Planificación y Gestión de Proyectos Informáticos

Bloque I. Tema 2.

Preparación de un proyecto informático

Máster en Ingeniería Informática Universidad de Granada



Objetivos

- Conocer los medios de divulgación de proyectos
- Conocer los formatos y tipos de la documentación a presentar
- Ver cómo redactar una propuesta técnica y un informe
- Conocer la importancia de un manual de coordinación
- Descubrir la utilidad de las pruebas de concepto y los estudios piloto

Contenidos

- 1. Tipos de proyectos
- 2. Pasos para la solicitud
- 3. Convocatoria
- 4. Pliegos
- 5. Propuesta Técnica
- 6. Manual de Coordinación
- 7. Informes
- 8. Estudio piloto/Prueba de concepto
- 9. Financiación pública

3

1. Tipos de proyectos

- Para solicitar:
 - Concurso en convocatoria pública
 - Adjudicación directa
- Propios:
 - Plan estratégico de la empresa
 - Petición de un cliente
 - Internos (para gestión interna de la empresa)

4

2. Pasos para la solicitud

- 1. (públicos) Ver convocatorias de licitación: búsqueda
- 2. (públicos) Ver pliegos de condiciones: administrativos y técnicos
- 3. Presentación de documentación:
 - Propuesta técnica
 - Presupuesto
 - Otros: currículum, garantías, informes bancarios, avales,...
- 4. Adjudicación [negociación]
- 5. Revisión de datos previos, obtención de permisos y autorizaciones

3. Convocatoria

- Abierta: todos los solicitantes presentan propuesta completa
- Restringida: todos los solicitantes presentan un resumen y sólo se invitará a presentar una propuesta completa a los solicitantes que hayan sido preseleccionados
- Pública: Licitaciones y contratos en BOE, BOJA, entidades asociadas a empresas y administraciones, ...
- Privada: Contratos o convenios. Página web, tablones de anuncios, contacto directo,...

4. Pliegos. Pliegos de condiciones

Son el documento más importante desde el punto de vista contractual. Fijan cómo hacer el proyecto, deberes y obligaciones.

Puede haber uno administrativo y otro técnico, que incluyen:

- Condiciones generales legales y administrativas.
- Condiciones sobre materiales y equipos, referenciando normas y reglamentos oficiales.
- Condiciones de ejecución.
- Condiciones económicas y pagos.

4. Pliegos. Pliego administrativo

ELEMENTOS DEL CONTRATO:

- 1. Régimen jurídico del contrato.
- 2. Objeto del contrato.
- 3. Presupuesto de licitación y precio del contrato.
- 4. Existencia del crédito.
- 5. Plazo de ejecución.
- 6. Capacidad y solvencia del empresario para contratar.
- 7. Perfil de contratante.

ADJUDICACIÓN DEL CONTRATO

- 8. Procedimiento de Adjudicación.
- 9. Presentación de las proposiciones.
- 10. Selección del contratista y adjudicación.
- 11. Formalización del contrato.

7

4. Pliegos. Pliego administrativo (cont. 1)

EJECUCIÓN DEL CONTRATO

- 12. Responsable del contrato.
- 13. Ejecución del contrato.
- 14. Obligaciones laborales, sociales, y económicas del contratista.
- 15. Seguros.
- 16. Plazos y penalidades
- 17. Abono del precio.
- 18. Recepción.
- 19. Propiedad de los trabajos realizados.
- 20. Modificación del contrato.
- 21. Resolución del contrato.

4. Pliegos. Pliego administrativo (cont.2)

PRERROGATIVAS DE LA ADMINISTRACIÓN. JURISDICCIÓN Y RECURSOS

- 22. Prerrogativas de la Administración.
- 23. Jurisdicción competente.
- 24. Recurso especial en materia de contratación.

10

4. Pliegos. Pliego administrativo (cont. 3)

ANEXOS

- Medios de justificación de la solvencia económica, financiera y técnica o profesional y criterios de selección.
- Declaración responsable de tener capacidad para contratar
- Modelo orientativo de aval.
- Certificación de no estar incurso en incompatibilidad para contratar
- Proposición económica.
- Variantes o alternativas previstas.
- Criterios objetivos de adjudicación y baremo de valoración.

11

12

4. Pliegos. Pliego técnico (peticionario)

- 1. Objetivos del proyecto
- 2. Descripción de servicios a prestar
- 3. Organización del trabajo
- 4. Propiedad de los trabajos
- 5. Garantía y mantenimiento
- 6. Acuerdos a nivel de servicio
- 7. Aceptación de los servicios
- 8. Información de base
- 9. Plazos y penalizaciones
- 10. Precio del contrato y modelo de oferta económica
- 11. Contenido de la oferta técnica a presentar
- 12. Criterios de valoración

2

5. Propuesta técnica (vosotros)

- Título
- Resumen
- · Lugar de ejecución
- Duración
- Objetivos (funcionalidad, calidad, plazos, costes, ...)
- Justificación (estudios de mercado, resultados de investigación previos, bases teóricas, documentación sobre la temática del proyecto, ...)
- · Antecedentes o historial de equipo de desarrollo
- Cronograma: actividades a realizar en relación con los objetivos e implicación de los participantes. Asignación de recursos y Entregables para cada actividad.
- Cauces de seguimiento por parte del cliene
- Valor añadido
- · [Beneficios y beneficiarios]

13

15

6. Manual de coordinación o plan de dirección

Acuerdos del equipo de desarrollo, documento escrito y firmado:

- Ciclo de vida y Metodología desarrollo
- Recursos software y hardware para el desarrollo
- Organización del equipo de trabajo (estructura, normas)
- Herramientas para comunicaciones en el equipo de trabajo
- Relaciones con el cliente (entrevistas, reuniones, revisiones, ...)
- Estándares de documentación
- Estándares de código
- Plan de gestión de cambios
- Medición del desempeño o progreso del proyecto
- Control de versiones (método y herramientas)
- Gestión de calidad (proceso y herramientas)

15

7. Con los peticionarios...

- Entrevistas, consultas, cuestionarios, reuniones bilaterales con stakeholders concretos.
- Nosotros: Informes periódicos de realización: Actividades realizadas y pendientes: tiempo, resultados, entregables
- Ellos: Valoraciones intermedias y final
- Planificar y realizar formación (si procede)
- Planificar y realizar difusión (si procede)

8. Estudio piloto/Prueba de concepto

- Prueba de concepto: antes, determina viabilidad, explora alternativas, implica innovación e inventiva
- Estudio piloto: después, prueba resultados y satisfacción de objetivos

17

1/

8. Estudio piloto/Prueba de concepto

- Hipótesis
- Población: ámbito, requisitos especiales, edad, sexo, nivel diferenciador, número de individuos. Tipo de estudio: Grupo de control-grupo experimental / Estudio de casos.
- Materiales: test, cuestionarios, entrevistas
- Consentimientos informados (comité de ética)
- (En su caso) Protección de datos: https://secretaringeneral.ugr.es/unidades/oficina-
- Análisis estadístico e informes
- Imprescindibles para márketing y publicaciones

19

9. Financiación I+D pública

- Proyectos de I+D [+i]
- Individuales o coordinados
- Centros de investigación [+empresas]
- Jóvenes, investigadores reconocidos, grupos
- Local, regional, nacional, internacional
- Convocatorias anuales o periódicas

19

9. Enlaces financiación I+D

Vicerrectorado de Investigación: investigacion.ugr.es/ayudas

Oficina de Transferencia de Resultados de Investigación (OTRI): otri.ugr.es/

Oficina de Proyectos Internacionales (OFPI): ofpi.ugr.es/

Vicerrectorado de Internacionalización:

internacional.ugr.es/pages/asoc redes

internacional.ugr.es/pages/proyectos/programas index

Agencia Estatal de Investigación (AEI): aei.gob.es/

Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI): cdti.es/

Convocatorias europeas:

https://ec.europa.eu/info/research-and-innovation/funding/funding-opportunities/funding-programmes-and-open-calls es

Tarea Tema 2

Búsqueda de una oferta concreta de licitación relacionada con servicios TI y con la temática del proyecto a realizar en prácticas. Descripción del servicio solicitado, criterios de adjudicación y estado de la licitación (1 página).

Buscar pliegos de condiciones y documentación asociada a ofertas de proyectos reales del ámbito TIC (servicios): consulta de licitaciones y contratos en Internet. Ejemplos de sitios: https://contrataciondelestado.es/wps/portal, https://www.juntadeandalucia.es/contratacion

21