[0]))
12
13
    rddbyCus = rddcustomers.map(lambda clientes:
14
       (clientes.customer_id,normalizar_string(clientes.first_name))).filter(lambda x: x[1]is not None)
15
    joined = ordersRefundedTop5Bycust.join(rddbyCus)
16
17
    nameCountByZip = joined.map(lambda x: ((x[1][0], x[1][1]), 1)).reduceByKey(lambda a,b: a[1]+b[1])
18
19
    # Top nombre por ZIP (con desempate alfabético)
20
    topNamePerZip = nameCountByZip.map(lambda znc: (znc[0][0], (znc[0][1], znc[1]))).reduceByKey(lambda a,
    \rightarrow b: a if (a[1] > b[1]) or (a[1] == b[1] and a[0] <= b[0]) else b)
22
```

# 2.3. Para cada tipo de pago y segmento de cliente, devolver la suma y el promedio expresado como porcentaje, de clientes activos y de consentimiento de marketing.

Objetivo. Para cada combinación de método de pago y segmento de cliente, calcular: (i) la suma (cantidad total de clientes únicos) y (ii) el promedio expresado como porcentaje de clientes activos y con consentimiento de marketing.

## Supuestos.

- Consideramos clientes únicos por método de pago: si un cliente aparece varias veces con el mismo método, cuenta una sola vez.
- Se excluyen clientes sin registration\_date, customer\_segment, is\_active o marketing\_consent.
- Normalizamos payment\_method y customer\_segment a *Title Case* y comparamos ignorando mayúsculas/minúsculas.

#### Metodología (RDD).

- 1. Método por cliente (único): de rddOrders mapeamos (customer\_id, payment\_method), normalizamos y deduplicamos por (customer, método).
- 2. Atributos del cliente: de rddcustomers tomamos (segmento, is\_active, marketing\_consent) filtrando nulos.
- 3. Join por customer\_id: obtenemos (método, segmento, activo, marketing).
- 4. Agregación: por clave (método, segmento) sumamos activos, marketing y total).
- 5. Porcentajes: calculamos  $\frac{100 \cdot \text{activos}}{\text{total}}$  y  $\frac{100 \cdot \text{marketing}}{\text{total}}$ .

Complejidad y performance. Los filtros y mapeos son baratos (recorren los datos una vez). Lo más costoso es el join entre órdenes y clientes; para alivianarlo repartimos ambos RDDs con partitionBy(200) y así el join trabaja más "local". La agregación final por (método, segmento) y el sortBy operan sobre pocos grupos, por eso su impacto es bajo. Usamos cache solo si vamos a reutilizar resultados; si no, puede ocupar memoria de más.

```
CustomersSegmentMarketing = CustomersPerId.partitionBy(NP).cache()
    joined = customersMethod.join(CustomersSegmentMarketing)
10
11
    MethodAndSegment = joined.map(lambda kv: ((kv[1][0], kv[1][1][0]), # clave = (metodo, segmento)
12
    (1 if kv[1][1][1] else 0,
                                                  # suma activos
13
    1 if kv[1][1][2] else 0,
                                                  #suma marketing
14
    1))).reduceByKey(lambda a,b: (a[0]+b[0], a[1]+b[1], a[2]+b[2]))
15
16
    Porcents = MethodAndSegment.mapValues(lambda t: (
17
        t[2].
                                      # total_clientes
18
        100.0 * t[0] / t[2],
                                     # % clientes_activos
19
        100.0 * t[1] / t[2]
                                     # % marketing
20
      )
21
    )
22
    tablaFinal = Porcents.map(lambda x: (
23
          x[0][1],
                    # segmento_cliente
24
25
          x[0][0],
                    # metodo_pago
                    # total_clientes
26
          x[1][0],
          x[1][1], # % clientes_activos
27
          x[1][2]
                    # % marketing
28
        )).sortBy(lambda x: (x[0], x[1])).cache() # ordena por segmento, luego método de pago
29
31
```

# 2.4. Peso total de inventario por marca para productos con 'stuff'

Objetivo. Entre los productos cuya description contiene la palabra "stuff" (ignorando mayúsculas/minúsculas), calcular el peso total de inventario por marca y mostrar las 5 marcas con mayor peso total.

#### Supuestos.

- El peso total de inventario por producto se calcula como weight\_kg × stock\_quantity.
- Se excluyen registros con brand, description, weight\_kg o stock\_quantity nulos/no válidos, y valores  $\leq 0$ .
- Las marcas se normalizan (*Title Case*) para unificar variantes.

# Metodología (RDD).

- 1. Filtrado por palabra clave y datos válidos: de rddProducts nos quedamos con productos cuyo description contiene "stuff" y con peso/stock/marca válidos.
- 2. Mapeo a pares: transformamos a (brand, peso\_total), donde peso\_total = weight\_kg × stock\_quantity.
- 3. Agregación por marca: usamos reduceByKey para sumar peso\_total por brand.
- 4. Top-5: aplicamos takeOrdered(5) con clave negativa para obtener las 5 marcas más pesadas.

Complejidad y performance. Los filtros y mapeos recorren los productos una vez. La parte más costosa es la reduceByKey (una barajada) que agrupa por marca; como el número de marcas es mucho menor que el de productos, el *Top-5* final es liviano.

```
10 1. 3M: 1,851,279.46 kg.
12 2. Adidas: 1,578,522.37 kg.
13 3. Hasbro: 1,506,279.13 kg.
14 4. Wayfair: 1,448,357.55 kg.
15 5. Nike: 1,385,209.17 kg.
```

# 2.5. porcentaje de productos cuyo stock es al menos 20 porciento más alto que el stock promedio de su marca.

Objetivo. Calcular el porcentaje global de productos cuyo stock\_quantity es  $\geq 120\,\%$  del stock promedio de su marca. Ej.: si Adidas promedia 100, cuentan los productos Adidas con stock > 120. Supuestos.

- Se consideran solo productos con brand no nula y stock\_quantity > 0.
- La marca se normaliza para unificar variantes (espacios/casos).
- El promedio se calcula por marca y luego se evalúa la condición producto a producto.

# Metodología (RDD).

- 1. Filtrado y mapeo: (brand, stock) para productos válidos.
- 2. Promedio por marca: mapValues a (suma, conteo) + reduceByKey; luego suma/conteo.
- 3. Join producto-promedio: (brand, (stock, avg\_brand)).
- 4. Marcado y porcentaje: marcar 1 si stock > 1,2 · avg\_brand, sumar y dividir por el total.

Complejidad y performance. Los filtros y mapeos recorren una vez los productos. La parte más costosa es la agregación por marca (reduceByKey) y el join contra los promedios; como el número de marcas es mucho menor que el de productos, el cálculo del porcentaje final es liviano.

# Código.

```
products = rddProducts.filter(lambda product: (product.stock_quantity is not None and
    → product.stock_quantity > 0) and product.brand is not None).map(lambda product:
        (normalizar_string(product.brand), product.stock_quantity)).filter(lambda kv: kv[0] is not
       None).map(lambda x: (x[0],x[1])).cache()
   sumatoria = productos.mapValues(lambda x: (x, 1)).reduceByKey(lambda a,b: (a[0]+b[0], a[1]+b[1]))
   promedios = sumatoria.mapValues(lambda s : s[0]/s[1]) # (marca, avg_stock)
5
    # Uno cada producto con el promedio de su marca
6
7
    # productos: (marca, stock) promedios: (marca, avg)
    joined = productos.join(promedios)
8
   marcados = joined.map(lambda x: 1 if x[1][0] > 1.2 * x[1][1] else 0)
10
11
   cumplen = marcados.sum()
12
                                        # total de productos válidos
          = productos.count()
13
   porcentaje_global = 100.0 * cumplen / total if total else 0.0
    # ----- Resultados -----
15
   print(f"Porcentaje global de productos con stock > 120% del promedio de su marca:
16
    \rightarrow {porcentaje_global:.4f}%")
    #Porcentaje global de productos con stock > 120% del promedio de su marca: 39.9650%
17
18
```

# 2.6. cantidad de órdenes que no hayan comprado ninguno de los 10 productos más vendidos.

Objetivo. Obtener la cantidad de órdenes cuyos items no incluyen ninguno de los 10 productos más vendidos.

#### Supuestos.

■ Los más vendidos se definen por cantidad de items en order\_items (no por facturación).

- Se usan product\_id y order\_id no nulos.
- La lista Top-10 se difunde con broadcast para filtrar rápido.

### Metodología (RDD).

- 1.  $Top-10 \ productos$ : contar (product\_id  $\rightarrow$  cantidad) con reduceByKey y tomar el Top-10.
- 2. Marcar órdenes: para cada item mapear (order\_id  $\rightarrow$  1) si su product\_id está en el Top-10, si no (order\_id  $\rightarrow$  0), y sumar por orden.
- 3. Contar: filtrar las órdenes con suma = 0 (no compraron Top-10) y contar.

Complejidad y performance. Hay dos pasos costosos: el conteo por product\_id y la suma por order\_id (ambos usan reduceByKey). El broadcast del Top-10 es pequeño y barato. El takeOrdered(10) es liviano porque opera sobre el resumen de productos.

# Código.

```
ProductsSellers = rddOrderItems.filter(lambda x: x.product_id is not None and x.order_id is not
    → None).map(lambda x: (x.product_id,1)).reduceByKey(lambda a,b : a + b)
   top10ProductsBestSellers = ProductsSellers.takeOrdered(10, key = lambda x: -x[1])
   top10_ids = set(pid for (pid, _) in top10ProductsBestSellers)
6
   btop10 = sc.broadcast(top10_ids)
    # Para cada ítem de orden, marco pertenece al top10
   # (order_id -> 1 si contiene un producto del top10, 0 si no)
10
   orderHasTop10 = rddOrderItems.filter(lambda x: x.product_id is not None and x.order_id is not
11
    → None).map(lambda x: (x.order_id, 1 if x.product_id in btop10.value else 0)).reduceByKey(lambda a,
       b: a + b) # suma de flags por orden
12
   #Órdenes que NO compraron ninguno del top10: suma == 0
13
   ordersNotInTop10 = orderHasTop10.filter(lambda kv: kv[1] == 0).keys()
14
15
   # Cantidad pedida
16
   count_orders_not_in_top10 = ordersNotInTop10.count()
17
   # ----- Resultados -----
18
   print("Cantidad de órdenes que no compraron ninguno de los 10 productos más vendidos:",
19
       count_orders_not_in_top10)
20
   #Cantidad de órdenes que no compraron ninguno de los 10 productos más vendidos: 99490
21
```

# 3. Consultas exploratorias complementarias

# 3.1. Top-3 métodos de pago por cantidad de órdenes completadas en 2024.

Objetivo. Obtener el Top-3 de métodos de pago con más órdenes completadas durante 2024.

#### Supuestos.

- El estado de una orden completada es Completed (comparación case-insensitive).
- El año se extrae de un campo de fecha ISO (p.ej., order\_date con formato YYYY-MM-DD...).
- payment\_method se normaliza (*Title Case*) para unificar variantes.

### Metodología (RDD).

- 1. Filtrado y normalización: conservar órdenes con payment\_method, order\_date y status válidos; normalizar método y estado.
- $2. \ \textit{Selecci\'on de 2024 completed y a\~no} = 2024.$
- 3. Conteo y Top-3: reduceByKey para contar por método y takeOrdered(3) en orden descendente.

Complejidad y performance. El costo principal es el conteo por método con reduceByKey (una barajada). Los filtros y mapeos son lineales; el *Top-3* es liviano.

### Código.

```
def extraer_anio_iso(s):
    if not s: return None
    s = str(s).strip()
    return int(s[:4]) if len(s) >= 4 and s[:4].isdigit() else None

metodosDePagoCompletadas2024 = rddOrders.filter(lambda order: order.payment_method is not None and
    order.created_at is not None and order.status is not None).map(lambda
    x:(normalizar_string(x.payment_method), (normalizar_string(x.status),
    extraer_anio_iso(x.order_date)))).filter(lambda t: t[0] is not None and t[1][0] == 'Completed' and
    t[1][1] == 2024).map(lambda x: (x[0],1)).reduceByKey(lambda a,b: a+b)

metodosDePagoCompletadas2024.takeOrdered(3,lambda x: -x[1])
```

# 3.2. Precio promedio por categoría padre

Objetivo. Calcular el precio promedio de los productos por categoría padre y mostrar las 5 categorías padre con mayor promedio.

#### Supuestos.

- Se consideran productos con category\_id y price válidos, y price > 0.
- Se consideran categorías con category\_id, parent\_category y created\_at no nulos.
- parent\_category se normaliza (Title Case) para unificar variantes.

## Metodología (RDD).

- 1. Productos: mapear a (category\_id, price).
- 2. Categorías: mapear a (category\_id, parent\_category) normalizada.
- 3. Join por category\_id: obtener (parent\_category, price) por producto.
- 4. Promedio por padre: agregar (suma, conteo) y luego dividir; tomar Top-5 descendente.

Complejidad y performance. El paso dominante es el join por category\_id. La agregación por parent\_category (reduceByKey) introduce una barajada adicional. Los filtros y mapeos son lineales; el *Top-5* es liviano.

```
catPrice = rddProducts.filter(lambda prod: prod.price and prod.category_id is not None and prod.price
       > 0).map(lambda x: (x.category_id, x.price))
    categories = rddCategories.filter(lambda cat:cat.category_id and cat.parent_category and

    cat.created_at is not None).map(lambda cat: (cat.category_id,
       normalizar_string(cat.parent_category))).filter(lambda x:x[1] is not None)
    joinCategoriesPrice = categories.join(catPrice)
5
6
    sumas_conteos = joinCategoriesPrice.map(lambda p: (p[1][0],(p[1][1],1))).reduceByKey(lambda a,b:
    \rightarrow (a[0]+b[0], a[1] +b[1]))
    promedio_por_parent = sumas_conteos.mapValues(lambda sc: sc[0] / sc[1])
9
10
    top5Parent = promedio_por_parent.takeOrdered(5, key=lambda kv: -kv[1])
11
12
    for cat, avg in top5Parent:
13
        print(f"{cat}\t{avg:.2f}")
14
15
    #Electronics
                         1504.47
16
                       1013.22
    #Automotive
17
    #Handmade
                      506.24
18
    #Grocery & Gourmet Food
                                    506.12
19
    #Industrial & Scientific
                                     505.82
20
21
```

Enlace al repositorio: https://github.com/MaurizioG28/TP\_CIENCIA\_DATOS.git