Informe: Proyecto de IA-Simulación

Integrantes:

Jose Carlos Pendás Rodríguez C-411 Max Bengochea Moré C-411 Maykol Luis Martínez Rodríguez C-412

October 17, 2024

1 Introducción al problema, simulación y agentes:

El sistema en el que se centra nuestra simulación tiene como objetivo modelar el funcionamiento de un conjunto de empresas y sus interacciones con el mercado. Es un sistema episódico y no determinista. Como está más allá de nuestra capacidad asignar un comportamiento inteligente a todas las entidades involucradas en una economía nacional, el tipo de agente creado se basa en compañías mientras que los consumidores finales y otras compañías no agentes son simuladas, en pocas palabras, definimos el comportamiento de un cierto grupo de compañías y su relación con el resto del mercado global. Estas compañías o empresas, son capaces de comprar, vender, construir nuevas industrias para la producción y usar esas industrias para transformar un producto en otro. También tenemos el mercado, que es el encargado de regular la compra y venta que realizan las industrias, la venta se realiza lógicamente en función de los precios mientras que la compra depende del azar. En el mercado también existe una empresa fantasma que representa a otras empresas no agentes, así como a los consumidores finales de los productos, esta vende y compra una cierta cantidad de productos en cada iteración y varía sus precios en función de la oferta y la demanda. En la simulación también existen eventos que se desencadenan aleatoriamente como una superinflación que varía los precios de los productos utilizando datos históricos de la inflación en Venezuela y Brasil. Cada empresa solo puede realizar una de las cuatro acciones antes mencionada en la simulación, así mismo la cantidad de productos que puede almacenar y usar como materia prima en la elaboración de otros productos depende de la cantidad de industrias que posea.

2 Búsqueda y Conocimiento:

En cuanto a la IA de nuestros agentes, además del clásico algoritmo random y greedy, se implementó un algoritmo Uniform Cost Search, dado que el costo de cada acción es consumir un turno de la empresa, el resultado final será se comportará de manera similar a un BFS, el propósito de esto es encontrar el camino más corto para lograr un cierto crecimiento para la empresa(que será medido en función de sus acciones y su capital), en otras palabras, un nodo se considerará final si la empresa ha crecido en un cierto porciento en relación al nodo actual, definir el valor de este porciento tendrá naturalmente un impacto profundo en la estrategia, un porciento muy bajo no lo hace muy

diferente de una estrategia greedy, mientras que un porciento mayor permite hacer planificaciones a largo plazo, esto nos permite analizar el impacto de la planificación a largo plazo en la gestión de una industria. Además de las acciones mencionadas, las empresas son capaces de establecer convenios entre ellas, solo que aún no se ha configurado por completo la IA que le permita hacer esto, esperamos esté completa para la exposición.

2.1 Modelado de Agentes BDI

En esta simulación, hemos implementado agentes basados en el modelo BDI (Belief-Desire-Intention), que les permite tomar decisiones en función de sus creencias, deseos e intenciones. Este enfoque permite modelar un comportamiento más cercano a la toma de decisiones racional de las empresas, donde no solo reaccionan ante el entorno, sino que también planifican y actúan de manera proactiva para alcanzar objetivos a largo plazo.

2.1.1 Estructura de los Agentes BDI

Los agentes en nuestro sistema toman decisiones basadas en tres componentes fundamentales: • Creencias (Beliefs): Representan el conocimiento o información que los agentes tienen sobre el estado del mercado. En este caso, las creencias de cada agente se centran en un producto específico que han recibido. Este producto será asumido como el más rentable en el contexto del mercado actual, por lo que los agentes actuarán bajo la creencia de que aumentar la producción de este producto les generará mayores ganancias.

- Deseos (Desires): Los deseos de los agentes reflejan sus objetivos generales. En este caso, el deseo principal es incrementar sus ingresos económicos. Para ello, los agentes buscan mejorar su rendimiento, utilizando la creencia de que el producto seleccionado les proporcionará un crecimiento económico significativo.
- Intenciones (Intentions): Las intenciones definen las acciones concretas que los agentes tomarán para cumplir sus deseos. Dado que el deseo es aumentar sus ganancias, las intenciones de los agentes serán incrementar la productividad del producto creído como rentable. Esto implica que los agentes intentarán:
 - 1. Optimizar la producción de este producto.
- 2. Expandir la capacidad de almacenamiento y procesamiento si es necesario.

3. Ajustar precios de venta o buscar estrategias de mercado para maximizar las ganancias obtenidas por la venta de dicho producto.

2.1.2 Funcionamiento de los Agentes BDI

Cada iteración de la simulación sigue el siguiente flujo de decisiones para los agentes BDI:

- 1. Actualización de Creencias: Al inicio de cada ciclo, los agentes reciben nueva información sobre el mercado y actualizan sus creencias respecto al producto que consideran más rentable. Esta creencia es introducida por nosotros de forma que podamos analizar el impacto de cada Belief en el crecimiento económico de cada empresa, sin embargo, se podría haber modelado de forma que pudiera cambiar si los datos del mercado varían o si observan una mejor oportunidad con otro producto.
 - 2. Por defecto en caso de no tener un Belief este usa una buqueda A*
- 3. Evaluación del Deseo: Una vez actualizadas sus creencias, los agentes verifican su deseo, que en este caso sigue siendo incrementar sus ingresos. El deseo permanece constante, pero la forma de alcanzarlo puede variar según la información actualizada.
- 4. Formulación de Intenciones: Basados en sus creencias y deseos, los agentes formulan una serie de intenciones que buscan maximizar la productividad y la rentabilidad del producto que consideran rentable. Estas intenciones pueden implicar aumentar la capacidad de producción, realizar inversiones estratégicas, o ajustar las operaciones para alinearse mejor con las fluctuaciones del mercado.
- 5. Ejecución de Acciones: Finalmente, los agentes ejecutan las acciones derivadas de sus intenciones, tomando decisiones que buscan optimizar sus resultados económicos.

2.1.3 Ejemplo Práctico

Por ejemplo, si un agente BDI tiene la creencia de que la producción de hierro será más rentable en las próximas semanas debido a la alta demanda del mercado, su deseo de incrementar sus ingresos lo llevará a formar la intención de aumentar la producción de hierro. Esto puede implicar comprar más materias primas, ampliar su capacidad de procesamiento o ajustar los precios para obtener una ventaja competitiva. De esta manera, las decisiones

del agente están guiadas por un ciclo continuo de actualización de creencias, evaluación de deseos y ejecución de intenciones.

3 Componentes del Algoritmo A*

3.1 Representación de Estados

Cada estado del agente DBI representa una cantidad x de un producto que se decide producir. Los estados son definidos por:

• Producción de Productos: Cada estado especifica la cantidad de productos a producir, considerando las demandas del mercado y las limitaciones presupuestarias.

3.2 Función de Costo

La función de costo C(n) es fundamental para determinar la viabilidad de cada estado en el proceso de búsqueda. En este caso, se define como:

$$C(n) = \frac{P_{producción}(n)}{P_{inicial}}$$

Donde:

- $P_{producción}(n)$ es el presupuesto necesario para alcanzar la producción definida por el estado n.
- $P_{inicial}$ es el presupuesto total disponible al inicio del proceso.

Esta función de costo permite evaluar la eficiencia de cada opción de producción en relación con los recursos disponibles.

3.3 Función Heurística

La función heurística h(n) estima el costo para alcanzar el objetivo a partir del estado n. En este contexto, se define como:

$$h(n) = \sum_{i=1}^{m} D_i \cdot V_i$$

Donde:

- D_i es la demanda del producto i.
- V_i es el valor del producto i.

La suma se realiza sobre todos los productos m vinculados a cada estado. Esta heurística se basa en la idea de que, al multiplicar la demanda de cada producto por su valor, se puede obtener una estimación del costo total necesario para satisfacer esa demanda.

4 Agentes Basados en un sistema de control difuso

Cada variable de la simulación pudiera representar un universo discurso, sobre el cual se pudiera definir funciones de membresía, por ejemplo, digamos que la empresa tIron que se dedica a refinar hierro, tiene en sus almacenes una cantidad x de hierro refinado y quiere definir que tan beneficioso pudiera ser vender hierro en esta iteración de la simulación, podríamos representar el hierro de la empresa con un universo discurso que cubre los valores de 0 hasta su capacidad máxima de almacenamiento, sobre el cual se pudieran construir las siguientes funciones de membresía para una capacidad máxima de 100t de hierro refinado:

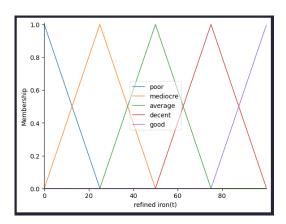


Figure 1: Función de membresía

Replicando esto en el universo discurso de la valoración de la acción, se tendrían estas funciones de membresía:

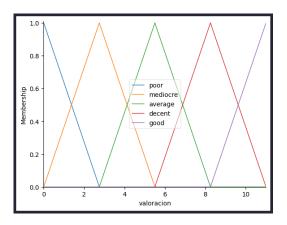


Figure 2: Función de membresía

Como ejemplo se pudiera definir las reglas: rule1 = refined iron[poor] =; valoración[poor] rule2 = refined iron[mediocre] =; valoración[mediocre] ... y así sucesivamente para cada conjunto difuso, así se evitarían cuellos de botella en la producción, pues cuando los almacenes están llenos vender lo que tienes ganaría la máxima prioridad. Esto se puede complejizar tanto como se quiera, por ejemplo:

rule1 = refined iron[good] or iron.price[good] = $\[iemu]$ valoración[good] rule1 = refined iron[decent] or iron.price[decent] = $\[iemu]$ valoración[decent] etc. donde el

universo discurso del precio del hierro pudiera estar definido en una vecindad del valor medio del mismo, de esa forma si los almacenes están llenos igual tendrá toda la prioridad pues en la relación f(a) or g(b) en la lógica difusa resulta de calcular $Max(f(a),\,g(b))$, y en caso de que los precios estén muy por encima de la media tendrá bastante prioridad a pesar de no estar lleno el almacenamiento.

5 NLP:

Para llevar a cabo el procesmiento de lenguaje natural en nuestro proyecto nos apoyamos en la plataforma LM Studio. Por medio de esta, descargamos un modelo de lenguaje llamado Hermes 2 Mistral, con el cual interactuamos por medio de consultas. Para conectarnos con el modelo y asi iniciar la comunicacion, levantamos un servidor local a traves de la plataforma en nuestra por e ingresamos una url para iniciar la conexion. Como ventaja de este proceso figuran que no es necesario tener internet para realizar la comunicacion de nuestro script de python con nuestro modelo y la plataforma cuenta con una interfaz bastante acil de interactuar. Como desventaja figura la exigencia de nuestro modelo, pues se necesita un minimo de 8 GB de RAM en nuestra PC, ademas de contar con una GPU de NVIDIA preferiblemente para garantizar una experiencia normal en cuanto a la velocidad, de lo contrario, deberiamos cargarlo usando completamente en nuestra CPU, lo cual resulta en un flujo de conexion bastante lento, demorando hasta 1 segundo o mas por cada token generado en la respuesta

5.1 PROBLEMAS QUE ATACAMOS CON NLP

Con nlp en nuestro proyecto nos procuramos solventar varias cuestiones. Al iniciar nuestra simulacion, el usuario tiene acceso a las empresas de nuestro sistema economico, y puede escoger que estrategia sigue cada una. Para ello, luego de escoger la empresa a la cual desea designarle la estrategia seleccionada, el usuario ingresa una query en lenguaje natural donde define las reglas por las que se guiara nuestra empresa y el numero de semmanas (iteraciones de mercado) que adoptara este comportamiento. Luego, al terminar nuestra simulacion, se crea un "informe de simulacion" de todo lo sucedido durante la simulacion. Este informe se lo pasamos a nuestro modelo, el cual procesa la informacion, y poteriormente se pueden realizar consultas en

lenguaje natural sobre los resultados obtenidos durante la simulación (que empresa vendio mas productos, cuanto genero una empresa especifica en la n-esima semana, cuantos productos diferentes stuvieron disponibles en el mercado, etc...)

5.2 PROBLEMAS QUE ENCONTRAMOS EN EL PRO-CESO

Al tratarse de un modelo de lenguaje, al realizar varios tests (consultas hechas por nosotros mismos), nos percatamos que a veces las respuestas carecian de objetividad y la informacion en muchas ocasiones no era del todo certera. Por ejemplo: A veces podias preguntar que se vendio en el mercado, y podias recibir una respuesta tipo el mercado realizo..... (trataba el mercado como si fuera una empresa), o al preguntar por una accion especifica de una empresa, te daba TODO lo que realizo la empresa durante la simulacion. Otra cuestion era el tipico sms final de asistente virtual "Estoy aqui para ayudarte preguntame lo que quieras", el cual ya conocemos (muy similar al que nos manda chat-GPT)

5.3 COMO RESOLVIMOS ESTOS PROBLEMAS

Para resolver estas cuestiones primeramente realizamos un minucioso trabajo a la hora de crear nuestro prompt para designarle al modelo sus roles. Se necesito de gran especificacion en el mismo, para evitar que nuestro modelo se desvirtuara de las pregunta y garantizar objetividad. Con el trabajo de prompt, las respuestas ya se asemejaban a lo que queriamos saber, pero aun permanecia ese mensaje de "estoy aqui para ayudarte". Luego nos percatamos que al ajustar la respuesta en formato .json, las respuestas eran muchisimo mas concisas solidas y se asemejaba mas a lo que realmente queria saber el usuario (ya no divagaba tanto), ademas que desaparecia el sms final que tanto nos mortificaba. Esta opcion s bastante facil de configurar en la plataforma, pero tambien tenia sus cuestiones. Por ejemplo una conversacion con nuestro modelo con la respuesta configurada en .json, puede ser del tipo: -USER: "Cuantos mundiales tiene Italia" -RESPONSE: "Italia": "Tienes 4 mundiales" "que ganos": "en las fechas (fechas de los mundiales de talia)" Esto se ve un poco raro, pero necesario, puesto que ganamos en objetividad. Luego para que nuestra respuesta no sea asi, en el prompt le especificamos que esperamos un jos con los campos siguientes, le indicamos

que informacion almacenar en cada campo luego de procesarla y que tipo se informacion, ya sea un numero o simplemente texto. Esto nos obliga a mediante el uso de la biblioteca json de python, parsear la respuesta, pero es un precio bastante barato a pagar por lo que ganamos en objtividad y solidez a la hora de responder las consultas

6 Resultados:

En las Figura 4 se aprecia el comportamiento de un agente que cree que el producto con mas demanda le traera mas beneficio, mientras que la Figura 3 toma un producto con menos demanda:

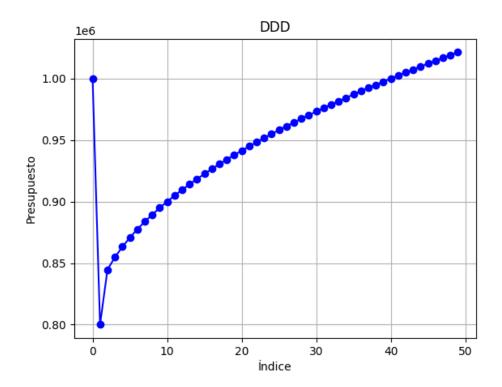


Figure 3: Producto con muy baja demanda

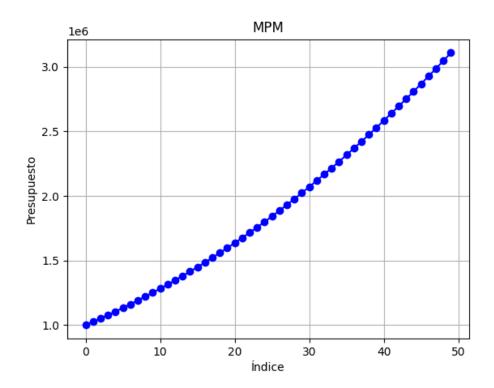


Figure 4: Producto con alta demanda

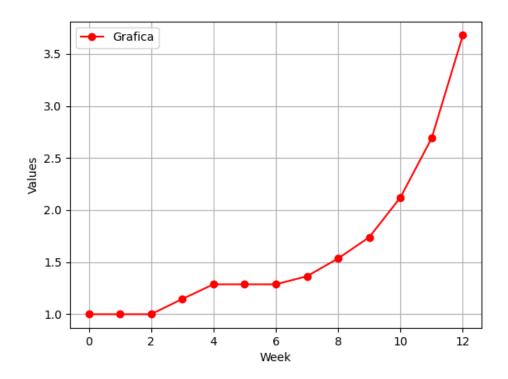


Figure 5: Inflación

Mientras que esta tabla nos muestra el descenso económico obervado en una de las compañías durante el mismo período:

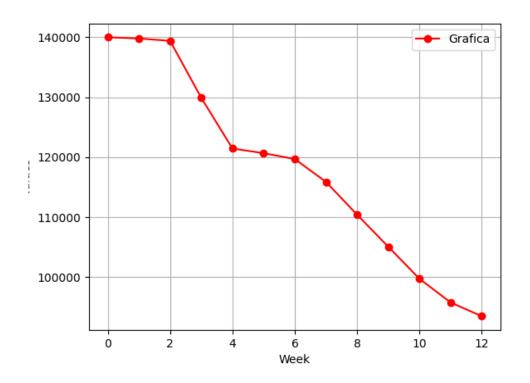


Figure 6: Descenso económico

6.1 NLM

Naturalmente, se pueden hacer preguntas específicas sobre la simulación usando el sistema nlp descrito anteriormente:

```
Enter your query:
cual fue el creciminto de la compania white spider en la semana 3 con respecto al inicio de la simulacion?
```

Figure 7: Query

```
RESULTS:
La compañía White Spider experimentó un crecimiento en su valor estimado de $141810.0 en la Semana 3 con respecto al valor estimado inicial de $140010.0 en la Semana 1, lo que representa un aumento del 5.5714285714285715%.

Press "enter" to make another query...
```

Figure 8: Respuesta

7 Conclusión

Este proyecto de simulación económica basado en agentes ha permitido modelar de manera efectiva las interacciones entre empresas y el mercado, proporcionando un enfoque valioso para analizar el comportamiento estratégico de las mismas. A través de la implementación de agentes BDI y el uso de algo-

ritmos de búsqueda como A*, hemos logrado capturar la toma de decisiones a corto y largo plazo, demostrando cómo diferentes estrategias de planificación pueden impactar en el crecimiento y éxito económico de las empresas.

La simulación también ha mostrado cómo factores externos, como la inflación o fluctuaciones de la demanda, pueden influir en la toma de decisiones empresariales. Aunque el modelo está centrado en un conjunto de empresas y simplifica ciertas interacciones del mercado, proporciona una base sólida para futuras investigaciones sobre cómo las empresas pueden adaptarse a cambios inesperados en el entorno económico.

Los problemas encontrados en el uso de procesamiento de lenguaje natural (NLP) fueron abordados con éxito mediante ajustes en los prompts y el formato de las respuestas, lo cual mejoró la precisión de los resultados obtenidos en las consultas sobre la simulación. Sin embargo, aún quedan desafíos por resolver, como mejorar la fluidez y claridad en las respuestas generadas por el modelo.

8 Investigaciones futuras:

Además de la inflación existen otros fenómenos que afectan a la economía, algunos ambientales otros sociales, nuestro objetivo futuro es simular todos estos eventos y observar la reacción de las empresas a estos, permititendo obtener datos sobre su posible impacto y quizás estrategias para minimizarlo.