

nourish your potential

Inteligência Comercial em Vendas de Suplementos (MYK Nutri)

Este projeto analisa dados semanais de vendas de suplementos alimentares (2020–2025), identificando padrões de lucratividade, prevendo demanda e gerando recomendações estratégicas baseadas no modelo CRISP-DM.

Objetivo do Projeto

Diagnóstico Comercial

Identificar categorias e regiões com maior retorno após a pandemia

Previsão e Segmentação

Prever demanda futura e agrupar lojas por perfil de performance

Fatores de Sucesso

Determinar os elementos que impulsionam vendas rentáveis

Visualização Executiva

Criar visualizações acionáveis para tomada de decisão

Dataset Utilizado

Fonte: Kaggle - Supplement Sales Data VC

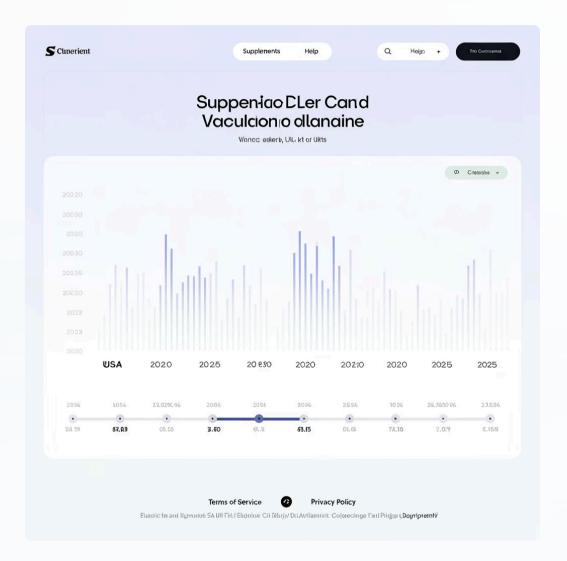
Período: Janeiro/2020 a Abril/2025

Localidades: EUA, 🧩 Reino Unido, 💽 Canadá

Plataformas: Amazon, Walmart, iHerb

Observação: Análises priorizam dados pós-2022 para

evitar viés da pandemia.





Técnicas Aplicadas



SHARP VALUES

Identificação de variáveis explicativas



K-Means

Segmentação de lojas por comportamento



Regressão Linear

Interpretação do impacto das variáveis



Random Forest

Previsão de receita



STL Decomposition

Análise de sazonalidade e tendência temporal



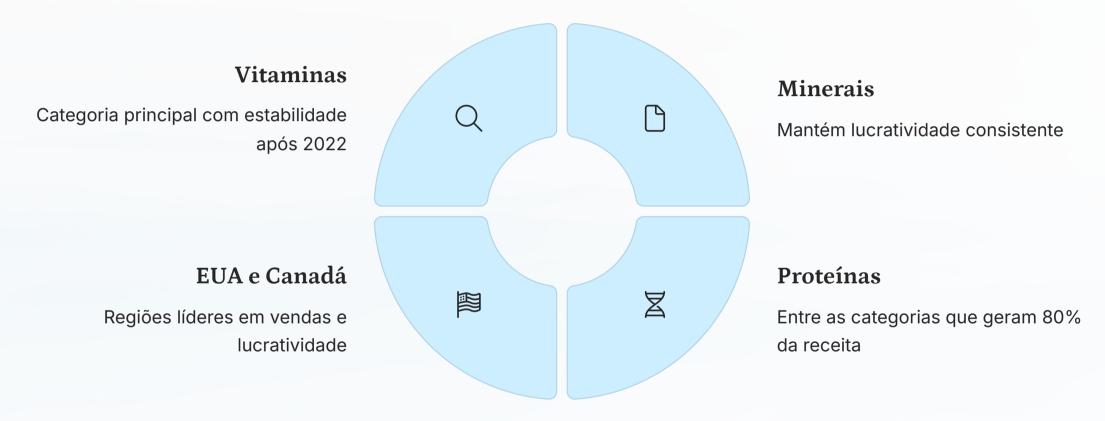
Visualizações

Dashboards para decisão comercial

Quais categorias e regiões se mantêm lucrativas de forma consistente após 2022?



Categorias e Regiões Lucrativas



Categorias como Vitaminas, Minerais, Proteínas, Performance, Aminoácidos e Queimadores de Gordura geram aproximadamente 80% da receita total.

Variáveis que Explicam Vendas Rentáveis

Regressão Linear (Coeficientes)

Units Sold: 35,88

• Price: 265,42

Discount: -100,97

Units Returned: -110,62

Discounted_Price: -114,53

Return_Rate: 16.184,65

 $R^2: 0,99$

SHAP Values (Importância)

Units Sold: 330,45

• Price: 1.085,33

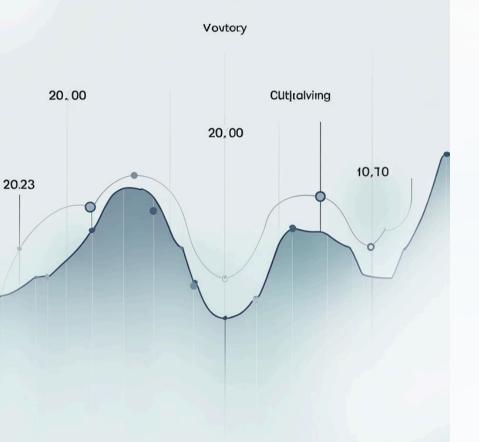
Discount: 1,98

• Units Returned: 0,92

Discounted_Price: 737,61

Return_Rate: 2,77

Supplement sales recovery patterns



Estabilidade e Recuperação após 2023



Estabilidade

Categorias como Proteínas mostram padrões estáveis de venda com média móvel suave



Recuperação

Vitaminas apresentam crescimento, indicando recuperação do mercado



Impacto no Negócio

Manter estoque estável para categorias estáveis; aumentar produção para categorias em recuperação

Supplement Demand Forecast



Randumi Fordod Peccat Works Sipe Too succeaned Porcecation Jion

Previsão de Demanda

7.05%

10.54

Percentual MAE

MAE

Erro médio absoluto relativo à média de Units Sold

Erro médio absoluto nas previsões do Random Forest

O MAE inferior a 15% indica boa capacidade de previsão. O erro baixo sugere confiabilidade em condições estáveis de mercado, permitindo planejamento eficaz de estoques e campanhas de marketing.

Classificação de Lojas por Resiliência

 O.0101
 O.0118
 O.0105

 Cluster 0
 Cluster 1
 Cluster 2

 Receita média: R\$ 5.275,88
 Receita média: R\$ 5.317,85
 Receita média: R\$ 5.057,54

Clusters com alta receita e baixa taxa de devolução (como o Cluster 0) demonstram maior resiliência. Recomenda-se priorizar parcerias com lojas resilientes e monitorar aquelas com alta taxa de devolução.