



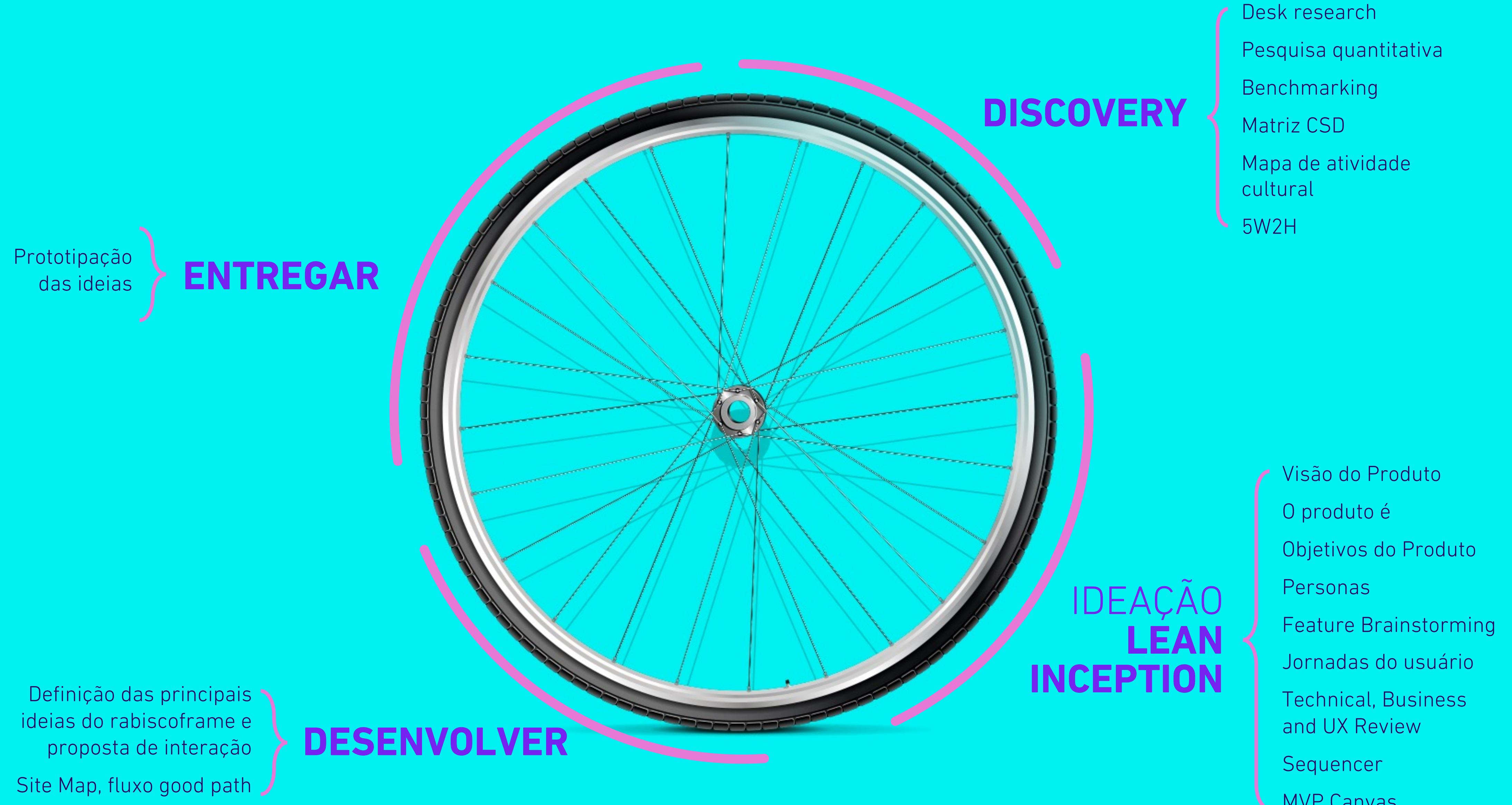
Sua segurança do seu jeito



## CENÁRIO

Com o crescimento contínuo do número de bicicletas sendo usada como meio de transporte alternativo e sustentável, além de práticas esportivas, lazer e bem estar, não só no Brasil mas no mundo, percebemos que falta de segurança, de pontos de manutenção e seguradoras, estão se tornando cada vez mais uma necessidade a ser suprida para esse nicho. Através de dados coletados em pesquisas de desk-research, benchmarking e formulários para conhecer o perfil dos usuários, procuramos compreender e atender aos anseios destes, oferecendo um aplicativo multiplataforma de seguros on-demand, que ele só paga quando sentir a necessidade de ativá-lo, seja na hora de sair para pedalar ou precisar estacionar sua bicicleta com cobertura para furtos e roubos. O Aplicativo o auxiliará ainda na percepção para encontrar melhores rotas para locomoção em seu trajeto e até solicitação de auxílio e resgate, caso ocorra algum evento adverso que o faça parar no caminho.

# W E B D I C E



# DISCOVER



# DESK RESEARCH

Só na cidade de São Paulo, as vendas de bicicleta em 2020 aumentaram **66% em relação a 2019. A média nacional no mesmo período foi de 50%.**

G1 pela repórter Bárbara Muniz Vieira  
- março de 2021

As 3 principais justificativas da compra da bicicleta:

- alternativa de transporte (inclusive para evitar aglomerações nos transportes públicos);
- atividade física;
- meio de lazer.

Aliance Bike Brasil, 2021

A SSP (Secretaria de Segurança Pública da cidade de SP) apontou um aumento de **175% de crimes (furtos e roubos) nos últimos 5 anos.**

Phelipe Guedes e Luiz Fernando Toledo,  
publicada em Novembro de 2019 pelo G1

Apenas **19,5%, 8 dos 41 pesquisados, relataram nota próxima a não**, quando perguntados se contratariam um seguro modular para andar, com cobertura de segurança , de bicicleta:

Dados levantados na pesquisa acadêmica, 2021

**36%** já tiveram a bicicleta roubada e mais de **70%** já ficaram parados nos meio do trajeto porque a bicicleta quebrou e precisou solicitar ajuda.

Dados levantados na pesquisa acadêmica, 2021

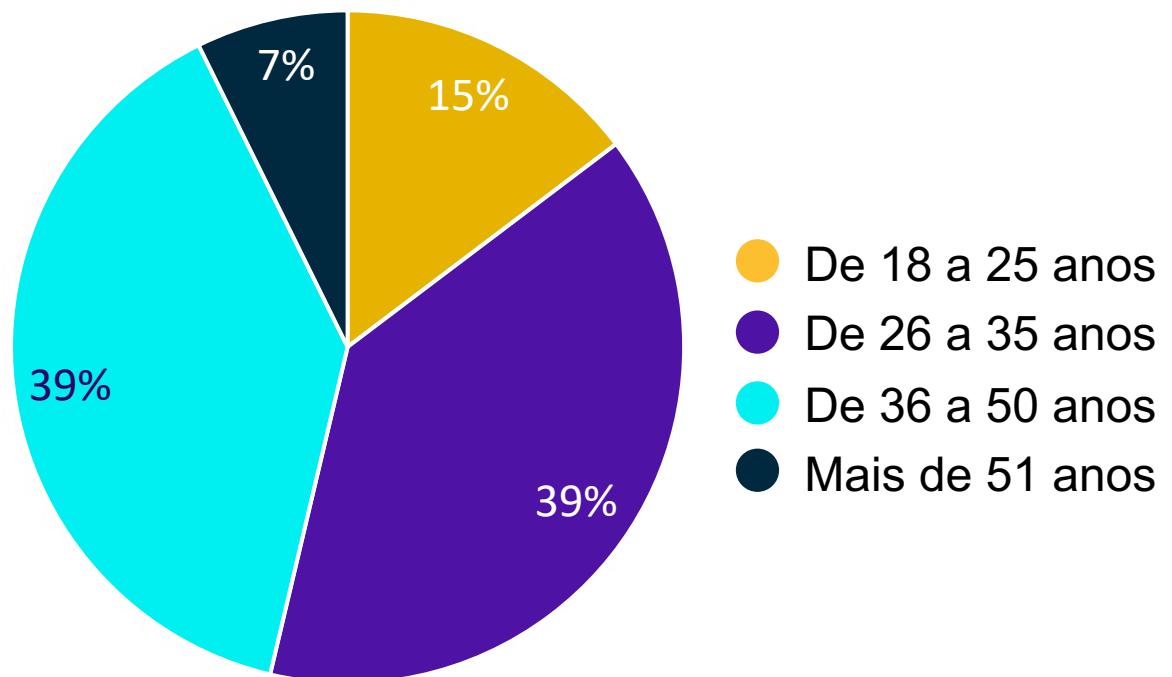
Nos últimos 3 anos, os roubos e furtos de bicicleta **aumentaram cerca de 20% em Pernambuco.**

SDS ( Secretaria de Defesa Social) de Pernambuco - mês de junho de 2021

# PESQUISA

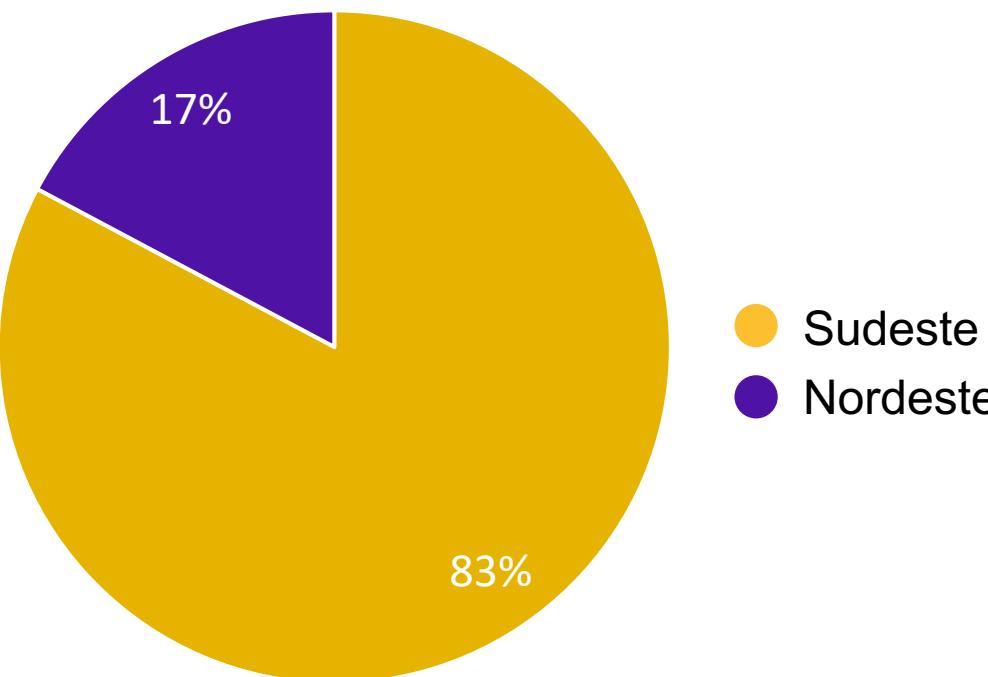
## Qual a sua idade?

41 respostas



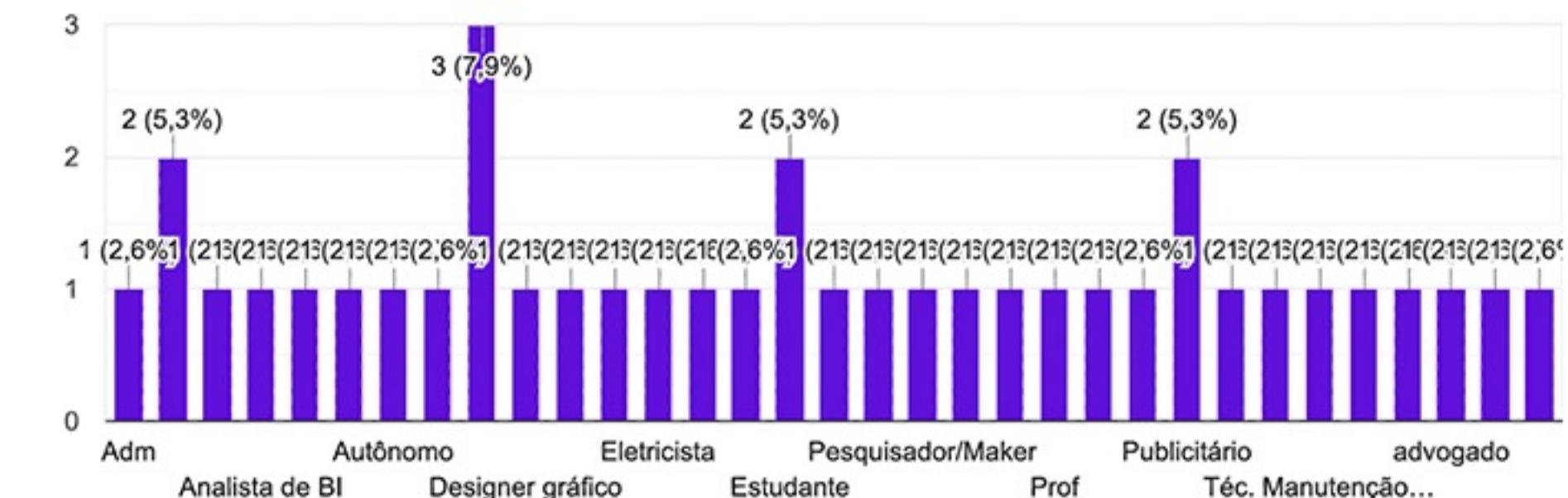
## Em que região mora?

41 respostas



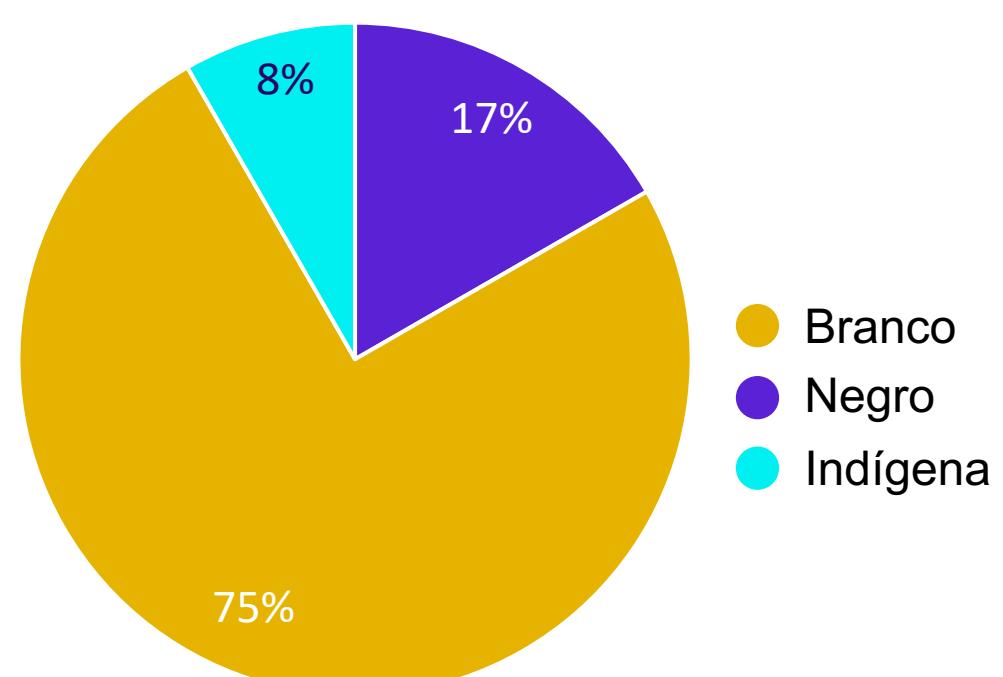
## Qual sua profissão/ocupação?

41 respostas



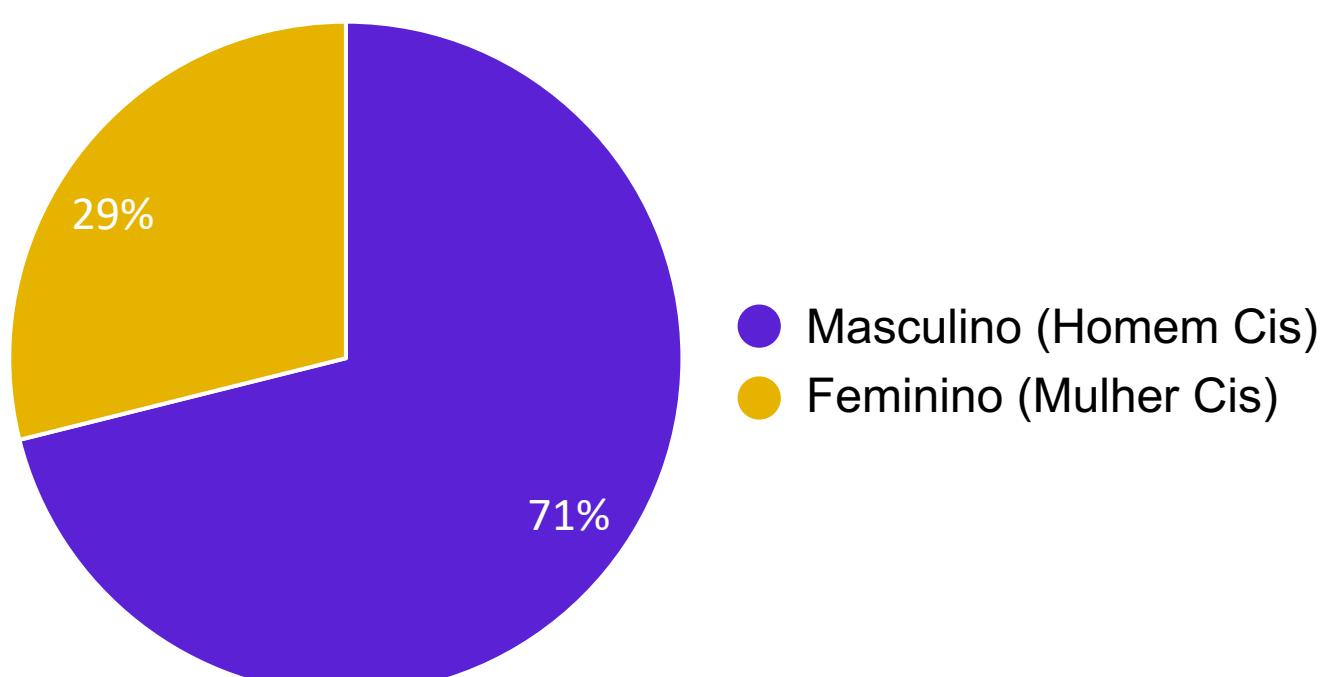
## Qual raça você se identifica?

41 respostas



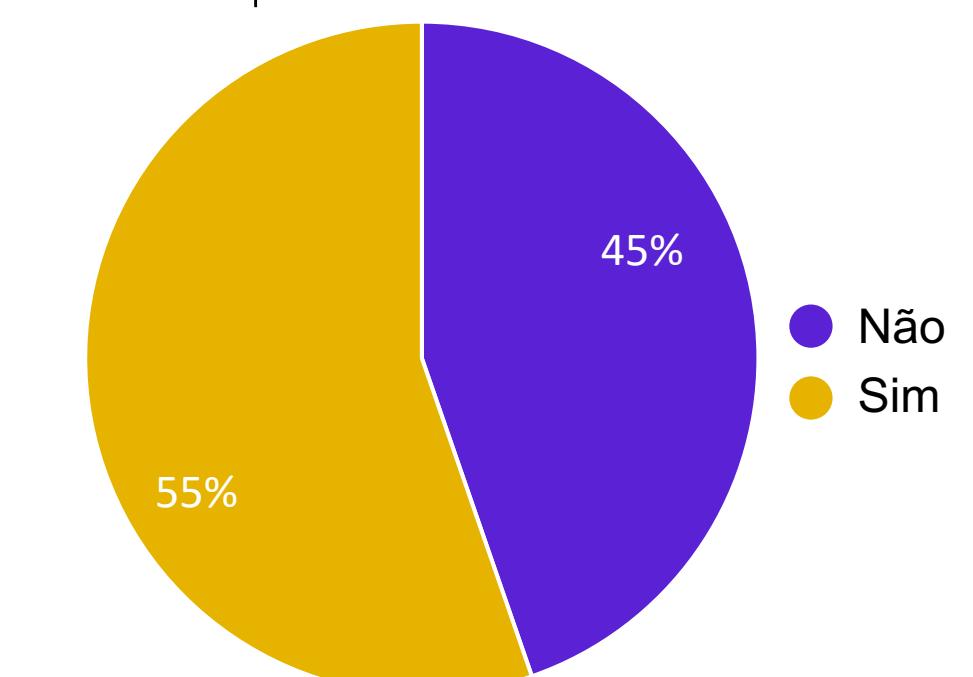
## Qual gênero você se identifica?

41 respostas

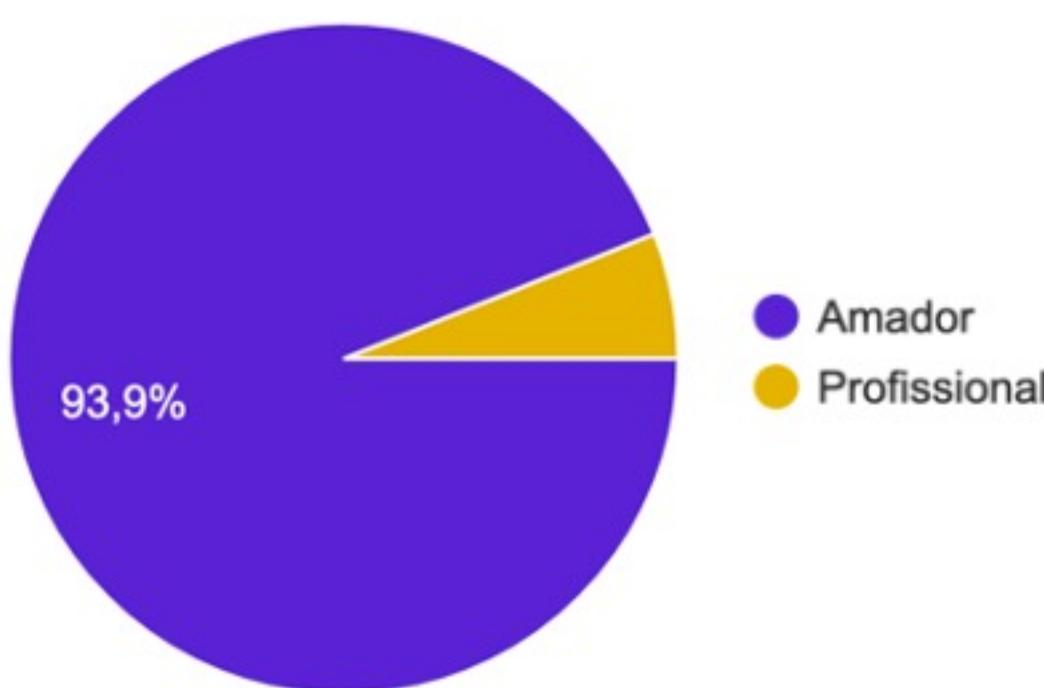


## Você participa de alguma comunidade ou grupo de ciclismo?

41 respostas



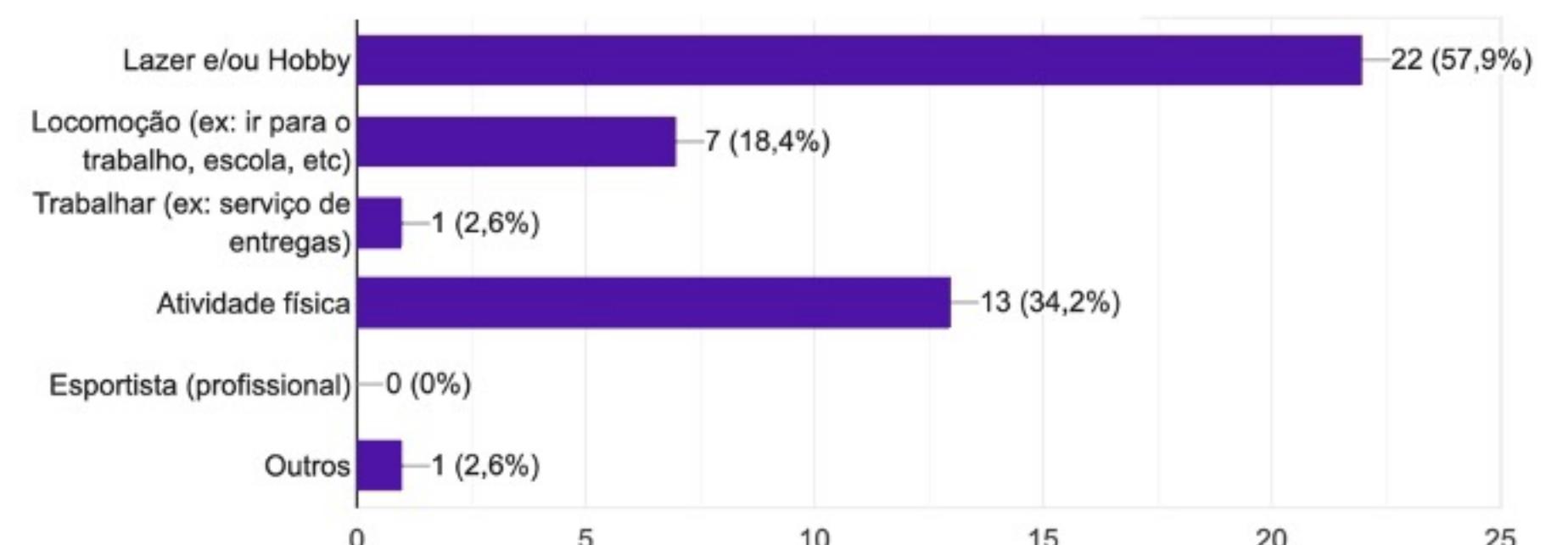
Você participa de alguma comunidade ou grupo de ciclismo? **Se sim, qual?**  
41 respostas



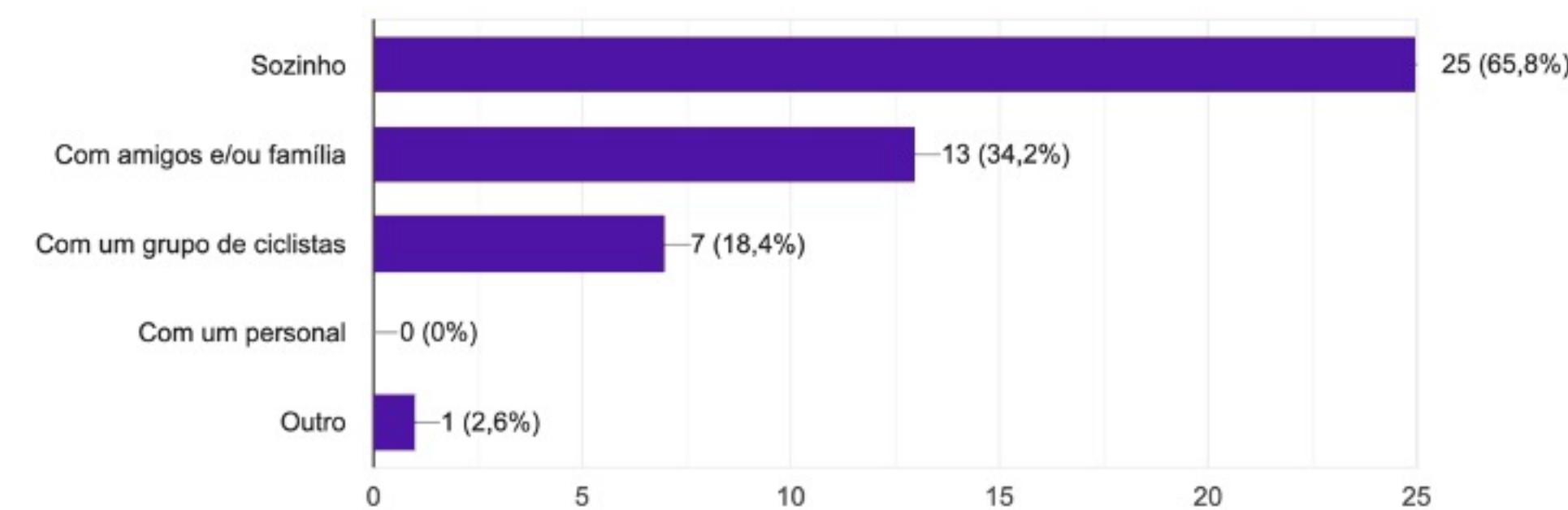
**Com que frequência você anda de bicicleta?**  
41 respostas



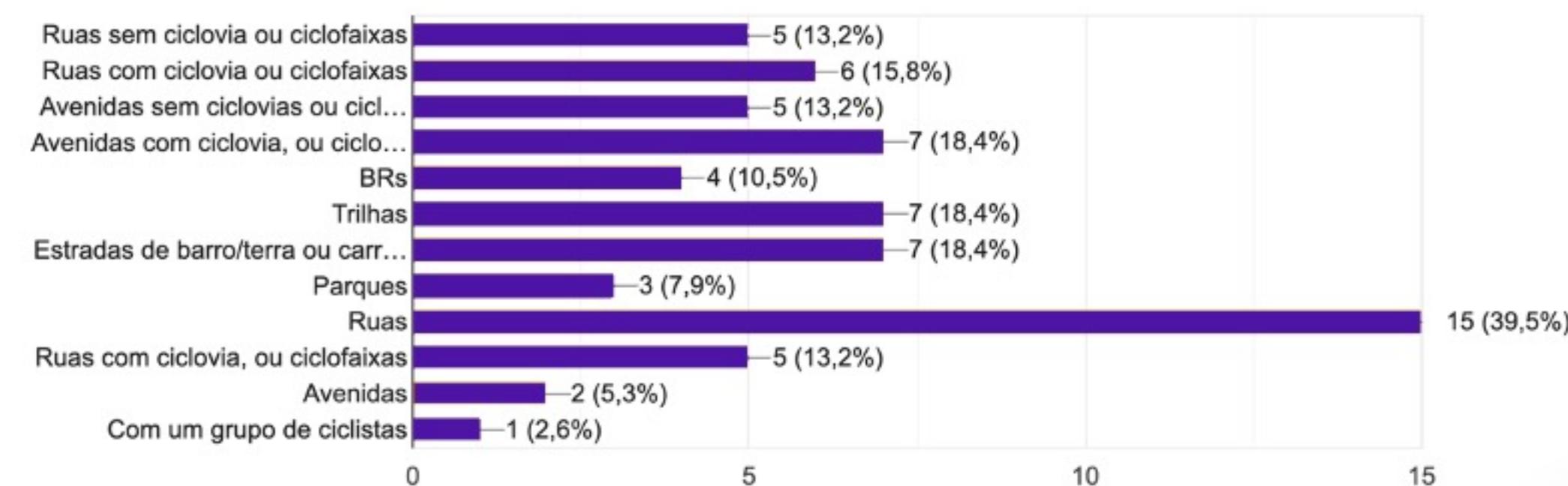
**Para que você usa mais bicicleta?**  
41 respostas



**Com quem você costuma andar de bicicleta?**  
41 respostas

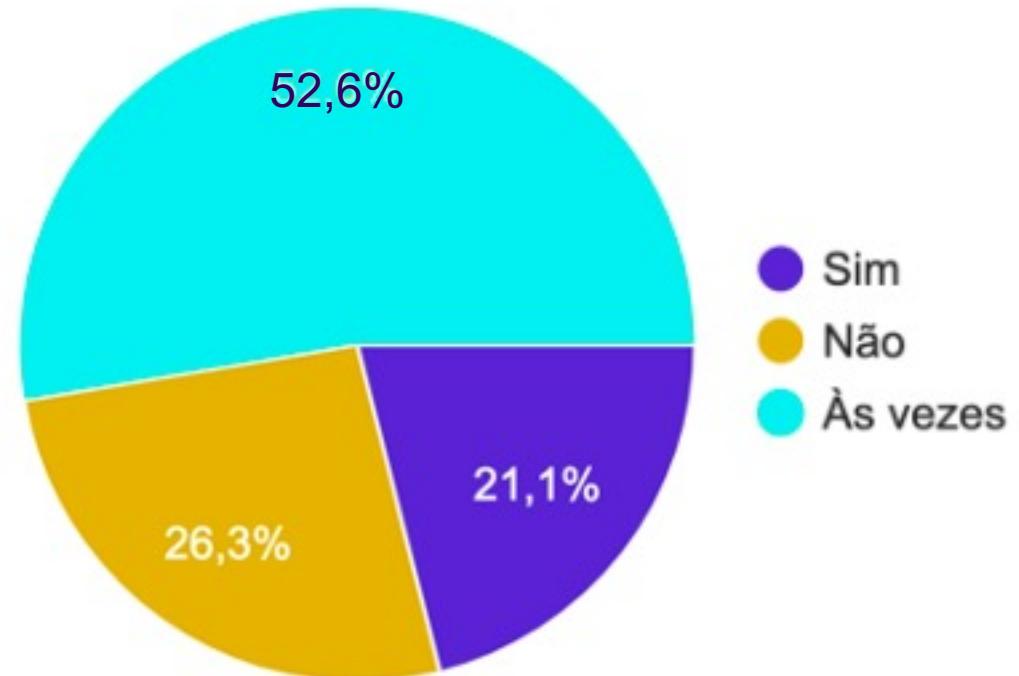


**Em que tipo de via você mais costuma andar de bicicleta?**  
41 respostas



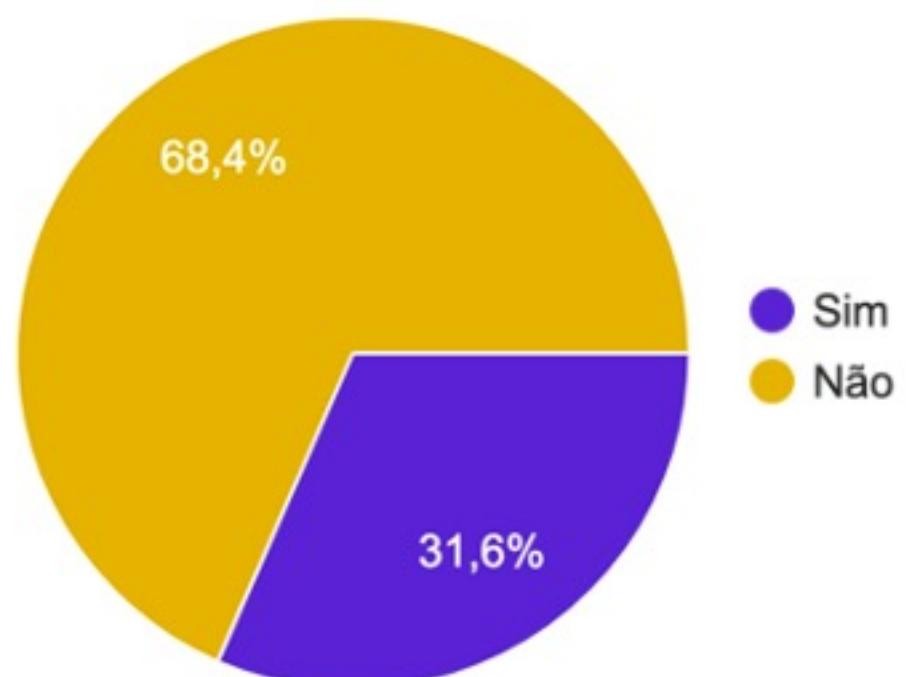
**Você se sente seguro(a)  
onde pedala de bicicleta?**

41 respostas



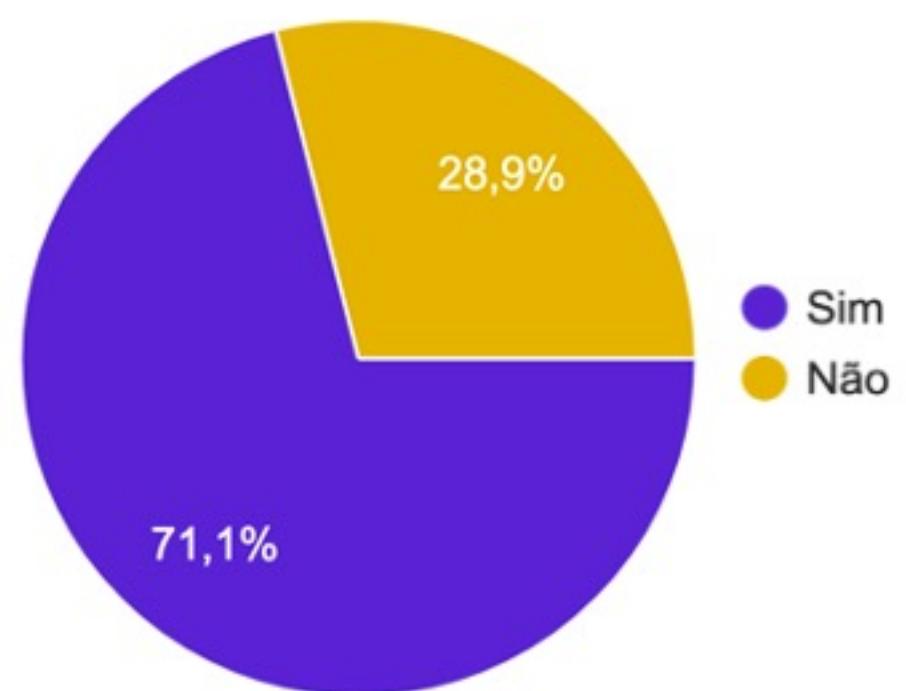
**Você já teve sua bicicleta  
roubada/furtada?**

41 respostas



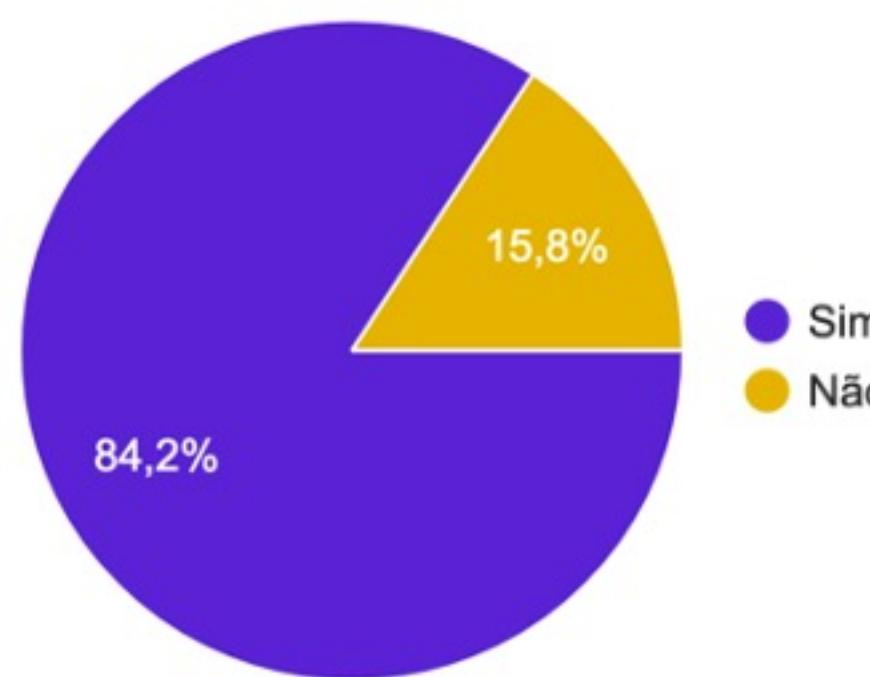
**Já ficou parado no meio do seu trajeto porque sua  
bicicleta quebrou ou apresentou algum defeito?**

41 respostas



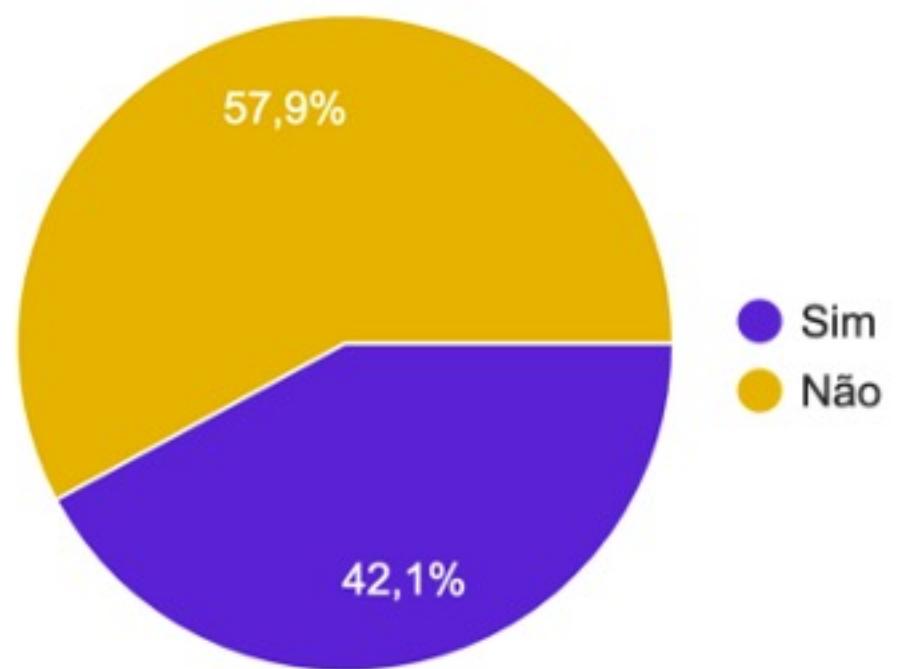
**Você já viajou para algum lugar (outra  
cidade ou país) e teve vontade de pedalar,  
mas não tinha bicicleta disponível?**

41 respostas



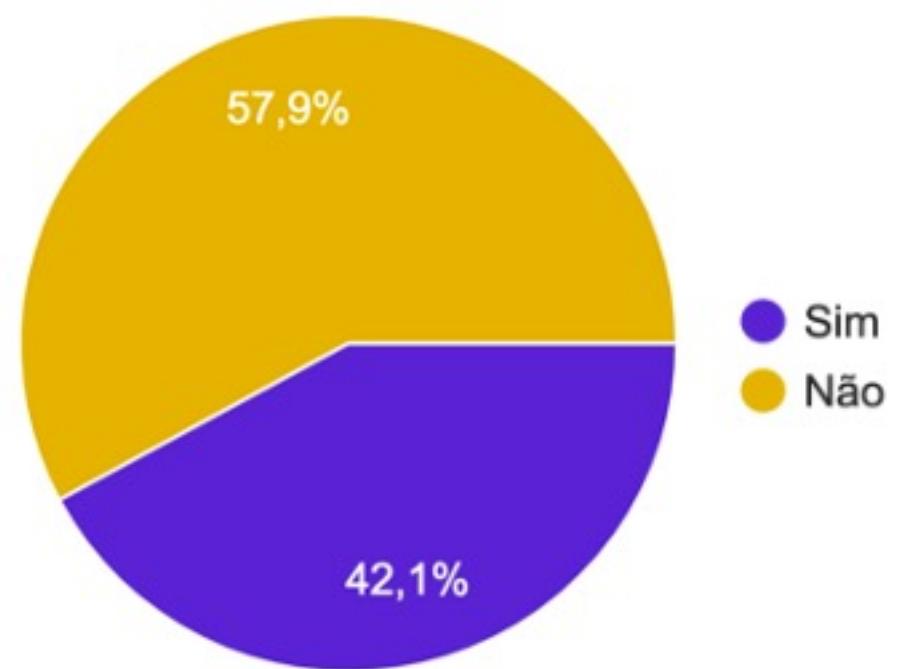
**Você já considerou pagar um serviço  
ou clube de assinatura mensal para  
manutenção e seguro da sua bicicleta?**

41 respostas



**Você já usou/pagou algum tipo de  
seguro para sua bike?**

41 respostas



Você já usou/pagou algum tipo de seguro para sua bike? **Se sim, qual?**  
13 respostas

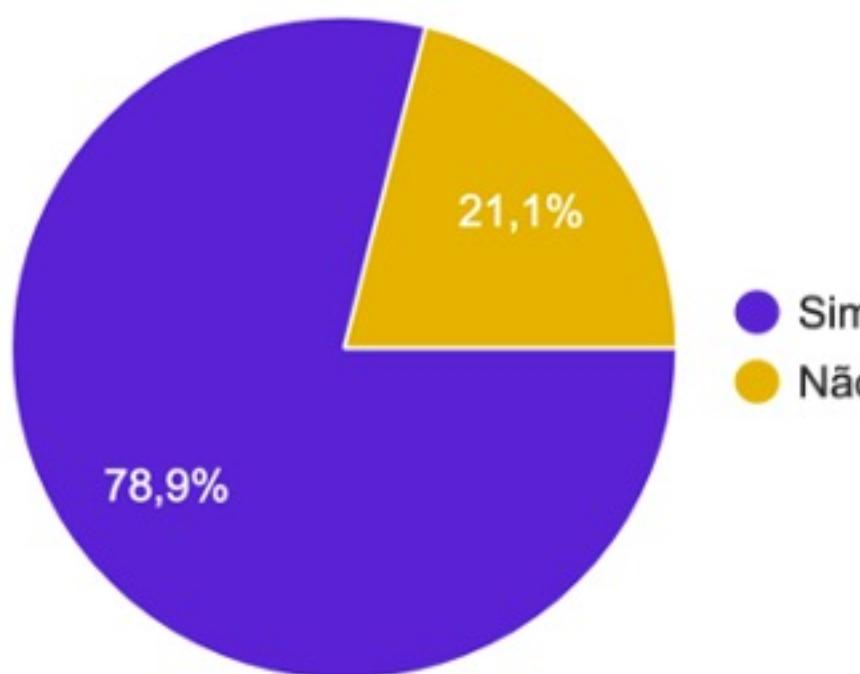
Bike registrada

Uso bike alugada. O seguro está incluso

Marítima

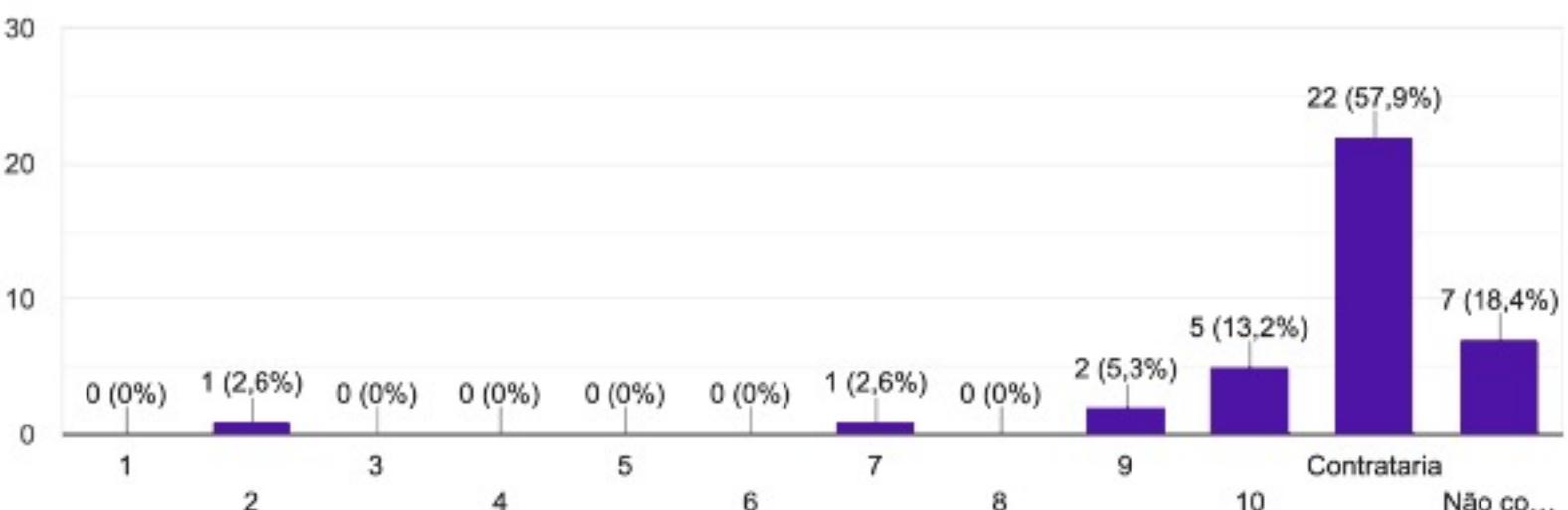
Quando precisa de manutenção ou consertar algo na bicicleta você leva numa oficina de confiança?

41 respostas



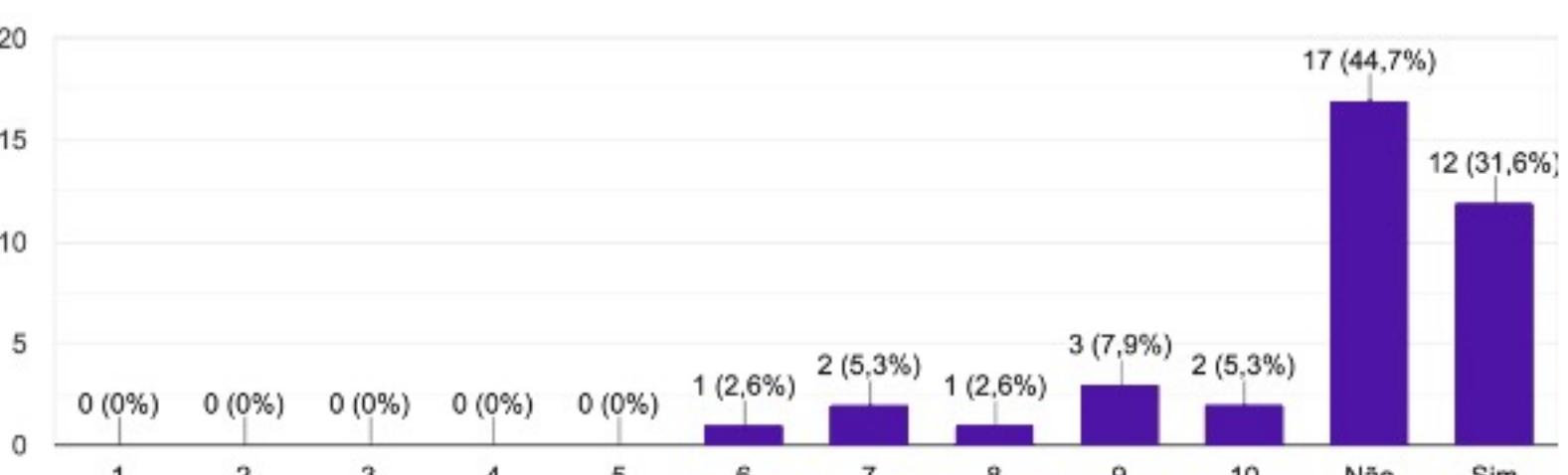
**Você contrataria um plano modular digital? (A qualquer momento você pode ativar e desativar através de um APP, sem compromisso, só usa quando achar necessidade, pagando por hora/dia).**

41 respostas

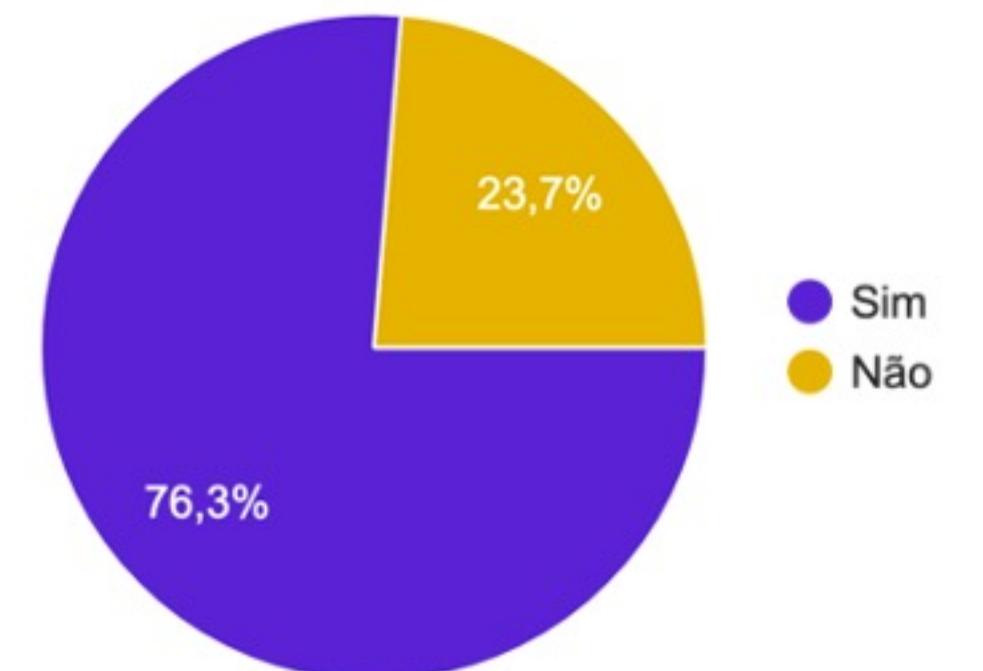


O quanto você acha o gasto da manutenção da sua bicicleta?

41 respostas



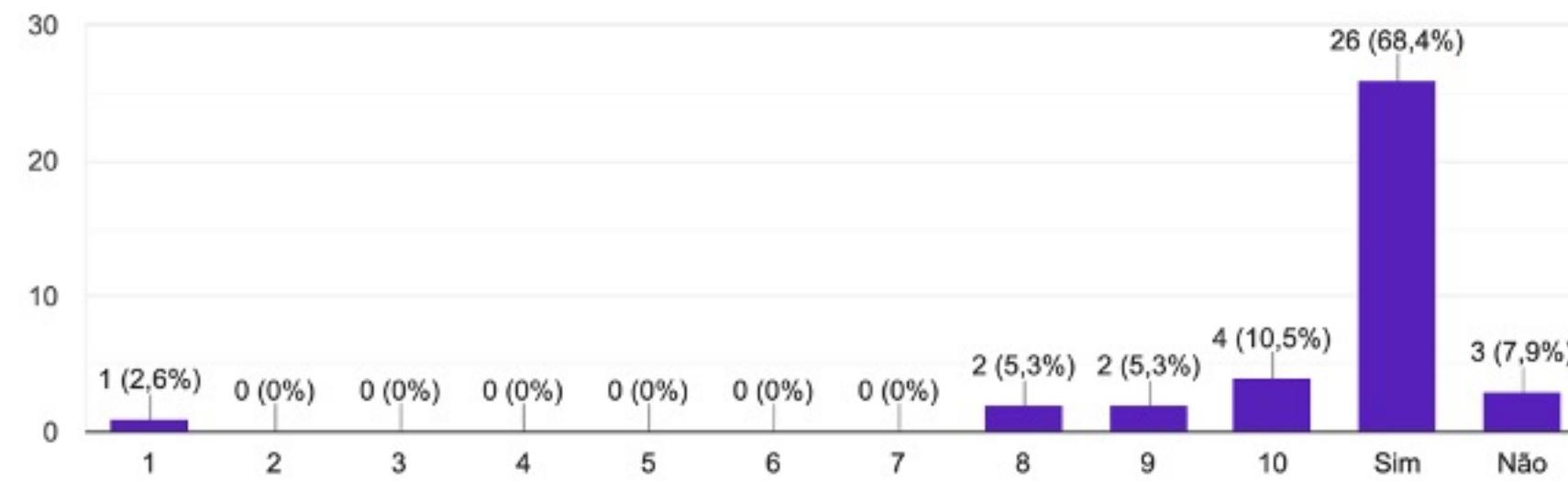
**Você costuma dar manutenção na sua bicicleta?**  
41 respostas



Sim  
Não

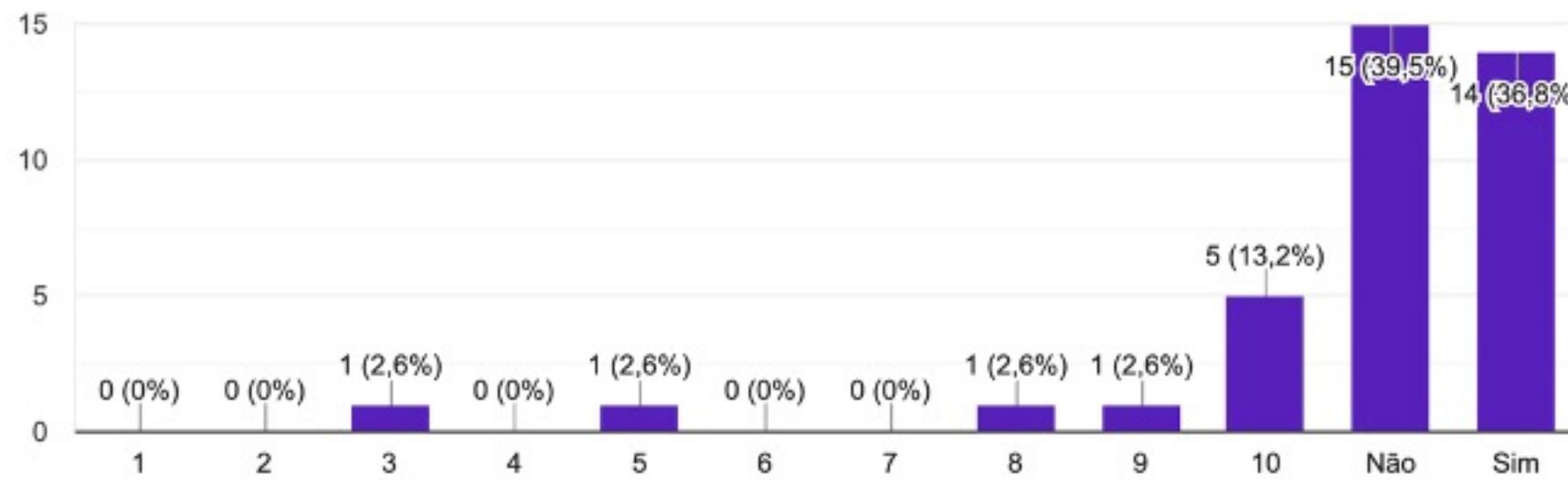
**Já pensou em comprar algum modelo de bicicleta ou até mesmo algum acessório, mas desistiu por causa do preço?**

41 respostas

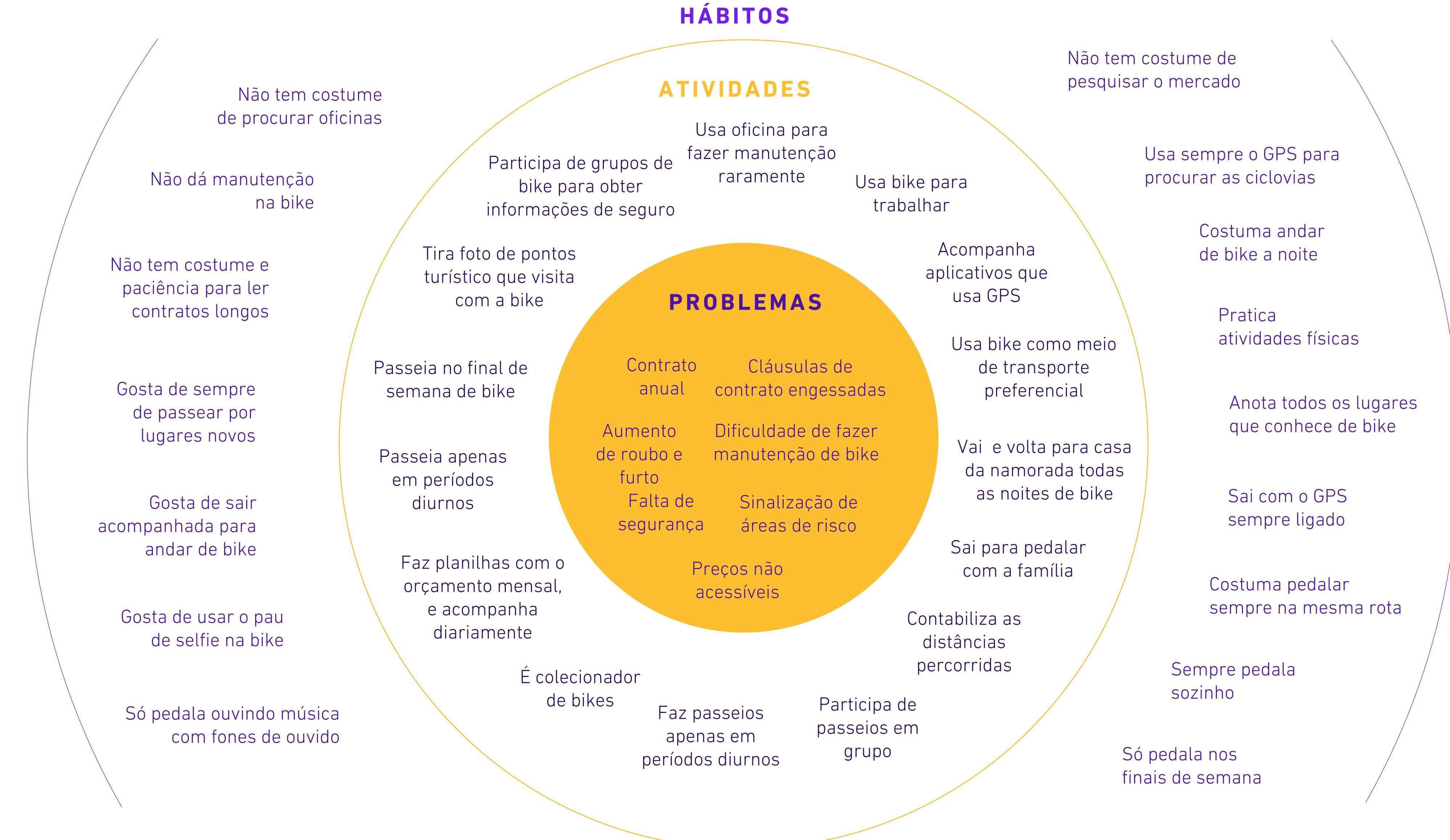


**Você alugaria uma bicicleta, mais personalizada à sua necessidade, para usar por um dia ou mais, tendo que oferecer ou disponibilizar um crédito extra como caução?**

41 respostas



# MAPA DE ATIVIDADE CULTURAL



# 5W2H

**PARA QUEM -  
ESTAMOS  
DESENHANDO?**

- Pessoas engajadas com sustentabilidade > Pessoas que usam bicicleta com frequência > Pessoas que usam bike e se sentem inseguras > Pessoas que buscam seguros para bike

**QUAIS SÃO -  
AS NECESSIDADES  
DO USUÁRIO?**

- Segurança > Seguro por tempo de uso > Saber qual horário é mais seguro para andar de bike > Poder montar meu seguro > Praticidade > Seguro de bike para a família > Orientações sobre rotas seguras para pedalar > Encontrar oficina mais rápido

**QUANDO - OS  
USUÁRIOS USARÃO O  
PRODUTO/SERVIÇO?**

- Trabalhando > Passeando com a família > Praticando atividade física > Pedalando para lazer > Quando for viajar poder usar seguro em outro estado > Para estacionar/guardar a bike com segurança

**ONDE - O USUÁRIO  
ESTARÁ USANDO O  
PRODUTO/SERVIÇO**

- Ruas e avenidas > Nos parques > Estradas > No serviço (Entregador) > Na praia > Ciclovias > Se locomovendo de um lugar para outro

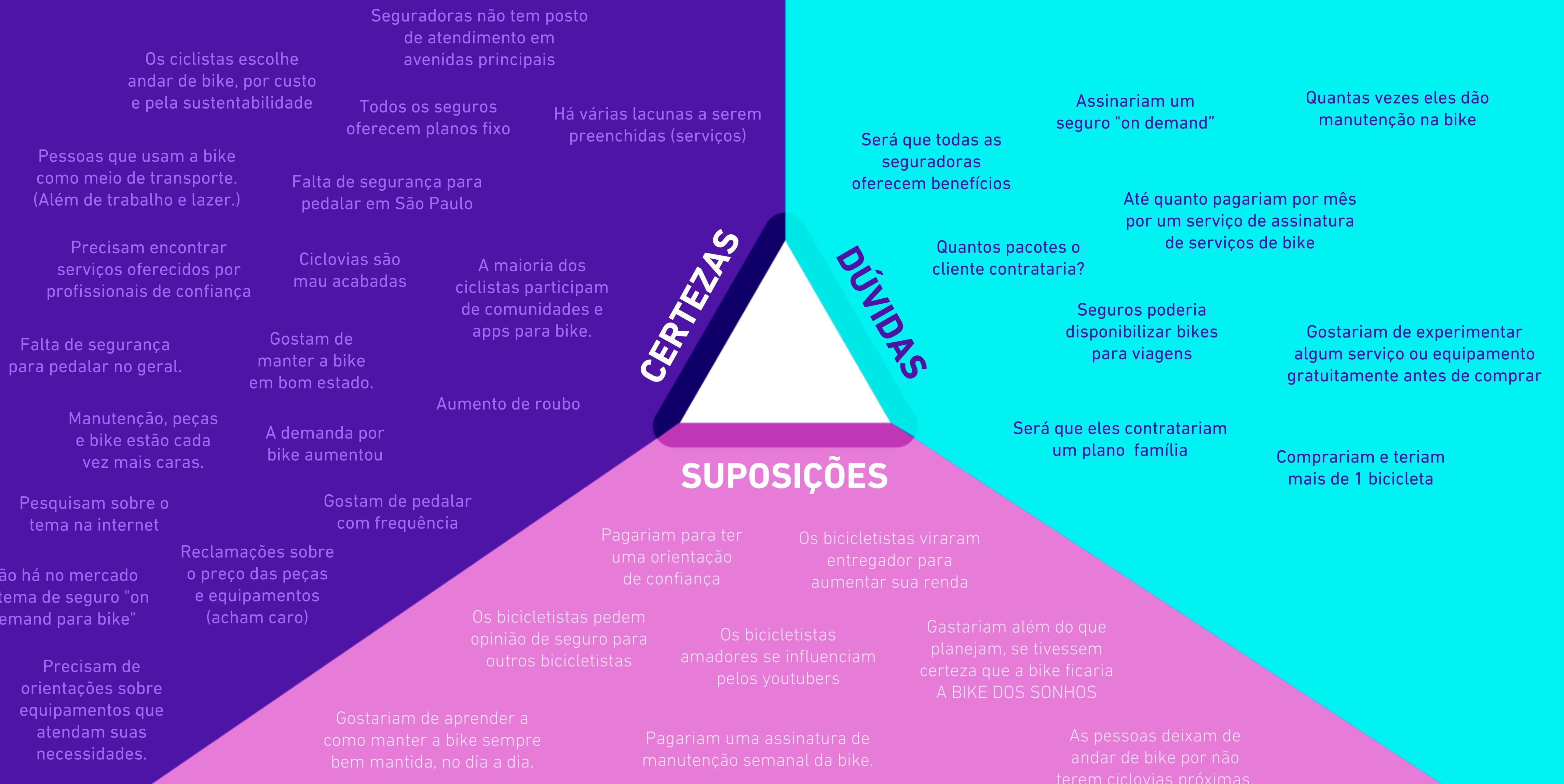
**POR QUE - OS  
USUÁRIOS USAM O  
PRODUTO/SERVIÇO  
(NO MOMENTO EM  
QUE USAM)**

- Só vai pagar pelo tempo que "consumir" o serviço > Garantir que não terá prejuízo caso roubem sua bicicletas > Quer socorro/auxílio rápido caso sua bike quebre > Ter uma margem de gasto sempre que sai para trabalhar > Poder configurar uma rota e saber quanto irá gastar > Não ter ligação direta de renovação de seguro por semestre ou anual > Saber onde está tendo maior número de roubos > Para se sentir seguro ao sair para pedalar em qualquer ocasião > Não pagará nada quando não estiver usando o serviço.

**COMO OS USUÁRIOS  
USARÃO O PRODUTO  
/SERVIÇO?**

- Pareamento com celular e smartwatch > Celular > Smartwatch > Sistema web

# MATRIZ CSD



# BENCHMARK DE SERVIÇOS/EMPRESAS DE SEGURO

█ NÃO TEM  
█ TEM  
█ NEUTRO

EMPRESAS	ALERTA DE ROUBO	CUSTOS DE REPARO E REPOSIÇÃO	ACIDENTES, ROUBO, FURTO E ACIDENTES TERCEIROS	FORMA DE PAGAMENTO	COBRE BIKES NOVAS E USADAS
Argo		Bike	Roubo e furto, plano basic	Anual	
Argo-instant (carro)				Credito para seguro	Só carro
Bike registrata				Pagamento por mês	Cobre bike novas
Essor			Isso depende do modelo de seguro se ele contratar	Anual	
Porto seguro			Danos a bike, subtração da bike, acidentes pessoais individual, garantia internacional, bike bagagem	Parcelamento	
Clube Santuu		Pontos específicos das cidades			

# BENCHMARK DE SERVIÇOS/EMPRESAS DE SEGURO

█ NÃO TEM  
█ TEM  
█ NEUTRO

EMPRESAS	COBRE COM OU SEM NOTA FISCAL	EVENTOS	CONTRATAÇÃO E SIMULAÇÃO ONLINE	TIPOS DE PLANOS	TEM APLICATIVO	PLANO MODULAR (USUÁRIO PODE MONTAR SEU PLANO)
Argo	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	Bikes Bike mulher Bike Basic	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>
Argo-instant (carro)	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>
Bike registrata	<span style="color: orange;">█</span> Só nota fiscal	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	Bike performance Bike ativo Bike urbano	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>
Essor	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	Se baseia na sua necessidades	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>
Porto seguro	<span style="color: orange;">█</span> Só nota fiscal	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span> Você solicita um consultor	Bike performance Bike ativo Bike urbano	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>
Clube Santuu	<span style="color: purple;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: cyan;">█</span>		<span style="color: cyan;">█</span>	<span style="color: purple;">█</span>

# IDEAÇÃO | WORKSHOP

	SEGUNDA	TERÇA	QUARTA	QUINTA	SEXTA
MANHÃ	KICKOFF VISÃO DO PRODUTO	PERSONAS	FEATURE BRAINSTORMING	JORNADA	SHOWCASE
TARDE	OBJETIVOS	FEATURES	NIVELANDO FEATURES	PLANEJAR	SHOWCASE
ALMOÇO					



TRANSITION

# VISÃO DO PRODUTO

**PARA:**  
[cliente final]

Pessoas que gostam de esportes com bike > Pessoas que usam bike para locomoção > Amantes de bike > Pessoas que andam de bike para lazer. Hobbie > Ciclistas profissionais > Entregadores de aplicativo que usam bike > Grupos de ciclistas amador/profissional

**CUJA:**  
[problema que precisa ser resolvido]

Custo de seguro > Aumento da falta de segurança > Praticidade de pagamento

**O:**  
[nome do produto]

Bike ON

**QUE:**  
[benefício chave, razão para adquiri-lo]

Custo / benefício > Cobre todos os perfis > Paga por uso (quando aciona o uso) > Flexibilidade de uso

**DIFERENTE DE:**  
[concorrentes]

Custo fixo > Uso contínuo > Obrigatoriamente anuidade

**NOSSO PRODUTO:**

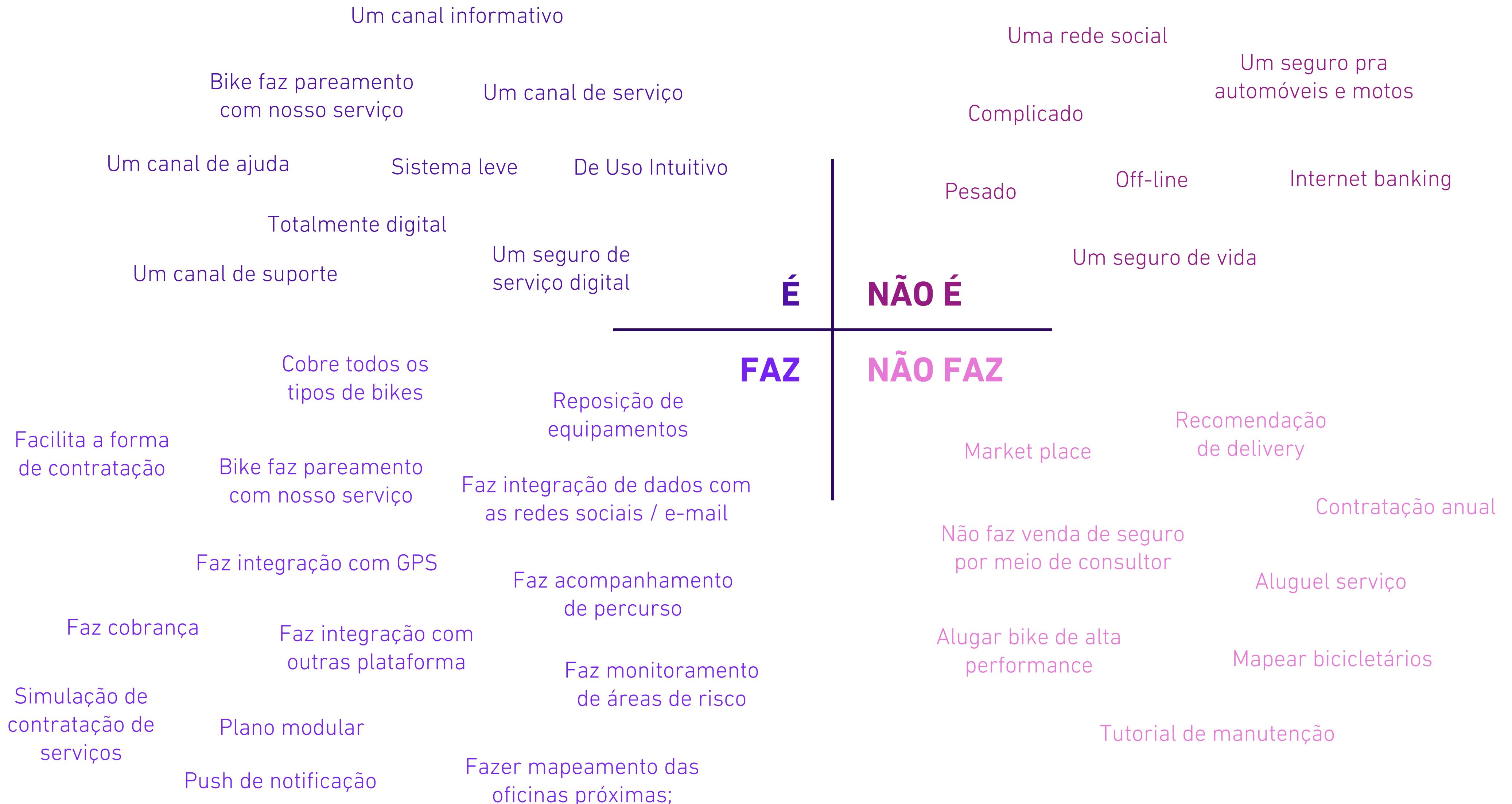
Pago quando uso > Visibilidade das oficinas próximas

# CONTEXTUALIZANDO A VISÃO DO PRODUTO

O APP **Bike ON** é um serviço de segurança digital e modular para usuários de bicicleta, seja ciclista amador ou profissional. Com a gente você paga apenas pelo que usar de forma prática e fácil. O **Bike ON** é um app multiplataforma para seu conforto e controle flexível de consumo. Através do pareamento da sua bike com nosso APP, seu passeio, trajeto ou até para quem trabalha com a bicicleta, será acompanhado e coberto pelo nosso seguro.

O **Bike ON** se diferencia dos outros seguros por não demandar custo fixo ou pagamento anual. Nosso produto oferece mais vantagens como, mapeamento de áreas de risco e de pontos de apoio para o conforto e segurança da sua pedalada.

# O PRODUTO É



# OBJETIVOS DO PRODUTO



## CUSTO BENEFÍCIO

- Pagar só quando usar
- Oferecer descontos como benefícios
- Não ficar alienado ao serviço, e pode cancelar quando quiser
- Sem burocracia no pagamento



## SEGURANÇA

- Mostrar lugares com um alto índice de policiamento (lugares seguros)
- Acionar a polícia pelo aplicativo
- Ter uma página dedicada explicando como adquirir o seguro
- Ter rastreio da bike



## FACILITAR/ SIMPLIFICAR CONTRATAÇÃO

- É digital
- É simples de acionar o seguro, basta um clique
- Ter contratação experimental free por quilometro usado, sem fidelidade
- Evitar burocracia de seguro



## DEMOCRATIZAÇÃO DO SEGURO

- Qualquer pessoa pode ter o seguro
- Custo benefício
- Possibilidade de personalizar o seguro, para fazer caber no bolso
- Benefícios por usar
- Compartilhar o seguro



## PERSONAS

### SABRINA OLIVEIRA

Idade: 27 anos

Cidade: Rio de janeiro

Profissão: Professora

Formação: Letras

### APLICATIVOS



#### MOTIVAÇÕES

- Dar aula;
- Se exercitar para manter a mente calma;
- Ama ter adrenalina;
- Ver os morros do RJ;
- Em horas vagas ajuda ONGs;
- Ecologia sustentável;

#### COMPORTAMENTO

- Usa bike para ir trabalhar;
- Viciada em Tik tok, Tinder e Spotify;
- Gosta de academia;
- Ama tirar foto com a família;
- Gosta de andar de bike com amigos;

#### HABILIDADES

- Prestativa;
- Focada;
- Dinâmica em suas aulas;

#### DESEJOS E NECESSIDADES

- Mais estrutura nas ciclovias;
- Liberdade e segurança;
- Ser prático, especialmente ao gastar em algo que é útil;
- Saber quando está em liquidação para comprar mais acessórios para a bicicleta;

#### FRUSTRAÇÕES

- Tenho muito gastos e não sobra dinheiro para bike;
- Fazer B.O demora muito e não tem recuperação da perda;
- Difícil achar mecânico de bike;
- Já fui assaltada varias vezes;

#### OPORTUNIDADES

- Notificação de acessórios em promoção;
- Gerar segurança no contrato onde o usuário possa se beneficiar por meio de loyalty;
- Gerar um relatório em tempo real sobre o assalto e notificar a polícia;
- Gerar um mapa que mostre as mecânicas de bike;
- Gerar mapeamento de lugares suspeitos;





## PERSONAS

### AMANDA ALVES

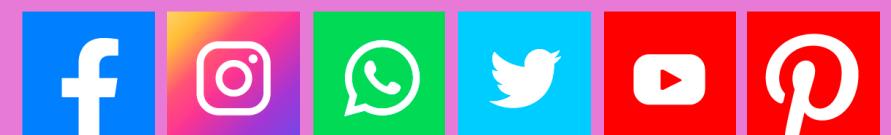
Idade: 39 anos

Cidade: Mossoró - RN

Profissão: Comerciante

Formação: administração

### APLICATIVOS



#### MOTIVAÇÕES

- Se exercitar para se manter saudável e em forma;
- Ama ter adrenalina;
- Socializar com o grupo de ciclistas;
- Conhecer pessoas;
- Passeio pelas estradas, ver paisagens e lugares;

#### COMPORTAMENTO

- Usa bike como hobby/prática esportes
- Adora comprar roupas, inclusive looks esportivos;
- Gosta de se exercitar
- Ama tirar/postar selfie;
- Gosta de andar de bike com grupo de ciclistas/amigos

#### HABILIDADES

- Boa vendedora (comerciante)
- Focada;
- Comunicativa.

#### DESEJOS E NECESSIDADES

- Estradas/ruas melhores (sem buracos, etc.);
- Mais ciclovias nas ruas/estradas;
- Mais respeito dos motoristas de automóveis e pilotos de motos;
- Segurança / Medo de ser assaltada

#### FRUSTRAÇÕES

- Peças precisam ser trocadas com frequência;
- Difícil encontrar um bom mecânico de confiança para dar manutenção e trocar peças da bike quando necessário;
- Estradas/Vias com muitos buracos e motoristas irresponsáveis

#### OPORTUNIDADES

- Lista de mecânicos classificados/avaliados por assinantes;
- Gerar segurança no contrato onde o usuário possa se beneficiar por meio de loyalty;
- Gerar um relatório em tempo real sobre o assalto e notificar a polícia;
- Gerar um mapa que mostre as mecânicas de bike;
- Gerar mapeamento de lugares com estradas ruins;
- Gerar mapeamento de lugares suspeitos;



# JORNADA DO CONSUMIDOR

LEAN  
INCEPTION



CLIQUE AQUI



## PERSONAS

### RUBENS PEREIRA

Idade: 37  
Cidade: São Paulo - SP  
Profissão: Produtor

### APLICATIVOS



#### MOTIVAÇÕES

- Praticar atividade física;
- Cuidar da saúde mental;
- Conhecer novos lugares;
- Fazer registros memoráveis;

#### COMPORTAMENTO

- Usa bike para trabalhar;
- É antenado no universo do ciclismo;
- Acredita que a mobilidade pela bike, contribui para a sustentabilidade;
- Anda com frequência;
- Utiliza apps de bike quando pedala;

#### HABILIDADES

- Facilita para fazer concertos;
- Aptidão física;

#### DESEJOS E NECESSIDADES

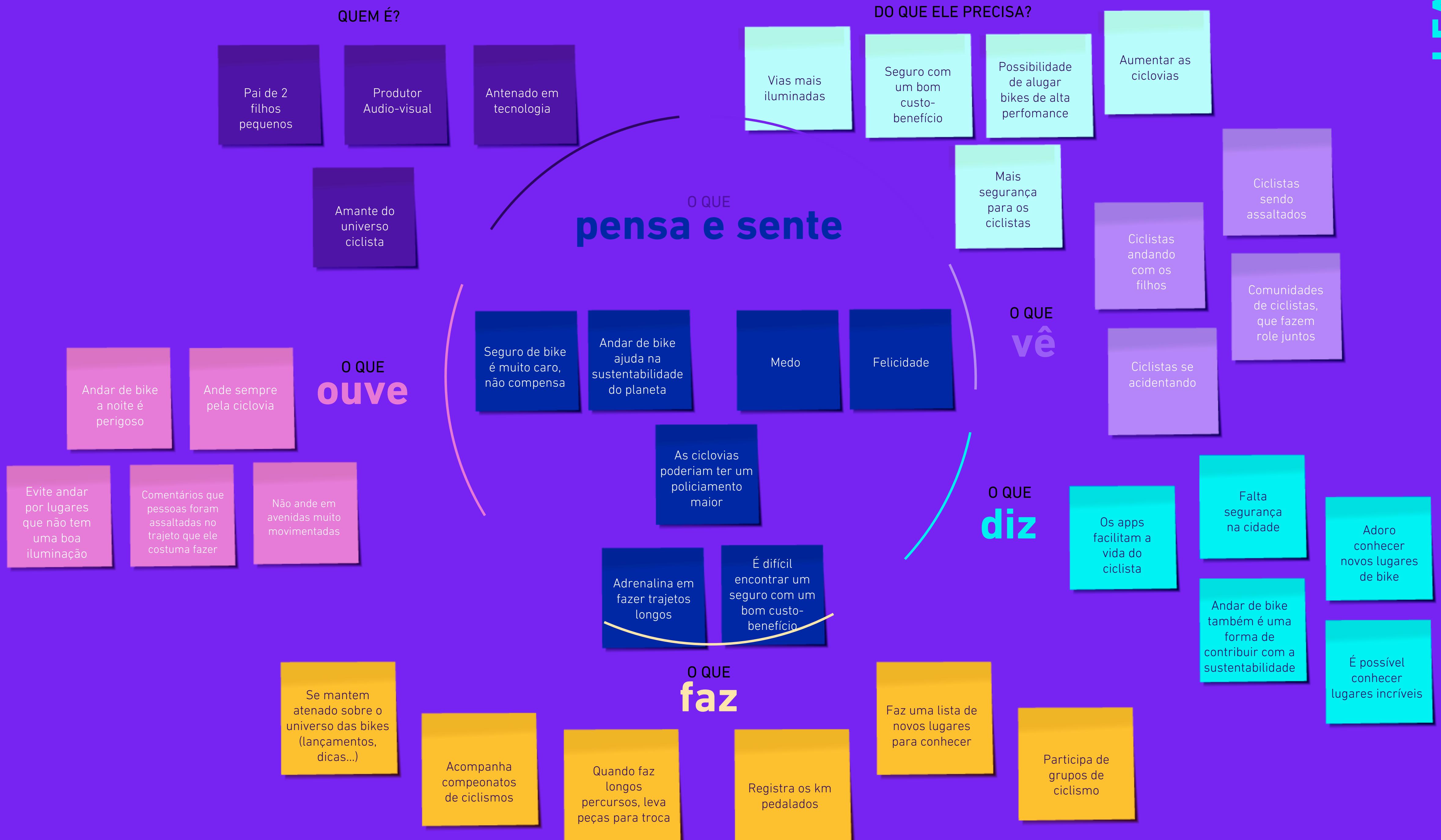
- Alugar bikes de alta performance;
- Aumentar as cicloviás;
- Iluminação e postos policiais ao longo da ciclovia;

#### FRUSTRAÇÕES

- Não encontrar bikes para alugar em outras cidades;
- Seguro caro e não modular;
- Segurança na cidade (já fui assaltado algumas vezes);

#### OPORTUNIDADES

- Mapear as policiais que estão próximas ao trajeto
- Acionar a policial através de apenas um clique pelo smartphone, smartwatch;
- Dashboard de número verde, mostrando impacto positivo;
- Seguro modular;
- Disponibilizar bikes de alta performance para alugar, em diversas cidades;

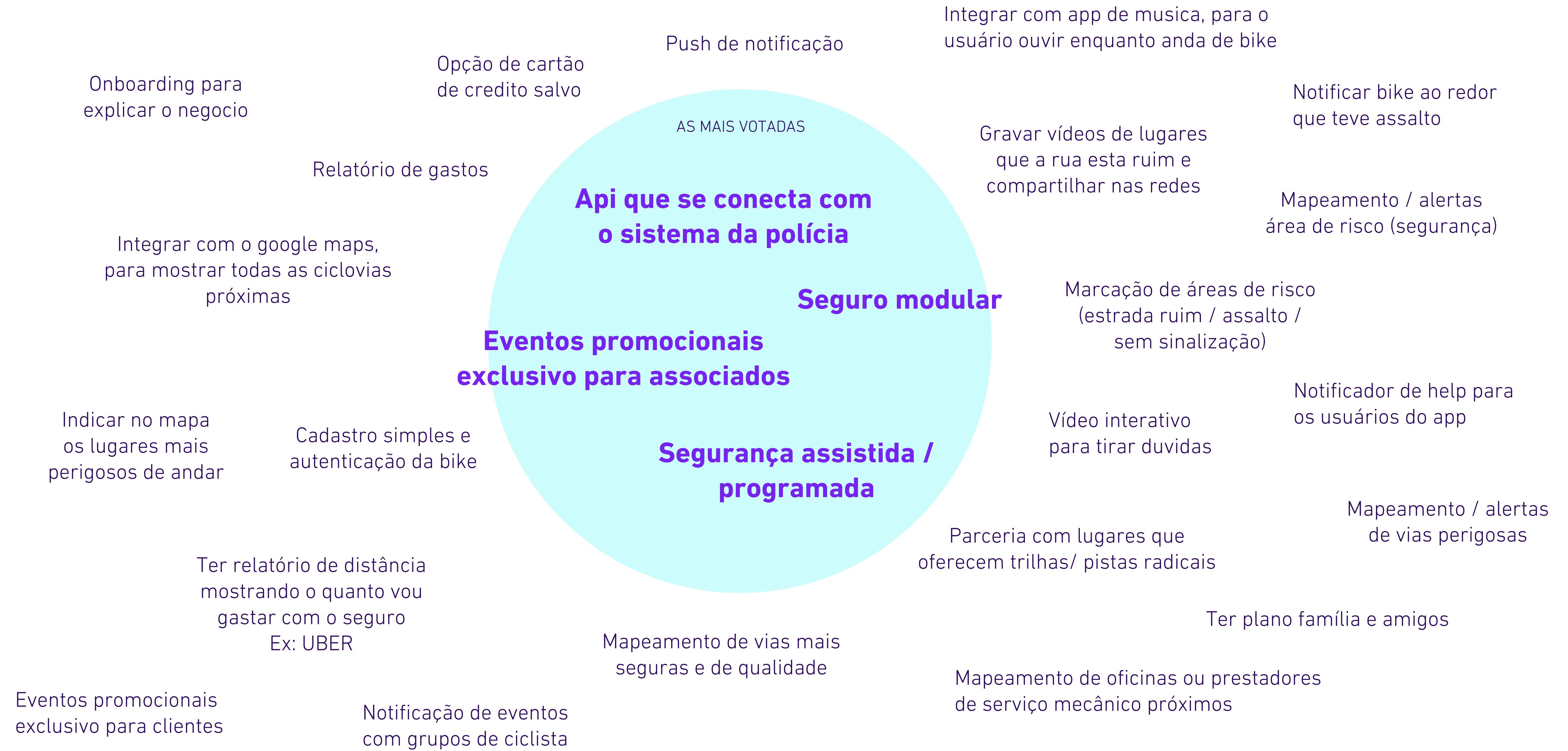


# JORNADA DO CONSUMIDOR



**CLIQUE AQUI**

# FEATURE BRAINSTORMING



# TECHNICAL, BUSINESS AND UX REVIEW

Onboarding para explicar o negócio **EE** \$

Notificar bikes ao redor que teve assalto **EEE** \$ \$ \$

Compartilhar nas redes sociais **EE** \$

Convidar amigos para o seguro  
e ganhar pontos (gamificação) **EEE** \$ \$ \$

Notificador de help para os usuários do app **EEE** \$ \$ \$

Ter plano modular por quilometragem, e  
configurar como favorito. "Padrão de rotina" **EEE** \$ \$ \$

Usar o ativador de seguro no smartwatch **EE** \$ \$ \$

Vídeo interativo para tirar dúvidas **EE** \$ \$

Opção de cartão de crédito salvo **EEE** \$ \$ \$

Eventos promocionais exclusivo para clientes **EE** \$

Notificação de eventos com grupos de ciclistas **EE** \$

Alertas de descontos em acessórios / peças / serviços **EEE** \$ \$

Integrar com o Google Maps para mostrar  
todas as ciclovias próximas **EEE** \$

Integrar com app de música, para o  
usuário ouvir enquanto anda de bike **EE** \$

Marcação de áreas de risco (estrada  
ruim / assalto / sem sinalização) **EEE** \$ \$ \$

Mapeamento de oficinas ou prestadores  
de serviço mecânico próximos **EEE** \$ \$ \$

Ter relatório de distância mostrando o  
quanto vou gastar pelo seguro. Ex: UBER **EEE** \$ \$ \$

Parceria com lugares que  
oferecem trilhas/ pistas radicais **EEE** \$ \$ \$

Segurança assistida / programada **EEE** \$ \$ \$

Cadastro simples e autenticação da bike **EEE** \$ \$

Ter plano família e amigos **EE** \$ \$

Relatório de gastos

Push de notificação **EEE** \$ \$

# SEQUENCER

	<b>EE \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EEE \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EE \$ \$</b> ❤️❤️
1	Onboarding para explicar o negocio	Ter plano modular por quilometragem, e configurar como favorito. "Padrão de rotina"	Opção de cartão de credito salvo	Cadastro e simples e autenticação da bike	Vídeo interativo para tirar duvidas
2	<b>EE \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EEE \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️
	Ter plano família e amigos	Convidar amigos para o seguro e ganhar pontos (gamificação)	Relatório de gastos	Push de notificação	Mapeamento de oficinas ou prestadores de serviço mecânico próximos
3	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EE \$</b> ❤️	<b>EEE \$</b> ❤️❤️	<b>[MVP]</b>	
	Notificar bike ao redor que teve assalto	Compartilhar nas redes sociais	Integrar com o Google Maps, para mostrar todas as ciclovias próximas		
4	<b>EE \$ \$ \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EE \$</b> ❤️❤️
	Usar o ativador de seguro no smartwatch	Notificador de help para os usuários do app	Ter relatório de distancia mostrando o quanto vou gastar pelo seguro. Ex: UBER		Eventos promocionais exclusivo para clientes
5	<b>EEE \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EE \$</b> ❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️	<b>EEE \$ \$ \$</b> ❤️❤️	<b>EE \$</b> ❤️❤️
	Alertas de descontos em acessórios / peças / serviços	Integrar com app de musica, para o usuário ouvir enquanto anda de bike	Parceria com lugares que oferecem trilhas/ pistas radicais.	Segurança assistida / programada	Notificação de eventos com grupos de ciclista

# MVP CANVAS

## PESSOAS SEGMENTADAS

Pessoas que usam a bike como meio de transporte. (Além de trabalho e lazer.)	Pessoas que usam bike com alta periodicidade
Pessoas que gostam de usufruir novidades tecnológicas	Pessoas buscam produtos que agregam valor e custo acessível
Pessoas que gostam de contratar algo que gerem segurança e conforto	Pessoas que não querem manter fidelidade anual
Pessoa que buscam meio de transporte sustentável	

## VIAGENS

Construir jornada de uso acionando o seguro para reposição de peça	Construir jornada de chegada do dispositivo
Construir jornada de uso com smartwatch	Construir jornada de cadastro de forma de pagamento
Construir jornada quando o usuário desativa o seguro	

## PROPOSTA MVP

Validar se o cliente contrataria um seguro modular digital	Validar se usuário de bike procuram seguro	Validar se mulheres que anda de bike, se sente mais insegura que os homens.
--	--	---

## FUNCIONALIDADE

Onboarding para explicar o negocio	Video interativo para tirar duvidas	Opção de cartão de credito salvo
Ter plano modular por quilometragem, e configurar como favorito. "Padrão de rotina"	Integrar com o google maps, para mostrar todas as ciclovias e ciclofaixas próximas	
Convidar amigos para o seguro e ganhar pontos (gamificação)	Mapeamento de oficinas ou prestadores de serviço mecânico próximos	

Cadastro e simples e autenticação da bike	Notificar bike ao redor que teve assalto	Push de notificação
Compartilhar na rede social	Relatório de gastos	Ter plano família e amigos

## CUSTO E CALENDÁRIO

Entrega para o lançamento do MVP em dezembro de 2021

## RESULTADO ESPERADO

Criar divulgação de banner em grande portais	Aumentar clientes por meios de Influenciador digital
Ter propaganda de produtos de bikes	Dar a possibilidade dos ciclistas contratarem as oficinas direto pelo app
Estimular cliente a compartilhar o app com amigos e gerar bonificação por cadastro	Criar propaganda de divulgação de benefícios para fidelizar clientes nas redes sociais.
Ter recompensa para fidelizar cliente para um plano fixo	100 ativações de seguro nas duas primeiras semanas
10 mil instalações do app em 1 mês	Máximo de um mil desinstalações em 1 mês

## MÉTRICAS PARA VALIDAR AS HIPÓTESES DE NEGÓCIO

Usar sus-system usability scale. Como nossa interface se comporta para diversidade de usuários.	Usuários cadastrados x Tempo de uso
Por satisfação de usuário	Quantidade de novos usuários por dia
Avaliações / Recomendação dos usuários	Por quantidade de download

# DESENVOLVER



# RABISCOFRAME

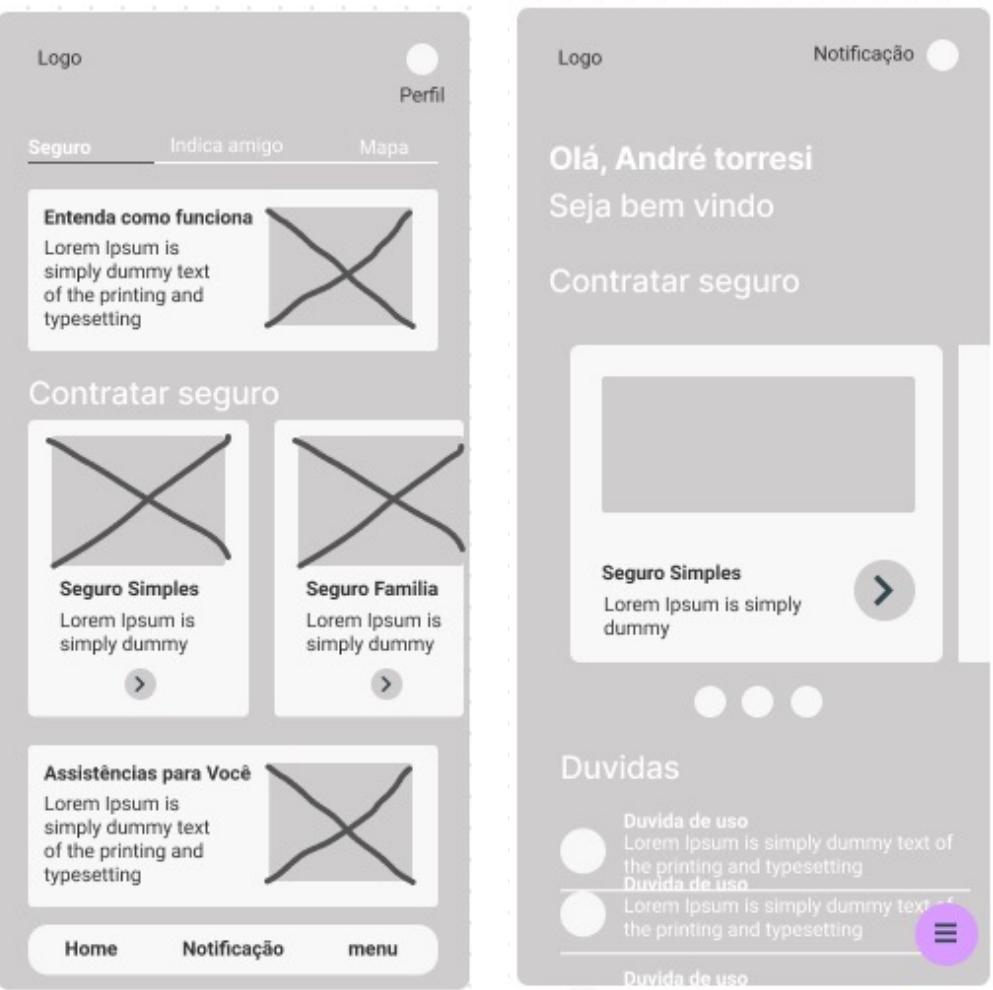
Modelo 1 home



Modelo 2 home



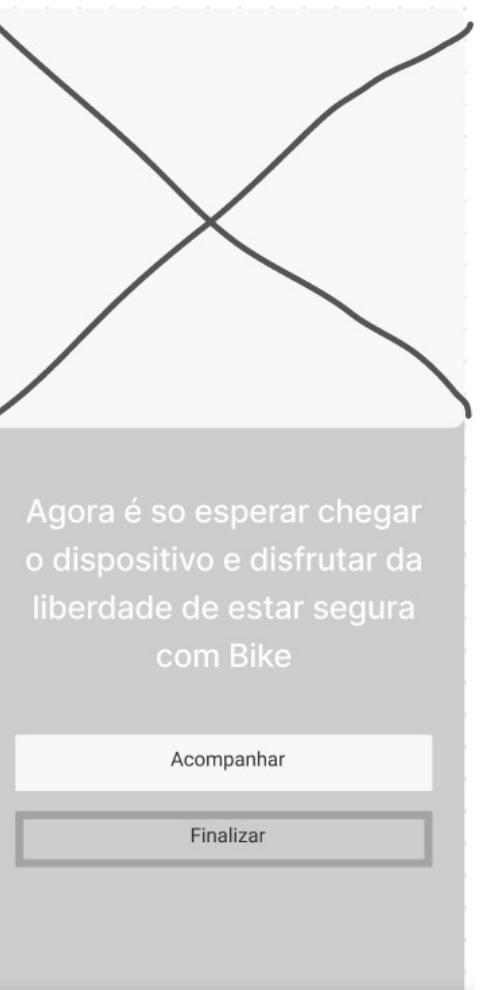
Modelo 3 home



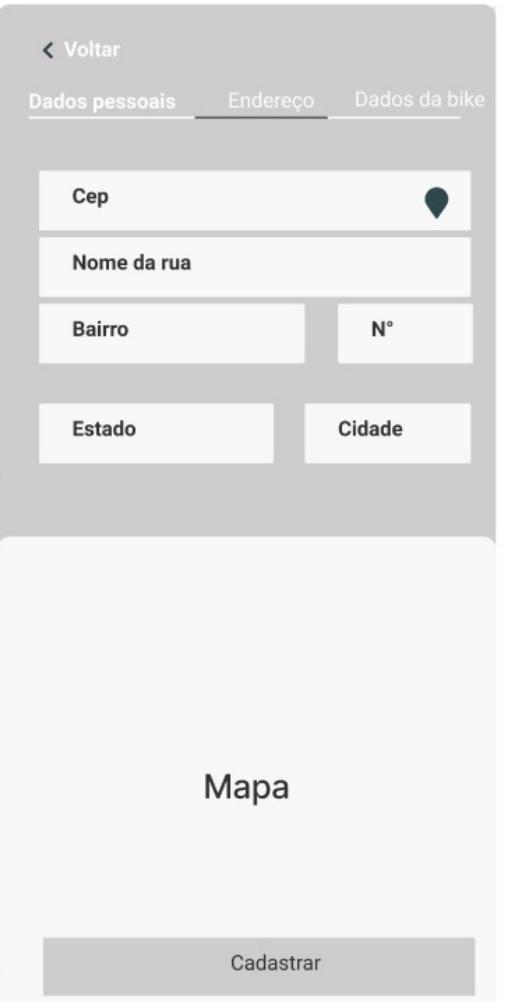
Confirmar endereço



Finalizar



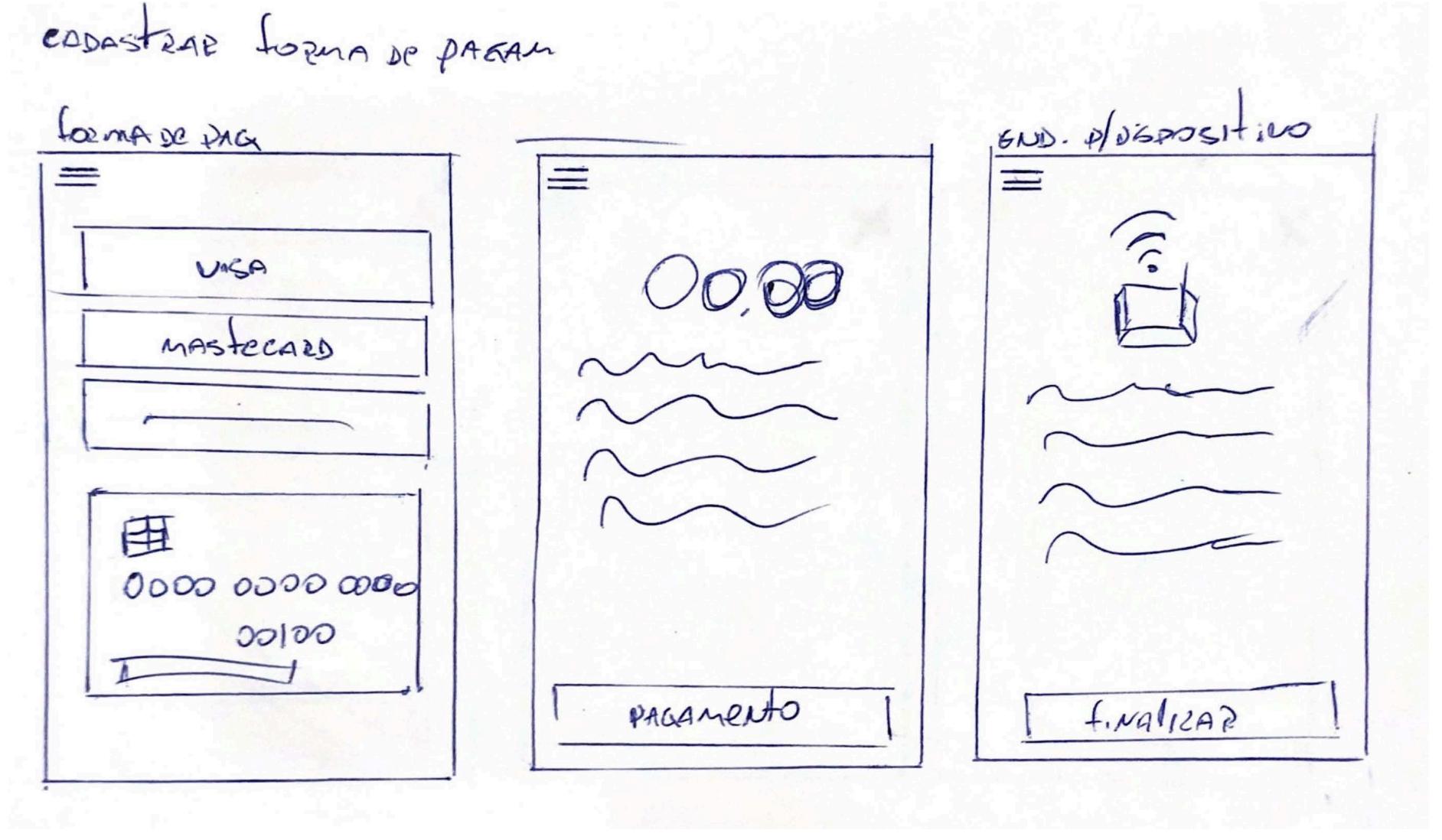
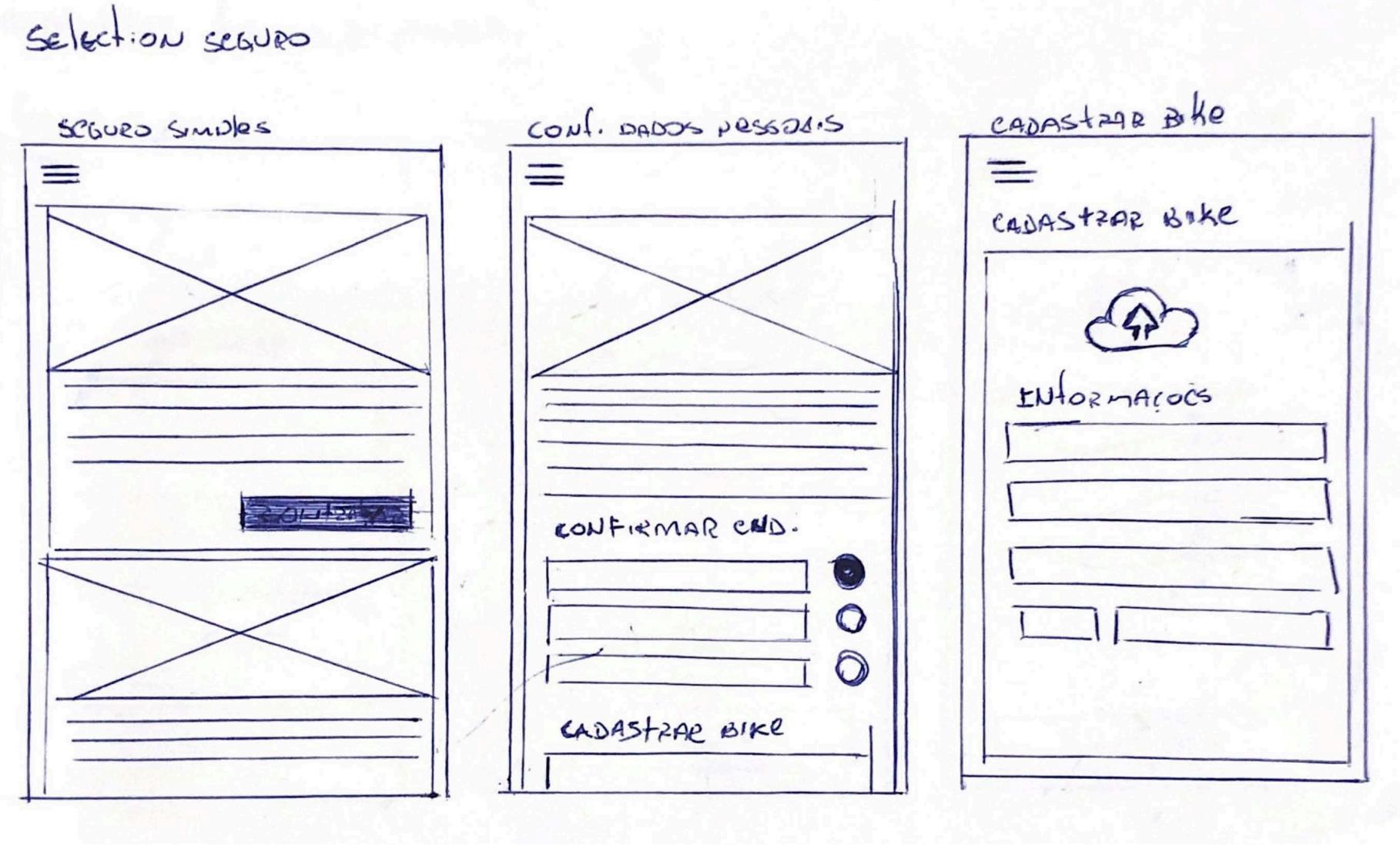
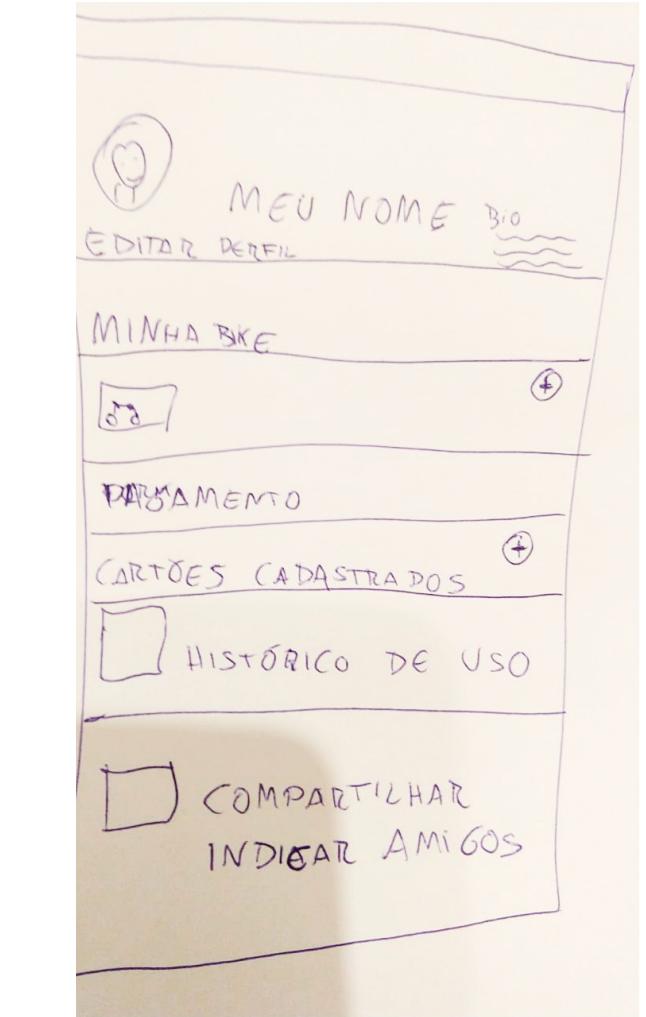
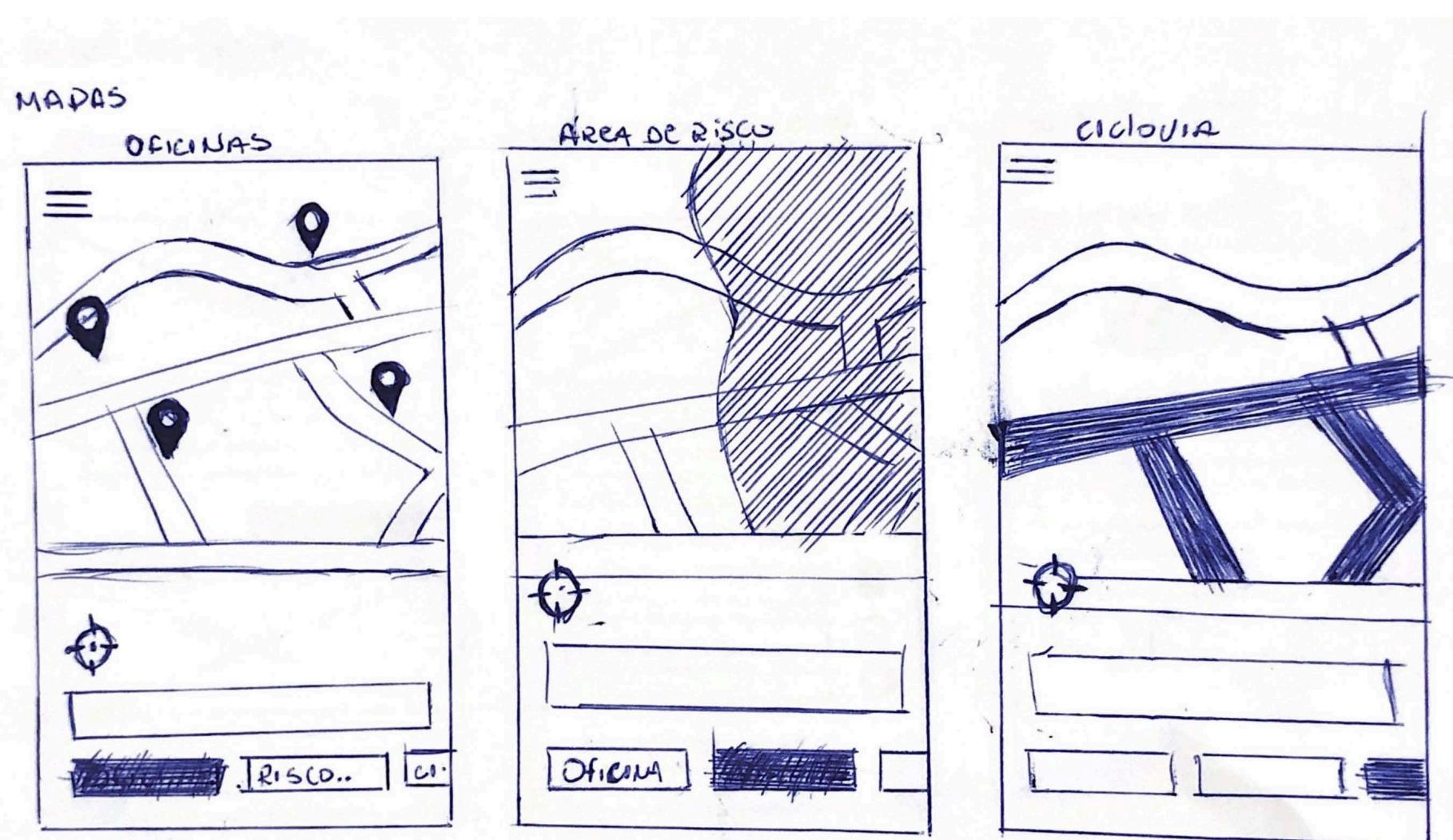
Modelo 1



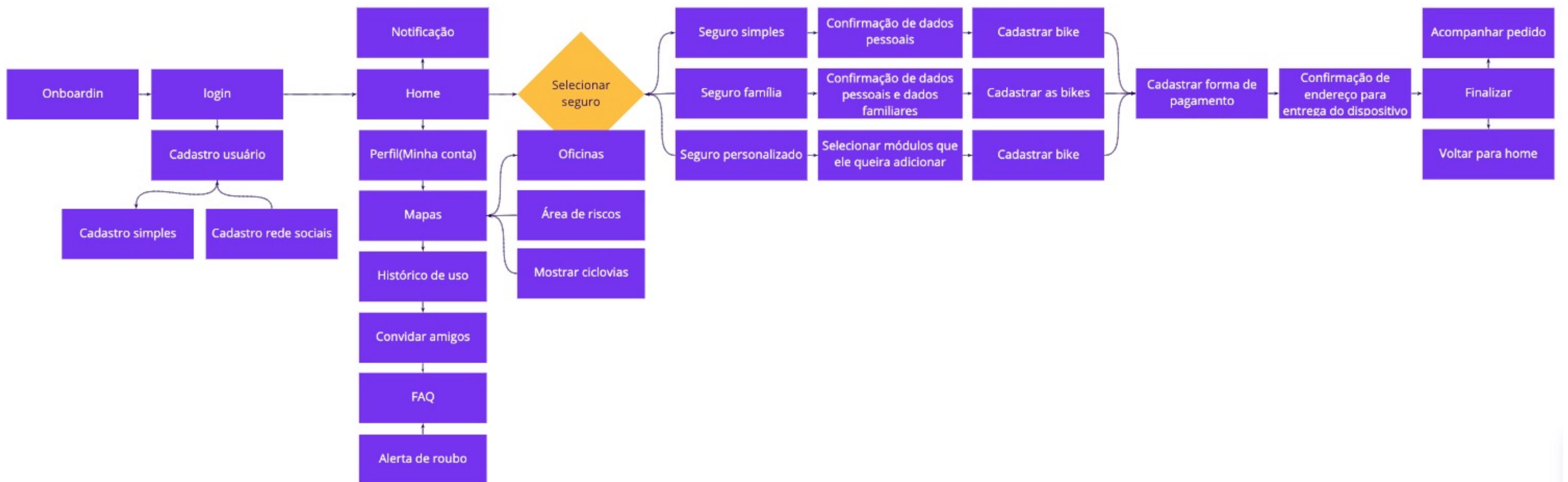
Mapa

Cadastrar

# RABISCOFRAME



# FLUXO PARA CADASTRO

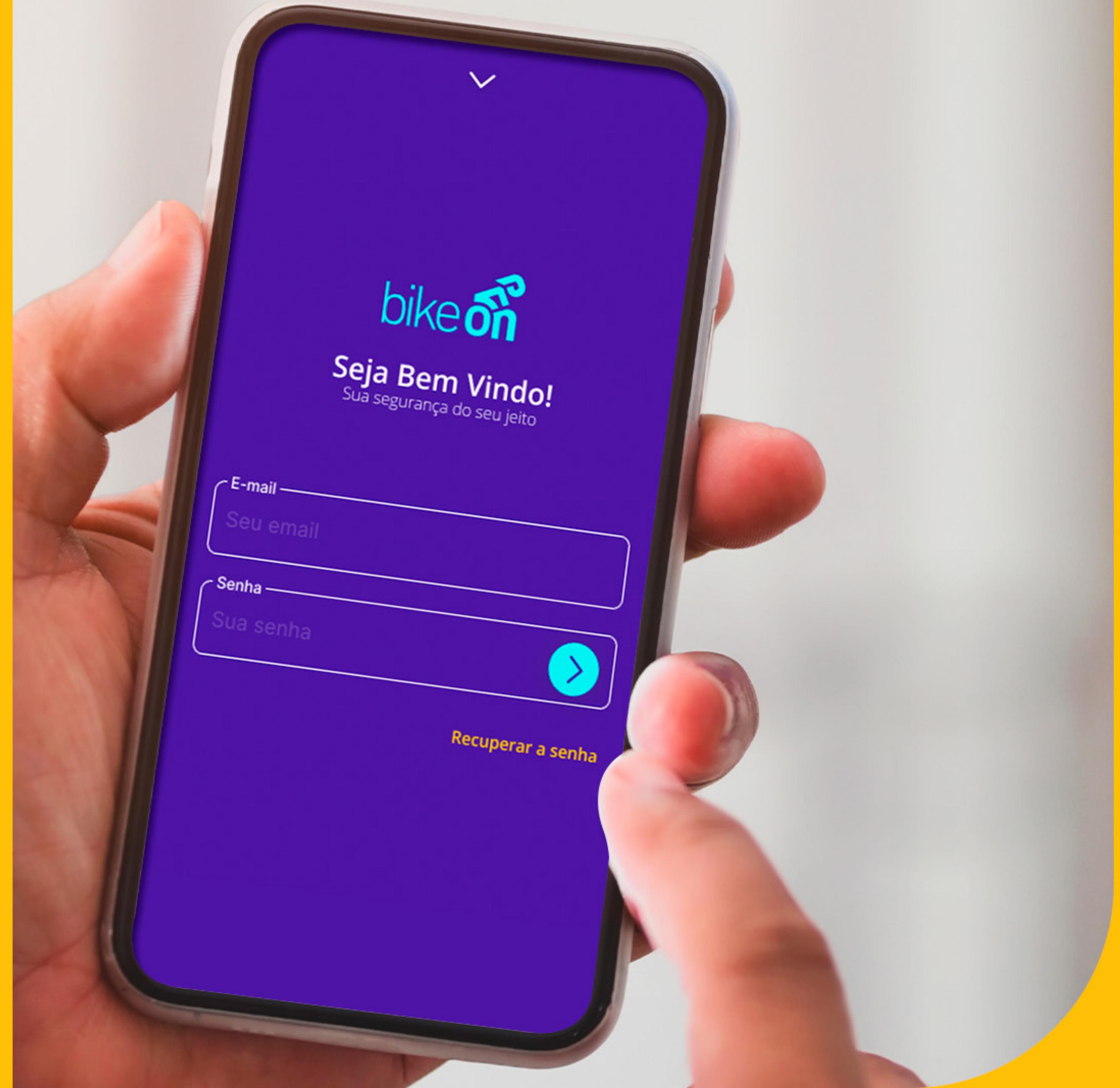


# FLUXO ATIVAÇÃO DO DISPOSITIVO



# Protótipo Navegável

**CLIQUE AQUI**



# Obrigado!

André Luiz Torresi RA - 21430805

Diego Figueiredo Chaves - 10112933

Eduardo Magalhães de Moraes - 21480972



Sua segurança do seu jeito